

“李铁人”治穷记

记绥滨县扶贫办主任李华林

□本报记者 马云霄

他曾是全县最年轻的后备干部,却毅然选择了扶贫岗位,一干就是13年,如今成了最年长的正科级干部。13年来,他帮助县里的53个贫困村发展经济,全县贫困人口由2002年的8万人锐减到2016年底的6045人,贫困人口人均收入由2002年的580元增加到10160元。他就是绥滨县扶贫办主任李华林,当地老百姓深情地称他“李铁人”。

“贫困村村级发展互助资金”运行10年来,全县村级互助资金协会已由最初2个发展到现在的41个;运行资金也由当初87.2万元猛增到4980万元。现在每年平均为贫困户办理贷款2650户——

摸着石头过河 他让“草根银行”打样全国

“多亏了‘草根银行’,要不咱哪能脱了贫!”绥滨县向日村66岁的刘永全深有感触,以前家里穷,想干啥没本钱,日子过得紧巴巴的。

刘永全说的“草根银行”,就是2006年设立的“贫困村村级发展互助资金”,经过十年的发展,在李华林的手里运转成了百姓心中的“草根银行”。连续两年刘永全得到了互助金的帮助,脱了贫。

绥滨县13.5万人,其中贫困人口有6.4万,脱贫任务艰巨。2006年,绥滨成为全国互助资金试点县,这想让致富又缺资金的农民看到了希望。

新事物的出现难免会让人心存疑虑。“我们入股,成本收不回来咋办?”“会不会搞非法集资?”“自己的钱被村干部花了咋办?”……

面对众多质疑的目光,作为“操刀人”李华林并没有退缩。他坚信,只要能让农民脱贫再难他也要试。

为消除农民困惑,李华林带领县扶贫办的同事们在试点村驻村,在一个个农家院子里架起小黑板,图文并茂、简单明了地给群众答疑解惑。

在绥滨县办事大厅,有专门的互助资金服务窗口,很专业、把关严,农民把钱放这儿放心。随着试点经验不断推广,绥滨县越来越多的农民接受了自己的“草根银行”。

所谓互助资金,就是财政投入一定扶贫资金,与农户自有资金放在一起,由农民自己管、自己用,在协会内滚动使用。农户发展生产需要资金,可以通过协会借款,到期归还本息;不用钱的农户,年终可获得利息。

得到农民认可,李华林开始琢磨了,农民把互助金看成了脱贫致富的希望,不能让农民伤心。如何让互助金健康长久运行?李华林带领他的兄弟们研究出了“四权分离”管理机制。

在实践中,李华林总结出一套办法:互助小组资金使用权与管理权分离;互助协会资金管理权与使用权分离;政府部门监管权与管理权分离,当协会资本金少于50%时,启动退出机制。

没有规矩,不成方圆,新机制像给互助金戴上了“紧箍”,绥滨县严格执行“五不准”制度:不准行政命令,坚持农民自愿;不准吸储,入会会员股金与扶贫资金1:1限额;不准出村,互助金只能在村内使用;不准高息,只能用于发展生产,借款费率最高不得超过1分;不准个人或集体非法占有财政扶贫资金。

保障资金安全,县里设立互助资金总协会,各试点村设分会,总协会及时指导、服务、监督。各村按照“组借组还,整借整还,一年一还”模式管理,村民向村小组长申请借款,然后小组向互助协会借款、还款,村组成员相互担保、共担风险。这样不仅简化了手续,也为村民“自己睁大眼睛看好自己的钱”提供了保障。

探索扶贫新机制。在向日村和联合村,全体会员协商,利用200万元互助金集中购置种子、化肥等农资,提高了议价能力,一次性节省生产成本20万元,其他村也看到好处纷纷效仿。

有了互助资金,农民自办的各种“小生意”如雨后春笋般涌现,一些“能人”的产业逐步成长壮大起来。李华林深有感触地说:“贫困户脱贫需要一个过程,互助资金是依靠基层组织建立起来的,是一种长效扶贫机制和精准扶贫手段,具有很强的生命力,为造血式扶贫探索了一条新路。”

近年来,在财政专项扶贫资金的支持下,他们把肉鹅养殖、屠宰、加工作为加快农业结构调整、带动农民脱贫致富的重大举措。2016年,全县养殖大鹅80万只,其中567户建档立卡贫困户养殖大鹅18.8万只,4个月的养殖期内,平均每户增收9000余元,带动1572人实现脱贫——

撸起袖子干 他让“鹅”声响遍村屯

“要想富,找对路”,绥滨是国家级贫困县,李华林深知脱贫任务任重而道远。他们举全县之力,脱贫攻关。“各炒一盘菜,凑成一桌席”,这是李华林说的最多的一句话。

绥滨县土生土长的李华林深知,绥滨拥有两江一河,泡泽密布,水草丰茂,适于养鹅水面达18万亩,养鹅成为“自然性”选择;而且也有传统养鹅基础。几十年来,全县农村几乎家家养鹅,积累了丰富的经验,养鹅成为“习惯性”选择;自2011年绥滨县实施“水田开发”战略以来,粮食产量纯增9亿斤,迫切需要尽快调整农业生产结构和转变农民增收方式,养鹅成为“预期性”选择。

一只鹅雏成本为7.5元,县财政补贴4元,饲养期120天,平均成本36元,成鹅每只按7斤、每斤按8元计算,售价56元,利润20元,养鹅成为“经济性”选择;由于养鹅周期短,见效快,性价比,能够出收入贫困户、出利润富加工企业、出就业富企业职工、出税收富地方财政,出综合效益富民强县,因此成为农民脱贫、财政增收的主导性选择。

经过研判,李华林大胆建言:大鹅养殖加工业“性价比高”,必须作为支柱产业来培育。

有了思路,开始大手笔谋划,绥滨在全省建立了一个唯一的国有资产产业化项目,借力省三产融合资金,投资2100万元,建成了肉鹅屠宰厂,年屠宰能力200万只;投资1500万元,建成熟食加工厂,年加工能力60万只;投资1000万元,建成20个养殖基地,每年出栏大鹅至少20万只;利用畜牧发展基金建成56个小型养殖场,带动农户散养30万只。通过“龙头+基地+农户”的产业化经营模式,打造了大鹅孵化—养殖—屠宰—加工全产业链,正在推进以鹅毛造纸为牵动的毛皮骨血综合利用项目。

“为使贫困户、贫困农户、加工企业在整个肉鹅产业链上都受益,我们以‘一项基金四项优惠’为核心,打出政策保障组合拳。”李华林说,一项基金,即设立300万元养殖业发展专项基金。四项优惠,即实行金融贴息优惠,养鹅可以申请3.6厘低息贷款或享受财政贴息政策;实施鹅雏补贴优惠,每

只鹅雏财政补贴4元;实行保护价收购优惠,最低每斤7.5元;实行养殖保险优惠,政府补贴保险费一半,解决了养鹅户后顾之忧。

鹅产业的发展壮大,让贫困农户有事可做、有业能谋、有钱可赚,切实增强了内生发展动力。家庭散户以养1000大鹅为参照,每只成鹅利润30元,年可增收3万元。连生乡望江村李君才养鹅2100只,每只8斤左右,按市场价7.5元计算,纯收入达到6万多元。基地大户以养1万只为参照,每只成鹅利润18—20元。新富乡新荣村杨善军养了1万只大鹅,成鹅每只达到7斤,市场价每斤7.5元,每只利润18元,纯收入达到18万元。

在贫困村,每个基地投资50万元,每年3000元承包费归村集体所有。同时,屠宰加工厂达产后可提供就业岗位110个,每人每月工资2500元,在四个月生产期,人均实现纯收入1万元;全县20个养殖基地需用120个劳动力,每人每月工资2000元,人均收入达8000元。

执着,对于李华林来说,实在是因太热爱、太用情这片土地,他一直在思索,扶贫资金在哪、扶贫产业咋选、贫困户如何稳定脱贫、贫困帽子怎么摘——

小官大爱 他有一颗甘于奉献的平常心

李华林今年56岁,可谓是绥滨县年长的正科级干部。谁能想到,他曾经是全县最年轻的科级干部,可他在扶贫办一干就是13年。

2002年,绥滨县被列为国家级贫困县。2004年,李华林就走马上任了,扶贫办主任,光听名字,就知道这个部门苦活累活少不了。

上任伊始,一切都要从零做起。李华林一头扎进工作,心里装的都是扶贫和产业。好多人不理解,对他说:“一个二级局的小部门值得这么拼命干吗?再说又能干出点什么呀?”

李华林总是笑着回答:“小官也要做大,要把小官管的事做好做大。”他最自豪的是,多少穷得叮当响的贫困村,被扶成了远近闻名的幸福村。他最得意的是,农民种水稻赚了多少钱,对亲戚都不透露,却会喜滋滋地告诉他。

人生难两全。在李华林妻子眼里,他就像个住店的,回来就睡,吃饱就走。可妻子也理解他,他把所有精力都放在了扶贫上。

牵挂,对于李华林来说,实在是太沉、太多了。有时,牵挂之情压得他几乎透不过气来。他牵挂什么呢?全县扶贫资金的争取、温饱项目的实施、产业开发的成败、攻坚大业的推进。

北方的冬季,北风呼啸,寒气逼人。为给县委、政府制定“党员、干部结对扶贫”政策措施提供决策参考,李华林冒着寒峭,走进贫困村访贫问苦。这是他最心颤的时候,经常被眼前的特困户惨境惊呆了:衣衫褴褛,病卧在床,一口锅里冰冷的没有炊烟。狭、暗的里屋,冬天几乎没有一个可以取暖的设备……见此情境,作为扶贫战线的干部李华林心酸眼辣,无声的泪,涌出眼帘,流过饱经风霜的脸。每当这个时候李华林就下定决心,一定要让百老姓过上幸福的日子。

他让农民早改水种水稻,扶贫大鹅让农民有了额外收入,“互助金”让农民有了定心丸。如今每当他进村,“‘李扶贫’来了,俺们正念叨你呢。快来说说,俺们水稻育秧大棚有完没后,再种点啥,不能闲着啊。”现在的农民在他的带领下也开始琢磨怎么能多挣几个钱。

一片片稻田,如今已成为绥滨县一道特殊的风景,早改水更让贫困户摆脱了贫困,收入提高了近一倍。为了旱田改水田,李华林走遍了全县的贫困村,教师出身的他,每走到一个村屯都有他曾经的学生在旁边陪伴,与课堂上的知识不同,曾经的学生今天的干部,同样聆听着这位师长讲述着扶贫致富的故事。

山还是那座山,河还是那条河,可是这里的人已经神清气爽,因为扶贫,李华林家喻户晓,得到了全县农民的尊重,这是他一生的财富。

精准发力 打赢龙江脱贫攻坚战

扶贫纪事第七期

猜灯谜 扭秧歌 欢天喜地闹元宵



正月十五,哈尔滨太阳岛雪博会上市民在猜灯谜。 本报记者 高明哲



11日,黑河市爱辉区举办了琿琿“上元节”万众祈福活动。“上元节”是古琿琿区域满、达斡尔、鄂伦春、鄂温克等民族的重大节庆活动,和每年的正月十五同一天。当天,赏民俗、观花灯、萨满祈福等传统活动轮番登场,爱辉区20多支秧歌队伍齐聚世纪广场,千余名群众身着节日盛装进行秧歌表演。 张辉 本报记者 李民峰摄



元宵佳节,黑龙江某边防团官兵敲起锣鼓,舞起红绸闹元宵,多彩的舞姿为节日增添了别样的色彩。图为官兵敲着欢乐锣鼓。 张剑 本报记者 刘心杨摄



富锦市“赏冰乐雪·欢度元宵”秧歌联谊活动在正月十五这天火热开场,48万富锦人民沉醉在浓浓的秧歌情中。来自全市的30支秧歌队、2000多人参加了活动。 丛兴云 本报记者 刘亿服摄



牡丹江市镜泊湖景区萨满村落,迎来了数以千计的各地游客,人们品尝满族传统美食,观赏满族秧歌,在喜庆的气氛中,迎接元宵佳节。图为游客正在观赏满族秧歌表演。 张春祥 本报记者 邵国良摄

新春走基层

□闫捍江 本报记者 刘大泳

日前,迎着纷纷扬扬的雪花,记者走进加格达奇甘河南岸的一处温室內,这里寄存着100多棵野生葡萄苗,这是加格达奇林业局大子杨山经营所16号瞭望塔瞭望员王文玖精心培育的。

管护森林,靠林致富。对于王文玖来说,这个梦不再遥不可及,而是近在眼前。

王文玖说:“这些小苗都是按照农林科学院老教师教的方法,用森林里收获的野生葡萄籽培育出来的,只等开春就栽到山上。”

王文玖工作的地方距离加格达奇市区140多公里。2011年的秋天,他在防火瞭望塔附近的山坡上,无意间发现了一大片野生葡萄。经过大兴安岭农林科学院北药研究室主任刘光实地查看,确认是已生长了超过10年的野生葡萄。刘光说,大兴安岭地区冬季常年在零下30多摄氏度,这些野生葡萄能存活下来真是罕见。如果繁殖成活效果较好,可用常用葡萄品种嫁接培育,将野生葡萄变为优良品种,变成大兴安岭原汁原味的葡萄,形成新的经济亮点。

“这一大片罕见的野生葡萄就是‘摇钱树’”,王文玖认定。当年他就采收了50斤的山葡萄,没有拿到市场去卖,而是酿山葡萄酒了。

2013年冬天,王文玖的弟弟带走几斤他酿造的山葡萄酒到深圳,一位调酒师对酒的口感赞不绝口。大连一家葡萄酒厂以每斤10元收购王文玖的野生葡萄,表示还可以投资建葡萄酒厂。为此,王文玖产生了培育开发山葡萄的强烈愿望。

王文玖说:“山葡萄的营养不次于蓝莓,花青素、维C、多种微量元素的含量都很高。它的皮和果汁可以酿酒,它的籽可生产保健品和化妆品,它的根对风湿关节炎还有疗效。具有广阔的市场和发展潜力,极具开发价值。”

为了繁育山葡萄,王文玖还自费到大庆等地的葡萄采摘园考察学习。在地区防火部门工作的朋友从王文玖这里拿过去一万多粒葡萄种子进行繁育栽培,到去年秋天,葡萄蔓已长两米多高,今年将进入开花结果期,一个人工野生葡萄园即将培育成功。王文玖手持野生葡萄小苗笑意为嘴角泛起。

如何才能培育出品质好、高产稳产、抗病虫害的野生葡萄苗?这是一道绕不开的课题。

2015年11月份,王文玖从牡丹江买回10棵种苗,放在自家阳台尝试能否安全越冬。2016年春天上瞭望塔工作时,他把种苗与野生葡萄混栽在一起,杂交后采收的种子再进行繁育,第三代大兴安岭的野生山葡萄就会诞生。2016年秋天查看,他栽培的10棵“杜山一号”葡萄种苗都成活了。

采收野生山葡萄,并提取种子,一个人工培育的野生葡萄园初具雏形。

在大兴安岭,像王文玖这样借着发展林下经济谋致富的不乏其人。百盛蓝莓科技开发公司的孙景波、超越野生浆果开发公司的鞠联合、查班河林场黑木耳基地的张国基、图强林业局松杉灵芝人工培育的邢宗杰都是从小到大,一路滚雪球般发展起来的,如今他们的产品通过电商平台热销到北京、上海、广州等大城市。

哈尔滨大庆联手互动 赏冰雪美景 品温泉文化

本报11日讯(记者李晶琳)元宵节,共团圆,哈尔滨冰雪大世界与大庆旅游部门联手,11日在哈尔滨冰雪大世界园区共同启动“赏冰雪美景、品温泉文化”旅游惠民活动周活动。

在本次活动中,哈尔滨冰雪大世界股份有限公司与大庆市政府充分发挥各自资源和品牌优势,将冰雪旅游和温泉旅游充分结合,利用哈尔滨和大庆两地间的城市圈效应,在春节前成功举办首届“哈尔滨——大庆冰雪温泉旅游直通车”互惠活动周的基础上,以正月十五元宵佳节为契机,再次为哈尔滨和大庆两地市民打造旅游惠民活动。

2月12日至19日活动周举办期间,凡持有大庆市居民身份证的游客,在哈尔滨冰雪大世界现场购票,可享受哈尔滨市民待遇,即每张200元票价。凡持有哈尔滨市居民身份证的游客,在大庆市以下温泉旅游景区购买门票,享受正价门票五折优惠,景区包括:大庆市黑鱼湖国际艺术温泉景区、杜尔伯特蒙古族自治县连环湖温泉景区、林甸县北国温泉休闲养生广场、林甸县北方温泉欢乐谷景区、林甸县鹤鸣湖湿地旅游温泉度假区、林甸县四季飞流温泉景区。哈尔滨冰雪大世界和大庆市主要温泉旅游景区实现资源共享和互利互惠,共同给予两地市民最优惠的旅游政策,共同促进两地城市间的旅游客流互通,实现合作共赢。

千亿级新能源新材料 产业蓄势崛起

(上接第一版)去年冬季,哈尔滨市南岗区环卫工人、执勤民警开始试用石墨烯新材料保暖衣,好评如潮,并被春晚剧组“盯上”。中博科技不仅专门为春晚演员及导演特制了薄如丝袜的石墨烯新材料保暖衣,还为摄像机戴上了保暖套,为春晚舞台地板铺设自发热新材料。

张博告诉记者:“为了600多剧组人员的温暖保障,我们一直坚守一线,帮助他们顺利充电保暖,并全程操控舞台地板造型,确保铺设自发热材料的地板‘发光发热’。”参演春晚的一位舞蹈演员对记者说:“排练休息时间,我们都集体趴在舞台上,因为那里像火炕一样暖和。”

在冰雪春晚精彩亮相的石墨烯新材料防寒“装备”吸引了各方目光。张博告诉记者:“新能源新材料产业集群共包括中烯源-2.4亿Wh耐寒快充体系动力电池生产基地、东风中博新能源纯电动车物流车项目、中博城市充电设施项目、中博新材-PTC发热材料、纳米碳材料、石墨烯复合材料产业项目、海华中博-智能连接轨道交通集成生产基地、互联网+北斗设备+移动大数据运算平台、纯电动车租赁运营服务平台等十四个项目,产业链的多领域拓展,将为我省新能源新材料产业发展提供强劲支撑。”