

中粮集团董事长赵双连

## 携手打造国际化粮油产业链



□文/摄 本报记者 张桂英

作为国内粮食行业的最大央企与世界500强国际大粮商,中粮集团的国际化视野、全球化布局和全产业链商业模式优势一直备受关注,尤其是各大粮食主产省,都期望借助与中粮的合作创造更多经济价值。本届博览会上,中粮集团董事长赵双连在接受记者专访时说,“一带一路”建设有利于促进我国粮油产业的供给侧结构性

改革,既可以带动国内经济转型升级,也可以促进“一带一路”沿线国家农粮资源整合,实现各国的互利共赢。

“一带一路”倡议提出前,中粮“走出去”的主要目标区域为北美、南美和澳洲;提出后,中粮集团的国际经营战略更加关注在黑海地区、中亚地区和南亚地区进行贸易和投资。黑龙江在“一带一路”建设与欧亚经济联盟、“中蒙俄经济走廊”建设中地位、作用突出,我们愿与黑龙江合作,进一步打造国际化的全产业链粮油食品企业。

赵双连介绍说,在国家提出“一带一路”倡议之初,中粮集团即发挥国家粮食进出口主渠道作用,在国家有关部门的指导下,从2013年10月份开始,从“一带一路”沿线国家进口优质大米,以大米贸易为纽带,实现了与相关国家稻米产业有关各方的互联互通、协同发展、合作共赢。2017年4月8日,随着首批载有500吨俄罗斯春小麦的列车顺利驶抵满洲里

口岸,中粮集团以市场化方式成功经陆路口岸进口俄罗斯小麦。首批俄麦进口,对中俄两国粮食贸易合作来说具有里程碑意义。“十三五”期间,中粮集团将在“一带一路”沿线打造“两通道四基地”,完善海外粮食仓储物流和农产品加工设施布局,增强区域内全方位交流,构建连接中亚乃至欧洲到中国内陆的国际粮食物流通道。目前中粮集团在黑龙江省的业务主要集中于粮油仓储物流、玉米和大米等粮油加工、乳业、银行等领域。集团旗下总投资已超过48.8亿元人民币。2016年营业收入超过120亿元人民币,上缴税金超过10亿元人民币,拉动就业超过1万人。

“黑龙江是中粮‘十三五’规划的重要布局区域,未来将利用黑龙江资源优势和中粮全产业链优势,大力发展粮食贸易、大米加工、玉米加工、油脂业务、农业金融业务,维护好国家粮油食品安全。”赵双连说。

俄巴什科尔托斯坦共和国副主席塔日特季诺夫

## “一带一路”搭建更多经贸之桥



□文/摄 本报记者 吴利红

俄巴什科尔托斯坦共和国副主席塔日特季诺夫是第一次来哈尔滨,从驻地到会场的途中,看到风格不同的城市建筑、整洁的街道,还有人们的精神面貌,他说,这是一座充满生机的城市。

“这次参加展会,主要寻求和黑龙江省的合作,我们和黑龙江省有很多相

似之处。”塔日特季诺夫说,尤其是中国提出建设“一带一路”倡议后,巴什科尔托斯坦共和国更想借此机会,寻求更多的合作机遇和合作伙伴。

塔日特季诺夫说,早在两千年前,丝绸之路就从我们这里经过,而最新的考古发现,在巴什科尔托斯坦共和国南部就发现有古丝绸之路商队留下的遗迹。塔日特季诺夫说,“一带一路”的建设构想,得到沿线国家、人民及商界的高度认同和大力支持,这也是“一带一路”沿线所有国家和人民的共同愿望与期待。

“我们正在紧锣密鼓推介欧亚桥经贸投资项目,这将会带来更多的合作项目和合作机遇。”塔日特季诺夫说,该国正在搭乘“一带一路”快车,扩大与中国合作领域,拓展合作项目,从而拉动经济发展,促进基础设施建设。去年该国与中国的贸易额同比提升5%。

塔日特季诺夫虽然是第一次到黑龙江,但对黑龙江的发展并不陌生。他说,黑龙江省与巴什科尔托斯坦共和国在能源、资源、气候等方面有很多相似之处,都是石油、化工大省,拥有丰富天然气、铜矿、林业资源等,应该说,彼此的经贸方向应该是一致的,产业方向应是契合的。

塔日特季诺夫说,这次参加展会是寻求与黑龙江省在经贸、人文、旅游等方面的交流与合作,尤其在林业、交通设施设备、人文方面期待深度合作。

这几天,塔日特季诺夫看到展会签约台前闪现中俄企业家签约的身影,感到这个展会隆重而热烈,务实而有成果。“展会为不同国家的企业提供了一个很好的技术交流、高科技项目展示的平台,以后我们会更多地到中国来参加这样的展会。”塔日特季诺夫说。

荷兰弗里斯兰省副省长格拉斯·葛尤斯特纳

## 两省联袂共辟深度合作之路



□文/摄 本报记者 吴利红

16日,荷兰弗里斯兰省格拉斯·葛尤斯特纳副省长率代表团参加第四届中俄博览会和第二十八届哈洽会,并在展会上与我省共同举办了黑龙江省—荷兰弗里斯兰省经贸合作推介会。在推介会间隙,记者采访了葛尤斯特纳。葛尤斯特纳告诉记者,这是他第四

次访问黑龙江省。自2015年9月签署《建立友好省关系意向书》以来,两省在农业、畜牧业、食品加工工业、旅游、体育、人文等领域开展了富有成效的交流与合作,并不断地把双方互利友好合作提升到一个新水平。

葛尤斯特纳说,中国提出的“一带一路”倡议,把中国和欧洲经俄罗斯这条路线连接起来,拉近了与欧洲国家合作的距离。“我们对这种理念和带来的发展方向非常感兴趣。我们也在利用这个契机,充分加入到‘一带一路’的建设发展中来。”葛尤斯特纳说,通过“一带一路”,大量中国商品进入到弗里斯兰省。同时,我们也在根据中国市场需求积极研究,专门为中国市场生产和打造产品。

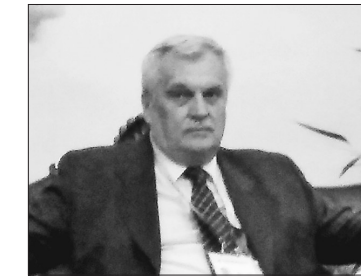
葛尤斯特纳说,弗里斯兰省和黑龙江省有相似之处,都是重要的农牧业省份,发展农牧业具有得天独厚的禀赋和

条件。葛尤斯特纳表示,今后两省要找准切入点,希望在发展生态高效集约的绿色有机农业上开展广泛合作。弗里斯兰省畜牧业高度发达,是著名的荷兰奶牛和弗里森黑马的原产地,希望双方在发展现代畜牧业上进一步合作,实现资源与资本、技术、管理的有机结合。今后还要在食品加工工业、商贸物流业等方面加强合作,尤其在生物技术产业上开发合作新项目。

葛尤斯特纳说,黑龙江省是“一带一路”中蒙俄经济走廊的重要节点,特别是常态化开通了经俄罗斯直达德国汉堡的哈欧国际货运班列,具有较好的经济性、便捷性和安全性。荷兰作为欧洲物流中心 and 亚欧大陆桥的欧洲始发点,可利用区位优势、产业和物流优势,共同分享中国“一带一路”建设机遇,共同建设亚欧国际物流通道,繁荣发展国际商贸物流业,提升两地经贸合作水平。

罗马尼亚工商会副主席奥雷利安·高古列斯库

## 寻找更多机会和黑龙江合作



□文/摄 本报记者 姜辉

“哈尔滨的变化太大了,一年一个样子,哈洽会的规模、参会人数也有巨大的飞跃。”笔挺的西装,高大的身材,亲切的笑容。15日上午,一个熟悉的身影走进哈尔滨国际会议中心,这已经是罗马尼亚工商会副主席奥雷利

安·高古列斯库连续25年来哈尔滨参加哈洽会了。

奥雷利安·高古列斯库说,我们在世界各地都能看到中国的产品,可见中国现在在世界上的影响力之大。中国和罗马尼亚两国间的贸易量非常大,去年经济贸易额达到30亿美元,中国对罗马尼亚的出口占比达到90%,而中国进口罗马尼亚的产品占比还不到10%,所以我们要尽力做好贸易平衡。

谈起来哈尔滨参加中俄博览会和哈洽会,奥雷利安·高古列斯库高兴地说:“大家要是熟悉我这张脸应该是在1992年,我们普拉霍瓦县1992年4月与黑龙江省建立了友好县省关系,当年我就随团来到哈尔滨参加了哈洽会。在这25年中,我感受到了哈洽会在不断成长,我也感受到哈尔滨的经济发展有着突飞猛进的变化,25年后

哈洽会的规模、参会代表团和参加商展的人数与首届相比有了巨大的飞跃。”

奥雷利安·高古列斯库表示,要继续推动罗马尼亚和黑龙江省的经济贸易往来,促进双方的经济贸易不断发展。“这次我们来了一位石油大学的副校长,希望推动和黑龙江省尤其是东北石油大学的合作,促进双方在学术界有更好的交流和合作。”

“我们在寻找更多的机会和黑龙江进行合作,也希望黑龙江省能到罗马尼亚去投资。”奥雷利安·高古列斯库说,“一带一路”给罗马尼亚带来了更多的发展机遇,特别是哈欧国际货运班列使他们他们在商业运输方面得到了更多的交通便利。罗马尼亚在哈欧国际货运班列的进行线路上,他们受益良多。

哈巴罗夫斯克边疆区政府第一副主席恰伊卡

## 深化两地合作 促进两国合作



□文/摄 本报记者 李晶琳

“俄罗斯哈巴罗夫斯克边疆区与黑龙江省是近邻,中俄博览会为两地企业搭建了沟通与合作的平台,希望我们双方的不断交流往来,为中俄两国关系的进一步提升和发展起到积极的促进作用。”

前来哈尔滨参加第四届中俄博览会

的俄哈巴罗夫斯克边疆区政府第一副主席恰伊卡,已经是黑龙江的老朋友了,“我第一次来哈尔滨是2005年,这之后已来过六七次了。每一次的到访,给我印象最深刻的就是哈尔滨及黑龙江的发展与变化,我看到了黑龙江毗邻俄罗斯地区的快速发展,看到了黑龙江省对与俄罗斯各领域进行合作的关切与重视。

哈巴罗夫斯克边疆区是俄罗斯最大、最独特的地区之一,占据远东地区统一交通运输系统中的关键地位。恰伊卡说,哈巴罗夫斯克边疆区与黑龙江有着良好的交流合作基础。首先是旅游方面的合作,双方互补性强,往来频繁;其次是跨境贸易方面的合作,边疆区在木材及木制品、绿色食品等方面为黑龙江提供优良产品,从黑龙江进口机械制造业、轻工业等商品;在交通

领域合作良好,前景广阔,边疆区愿意努力畅通边境口岸;双方加强文化领域合作,定期互派文艺团体,前不久共青城成立纪念活动中,佳木斯的文艺团体前来演出;教育方面,双方互派大学生进行实习活动;体育方面,黑龙江的冰球队参加了俄罗斯国内的冰球赛。

恰伊卡说,中国提出“一带一路”建设倡议,这对周边国家来说都是有利的举,将会有良好的发展前景,边疆区愿意参与到“一带一路”建设中来。中俄博览会已成为双方企业沟通合作的桥梁,第二届中俄博览会期间,在哈巴罗夫斯克边疆区举办了“黑龙江日”活动,取得了令人满意的效果。目前边疆区对中国贸易占贸易总额的50%-60%。“希望中国及黑龙江能加大在边疆区的投资贸易额,我们将为前来投资的中国企业提供税收等多方面的优惠政策。”

乌克兰敖德萨华商总会秘书长王庆斌

## 以商会为纽带拓宽合作通道



□文/本报记者 曲 静  
摄/本报记者 蒋国红

“敖德萨是一个海港城市,在乌克兰的地理位置和经济地位都相当于中国的上海。”几天来,无论是在展区内,还是在开会现场,乌克兰敖德萨华商总会秘书长王庆斌都在不失时机推介敖德萨。他告诉记者,此次参会,就是希望以商会为

纽带,捕捉“一带一路”商机,拓宽中国和乌克兰合作的渠道。

王庆斌是哈尔滨人,在乌克兰经商多年,先后开办商贸公司、创办当地首家速冻水饺工厂,如今是乌克兰敖德萨华商总会秘书长,致力于服务中乌企业合作、对接。

他介绍,当前,乌克兰从政府到民间,热情期待借助“一带一路”建设与中国展开合作,当地很多企业主动跑到中国驻乌克兰使馆和敖德萨州领事馆,来找华商总会,希望能实现与中国企业的项目对接,寻找“中国机会”。跟黑龙江一样,乌克兰拥有全球仅有的三大黑土带之一,葵花籽、小麦、玉米等农业资源丰富,被誉为欧洲粮仓。乌克兰优质农业原材料丰富,但由于在食品生产和轻工业加工领域缺乏资金和技术,原有生产线无法升级改造,这就为与中方企业合作提供了广阔空间。

因此,王庆斌所在的乌克兰敖德萨华商总会,与合作伙伴——乌克兰本土商业组织“敖德萨—上海1871”商会建立合作机制,双方专门为中国企业赴乌投资合作提供咨询、担保、法律和风险控制服务。此次两商会共同参会,带来了十余个大型项目寻求合作。其中,敖德萨一家华侨公司期望与中国内地企业联手,共同耕种一片5000-8000公顷乌克兰农田。另有企业拟建两个大型奶牛、肉牛养殖基地,畜载量分别在5000头以上。还有葵花籽油项目,希望寻找到有意于农业开发的投资商,进行全产业链开发合作。

王庆斌随乌克兰代表团来哈参加本届博览会,除了招商、洽谈,他还担任一个“特殊使命”——全面考察、“研究”中俄博览会,争取在乌克兰举办中乌博览会,为两国企业搭建更广阔的专业化合作平台。

俄罗斯技术国家集团国际合作部部长维克多·克拉多夫

## 中俄技术互补 合作前景可观



□文/摄 本报记者 万冲 黄春英

15日下午,在展馆俄罗斯技术国家集团展区,一场别开生面的企业新闻发布会举办。被称为“俄罗斯心脏”的俄罗斯技术国家集团,率旗下联合发动机公司、直升机公司、乌拉尔光电公司等骨干企业现场推介了其新技术和新产品。新闻发布会以其强大的阵容和技术含量吸

引了众多参展者,也引来记者关注。在展区前,记者采访了俄罗斯技术国家集团国际合作部部长维克多·克拉多夫。

维克多·克拉多夫告诉记者,在中国“一带一路”建设推进的当下,俄罗斯与中国全面战略合作伙伴关系越来越紧密,这次他们参展的新产品,很多都是与中国企业共同研发制造的。比如一种高精度测量测绘仪器,就是乌拉尔光电公司与沈阳一家企业合作研制的。在2015年哈洽会上展出的燃气涡轮发动机,如今已在中国一些企业应用。目前,俄罗斯的航空航天工业比较领先,中国的电子工业、芯片制造很先进,俄罗斯与中国在技术领域合作可谓优势互补,强强联合。

维克多·克拉多夫透露,自己算是哈尔滨的老朋友。早在1990年,他就带领俄罗斯的企业家代表团来哈尔滨参加了第一届哈洽会。此后又多次参加哈洽会,还在北京工作过。仔细算来,他已经来过中国

58次了,所以说他见证了哈洽会的发展变化,也了解中俄经济合作从过去单纯的贸易向目前全方位合作转型升级。

展望未来,维克多·克拉多夫认为,中俄制造业合作大有可为。俄罗斯技术国家集团是俄罗斯最大的综合性工业集团,拥有约700家企业,是俄罗斯装备制造实力最强的企业集团。近两年,该集团与中国大型企业集团在机械制造、电子、航空仪器仪表、通讯器材、汽车制造等领域都拥有成功合作经验。今后双方在出口进口整机设备、互相配套零部件、合作研发高新技术产品等方面都有机会合作,前景十分可观。

“高端访谈”

## 我们带来千亿卢布的投资项目

(上接第一版)他说:“为此次展会,我们专门编写了一本乌拉尔联邦区总投资千亿卢布的项目投资手册,这本投资手册包含了联邦区所有六个州的投资信息。在15日上午举行的俄罗斯地方州和欧亚桥经贸投资项目推介会上,我们发放了这本投资手册,对乌拉尔联邦区有兴趣的投资者一定要关注。”

关于此次重点推介项目,霍尔曼斯基赫说:“现在乌拉尔联邦区正在开展大

型交通枢纽项目建设,这也是我们本次博览会重点推介的项目,其中包括亚马尔-涅涅茨的萨别塔港口项目、斯维尔德洛夫斯克州科利佐沃机场项目、车里雅宾斯克州的南乌拉尔交通枢纽中心项目等,这些项目位于欧亚交界处,我想我们的中国伙伴会对此非常感兴趣。当然,我们的项目也不仅仅局限于基础设施建设,乌拉尔联邦区有发达的工业,在那里,现在已经有一些中俄共建项目,中国

投资者已经给予了高度评价。此外还有农业以及牧业深加工项目也是有潜力的合作方向。”

霍尔曼斯基赫说:“中俄博览会是一个非常好的交流平台,我们希望这种交流能够持续下去。感谢黑龙江省为这次博览会做了非常多的准备工作,展会的组织水平非常高,活动进行非常顺利。我祝愿两国间的合作能够积极发展,今后越来越好。”

## 黑龙江潜力巨大商机无限

(上接第一版)马来西亚中华总商会是马来西亚国内华裔商会的联合总机构。以往,林锦胜多次率领商家会员出席中国各层次商贸展览和企业对接活动,但活动范围都集中在华南几省区。随着“一带一路”建设步伐的延伸,马来西亚中华总商会会员的眼光也远眺到了黑龙江。林锦胜说,近两年,随着中国南方经济的快速发展,马来西亚在中国华南地区投

资发展的机会已接近饱和,而黑龙江还是有待开发的广阔区域,潜在商机无限。因此,他们第一次组团到哈尔滨就来了53家企业,这是他们来中国参加商贸活动最强大的一次阵容,其中多是房地产、建筑、木材、食品等行业的从业者。

记者与说着一口广东话的林锦胜沟通起来几无障碍,虽然初到哈尔滨,但林锦胜亦表示没有陌生感,因

为中国与马来西亚文化相似,语言相通,在经济领域有很多合作互补的可能。他认为黑龙江环境优美、气候适宜,这里的人真诚热情。他告诉记者,如今已有96年历史的马来西亚中华总商会展旗下有17个分会,会员已超过10万人。今后他会组织更多的商协会会员来黑龙江考察、投资,也希望吸引黑龙江的企业家去马来西亚发展,实现双方共赢。