

创新产品惠三农 践行普惠助民生

# 黑龙江邮储银行助力龙江传统产业“涅槃”

谭立顺

## 帮小木耳有大成就

食用菌是我省的特色行业,遍布全省各大林区。黑木耳、榛蘑、猴头菇等主要产品在全国颇具影响,特别是黑木耳以色黑、富有弹性的口感和独特的营养保健作用在全国黑木耳中位居榜首。近年来在食用菌行业风生水起的牡丹江市,被誉为“中国食用菌之城”,东宁市更已经成为“中国黑木耳第一县”和全国食用菌十大主产基地县。2009年,东宁市绥阳镇引进雨润控股集团投资,通过政府扶持,打造了全国一流的黑木耳(山产品)集散地——绥阳木耳大市场,占地1005亩,建筑面积35.5万平方米,交易区面积4.3万平方米,目前黑木耳交易额达60亿元。

10月下旬,当我们来到东宁市绥阳镇木耳大市场时,邮储银行绥阳镇支行行长和信贷客户经理正在市场里走访客户。木耳市场商户王会涛说,邮储银行的工作人员就是市场商户们的“知心人”,谁家都熟悉,而他们每次来市场就像“走亲戚”一样,每家每户的喜悦和困难都会和他们聊聊。

“去年8月6日,大雨导致市场旁边的细鳞河河水泛滥,把市场都淹了。每家商户的门店里都有三四十公分深的水,刚刚收上来的黑木耳和其它菌类都被泡了。当时真是哭的时间都没有,就想着咋把木耳抢出来。这时候,邮储银行的工作人员来了,他们带着饮用水和食品,还有塑料布、编织袋,帮着我们往出抢被泡的木耳,四处找晾晒的地方,把木耳再晾干,连着忙活了两天。虽然受了灾,但是邮储银行的行动十分暖心。”王会涛说。

当时,邮储银行牡丹江市分行行长孙希春了解到灾情,立即要求东宁支行组织信贷客户经理赶到市场,帮助客户抢晒被泡的黑木耳,正是因为这样像亲戚一样 的举动,真正赢得了客户的心。此外,由于受理迅速、放款准时、取款便捷,还款方式适合菌商的经营周期,目前绥阳镇木耳市场里的660多户菌商已经有近一半是邮储银行的客户,额度也占到了三分之一强。



开始从事木耳种植行业,2010年绥阳镇木耳大市场成立以后,关德辉第一次在邮储银行申请了5万元的联保贷款,用于木耳收购,开始从种到收的第一个转变。关德辉每一步的发展,都有邮储银行的支持,如今关德辉经营的东宁润乡山产品有限公司,已经是拥有5000平方米厂房、年加工食用菌300万斤,年产木耳蓝莓汁15吨,集原料配送、生产、加工、研发、营销推广于一体的牡丹江市农业产业化重点龙头企业。在生产车间里,关德辉和来访的邮储银行牡丹江市分行行长孙希春聊起了他即将扩建的厂房和生产规模,孙希春立即提出了十分有建设性的意见,并要求时任邮储银行东宁市支行行长李波带领支行立即着手研究如何能够帮助关德辉提高授信额度。

据邮储银行牡丹江市分行行长孙希春介绍,他们结合地方特色,推行一品一业、一行多品的市场定位。在食用菌行业上打造集服务种植、加工、经销于一体的链式金融体系,打造多元化产品体系,服务群体从种植户到加工企业,依托产业链将金融服务延伸,有效地支撑了牡丹江市木耳产业的发展,目前已经累计实现投放资金超过5.1亿元。

## 助糖产业走向“涅槃”

黑龙江糖业是我国机制糖的发源地,从1905年阿城建立日处理350吨甜菜的糖厂起,至今已有百年历史。1980年代,我省制糖企业多达33家,但是由于原料有限和国内食糖价格走低,甜菜产

业在一段时间内遇冷,到目前仅剩齐齐哈尔市东方瑞雪糖业(依安糖厂)和鹏程北方糖业(红光糖厂)两家糖厂,且同属一家集团公司。用依安东方瑞雪糖业有限责任公司总经理陈曦的话来说,这是黑龙江糖产业最后的火种。

目前,在政府层面,伴随着农业供给侧结构性改革,我省加快了农业种植结构调整的步伐,在确保国家粮食安全战略的前提下,进行市场化的作物品种改良升级。在行业层面,随着2016年一些制糖企业的关停和国外食糖市场回暖,国营内食糖价格一路回升,给制糖行业带来新的发展机遇。在企业层面,依安糖厂大胆实施了取消收购站点,含糖检测、以质论价,推动甜菜标准化种植的策略,减少甜菜损耗,降低甜菜收购成本,提升了甜菜品质和含糖。

目前,依安东方瑞雪糖业有限责任公司的主产品“雪”牌糖连续多年在全国同行业质量评比中名列前茅,成为雀巢、可口可乐、伊利、蒙牛、哈药集团等国内外知名企业的指定生产用糖。经过多年来的遇冷,曾经辉煌的我省糖产业开始“涅槃”。

陈曦说,虽然推动含糖检测、以质论价,推动标准化种植带动了当地农户种植甜菜的积极性,但是资金问题却是瓶颈。而这个时候邮储银行适时地加入了进来,“龙头企业+农户(种植大户、种植联合体)+科研机构+第三方担保机构+金融机构”的完整产业链形成了,企业不担心集中投人大笔资金收购农户的甜菜,农户不担心无处借钱不能扩大种植,



制糖企业运转良好,带动了更多的农户种植甜菜。

10月下旬,在临近依安县的克东农场一处农田里,白色的苫布罩在一个长达几百米的甜菜堆上。甜菜种植户石纯钢告诉邮储银行依安县支行行长赵晓平,今年种植的640亩甜菜由于都是岗地,虽然雨水大,但是甜菜没受多大影响,丰收了,总产能达到2100吨左右,含糖预计也不错,初步算下来能有30多万元的收成。

对石纯钢来说,种甜菜一点不费事,租地有糖厂的技术人员来帮忙选,还会帮他检测土壤的成分,好有针对性的施肥,种植过程中糖厂的技术人员还会来指导,秋收的时候租赁几台大型机械,640亩地几天的工夫就完成了,雇几个人工把甜菜堆在地头,用糖厂给的苫布一罩,等着糖厂派车来免费运走,称重、检测含糖,啥都不用操心。唯一能让他担心的是钱,租地、种地、起收都需要大量的资金,而这个问题在邮储银行的帮助下也顺利地解决了。

石纯钢的问题也是李德龙和佟佰春两人面临的最大难题。他们二人今年合伙租种了1200亩甜菜,由于同样租的是岗地,今年雨水多也没有影响他们的收成。由于他们二人在种植过程中更多的亲历亲为,收入会比石纯钢更多一些,但是要想再扩大种植规模,就需要更多的资金。而这也正是邮储银行齐齐哈尔市分行副行长杨岩峰和邮储银行依安县支行行长赵晓平一行和他们谈得最多的话题。

据邮储银行齐齐哈尔市分行行长杨岩峰介绍,他们通过与糖厂合作,帮助种植户解决资金问题,同时通过邮储银行的金融产品,帮助种植户解决销路问题,实现种植户、糖厂、邮储银行三方共赢。

解决当前农民贷款难的问题,并积极与省行争取扩大产品范围,全力实现该产品的全覆盖,在业务推进的过程中,得到政府各级部门的大力支持,从土地确权到抵押登记等都给予政策支持。通过银政有效合作,助推邮储银行土地经营权贷款业务快速发展,目前累计放款1.6亿元。

同时,针对不断壮大的现代化农业发展主体,邮储银行牡丹江市分行结合牡丹江市委市政府对农民专业合作社发展的扶持政策,扶持培育种养大户、家庭农场、专业合作社、农业龙头企业等新型农业经营主体,通过引进农担公司,解决担保难的问题,截至目前累计实现放款6000万元。

而对邮储银行齐齐哈尔市分行来说,产业扶贫贷款是他们解决问题的“牛鼻子”。邮储银行齐齐哈尔市分行从现有产品特点、地方产业现状及扶贫政策入手,经多次研究最终确立了以产业扶贫贷款为突破口,全面落实金融扶贫各项目标。截至2018年10月末,通过省、市、县三级机构的共同努力,邮储银行齐齐哈尔市分行成功发放产业扶贫贷款8650万元,有效带动62户建档立卡贫困户脱贫。

今年以来,邮储银行齐齐哈尔市分行不断强化农村金融服务方式创新,增加乡村金融服务和产品供给,提升乡村金融服务能力水平。推动小额贷款产品结构进一步优化,逐步完成了单一产品支撑向多项目平台全面发展的转变。成功引入担保公司,拓展核心企业上下游客户金融服务,采用“核心企业+担保公司+金融机构+上下游客户”的模式,打造专业化的现代农业金融服务体系,本年采用担保公司担保的贷款累计发放3283万元,有效地解决了农民担保难的问题。

“重农固本是安民之基、治国之要”。邮储银行黑龙江省分行成立以来,坚持中国邮政集团、中国邮政储蓄银行总行确定的发展战略,将为农之诚融进黑土,将发展之根植入黑土。经过十年不辍耕耘,邮储银行黑龙江省分行目前涉农贷款结余已接近200亿元。始终“以客户需求为出发点”,让建三江垦区农业、五常米业加工、东宁木耳产业、依安糖产业都成为邮储银行三农金融服务不断升级的沃土;始终将三农、中小企业作为最主要服务对象,决定了邮储银行将与黑土地上更多涉农产业、农业客户共创新黑龙江农业经济美好未来。

## 培育志愿服务新项目 打造特色服务新品牌

# 南岗:打造全省首个志愿服务驿站 助推文明城市创建

## 南岗区志愿服务驿站

