

“三春”进行时

森工林区 秣马厉兵备“春防”

□高树林 本报记者 赵辉 马一梅

在这个万物复苏的季节里,森工林区也在全方位排兵布阵,备战春防、春造、春播,确保2018年各项工作高质开局。

全省森工工作会议要求:以保护培育森林资源为重点,打好生态建设硬仗。春防,是森林保护中重点工作之一,严守生态保护红线,必须打好森林保护攻坚战。

在亚布力重点国有林管理局,坚持把宣传教育作为森林防火工作的第一道防线,因地制宜,因人施教。在宣传教育的方式上突出重点,紧紧抓住林区内特别是山边林地、农民众多的特点,努力转变林区内农民烧荒等用火习惯和思维定势,深入到村屯、种植户,逐户发放宣传单,张贴防火公约,签订防火协议,提前主动向群众进行森林防火政策法规的宣传,有效地调动广大农户自觉参与森林防火的积极性。

责任落实早。为切实加强森工森工防火工作的组织领导,国有林管理局各林场所明确领导责任,周密部署,严格按照“谁管辖、谁负责,谁管理、谁负责”

的原则,认真落实以森林防火行政领导负责制为主体的各种责任制。一是职责明确。场(所)长是场(所)的第一责任人,把森林防火各项职责落实到人头,做到一级抓一级,一级对一级负责。二是纪律严肃。如发生火情,防火专业队要反应迅速,场(所)长、主管场(所)长要及时亲临一线,靠前指挥。三是检查深入。今年春防局领导要和主要部门组成多个森林防火检查组,采取明察暗访等多种形式,不定期地深入各林场所单位检查各项防控措施的落实情况。

森防演练早。亚布力重点国有林管理局组织专业队人员有针对性、分阶段地反复组织开展森林防火演练,对防火工作人员、山上森林防火专业队时刻保持高度戒备状态,做到防患于未然。确保发生火情时迅速出动、扑救有效,坚持“重点地区、重点防控、靠前布兵”的原则,对景区高火险区域实施重点布兵,专业队伍靠前布防,领导干部靠前指挥,保证在最短的时间内组织领导到位、扑火人员到位、设施设备到位、资金物资到位,确保及时、快速、

妥善处置火情。

火险预报早。亚布力重点国有林管理局把火情监测作为春防工作的重中之重,瞭望人员提前做好在林区腹地生活百姓的思想工作,力争做到人人都是森林防火的巡护员,达到林区内监控全覆盖。对清明扫墓、“五一”旅游、农田清理用火和持续大风干旱等几个高危时段,将采取有效措施严防发生森林火灾,严密监视农事用火,坚持疏堵结合,实施人性化管理。虎峰岭景区、滑雪场和青云小镇是重点巡查对象,防火指挥部、森林部队要抽调优势兵力,随时做好准备,确保今年春季森林防火期森防工作万无一失。

在沾河重点国有林管理局,刚进入3月,山上各单位领导干部、防火专业人员系列培训学习班,就已经进入了提升防扑火技能、打赢春防战役的学习演练。

培训中,全体学员共同学习了通讯瞭望、火场指挥与安全、机降场地要求及登机安全、防火内业统一化规范化要求、目标化管理和专业队扑火机具车辆维修保养等相关知识,各授课人员都来

自森林防火工作第一线,具有丰富的理论知识和实战经验,并结合学员实际,深入浅出讲解,耐心解答疑惑。系列培训活动的开展,不仅让学员们进一步认识到工作中存在的不足,及时改正,更让大家提高了思想认识,坚定了抓好2018年春季森林防火工作的信心和决心。天龙山经营所副所长辛玉海说:天龙山经营所是全局进入施业区的一个林场所,地理环境和人员构成都比较复杂,我们将及时召开防火工作会议,创新防火工作形式,确保本施业区在2018年春秋两季防火期安全。多次发生火情火警的沾河重点防火区域伊南河林场副场长杨冰表示:伊南河林场有国家级重点火险区大平台,我们对防火工作要有一个深刻的认识,落实防火责任,加强人员培训,强化内业档案建设,加强火源管理,做好人员和工器具的准备工作,科学防火、安全防火,为保护森林资源安全尽一份力。

目前,我省森工林区各地已经开始了秣马厉兵搞培训,严格把控人员进山,做好2018年春季森林防火的各项准备工作。



在东京城重点国有林管理局中心苗圃的温室大棚内,职工们正忙着给育苗盘里的新芽浇水、拔草。孙大海 沈金博 本报记者 马一梅摄



东方红重点国有林管理局对局址地区绿化树木采取拉网式整体修剪。马洪亮 本报记者 马一梅 赵辉摄

播绿爱绿的“绿色使者”

□文/摄 孙恺 本报记者 马一梅 赵辉

初春时节,广袤的林海大地上散发着勃勃生机,705亩的松林苍翠欲滴。李广喜用手轻轻拍着一棵棵粗壮的松树。十几载的光阴,荒坡变成了绿岭,幼苗长成参天大树,青丝变成白发,唯一不变的,是他心底那份播绿爱绿的情怀。

李广喜今年47岁,是海林重点国有林管理局大石沟经营林场的工会主席。十几年如一日,他带领着全场职工群众,在建设新林区的征程上高歌奋进,凭借勤勤恳恳的努力、敢冲敢闯的胆识和好学钻研的干劲,闯出了一片新天地,展展新一代林业人的风采。

在“天保”工程实施以后,各项生产任务逐年下调,职工收入也随之减少。作为土生土长的林业人,他对植树护绿有着特殊的情怀和执着,经过多方考察和研究,他决定承包荒山,开荒种树。

说干就干。行动果断的他承包了705亩荒山,但没有后续资金又成了首要问题。经过调研,他察觉到养狐貉是条致富路。从2001年开始他便在自家庭院养起了狐、貉,年纯收入达3.5万元。2004年起,他又看上了地栽木耳项目,到2011年,他的地栽木耳扩产到10万袋。近年来随着林业的经济转

型,林区职工群众大力发展多种经营项目,在这一契机下,他又开始发展北药种植,在他的潜心经营下实现年收入18万元。这钱还真让他给“生”来了,可是这钱却也没攒下。那么,这钱哪里去了呢?原来,都让李广喜投到了山上。

从2001年承包荒山起,李广喜就没有间断过往荒山上投钱。从树苗选种,到林间管理,到病虫害治理。十几年过去了,钱还真真是没少投,收获也是巨大的。到2005年,李广喜就已经栽植树苗7万多株,成活率达90%以上。有人不理解:“广喜,你产业项目发展得这么好,为啥还要把钱投入到荒山上呢?”

李广喜是这样说的:只有林子建起来了,才能有更大的发展。如果这荒山变成了绿海,咱们的产业才能有更多的项目。现在南方就有林下养鸡的经验,不仅解决了饲料的问题,还给林子提供了丰富的肥料。更不用说林子出产的红松果、山野菜以及林蛙等。有了这些林副产品,咱们就能建立绿色食品加工基地,产业才能真正做大做强。我现在包山造林就是给林场的兄弟带个头,等到我在山上得到实在的经济效益,就能带动大家一起经营建设林子,等大家都建起林子来,我们的路会更宽更广。

树活了,管护又是个大问题。可李广喜没那么多时间呀,他还有自己



李广喜在种树。

的种植养殖工作要做,怎么办?没办法,只能是挤时间,早出晚归,一天忙得人影都见不到。为防止人畜破坏幼林,挖封闭式防护沟,采取又隔离墙、设围栏、树木包裹、涂白等多种防护措施,保证了新植幼林不受人畜危害。而面临最大的困难就是春季和冬季的防火护林。一到天干物燥的时候,李广喜一遍遍巡山,排查火灾隐患,甚至干脆在简易房住下,有时一住就是20多天。

冬去春来,谁也不知道李广喜在这山上到底付出了多少汗水,只是看着这荒山慢慢成了茂林,又有了鸟语花香,兽声阵阵。李广喜用自己的行动抒写了新时代共产党员的动人情怀。2009年,李广喜被海林局评为“优秀致富带头人”;2012年,获得“省劳模标兵”荣誉称号;2014年,被牡丹江林管局评为优秀共产党员;2017年,荣获全国五一劳动奖章。

柴河局 发展生态经济 构建产业体系

□刘丽丽 本报记者 马一梅 赵辉

柴河局以园区为平台,对接融入总局“486”规划布局,加大转型产业项目建设力度,下气力解决影响和制约产业发展的关键问题和短板问题,抓住质量,突出效益,努力提高经营性收入。

强化市场营销。系统制定产品设计、品牌打造、市场促销、组织保障、激励政策等方面措施,提高营销决策水平。创新营销方式方法,加强森林食品和旅游产品捆绑宣传推介策划,突出专业化营销和网络营销平台作用。扩大旗舰店、加盟店、连锁店及商超专柜等实体营销平台覆盖面,细分市场、巩固和拓展市场。强化激励约束机制,充分调动“全员营销”和“全民营销”积极性和创造性。

提升管理水平。森林食品加工和森林生态旅游两大产业以提质增效为目标,切实练好内功。饮品公司重点强化成本核算,综合控制、有效降低成本;抓好市场调研,迎合不同消费需求确定品种、规格;用新技术、新工艺、新产品、新机制、新管理,把威武山系列产品做精、质量做优,品牌做响、规模做大,扭亏增

效。旅游公司重点强化经营意识,以规范管理为抓手,以提升服务质量为核心,加大对景区旅游从业人员的培训力度。同时,加强市场监管,净化旅游市场,打造良好的消费环境和旅游环境。增强森林生态旅游的吸引力和承载力,持续提升游客人次、景区收入。

大力发展绿色富民产业。实施林场振兴三年行动计划,解决活力不足问题。采取责任目标考核推动、领导示范带动、政策扶持拉动、协会自助发展、科技成果转化等措施,发展富民产业项目,推动形成场场有项目,户户有事做,人人有收入。推进绿色种植、特色养殖项目示范基地建设向规模化、标准化、集约化发展。

推动林产工业平稳发展。依托产业园区,优化产品结构,促进提档升级。重点开发旅游工艺品、纪念品,提高设计和制造水平,完善精深加工产业链,实现稳增长。持续优化园区发展环境,支持落户企业生产经营。同时鼓励园区招商引资,通过优惠政策和高效服务,吸纳劳动密集型、非木资源型、技术含量高、无污染、高税收项目落户。

东京城局 复工生产忙 首季开门红

□孙大海 沈金博 本报记者 马一梅 赵辉

春寒料峭,时下正是食用菌生产的最佳时节。在东京城重点国有林管理局食用菌科技示范园内,职工们正在流水线上有条不紊地忙碌着,一车车菌包被送进养菌室,一派繁忙景象。

在厂房内忙碌的人群中,示范园党委书记陈清利告诉记者,从去年11月份开始调试设备、原料进厂、生产加工,一直到今年2月中旬生产冲刺期才告一段落。现在到4月中旬是今春养菌阶段,去年新投产的两座养菌车间已经堆满了菌包。

在2018年冬春生产期,食用菌科技示范园在为林区食用菌种植户加工生产食用菌的同时,来自东京城各地区的菌包生产订单也络绎不绝。在为期80天的生产周期内,共加工制作了食用菌菌包300万袋。陈清利忙碌地指导工人有条不紊地进行运送,他说:“在接下来的养菌环节十分重要,厂区安排职工实行三班倒工作制度,全天候保证养菌室的温度、湿度、通风等条件因素,确保万无一失。”

“今年的收入就靠这些食用菌了。”在榆树川林场的食用菌生产车间,黑木耳种植大户刘学东干得格外卖力。“春节这几天正好排到我家做菌,一家老小全都上阵在菌房里过的年,趁这几天抓紧把菌包做出来,别误了时机。”刘学东说,不光做菌就这几天忙,之后养菌环节更加关键,温度、湿度差一点都会产生杂菌,搞不好会影响一年的收成啊。

十多年来,刘学东和老伴对食用菌可谓知己知彼,每年的种植收入都是林场里的佼佼者。“我和老伴商量,一家老小全都上阵在菌房里过的年,趁这几天抓紧把菌包做出来,别误了时机。”刘学东说,不光做菌就这几天忙,之后养菌环节更加关键,温度、湿度差一点都会产生杂菌,搞不好会影响一年的收成啊。

2018年森工工作会议提出,要重点推进“林头食尾”、“林头食尾”工程,继续落实“486”产业规划布局,通过发展壮大产业,实现林区转型发展。今年,东京城局黑木耳产业规模持续保持在1.2亿袋以上,多的林场所有1300多万袋,少的也达到了三四百万袋,食用菌龙头产业呈现平稳发展的良好趋势。

绥阳“速冻食品”热市场

□韩智华 本报记者 赵辉 马一梅

“茂盛林特产品加工厂的冻豆角挺好吃的,跟鲜的一样,还便宜,我买了不少,哪天我给你拿一箱。”

“不用,我买了。我也是听人说说好吃,买了一些,还真不错。”

绥阳重点国有林管理局茂盛林特产品加工厂的冻货,引来了消费者的大赞。

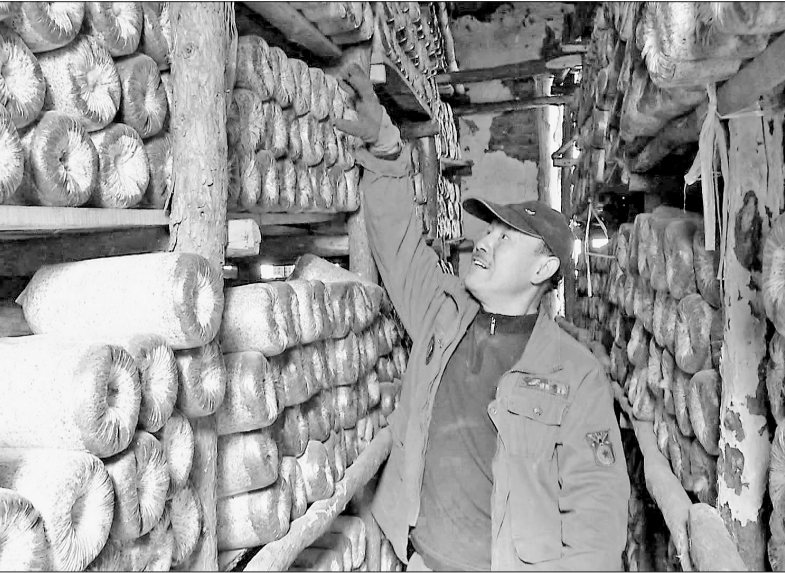
茂盛林产品加工厂是绥阳局2017年6月份新建,集山产品加工、冷冻、仓储等多功能于一身的标准化工厂。工厂设有3条现代化生产线:木耳、蘑菇、各类坚果精包装生产线;松茸、有机果蔬冻干生产线;山野菜、绿色蔬菜速冻生产线。

在东北,人们过年的餐桌上肯定少不了冻货。尤其是现代人对安全绿色食品的渴望,更使速冻的安全食品有了广阔的市场。今年,因为有了绥阳茂盛林特产品工厂,绥阳、东宁、绥芬河、牡丹江及外省市老百姓的菜

单里,增添了工厂生产的冻柿子、冻刺嫩芽、冻老山芹、冻柳蒿芽、冻玉米、冻豆角……这些食品,都是林区职工上山采摘、下地种植的绿色产品,经过工厂规范的速冻技术生产出的纯天然、纯绿色、无污染、原生态产品。

为了让更多的人品尝到来自大自然的纯绿色“绥森”牌速冻产品,绥阳局抢抓时机,一月份就开始加大线上线下宣传推介力度。通过微信、电子商务、营销平台、发传单等多种方式,让更多的人认识到产品的优越性,产品远销深圳、上海、济南等地。

与此同时,他们还组织人员到当地及东宁市、绥芬河市、牡丹江市等各大饭店推广,在本地的大小饭店开设了几个推介销售点。体验式品尝让“冻产品”热起来,不少回头客成箱地往家搬,还成了馈赠亲友的节日礼物。他们设置的3个零售点半个多月就卖了一万多斤速冻果蔬。



绥棱重点国有林管理局多种经营家族中的重要成员“黑木耳”种植近日拉开序幕。山上种植户们“撸起袖子加油干”,热火朝天地生产木耳菌种,共同期待2018年的好收成。李健 马天娇 本报记者 马一梅摄

八面通局 秸秆再利用多方得效益

□王天驰 本报记者 赵辉 马一梅

“豆类、玉米秸秆做饲料,不仅营养价值要高于饲草、牧草,价格还低于饲草,附近养殖户挺认可的,我们的秸秆饲料不愁销路。”说起自家的秸秆饲料项目,八面通重点国有林管理局光义经营所李车生充满了信心。

李车生处理了不影响第二年种地,不用违法烧荒还能多些进账……细数完项目的“好处”,李车生告诉记者,五六年前在妻子回山东老家探亲的时候,第一眼就相中了这个项目,回来自己在家一试验,觉得可行,就在2016年注册了个体工商户营业执照,2017年底成立了远山种植农民专业合作社,建了3个加工点,带着大家一起干起了秸秆饲料加

工的营生。

现在,李车生的饲料加工厂每天可以加工饲料七八吨,生产的秸秆加工物按照粗细比例和不同的用途,每吨可以卖到700元~800元之间,利润空间可以达到50%左右。

“以前秋收过后,都得雇人脱粒,一袋就15元钱,每公顷地产20来袋,光脱粒额外就得花300来元,还不算收割拉运费和时间。现在人家饲料加工点来帮我们秋收,秸秆拉走还给钱,你说这哪里我们得省下多少钱呀!”说起饲料秸秆,八面通重点国有林管理局光义经营所种植户刘焕平,抑制不住地出来“站台”。

穆棱市光义村种植户李克海对此也深有同感:“我家有20多公顷地,平时我

要是自己收得花半个多月时间。后来加工厂说需要秸秆,我想这玩意占地就送给他们吧。没想到人家买秸秆,这一下子我不仅省了钱还把秸秆卖上了好价钱,地里的废秸秆连省带赚多收入2万多元,你说能不高兴吗?这个项目真挺好。”

免费收割,拉运、脱粒……省去了农户的时间与费用,降低了种植成本。秸秆饲料加工厂,成为了当地农业种植保效益的“暗器”。用当地人的话说,以前烧荒那都是经常事儿,有的开春烧,有的秋天烧,容易引发火灾。道理我们都明白,可是种的地多了,秸秆没处弄,只能就地烧掉了。现在秸秆有人收,还能赚钱,我们当然要全力支持,这是大好事啊!

种植户称好,养殖户也点赞。光义经营所职工家属曹云香告诉记者

者,养牲畜,冬天没有饲料了就只能放上山吃剩下的草、啃树皮啥的,现在有了这个饲料了,价格不贵,家家都能用得起,放牧的事儿也就解决了!

除了做牲畜饲料,李车生的客户还开始尝试利用秸秆加工物当作菌类的培养料。这不,今年种植了15万袋使用秸秆加工物做培养料的平菇,因为长势良好,个头大、品质高、营养充足,也卖上不错的价钱。

目前,李车生的秸秆加工厂一年处理废弃秸秆可达1000余吨,回收附近10余个村屯乡的废弃秸秆,下一步,他打算继续扩大规模,打造光义品牌,不断探索,带动更多的人加入到这个项目中来,为绿水青山的生态家園、项目深入发展、职工致富增收作出新的更大的贡献。