

# “哈绥符釜”优势显 陆海联运创佳绩

□文/釜 吴惠娟 本报记者 杜怀宇

## 序言

绥芬河作为我省最大的对俄口岸，是对外开放的前沿阵地。随着国家“一带一路”战略和“龙江丝路带”的提出，绥芬河主动对接振兴龙江发展的战略举措，开通了“哈绥符釜”陆海联运班列，打通了“龙江出海口”，从最初的试运行到常态化运行，如今“哈绥符釜”陆海联运班列凭借多重优势“后发崛起”迈进“成熟期”，曾经的北疆边陲，如今“通海达洋”。

通过对“哈绥符釜”陆海联运大通道运营过程中重要节点的梳理，我们能够一同见证这条通道从最初“摸着石头过河”到如今旺季时“一箱难求”的发展历程。



川流不息的铁路货场专列密布。

## 大通道兴大产业 客商集聚绥芬河

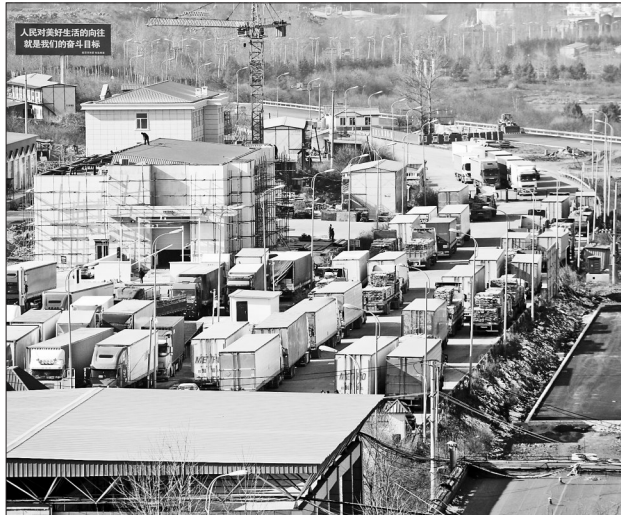
绥芬河位于黑龙江省东南部，从中国版图上，这里是“神经末梢”，然而，如今有了龙江丝路带的连接，这里已经成为黑龙江“通海达洋”、对外互联互通、连接俄、日、韩、蒙的前沿口岸。

“哈绥符釜”陆海联运大通道作为贯彻国家“一带一路”和“龙江丝路带”战略的重要组成部分，以哈尔滨为起点，自绥芬河口岸抵达俄罗斯的远东港口，在俄远东港口装船后海运至韩国、日本、东南亚以及中国的华东和海南等国家和地区；向西与哈欧班列对接，可直达德国汉堡等欧洲地区。这条大通道，不但打通了“龙江出海口”，更使绥芬河在同类口岸竞争中赢得绝对性优势，如今吸引了大批企业向这里集聚。

日前，记者走进绥芬河益昌晟木业有限公司，只见几十名工人正在生产线上加紧生产，正在生产的这批沙发、家具龙骨，



绥芬河木业企业生产的家具制品将借港出海。



绥芬河公路口岸，满载货物的车辆排起长队等待出关。



俄罗斯符拉迪沃斯托克港口内，由绥芬河转运至此的货物集装箱在等待出海。

将搭乘“哈绥符釜”班列，运往广州、上海、江苏等中国南方市场。

2016年，在江苏太仓经营木材贸易的郭祯看好了俄材加工产业，在对比了诸多同类型口岸后，毅然决然地将工厂落在了绥芬河。郭祯说“绥芬河较同类型口岸有不可比拟的优势，这里离原材料近、有国林木业城这样的优质平台、又有陆海联运通道，能够满足企业原材料采集、生产加工、运输物流整个产业链。”实践证明，郭祯把工厂落到绥芬河的选择是正确的，从正式落户到现在，短短一年时间，宜昌晟木业成长迅速，订单量稳步增长，生产的家具、沙发板条在中国南方市场供不应求。每个月约有140个标准集装箱，货值约1200余万元的商品发往广州、上海、江苏等地。

同样，还有从吉林珲春口岸把“家”搬到绥芬河的，他就是瑞丰木业负责人张贵林。他给记者算了这样一笔账。“我们公司主要生产沙发、家具龙骨，销售到中国南方，如果饱和和发货的话每个月大概有100个标准集装箱。以现在的市场价格来看，走吉林营口港到中国南方港口，平均每个集装箱运费14000元左右，走‘哈绥符釜’大通道，运费是10000元左右，每个箱子节约4000元运费，100个箱子能节省运费40万元。”张贵林说，“千万不能小看这每月40万，这是进一步压缩成本，提升市场竞争力的关键。”

郭祯、张贵林都只是全国各地企业源源不断向“大通道”集聚的一幅缩影。

自2016年开始，“哈绥符釜”陆海联运大通道开始迈向了“成熟期”。距离近、时间短、成本低的区位优势得以充分发挥。通道优势凸显，让满洲里、大连、珲春、广州等地的企业纷纷来到绥芬河投资、采购。据有关部门统计，目前，来自满洲里的徐阳木业、张氏木业已把战略重心转至绥芬河；大连原太子桥木材市场以及普兰店、瓦房店的7家采购商也从大连转至绥芬河采购，真正实现了亲近资源、紧靠通道；杭州知名家具品牌顾家家居把2017年全年原材料采购60%的订单放在了绥芬河的木材企业；广州的全盛泰木业、善宜木业、诺亚家具、左右家私、立川恒贸易、雅集木业等多家木材企业以及知名家具企业也转至绥芬河采购货物。

通道兴则产业兴。“哈绥符釜”陆海联运大通道的畅通所带来的运输成本的下降、运输距离的缩短让各地企业纷至沓来，加速了以绥芬河为“轴”，向东北、牡丹江、哈尔滨辐射的产业带的形成，为新一轮东北振兴发展赢得主动、赢得优势，也赢得未来。

## 海外市场谋布局 联运班列不空驶

以“哈绥符釜”陆海联运大通道为载体，绥芬河“开窗探路”“借港出海”，赢得了发展先机，也取得了一定成绩。回顾2016年，全年绥芬河共发出32个“哈绥符釜”班列，共发运3266个(TEU)标准箱的货物，货物总值29394万元，总吨数48990万吨。

今年，为了进一步压缩“哈绥符釜”班列的运输成本，进而最大限度地提升通道竞争力。绥芬河市两家主要承运企业海铁联运国际货运代理公司、陆海通道国际货运代理公司，纷纷开始布局俄罗斯、日、韩等海外市场。力争通过这条通道把国内的商品运出去，再把国外的商品运回来，真正意义上实现集装箱班列的“满进满出”。

据绥芬河市陆海通道国际货运代理公司负责人李丽丹介绍，当前，“哈绥符釜”陆海联运通道在运输费用上虽然远低于其它口岸，但在实际运输过程中还有进一步利用空间。“现在我们这条通道主要是只‘出’几乎不‘进’，装载货物的集装箱要从俄罗斯等地空驶来到绥芬河，如果能够实

现‘满进满出’，费用将会进一步压缩。”

针对此事，绥芬河海铁联运代理公司与合作伙伴东旭经贸有限公司已经开始着手“破题”，准备开始实践运行集装箱载货而来，运货而出。海铁联运负责人周纯天告诉记者，“以东旭经贸有限公司为例，他们进口的原木大都来自俄罗斯伊尔库兹克、新西伯利亚、远东地区等，现在，海铁联运在这些州都已布点，完全能够通过铁路集装箱运输把这些原木板材运到绥芬河，在绥芬河卸货后，再装上本地企业及周边地区的木材产品、粮食、运往中国南方港口，在南方港口装上中国的轻工业产品再运回俄罗斯。这‘一圈’循环下来，就规避了集装箱空驶产生的费用，进一步压缩了运输成本。”

据了解，当前，“哈绥符釜”陆海联运在外贸方面，已经开通了韩国线，包括釜山、仁川、光阳、平泽、浦项等五个港口；开通了日本线，包括关东、关西、九州、北海道、日本海沿岸等地区的38个港口；内贸航线方面，2016年12月16日，国家海关总署发布2016年第81号公告《关于增加黑龙江省内贸货物跨境运输港口的公告》，增加南沙港、盐田港、蛇口港、福州港、湛江港、厦门港、太仓港为黑龙江省内贸货物跨境运输进口口岸。再加上原有的上海港、宁波港、黄埔港、泉州、汕头、洋浦、天津、大连8个港口，黑龙江省内贸货物跨境运输进口口岸增至15个。

可以预见，实现“满进满出”后，俄日韩的商品将通过“哈绥符釜”陆海联运大通道辐射到东北地区及中国南方地区，也可以与哈欧班列对接，出口至欧洲地区。

## “大通道”优势多 运力大成本低

近日，记者来到绥芬河一家木材加工企业东旭木业。企业负责人蔡红梅正在组织工人将加工好的木材产品装进标有FESCO字样的集装箱。记者了解到，每天东旭木业都要装5个这样的集装箱，每个月平均150个，货值约1350万元。自从2016年“哈绥符釜”陆海联运通道开通运营后，这家企业几乎所有的集装箱都通过“哈绥符釜”班列来运输。

“不论货物到中国南方港口，还是到日韩港，运费都较同类运输通道便宜很多，运费也能够保证。2016年冬季运输最紧张的时候，这条通道基本没有受到影响，如今‘五定班列’开始运营，进一步保障了运输效率。另外，这条通道还在不断优化，让企业更加坚定了依托通道提档升级、提速发展的信心”蔡红梅如是说。

正如绥芬河企业家蔡红梅所说，多重优势的叠加，让“哈绥符釜”大通道能够实现“通海达洋”。与俄罗斯“滨海1号”运输走廊有效对接，使绥芬河口岸具备了沿海开放前沿的优势，使黑龙江省“借港出海”的战略构想得以实现。

有关人士分析，从距离上看，绥芬河距符拉迪沃斯托克港230公里，距营口港1300公里，距大连港1500公里，陆地运距优势明显；符拉迪沃斯托克港距釜山港900公里，大连港距釜山港1050公里，至韩国的海上距离也有优势；符拉迪沃斯托克港和大连港至日本东西海岸的距离各有长短，总体相当。从运能上看，黑龙江地处东北最北端，运力总体偏紧，尤其在冬季运输旺季长期处于运力严重不足状态，但“哈绥符釜”对接的俄罗斯远东港口、韩国釜山港、日本仁川港等，运力相对富余，尤其在冬季体现出明显的运能优势。

从运输费用上看，经由这条通道运至中国南方港口，要比走营口港每个集装箱便宜4000元左右。运至日、韩基本港，要比走大连港至少便宜2000元。冬季运输旺季，运费优势更加凸显。

为了进一步优化“哈绥符釜”的运输时效和运输成本，目前，在绥芬河境内跨境集装箱的装卸效率实现跨越式提升，装车作业由一次5车到一次整列，完成一列的装卸时间由7天缩短为5小时；经过绥芬河海关和检验检疫对通关便利化措施的不断推进和落实，“哈绥符釜”班列自绥芬河出境通关效率也大幅提升，通关时间由2天缩短为6小时。“哈绥符釜”班列实现了“五定班列”后，从俄罗斯格罗切沃沃-符拉迪沃斯托克港或东方港的区间运行时间由3天缩短至9小时左右，保证了班列与班轮的无缝对接，使陆海联运的全程时间大大缩短，货物的交付时间得到了保证。

据悉，目前，从绥芬河到釜山港大约5天，到日本港口大约7-9天，到黄埔港大约18天，到上海和宁波大约15天，随着各环节配合的成熟以及流程的不断优化，运行时间还将有更大的压缩空间；随着班列的稳定运行及运量的不断增加，运输成本仍将逐步下降。

## 小资料

2015年8月4日，装有144个聚乙烯颗粒的集装箱，由哈尔滨起运经绥芬河铁路口岸“借港出海”，经俄罗斯符拉迪沃斯托克港最后到达目的地釜山港，标志着“哈绥符釜”班列正式开通。

2016年4月12日，“哈绥符釜”陆海联运首班常态化运营班列到港仪式在韩国釜山举行。意味着“哈绥符釜”陆海联运班列正式进入常态化运营阶段。

2016年全年，共计32个“哈绥符釜”班列自绥芬河发出，共发运3266个(TEU)标准箱的货物，货物总值2.94亿元，总吨数4.9万吨。

2017年，“哈绥符釜”陆海联运班列已经迈进“成熟期”。截止3月21日前，总共有15个“哈绥符釜”班列，总计1702个标准集装箱，共2.5万吨，货值1.53亿元的粮食和木材，通过这条陆海联运通道运输，运往中国南方港口。

本报讯(吴惠娟 记者杜怀宇)近日，为进一步加快绥芬河市经济快速发展，扩大对外开放，市政府出台了共记四个方面十条《绥芬河市促进经济发展扶持办法》。

据介绍，办法中第一方面是新建产业项目基础设施配套扶持办法，包括落户边境经济合作区的新建产业项目(不含房地产开发项目)，土地投资强度符合国家级园区的要求，项目固定资产投资额达到1亿元、2亿元、3亿元以上，分别给予450万元、1000万元、1800万元的基础设施配套扶持资金。固定资产投资额达到3亿元以上的项目，每增加1亿元，再给予600万元基础设施配套扶持资金。落户综合保税区的产业项目，基础设施配套扶持资金额度参考边境经济合作区标准，一事一议。

第二方面是固定资产投资扶持办法，包括新建产业项目(不含房地产开发项目)固定资产投资额达到3000万元、5000万元、1亿元、3亿元以上，分别参照固定资产投资额的3%、6%、8%、10%给予扶持。原有工业企业新增固定资产投资享受以上扶持办法。

第三方面是经济发展贡献扶持办法，包括对引进的总部经济企业，年度对地方经济发展贡献超过100万元的，参照其当年对地方经济发展贡献的50%给予扶持。对引进的年度对地方经济发展贡献超过100万元人民币或贸易额超过2000万美元的企业，其高级管理人员(每家企业不超过10名)参照个人所得对地方经济发展贡献的50%给予奖励。对边境经济合作区和综合保税区整体搬迁入驻、收购停产企业或租用厂房的企业，自投产之日起，第一年、第二年、第三年分别参照当年对地方经济发展贡献的100%、70%、50%给予扶持。对引进重大招商项目、外来资金的中介机构或个人(不包括市各机关事业单位公职人员)，企业在合同约定建设期限内完成全部投资并正式投产，参照经审核认定的固定资产投资总额，每5000万元给予5万元的奖励；对引进年度为地方经济发展贡献超过100万元的总部经济或贸易企业，参照企业当年对地方经济发展贡献的3%给予中介机构或个人(不包括市各机关事业单位公职人员)一次性奖励，单个项目奖励最高不超过50万元。

第四方面是促进外贸发展扶持办法，包括对边境小额贸易企业开展进口落地加工和生产经营融资给予扶持。年进口贸易额在500万美元至1000万美元的，参照年利息支出20%和固定资产投资支出20%扶持，最高不超过200万元；在1000万美元以上至3000万美元的，参照年利息支出30%和固定资产投资支出30%扶持，最高不超过400万元；在3000万美元以上至5000万美元的，参照年利息支出40%和固定资产投资支出40%扶持，最高不超过600万元；在5000万美元以上的，参照年利息支出50%和固定资产投资支出50%扶持，最高不超过1000万元；水产品进口贸易额在200万美元以上的，粮食、大豆等农产品进口贸易额在300万美元以上的，参照年利息支出50%和固定资产投资50%扶持，最高不超过1000万元。对外贸企业年进口贸易额在500万美元至1000万美元、1000万美元至3000万美元、3000万美元至5000万美元、5000万美元以上的，分别参照对地方经济发展贡献的20%、30%、40%、50%给予扶持。对企业申报国家级境外经贸合作区的前期和规划费用，已通过评审的，一次性给予200万元扶持。

## 俄罗斯专家受邀检查俄货市场

本报讯(时培峰 记者杜怀宇)近日，绥芬河市场监督管理局邀请俄罗斯食品专家尤伟和季莫费伊来到伊戈尔俄罗斯食品批发市场，检查和规范俄货市场。

据了解，尤伟是俄罗斯酒类的销售商，他对俄罗斯酒类的鉴别有着丰富的经验。在现场，尤伟查看了酒瓶上的条形码以及俄文标识等信息，并通过闻酒的气味来判断酒的质量。季莫费伊主要查看了香肠、肉制品罐头和蜂蜜。他提醒经营者，肉制品和香肠一定要存放在0℃至6℃之间的环境之中，以免发生食品腐败。

市场监督管理局相关负责人表示，邀请俄罗斯食品专家来检查俄货市场，能有效促进绥芬河市俄货市场健康发展。同时，也让绥芬河市的监管人员学到丰富的俄货鉴别知识。为了更好地交流经验，以后每个月都会定期邀请俄罗斯食品专家来检查俄罗斯商品市场。

## 俄企联合会绥芬河设立代表处

本报讯(时培峰 记者杜怀宇)近日，俄罗斯欧博拉中小企业联合会黑龙江代表处在绥芬河市揭牌。

据介绍，当前中俄经贸合作潜力大、互补性强，有很大的发展空间。这次欧博拉中小企业联合会在绥芬河设立黑龙江代表处，是顺应中俄经贸合作发展趋势，为了更好地履行职责，发挥协会影响力、全力推介俄罗斯企业的一项务实、有力之举，能够让更多的俄罗斯企业了解中国的消费习惯、市场需求、法律法规、经营成本等信息，为两国企业家寻求紧密合作搭建了平台。绥芬河市高度重视此次欧博拉协会设立代表处工作，全力为代表处创造便利条件。

俄罗斯欧博拉中小企业联合会驻滨海边区分会主席维达力表示，在绥芬河市设立代表处，能够充分发挥俄罗斯产品向中国出口的巨大潜能。绥芬河是俄罗斯滨海边区重要的伙伴城市，希望能够以代表处为平台，更多地提供俄罗斯企业信息，为中俄企业之间做好桥梁和纽带，促进中俄经济发展。

## 口岸出入境俄罗斯游客增多

本报讯(李想 记者杜怀宇)近日，记者从绥芬河边防检查站获悉，进入3月份，从绥芬河口岸出入境的俄罗斯游客明显增多，平均每天都在300人以上。

据了解，往年1月、2月是俄罗斯游客出入绥芬河市的淡季，而从今年3月份开始，俄罗斯游客来绥芬河开始逐步增多。据统计，在此时到绥芬河来的大部分俄罗斯游客，仍以购物为主，因为绥芬河对俄商品市场发展成熟，是俄罗斯远东地区购物的主要货源，每年也都吸引大批俄罗斯购物者。除了俄罗斯游客不断增多外，出入境车辆也在春季有所增加，在绥芬河市乌苏里大街上，记者看到，等待出境的车辆已排起了长龙。

# 绥芬河市出台促进经济发展扶持办法