400多种产品精彩亮相 取得13项重要成果

“寒地黑土”魅力绽放哈洽会

□洪家兴 岳海兴 本报记者 程瑶

在第六届中国－俄罗斯博览会暨第三十届哈尔滨国际经济贸易洽谈会上，绥化市以“寒地黑土之都、绿色产业之城、田园养生之地”为主题，聚焦“1+4+N”现代产业体系，围绕食品和农副产品深加工第一支柱产业和精细化工、生物制药、亚麻纺织、机械电子四大产业，精心挑选精细化工、亚麻制品、绿色食品、生物医药、机械电子、黑陶产品、建筑材料、旅游产品、电子商务、特色工艺品等50多家企业的400多种优质产品精彩亮相。

庆安的大米、海伦的富硒产品、肇东的五谷杂粮……在绥化集中展区记者看到，独具寒地黑土资源禀赋和特色的优质产品吸引众多客商和消费者纷纷驻足、了解和洽谈。单独辟建的“中国汉麻谷·青冈”主题展区，汉麻麻条、汉麻纤维、汉麻织物以及汉麻保健品等汉麻展品代表了当今汉麻产业的前沿。在“文旅融合”展示区和“老字号”展区，绥化的黑陶和剪纸等产品，以非遗民俗文化展为主题，通过形象展、实物展和互动展等方式，突出展现了民俗技艺传承和文化交流融合形成的新文创作品。

记者在现场了解到，在本届展会上，除绥化市在会展中心C厅申请并获批落地135平米面积的展区外，来自肇东、海伦、青冈、望奎、兰西、绥棱6个县（市）的企业还分别申请了30个展位进行宣传展示。其中青冈县政府申请4个展位服务金达麻业展示汉麻系列展品；绥棱县福园黑陶厂申请1个展位；兰西县绿源亚麻制品有限公司申请4个展位；望奎县佳兴保湿材料有限公司申请4个展位。在室外展场，海伦市成东建材有限公司申请了6个展位；在机电馆，望奎县龙达金属制品有限公司申请10个展位。同时，绥化还邀请对口合作城市广东湛江市政府及8户湛江企业参会参展，展出产品包括电饭锅、羽绒制品等优质轻工产品。

记者从绥化市商务局了解到，本次整个展区设计大量采用新材料、新构造、新技术和新工艺等高科技元素，全面增强科技感、现代感，强化吸引力和视觉效果，充分展示出绥化新形象。而在展品选择上更是严格把关，确保所有参展产品都符合安全标准，具备“三品一标”和产品合格证，确保产品品质。所有产品通过线上线下的方式进行推广，既有线上平台通过扫码获取产品信息直接销售和推广，又有线下品尝品鉴，让客商直观感受“寒地黑土”产品的魅力。

围绕“都城地”建设和“1+4+N”产业发展规划，绥化还借助本届博览会暨哈洽会平台，深入了解企业的投资方向和技术优势，结合各自不同的发展情况和产业布局需要，有针对性地开展产业项目招商引资工作。通过提高项目洽谈、对接和履约效率，进一步推动绥化与俄罗斯等国家以及和国内发达地区合作进程。

在国际招商方面，绥化积极邀请世界500强企业、跨国公司、境外企业参会。组织招商专业队伍和企业人员充分参与第二届中俄地方合作论坛、俄罗斯各州区经贸投资项目推介会、滨海边疆区投资潜力推介会等重点商务活动和专项经贸交流活动，积极开展对接洽谈，提升招商工作效率。在国内招商方面，绥化抓住哈洽会期间黑粤两省对口合作的有利机遇，进一步提高与广东省乃至粤港澳大湾区的区域合作水平。与此同时，该市还在展会期间邀请中国工程院院士岳国君等10人就8月份在绥化举办的中国鲜食玉米大会及“院士龙江行—绥化玉米产业发展对话”事宜展开深入探讨。

截至6月19日，绥化市代表团在本届博览会暨哈洽会上共取得13项重要成果，总计项目资金达26.54亿元人民币。其中签订广新集团肇东生物大健康基地建设项目、黑龙江辰能集团有限公司30兆瓦生物质热电联产项目、成都市邛崃和平制酒厂白酒加工项目、四川巨能天然气有限公司秸秆综合利用项目、黑龙江省中再生资源开发有限公司汽车后产业一期项目、广东广信集团玉米深加工项目等投资项目合同6个，投资额共计26.4亿元。签订海伦成东建材与伊春五营衷芝集团板材合作项目、哈尔滨哈程电气公司收购箱变板项目等贸易类项目2个，贸易金额共110万元。达成丹东兴和泰贸易有限公司与肇东黎明熙旺谷物种植专业合作社小米收购项目、青冈金达麻业与北大荒投资集团汉麻种植项目、与上海纺织贸易公司采购纺织布料项目、与际华三五二二装具有限公司军备用品制作项目、与韩国纳米未来株式会社微生物精炼大麻纤维项目等意向项目5个，预计金额1300万元。

人头攒动的绥化展区。 刘宪武 本报记者 程瑶摄

北林 展会上主打“绿色名片”

本报讯（姜恒 刘峰 记者**程瑶）**日前，北林区10家企业带着50多个品种的绿色农产品“登陆”第六届中俄博览会暨第三十届哈洽会。晶莹剔透的大米，色彩鲜艳、精制的杂粮……北林展台的展品一亮相，立刻吸引了来自国内广大客商和俄罗斯、韩国、荷兰、日本等国家客商的目光。“北林区的寒地黑土是个宝地，这里产出的绿色食品不仅品质好、口感好，而且卖相精。而且由于多年来一直追求绿色无公害的原因，所以这里的绿色农产品才能如此受欢迎！”刚从广州飞回来参加博览会的滨北正大集团董事长任秀波介绍说。

来自俄罗斯的拉伊莎女士通过翻译了解了北林区的产品后，产生了浓厚的兴趣，她表示，会后会安排时间到北林实地考察，详细了解产品，北林的农产品真的让人十分留恋。

近年来，北林区以“粮头食尾、农头工尾”为抓手，秉承绿色发展、生态优先的发展理念，不断加大对农业现代化、产业化、科技化、生态化、智慧化的投入力度，充分释放农业产业优势，充分利用黑土资源优势，充分借助科技资源优势，让绿色成为北林区最靓丽的“底色”和最闪耀的“名片”，通过大力发展生态农业、智慧农业、订单农业、观光农业，不断提升农产品的品质和附加值。

北林区商务局局长冯建华告诉记者：“北林区素有‘六河九岸’之称，通过中俄博览会这个平台来展示北林区的资源和区位优势，通过借助大舞台来唱响北林区生态农业的重头戏、推介北林区绿色食品的品牌、展示寒地黑土的特色物产，可谓是招商引资的最佳机会。”冯建华介绍，仅在展会开幕的第一天，前来咨询和洽谈的中外客商就有26家之多，意向性合作企业达到了十几家。

国外参展商正在咨询北林展台产品。 刘峰 本报记者 程瑶摄

安达 太湖之滨收获34.47亿元订单

本报讯（王伟豪 记者**程瑶）**相聚太湖之滨，展望合作共赢。12日，安达市第二届江浙沪地区经济合作促进交流会在江苏省无锡市召开，来自全国各地的化工专家和137家企业负责人共200余人参加了本次会议。安达市政府同江苏傲伦达科技实业股份有限公司、上海泰氟化工技术有限公司等11家企业在会上进行了现场签约，涉及化工、新能源、机械加工、绿色食品、现代服务等领域的11个项目累计签约总额34.47亿元。

记者在会上了解到，江浙沪地区经济合作促进交流会旨在加强安达与经济发达的江浙沪地区的投资企业开展深入合作，实现共赢发展。安达市委副书记、市长敖丙千在交流会上介绍，近年来，安达市在项目引进过程中，设定项目“准入门槛”，聘请20余名专家组成专家组，对项目的安全、环保、效益进行分析论证，确保引进的每一个项目符合国家安全、环保标准。同时，成立了应急救援中心，为企业提供专业化的快速应急救授保障。在营商环境方面，安达市出台实施《优化营商环境条例》，结合“放管服”改革，采取了“一窗受理、后台联办、一次办结”模式，大大提高了项目手续办理效率。在企业生产成本方面，制定了产业招商图谱，引进了一大批产业关联的上下游企业，在原料供应、产品研发等方面广泛合作、互为补充，大大降低了企业生产原料、物流运输等方面成本。在企业人才引进和用工方面，安达市依托省重点中等职业学校安达职业教育中心，为企业定向培养输送技术工人，免费为企业开展各类技能培训。在金融和技术等领域服务方面，安达市建立了政银企联系机制，根据企业需要，及时组织11家金融服务机构与企业开展对接，帮助企业融资，此外安达市还成立了高新企业技术研发中心，为企业开展科技研发，促进科研成果转化提供便利和支持。

在本次交流会上，安达市还特聘江苏省发改委副主任王晓辉、江苏三益科技有限公司董事长成绩等8位企业家和专家为安达市招商大使，助力安达与江浙沪地区的交流合作。

交流会签约现场。 王伟豪 本报记者 程瑶摄

青冈 多措并举推动就业促脱贫

□段洪伟 本报记者 程瑶

日前，记者在青冈县了解到，该县通过大力实施就业优先战略和创业就业能力提升工程，不断创新服务项目、搭建对接平台，努力帮助农民特别是有劳动能力的贫困群众找到“第二职业”，实现就业增收促脱贫。

在青冈县龙凤玉米公司，正在生产线上填玉米原料的芦河镇益发村村民韩国仁开心地告诉记者，“年后我收到了县劳动力转移中心提供的龙凤玉米公司的用工信息，并顺利被聘为填料工。现在一个月能挣3500元以上，生活水平明显提高了，真的要感谢政府的信息。”

青冈县劳动力转移中心副主任张春阳介绍，2018年，青冈县转移劳动力9.5万人次，内转2.8万人次。其中转移农村贫困人口4586人，县内务工2199人，县外务工2387人，实现劳务经济收入4600万元，人均年增收1万元以上。2019年，为助力全县实现脱贫摘帽，有效转移农村剩余劳动力，劳转中心预先收集了大量域内外用工信息，并重点收集对接了全县重点企业用工信息。在充分利用春节后及农闲时节下乡入村进屯，到乡镇大集、客运站点等人员密集地发布信息的同时，他们还借助人民办事中心大电子显示屏、人力资源窗口等平台发布企业用工信息，扩大群众对就业信息知晓率。“为使企业用工信息传播面更广且保持最新状态，我们还建立了乡镇、村、屯劳动力转移服务网络，建立劳动力转移服务微信群，第一时间发布信息让群众知晓。同时我们还启动了用工专车，对有务工意愿的贫困人员实行免费接送，有效解决‘招工、就业’两难问题。”张春阳说。

“培训一人、就业一人、脱贫一户。”青冈县职教中心主任张立文告诉记者，2018年，他们以服务就业、创业为宗旨，建立了覆盖对象广泛、培训形式多样、管理运作规范、保障措施健全的职业技能培训工作机制。通过采取送教下乡、送教入企、订单式培训等方式，重点在汉麻种植、大鹅养殖、庭院经济、电子商务、农机驾驶、家政服务、岗前技能提升等方面开展了短期技能培训。“今年，我们职教中心将继续围绕满足县域经济社会发展所需实用型、技能型人才需求，坚持职业教育与四个百亿产业园建设相结合、与农业产业结构调整相结合、与推动就业创业相结合的原则，大力开展‘送教入企’、‘送教下乡’、‘定向培训’等。今年年初以来，已开展各类培训31期3006人。通过打出精准培训组合拳，为帮助贫困群众就业增收、早日实现全县脱贫摘帽贡献职业教育力量。”张立文表示。

绥化公安机关打掉涉黑涉恶团伙59个

本报讯（史雨昌 记者**程瑶）**扫黑除恶专项斗争开展以来，绥化市公安机关共打掉涉黑涉恶犯罪团伙59个，其中黑社会性质组织5个、恶势力犯罪集团28个、恶势力犯罪团伙26个，为全市生产生活创造了安全稳定的社会环境，切实提高了全市人民的安全感和满意度。

为深入推进扫黑除恶专项斗争，绥化市公安局在成立扫黑除恶专项斗争领导小组，加强组织领导的基础上，下发了《全市扫黑除恶专项斗争工作方案》，建立了《涉黑涉恶犯罪线索督办工作机制》《扫黑除恶警情信息预警研判工作机制》《奖励扫黑除恶线索举报人工作机制》等各项制度，高标准筹建了市公安局扫黑办和扫黑除恶线索核查中心，从全市公安机关抽调159名精干警力充实到市公安局扫黑办和扫黑除恶线索核查中心，市县两级公安机关一体化运行，确保了专项斗争各项措施一抓到底、运行规范有序。

与此同时，全市公安机关多措并举、广泛发动，鼓励、呼吁广大人民群众积极检举揭发涉嫌黑恶违法犯罪线索。目前，已受理群众举报105件，接收摸排黑恶违法犯罪线索731条，转化战果141条，为深化扫黑除恶专项斗争奠定了坚实基础。同时，全市公安机关坚持对黑恶犯罪“零容忍”，截至目前，共破获刑事案件1798起，抓获犯罪嫌疑人496人，刑事拘留401人，移送起诉349人，冻结、扣押涉案财产3.99亿元，促使33名犯罪嫌疑人主动投案自首，奖励13名举报人共计22.8万元，向市扫黑办和各行业主管单位移交行业管理漏洞通报函22件。

海伦农产品销售闯新路

本报讯（马明超 万希龙 记者**程瑶）**日前，海伦众吃商贸平台启动仪式隆重举行，海伦富硒大米、豆浆粉、鲜食玉米、蒲公英茶、豆油等六大类11个品种的海伦优质农产品正式上线销售。启动仪式上，海伦市政府向众吃商贸有限公司授予《中国黑土硒都富硒农产品线上指定经销单位》牌匾，向小甜瓜、满仓、石焱、德惠他宝哥、蒙克、高丽霞、海霞、郝亚青等8名演艺界红人颁发了“海伦市电商助农扶贫大使”证书。海伦众吃商贸有限公司与原野食品、硒谷米业、龙海食品、野泰食品、红润粮油五家合作企业签订了营销合作协议。

在随后举行的以明星演出推介海伦富硒农产品、全程在某大型直播平台直播并销售的众吃商贸助农扶贫启动仪式暨大型公益演唱会上，著名作曲家石焱，著名演员魏三、唐鉴军、程思寒、何小影，歌手雨宗林、云非儿、琪琪格，网络红人德惠他宝哥等约30位文化、演艺界明星大咖轮番登场，为海伦富硒产业献艺助威。依靠“粉丝经济”的热度，仅两半个小时的直播，富硒农产品销售额就超百万元。据悉，众吃商贸平台将拿出销售总额的5‰作为扶贫基金，助力家乡脱贫攻坚。

文企齐动，内外联动，网络互动，海伦富硒产业发展顺应新时代，注入了新思维，展示了新动作，也走上市场化、品牌化、时尚化结合的新路子。

兰西种养加销“全面出击”

□董云峰 本报记者 程瑶

又是一年春草绿，促农增收热议时。每年春季，这一年种点啥、养点啥、怎么挣钱、如何增收都是农民最关心的问题。在兰西县，农村工作会议给广大农民们定了调、指了路：以解放思想、大种大养为主基调，以“百招十万”为主要途径，种养加销全面出击实现增收。

东部水稻中部菜，西北大片畜牧带。在兰西县记者了解到，该县从种、养、加、销四个环节突破，通过促进农业产业链延伸和价值链提升，实现三产融合发展，最终实现结构优化、农业增效、农民增收。

向“种”要效益，算效益账。种3公顷油豆角挣10万元，种黏玉米1公顷能出2万块钱，种“龙稻18”每斤大米能卖到8块钱，种杂粮、杂豆效益也很好。“百招十万”追求的是效益最大化，追求的是质量效益，简单说，就是啥挣钱种啥。

向“养”要效益。低脂肪高热量的牛羊鹅肉越来越受百姓青睐，兰西坚持市场导向，大上畜牧业，这也成为“百招十万”的重点。北大荒集团准备在兰西投资一个年加工收储1000万只大鹅的加工企业，流动资金将达到10个亿。按养一只鹅挣30块钱计算，1000万只鹅能挣3亿。兰西农村人口40万，相当于人均增收800元钱。

向“加”要效益，变农产品为优质商品，提高利润空间。兰西镇引进“上百年”蔬菜加工项目即将开工建设，建成后将落实基地5000亩，拉动效应非常明显。

向“销”要效益。黑珠民猪、临江西瓜、康荣香瓜、榆林大葱、奋斗“三晚”蔬菜……兰西坚持把这些“老牌子”继续做大做强，通过协会和农业经纪人各显身手，借助各种展会、“五谷杂粮下江南”活动、“互联网+”电商平台等各种方式拓宽销售渠道，打造知名品牌、驰名品牌，让兰西品牌声名远播，走上全国百姓的餐桌。

帮销鸡鸭鹅蛋助力扶贫

□高伟 本报记者 程瑶

“谢谢咱们扶贫工作队对我们乡东方红村贫困户的帮助，我代表贫困户们真心感谢你们，你们真的是帮了我们乡的大忙！”日前，在省文化和旅游厅办公楼前，明水县育林乡党委书记尚尔胜握着省文化旅游厅副巡视员江浙的手激动地说。此前，省文化旅游厅包扶东方红村的工作队一次性帮助贫困村民卖出了4万枚鸡鸭鹅蛋，用实际行动助力精准扶贫。这趟尚尔胜来到哈尔滨，就是来给订户们送蛋来了，他身后的卡车里是满满一车承载着贫困户增收希望的优质农家蛋。

东方红村是明水县的贫困村，省文化旅游厅扶贫工作队驻村以后，就通过深入走访调查查找贫困原因，因地制宜对症下药。原来，该村由于土质含碱性大，土地产粮有限，导致部分村民生活贫困，但该村却有着丰富的草原资源。“我们看到村里有草原的地利优势后，就挨家挨户动员贫困户利用草原养殖鸡鸭鹅，并帮助他们解决技术问题，消除村民心中的疑虑。由‘输血式’扶贫向‘造血式’扶贫转变。”驻村工作队第一书记张笑崑介绍说。“咱这是纯笨蛋，散养的家禽不喂激素和添加剂。鸡鸭鹅都是饿了吃虫子，渴了喝露水。你看这蛋黄，不但大而且颜色红彤彤的，口感错不了。”工作队长王博自豪地说。

蛋好也愁卖，品质再优良的蛋没销量就产生不了效益，为了帮助村民销售这些优质农家蛋，王博抽身回到哈尔滨，做起了鸡鸭鹅蛋的推销员，还在朋友圈中动员亲朋好友购买爱心蛋。听到王博汇报后，省文化和旅游厅领导高度重视，发动下属企事业单位团购，发动广大职工为贫困的父老乡亲爱心订购。与此同时，育林乡党委政府还通过互联网与村里的“E概帮”电商平台进行大力度的宣传开展订制与销售，订单如雪片一样的飞入东方红村。“我们实行套餐形式销售，20枚鸡蛋、20枚鸭蛋、6枚鹅蛋，共计100元钱，送货上门。而且我们与养殖户开过会，一定拿最新鲜的蛋出售，一定对得起支持我们的好心人。”东方红村党总支书记刘长林介绍说。

看到一枚小鸡蛋受到省城人的追捧，效益可观，村民纷纷掀起养殖的热潮。“一枚鸡蛋1.5元，比市场价高0.5元。而且还省了我们的运输费，养蛋真的能赚钱了。”贫困户苗秀华告诉记者，她后悔没有早点扩大养殖规模。

“下一步，我们将利用互联网与“E概帮”拓市场、稳销路，扩规模、树品牌等方面入手，积极探索创新消费扶贫的方式、乡里成立订制办公室，协助贫困群众发展生产，帮助村民建成稳定的农副产品销售渠道，全力助推消费扶贫，激发贫困群众内生动力，以实际行动助力打赢脱贫攻坚战。”尚尔胜坚定地说道。