

截至今年6月,全省大学生创业人数增至16111人

# 转变思维突破传统 龙江创新创业热潮涌动

□本报记者 衣春翔 韩雪



摄影工作室创新创业团队成员对未来的创业之路充满信心。

图片由受访者提供

## 社会眼

## 龙江“双创”大数据

□本报记者 衣春翔

2017“双创周”到来前夕,我省相关部门发布了一年来我省的创新创业成果。龙江“双创”工作到底进展如何?本报为读者奉上龙江“双创”大数据。

### 教育“双创”大数据

2017年全省大学生创业人数增至16111人,同比增长38.7%;注册企业增至2074个,吸纳参与创业和带动就业18221人,较上一年度翻了一番。各高校普遍开设了创业基础课和指导课程,课程总数达1976门次,同比增长82.6%;专兼职教师总数增至3981人,同比增长91.6%。省级财政累计投入资金10.2亿元,为大学生创新创业提供资金支持。我省全国首家大学生创业贷款担保公司,目前已发放贷款1036笔,累计额度7221万元。

### 科技“双创”大数据

2015年以来,全省累计开展科技成果对接活动403场次,签约转化高新技术成果1287项,签约额50亿元。全省累计新注册成立科技企业7758家,累计新增主营业务收入500万元以上科技企业1358家,其中主营业务收入2000万元以上的科技企业83家。全省累计新增科技型企业孵化器、众创空间102家,总数达到176家,其中国家级39家,累计新增在孵科技企业3294家。全省累计新增上市(或挂牌)科技企业77家。

### 农业“双创”大数据

截至今年上半年,全省农民创业人数达120万人,带动农民就业266万人,实现农民创业纯收入230亿元,同比分别增长53.1%、16.8%和35.3%。全省认定了63个农民创业培训基地,建立了324个农民创业示范基地、1300个“互联网+农业”高标准绿色有机种植示范基地目前,基地已累计接待考察实习农民5.8万人次。安排2400万元资金,用于农民创业培训。

### 人社“双创”大数据

截至今年6月底,全省转岗职工累计实现创业1.65万人,创业带动就业3.1万人,分别同比增长4.96倍和14.3倍。全省人社部门累计建立转岗职工创业孵化基地32个,入驻企业224家。今年上半年,全省共为转岗职工发放创业担保贷款330万元。在省财政厅支持下,对四煤城转岗职工培训给予了1200万元专项资金支持,全省共为转岗职工提供创业服务指导近3万人次。



大学生参加我省举办的全国机器人创业大赛。 本报记者 衣春翔摄

15日,全国“双创周”拉开帷幕,黑龙江分会场同步启动,龙江大地再次因创新创业而沸腾。

自2015年“双创周”举办以来,主题不断演变,从最初的“汇聚发展新动能”,升级为“培育新动能”,再到今年的“壮大新动能”。

这三年,省委省政府出台了《关于促进大学生创新创业若干意见》、《关于建立集聚人才体制机制激励人才创新创业若干政策的意见》和《“龙江科技英才”特殊支持计划实施办法(暂行)》等一系列高含金量的政策措施,极大地激发了大学生、科研人员、农民和城镇转移就业人员四大群体创新创业的热情。

他们在积极转变观念、在创新创业创造财富的过程中,不断助力龙江改造升级“老字号”,深度开发“原字号”,培育壮大“新字号”,为我省经济转方式、调结构注入了新活力。

### 打破传统就业观念 让创业大学生增10倍

黑龙江大学毕业生全一明在毕业时选择了创业,而不是去寻找一份稳定的工作。

“在知识经济时代,大学生更应该把自己的知识作为资本来创业。”全一明说,“因此,我不想选择稳定的职业,那并不适合我,我觉得创业能更好地实现自己的人生价值。”

全一明之所以有这种想法,是因为他一进入大学就开始接受系统的创新创业教育,并在大学四年间,历经创业成功与失败,最终成立了自己的哈尔滨越泰科技发展有限公司。

如今,公司正在做由俞敏洪投资的中国首家AR飞行科技体验馆项目,已经完成了100多万元种子轮融资,预计今年年底会进入天使轮。

和全一明一样,越来越多的龙江大学生开始从找工作,找稳定有编制的工作,变为“创”工作,他们不但通过创业,让自己的工作更有趣,也通过创业为我省创造了更多就业岗位。

截至今年6月,全省大学生创业人数增至16111人,较2014年总体增长了近10倍;注册企业2074个,吸纳参与创业和带动就业18221人。

10倍的增长,体现着我省不断主动适应创新驱动发展战略的新要求。省委省政府将大学生创新创业纳入重点工作范畴,确定了有关政策支持、教育培训、平台建设、资金扶持、公共服务、氛围营造等核心任务。

截至目前,省级财政累计投入10.2亿元,为大学生创新创业提供资金支持。我省成立全国首家大学生创业贷款担保公司,目前已提供低费率贷款1036笔,累计额度7221万元。

省教育厅将创新创业教育作为我省高教强省规划和高等教育综合改革的重要突破口,全省高校创新创业专任教师增至1783人,开设双创教育课程1976门次,编写出版了具有龙江地域特色的《大学生创新创业导论》示范教材推广使用。明确允许大学生休学创业,学籍最多可保留8年,已有223名创业学生适用相关政策。

我省还累计建成各类高校孵化平台面积达35.4万平方米,入驻团队2070个,并进一步扩大“大学生创新创业训练计划项目”覆盖面,2017年度立项总数达2407项,配套专项经费1190万元。在第十三届中国(深圳)国际文化产业博览交易会

上,来自我省的15个大创项目精彩亮相,意向签约额达2.92亿。

### 摆脱传统科研思维 让创业实现成果转化

校园里创新创业热潮涌动,大学生的“双创”热情,感染了高校中一心扑在科研和教学上的教师群体。

哈工大能源与动力学院教师万杰博士就是其中之一。

在创业前,万杰是个“技术达人”——哈汽轮机厂汽轮机发电机组远程诊断中心平台,中海油燃气发电机组工业数据中心(设备性能监测和故障诊断)平台,他都作为主要技术负责人参与其中,这些平台目前仍是国内商业化规模最大的工业数据分析平台。

但万杰一直有一个心愿,那就是开发一款与国外产品相媲美的一代工业大数据分析服务平台,带着这样的心愿,万杰义无反顾地走向了创业之路。

万杰创办的燃卓科技开发有限公司,正致力于将移动互联网、云计算、大数据、物联网技术与工业数据相结合,率先将“互联网+”引入能源生产领域,助力老工业基地转型升级。

“在大众创业、万众创新的大潮下,我希望能通过自身努力,充分利用我们的工业大数据云平台与各方合作,打造高端智能装备制造及能源互联网试点基地,为东北老工业基地振兴和经济转型升级出力。”万杰说。

燃卓科技开发有限公司是哈工大大学生创新创业园在园企业,很多在园企业的负责人都表示,科技人员和高校教师创业经验较少,创业初期往往会在企业管理等方面遇到“新秀墙”。十分需要像哈工大大学生创新创业园这样的专业孵化、服务平台,这有助于快速聚拢优势资源,提高创业成功率和科技成果转化效率。

实际上,我省一直重视孵化器建设,爱立方、万众创业谷、哈以孵化器、龙门孵化器等一批典型孵化机构相继涌现。2015年以来,全省累计新增新型科技企业孵化器、众创空间102家,总数达176家,新增在孵企业3294家。

在政策和服务配套双重激励下,2015年以来,全省累计注册成立科技型企业7758家;形成一定规模的科技型企业1358家。

如今,越来越多从国内外高校、科研院所、知名企业走出的人才回到龙江,组建、知名创业团队。老工业基地的沃土上,振兴的新动能正在萌发。

### 转变传统种植理念 让“卖得好”推动“种得好”

科技人员创新创业产生的最直接的结果,是更多的科技成果走出实验室,成为改变生产生活的重要力量。

对此,大豆种植户李宏深有体会,由于种植高产高蛋白的大豆品种,他实现了增收,一年多挣了1万多元。

李宏的大豆在播种时,就已经被由东北农业大学教师陈庆山创办的黑龙江普兰农业发展有限公司预订了。

黑龙江普兰农业发展有限公司专注于大豆新品种的推广工作。去年,公司与东农达成成立股份制公司的协议,以此加速大豆新品种“东农豆251和东农豆252”的转化。由于该系列品种的种植效益和加工效益可观,种植面积逐年增加,种子需求和加工企业的原料需求也与日俱增。

李宏看到了推广优质大豆品种的市场前景,已经联络了几个同村的村民,想创办一个小的推广公司,在创业增收的同时,助力龙江大豆产业全产业链升级。

科技成果解决了“种得好”的问题,但如何才能“卖得好”,对龙江更为重要。

刘文国就是在这个背景下,决定来我省创业。

在来黑龙江创业之前,他曾是苏宁云商集团易购运营副总裁兼集团战略总监,是深圳市同洲云商有限公司总经理,是北京中细软集团副总裁。由于看到了我省绿色农产品的巨大市场潜力,他放弃了以往的成就,创办了黑龙江国生东丹电子商务有限公司,主要经营电子商务平台业务。

8月30日,该公司与苏宁公司总部签署战略合作协议,这是我省民营企业首次与苏宁总部签署合作协议。根据协议,苏宁将支持我省建设大数据应用中心,进行农产品众筹项目合作,并协助我省成为苏宁超市农产品供应商,建立全新龙江绿色农产品销售渠道。

“我还想建立起大数据中心,为销售

引入社会资源 专业创业互通 创建混合所有制创业学院

## 龙江高校“双创”经验示范全国

□本报记者 衣春翔 韩雪

15日开始,“2016年全国大众创业万众创新活动周”黑龙江分会场系列活动拉开帷幕。

就在此前不久,教育部公布了第二批深化创新创业教育改革示范高校名单,东北林业大学、东北林业大学、黑龙江职业学院成功入选。“双创周”前夕,三所高校举办相关活动,面向全省高校交流分享创新创业经验。

这三所高校有什么好的经验和做法?本报记者进行了采访。

### 东北林业大学:创新机制 引入社会资源提高创业成功率

科学创新和创业实践能不能兼顾?学霸和CEO能不能“兼容”?东北林业大学森林植物生态学教育部重点实验室博士生连博琳告诉你,完全可以。

连博琳在校期间,就发表近10篇SCI论文,取得了多项专利,获得了三十余次的国家级、省级奖励。

但手里的科研成果没有让连博琳满足,反而让她倍感压力——“这么多好成果,如果不能转化,研发出来有什么用?”

于是,她成立公司,专门研发纳米药物。如今,连博琳已成功制备了20余种纳米级药物,并已获得26项国家专利,尤其是在抗癌、心血管疾病、糖尿病等纳米新药治疗方面,取得突破进展,技术领先国际。部分药物已经有科技公司洽谈转化,将会获得可观的经济效益。

“学校有很多实践平台,而且很多

实验设备学生都可以免费使用。”连博琳说,更重要的是,学校有很多专业指导学生创新创业的专家,这其中不仅有高校教师,还有很多企业家和专业咨询机构的人员,这是她创业取得成功的关键因素。

原来,东北林业大学率先在全省高校中以购买社会服务的方式,由第三方依托大学生创业园对入孵项目提供专业化、“一站式”免费服务。通过引进社会化服务模式,健全了创新服务体系,构建了创新创业服务平台,推动了创新创业服务师资专业化,加强了师生共创的创新协作,促进了创新创业实践的人数和项目双提升,引进了社会资源深度孵化创新创业项目,让更多社会资本投资学校创新创业项目。

同时,东北林业大学还创建学生创新实验室,学校搭建学生创业孵化平台,实验室全天候开放,这些都让学生创新创业有了平台。

### 东北农业大学:创新方法 让创业和专业有机结合

这几天,东北农业大学的“创客”们都精神紧张。原来,学校最近开始了“梦想小镇”的招募活动,创业公司和优秀的创业团队都能够进驻,从而获得更好的发展。

2015年4月,学校建立了集教学、模拟、实践、培训四大功能于一体的SIPT创客空间,是省内本科高校建成的第一家大学生创客空间。今年东农启动创新创业梦想小镇建设工程,将在SIPT创客空间的基础上,整合原经管试验中心场地改

造、建设“梦想小镇”,面积将达到7000平方米。

记者发现,这次竞争入驻“创梦小镇”的创业项目几乎都和公司或创业团队核心人员所学专业相同或相近。东北农业大学校团委负责人告诉记者,学校一直在努力实现专业教育与创新创业教育的深度融合。

2014年起,东农就开始实施大类招生制度,二级学院设置跨学院、跨学科、跨专业选修课程,增加创业类课程课源要求,对创新创业教育融入专业教育、融入人才培养具有积极推动作用。

同时,学校实施开展拔尖人才培养班制度,通过改革教学方法,创新教学模式,采取小班及“一对一”的专业教育授课方式,为拔尖学生配备学术导师,要求拔尖班学生至少完成一项大学生创新创业训练计划项目、参加一项科技竞赛等要求。

学校还明确教师指导学生创新创业、科技竞赛在岗位评聘、职称晋升、业绩及工作量考核中予以认可,激励第一课堂专业教师积极主动参与第二课堂学生创新创业活动。

### 黑龙江职业学院:创新理念 创立混合所有制创业学院

黑龙江职业学院在全国是较为知名的高职名校,学校许多专业的就业率都达到100%,有的专业的高考分数甚至赶超本科院校。

很多这样不愁招生、不愁就业的学校都会趋于保守,对于“双创”工作重视程度不高。但黑龙江职业学院却用多个第一,开



我省大学生参加全国创新大赛。

兰锐摄

创了我省高职院校“双创”工作的新局面。

学校在全省率先开办创业管理专业,填补了省内高职教育专业空白。通过构建了“创业学习+创业模拟+创业实践”的专业课程体系,学生创业能力和意愿大幅提高,2016届毕业生中自主创业比例达到58%。

2016年,学校成立了黑龙江龙职科技企业孵化器有限公司。这是我省首个高职院校创办的独资孵化器。现已完成三批次的入园答辩,入驻公司34家、大学生创业团队37支,促进了科技成果、技术与社会资本对接。

今年1月,黑龙江职业学院又开先

了自己的创业之路。

林杰明本来是鸡西的煤矿工人,转岗分流之后,他不等不要,来到哈尔滨打工谋生。

打工过程中,他发现哈尔滨城镇居民对专业保洁需求极大,于是他便和亲戚朋友共同创办了一家小型的保洁公司。公司创办初期十分不容易,林杰明平时家务都很少干,但因为公司保洁人员不足,他自己也不得不培训后上岗成为了一名男保洁。可是公司业务量一直不够,创业几乎难以为继。

一次偶然的机会,林杰明结识了另一名“城镇转移就业人员”张兆鹏,这成为了林杰明创业的转折点。

张兆鹏并不是真正的“城镇转移就业人员”,在2015年之前,他在北京有一份较为稳定的工作,而他却说,“单位挺稳定,但看不到未来,感觉像在混日子。”于是,张兆鹏主动“失业”,加入创业大军,回到家乡哈尔滨创办了“NF影像管家的摄影工作室”。最开始只是为家庭提供个性化的全家福拍摄,随着公司规模扩大,还扩展出儿童摄影、婚庆跟拍等业务。

在一次创业交流活动中,张兆鹏作为活动的摄影师结识了林杰明。听了林杰明的遭遇后,张兆鹏为他策划了一组影像宣传计划,并免费进行了拍摄。这组影像通过网络传播后,获得了很高的关注度,林杰明的业务量一下增加了很多。张兆鹏也因此开辟了新的业务——为小微企业量身定做宣传影像,这也成为了他公司重要的收入来源之一。

如今,张兆鹏又研发了一个新的摄影产品——“流逝的时光”。这个摄影产品虽然仍是为客户提供个性化的影像服务,但不同的是,把一次拍摄变为多次拍摄,在一年中的不同时间节点,为客户留下珍贵的影像资料。

“我的理想是用镜头为每一个客户书写他们自己的历史,让个人可以回忆,让家庭可以回味,让企业可以反思。”张兆鹏说。