

脱贫路上,不让一人掉队

北大荒股份七星分公司推进精准扶贫工作纪实

□李玉珍 张元强 本报记者 吴树江

现年59岁的刘海军,视力一级残疾,患有脑血栓等疾病,与女儿、女婿、外孙一家生活在一起。全家人靠女婿一人打工挣钱维持生活。北大荒股份七星分公司摸清情况后,对他进行以业扶贫,积极协调帮助他在第三管理区超级大棚育秧基地种植早熟黄豆,由帮扶单位为他垫付生产费用、提供机车等服务,农忙期间帮扶单位提供帮助,预计年底刘家的收入将达到1万元左右;同时,分公司还对他进行以岗扶贫,为女婿提供维修插秧机方面的技术培训,并帮助安排了修理插秧机岗位。

“采取超常举措,兑现庄严承诺,确保贫困人口如期脱贫,决不让一个贫困群众掉队。”这是北大荒股份七星分公司班子全体成员形成的一致共识。

北大荒股份七星分公司严格落实脱贫攻坚工作责任制,建立常态长效脱贫机制,完善定点扶贫机制,倒排工期,严格考核督查,防止“数字脱贫”“被脱贫”现象发生。

扎实做细精准识别

为保证“精准识别、精准退出”工作的顺利开展,这个分公司召开了专项工作会议,成立了组织机构,印发了工作实施方案,明确了“统一思想、领导带头、精准扶贫、多措并举、合力攻坚”的工作思路,提出了“四清、三有、一保证”工作要求。“四清”即家庭现状清、收支流水清、政策落实清、帮扶措施清;“三有”即有项目、有资金、有收入;“一保证”即保证年底脱贫。

扶贫工作,贵在精准。在脱贫攻坚“回头看”中,分公司组织开展了贫困对象再核查工作,探索出了由包片领导和机关科长牵头人头户调查、民主管理委员会商讨、签字确认、公示公开的对识别模式,对建档立卡的贫困户进行了重新确定,做到应进则进、应退则退,确保广大员工对贫困户建档立卡政策、程序和标准的知晓率达到100%,识别准确率达到100%。

目前,分公司共召开扶贫会议5次,确定贫困人数为36户80人。其中,按照致贫原因可分为,因病致贫22户、因残致贫



七星分公司党员干部正在帮助贫困户销售木耳。

13户、其他原因致贫1户。

激发内力“拔穷根”

“扶贫先扶志,脱贫不返贫。我们在摸全摸准家庭人口、致贫原因、发展愿望的基础上,坚持‘一户一策’原则,有针对性地推出‘五保扶贫套餐’,使精准脱贫起到了事半功倍的效果。”七星分公司总经理彭荣君这样告诉记者。“五保扶贫套餐”即家庭现状清、收支流水清、政策落实清、帮扶措施清;“三有”即有项目、有资金、有收入;“一保证”即保证年底脱贫。

在保住房上,分公司为6户贫困户提供了廉租房;在保就学上,对初中、小学以下贫困生家庭,分公司承担了相关的就学费用,并发放300—500元不等的助学金。针对4户上大学的贫困户家庭,分公司在按上级标准一次性发放12000元助学金的基础上,号召党员干部、社会爱心企业和各界爱心人士参与爱心助学活动,现已经成功对接1名大学生;在保就医上,分公司为未缴纳医疗保险的25人全部缴纳居民医疗保险,并保证他们享受一站式医疗救助和大病救助补贴政策;在保吃饭上,分

公司为5名未纳入低保的贫困户争取全部纳入低保范围,为8名一、二级残疾人每年发放2400元残疾人专项补贴,为6名三、四级残疾人每年发放1200元残疾人补贴,为36户全部发放每年65元电价补贴,每年655元取暖补贴,为36户贫困户定期发放米、面、油等生活必需品,每年每户1200元标准;在保穿衣上,分公司号召党员领导干部捐衣、捐物,指派专人专管,挑选后按季度为贫困户家庭有针对性地发放。

以岗以业兜底三帮扶

在以岗帮扶上,帮扶单位为贫困户协调了力所能及的工作和岗位,现在已经帮助10户贫困户家庭成员找到了美容院的美容助理、插秧机维修站的维修工、快递公司快递员、企业的更夫,技术推广中心的保洁员等岗位。在以业帮扶上,帮扶单位为5户可以进行种、养殖的贫困户提供技术、资金等支持,使贫困户在发展产业上进行脱贫。在兜底帮扶上,分公司对11户年底不能脱贫的贫困户,将启用扶贫专项资金进行帮扶。年初全场领

导干部已经捐款90550元,下一步农场准备号召领导干部二次捐款,预计达到20万元,这20万元全部注入到建三江益华米业公司入股,用入股收益为11户贫困户兜底帮扶。

现年55岁的张殿合,腰间盘突出,肾小球肾炎,无劳动能力;妻子徐秀兰患有高血压、心脏病,无法从事重体力劳动。每年两人医药费用支出5000元左右,两口人就靠张殿合的基本田补贴、帮人看护林地、帮人放羊维持生活。针对张殿合的情况,分公司给予政策扶持,积极协调帮助他申请低保金和廉租房;积极与卫生医疗部门沟通,帮助他购买一些平价药品。同时,分公司对他进行了产业扶贫,由帮扶领导干部筹集资金帮助他购买了10只羊羔,让其随大户放养,年底帮扶部门帮助销售,预计销售利润4000元左右。

“全面小康,一个也不能少。”打赢脱贫攻坚战,是七星分公司党员干部对党和员工群众的庄严承诺和真诚实践。如今,分公司奋力行进在脱贫攻坚的路上,36户80个贫困人口的脱贫梦一定会如期实现。

宝泉岭与上海签订优质农产品战略协议

本报讯(杨建国 记者吴树江)8月20日,上海·宝泉岭优质农产品战略合作会议在宝泉岭宾馆召开,双方就开展对接合作等事宜进行友好会谈,并达成战略协议,为该管局名优农产品进入上海市场打开渠道。

为促进农业供给侧结构性改革,培育产业新动能,推进生产体系、销售体系深度融合,使农产品走进上海市场。宝泉岭管理局采取走出去、请进来的方式,积极与上海市浦东新区对接,并邀请上海市商务考察团来局考察合作事宜。

上海市商务考察团一行先后参观了共青、延军、军川、绥滨、普阳、梧桐河农场和宝泉岭局直地区,深入了解当前绿色、有机农业发展现状,对宝泉岭管理局现代化大农业建设、优质农牧产品产量与销售及相关涉农企业发展情况给予好评。

双方对合作的范围和机制达成了共识,宝泉岭管理局与上海市农产品批

第二届红兴隆北大荒文化旅游节开幕



“绚丽黑土地 最美北大荒”摄影大赛

幸福填满“东沟里”

友谊农场第十管理区干部转变作风获称赞

□王广群 陆书鑫 本报记者 吴树江

“幸福不在钱儿多少,在咱的气顺不顺、心平不平。现在老百姓的气顺了、心平了,感觉老幸福了!”这是友谊农场第十管理区职工刘凤军的肺腑之言。

第十管理区建于1978年,因营部临近七星河沼泽湿地,大小水泡星罗棋布,故称“东沟里”。全场都知道那里是个不好的地方,职工群众经常闹得机关不能办公,而如今职工群众非常强的幸福获得感是这样得来的呢?

“其实幸福来的很简单,就是基层党组织要真正把服务送到群众中,让大家感受到党的温暖”管理区党委书记王国军深有感悟地说。

转作风转出亮丽风景

进入暑期,管理区主任王宝成的身影

总会出现每块地号里,把庄稼防虫防病

的情况记到民情日记上。“现在,咱管理区干部从春天一直到秋天都泡大田里,了解庄稼生产情况,有了问题不出地头就地解决。”雁栖种植户刘长发说。

原来,第十管理区的干群关系总是拧劲,干部要求向东,群众非向西,各项工作在农场排名基本都是“老末”,群众说干部不务正事儿。自2014年,管理区党委班子重新调整,班子首先提出要改变落后面貌必须先转变干部作风。

干部作风如何转?班子提出每名领导干部要在出色完成岗位职责的前提下做到“四个必须”,即群众有求必须应、有困必须解、有难必须帮、有事必须办。

几年来,群众共向管理区提出要求事项267件,100%得以解决,领导干部民主测评率均在98%以上,班子合格测评率100%。

民主管理顺应民意

“咱自己的事儿,咱自己说了算,那还有啥接腾的!”曾是上访专业户刘向阳说。

“过去,我一上班,办公室的门就关不上,上访的群众一拨接一拨,最多的一年能接300多个上访事件。现在上访的没了,办公室冷清了,倒还有些不习惯了呢!”王国军半开玩笑地说。

据介绍,在过去管理区群众上访最多年份能达到379件近万人,可近两年群众无一上访,这又是何原因呢?

“群众上访的事儿,必须治。咋治?那就让群众自己治”王宝成说。

过去,群众在土地发包、惠农补贴发

放、低保办理等方面,总觉得不公平,吵嚷着干部做手脚,有时还会大打出手。

据介绍,在过去管理区群众上访最多年份能达到379件近万人,可近两年群众无一上访,这又是何原因呢?

“群众上访的事儿,必须治。咋治?那就让群众自己治”王宝成说。

过去,群众在土地发包、惠农补贴发

放、低保办理等方面,总觉得不公平,吵

嚷着干部做手脚,有时还会大打出手。

过去,群众在土地发包、惠农补贴发

放、低保办理等方面,总觉得不公平,吵

嚷着干部做手脚,有时还会大打出手。