

# 民营经济

## 靳松的创业梦 从“东农豆坊”起步

□本报记者 孙铭阳

正值午饭时间,东北农业大学棘园餐厅门口往来熙熙的人群中,很多人手中都拎了一杯“东农豆坊”的豆浆。“我们用的是东农豆252,是我的老师历时十年育种培育出的蛋白、油分等营养成分均衡的高产大豆。”东农豆坊联合创始人靳松说。

东农豆坊成立于2018年9月10日,目前有核心成员10名,来自东北农业大学的各个学院。今年大三的靳松从入学的第一天起就萌生了一个创业梦,并参与到“东农豆坊”项目的筹建当中。“因为我们是大学生创业团队,所以在创业之初还是很艰难的。”靳松说,多亏了校友企业的赞助,为我们减少了很多麻烦,我们提供装修设计和方案,校友企业帮助落实,才有了现在的这个档口。

位于棘园餐厅二楼的档口,在午饭期间人流不断。“去年7到8月试营业期间,没有多少资金,所有工作都是我和同学们一起做,每天4点钟起床,确保在食堂开始营业之前洗好豆子、磨好豆浆,那一个月瘦了10多斤。”靳松回忆道,虽然那段日子很辛苦,但付出总有回报,如今我们的运营早已迈入正轨,团队还特意雇了一位阿姨和学生一起打理日常的生意,目前每天能销售500份左右的豆浆和冰淇淋,日营业额在1000元左右。

在创业过程中,学校和省里都给了我们很大的支持。靳松说,学校在校园“梦想小镇”为我们提供了免费的工作室,省里也会推荐我们参加各种类型的比赛。今年我们就先后获得了黑龙江省第五届“互联网+”大学生创新创业大赛金奖、第十届哈尔滨大学生创业大赛二等奖。

“除了豆浆和冰淇淋,我们也提供原豆销售,供消费者自己在家做豆浆使用。”靳松说。今年双十一,“东农豆坊”的淘宝平台传来喜讯,全天销量达到了400多单,主要销往北京、上海、江苏、广东等地,谈到未来的发展计划,靳松说,下一步我们希望把大豆的价值“吃干榨尽”,充分利用豆渣做成豆饼、豆干等食品。我们一直致力于推动大豆精深加工,提高大豆附加值,从而延伸大豆产业链。

## “小微”故事

## 中国信保黑龙江分公司 精准服务 小微企业644家

本报讯(记者李播)中国出口信用保险公司(以下简称“中国信保”)把服务小微企业发展作为支持实体经济的重要举措,今年1月—9月,中国出口信用保险公司黑龙江分公司累计服务支持我省小微企业644家,小微企业客户覆盖率达到49.8%,承保额5.01亿美元,向小微企业支付赔款11.29万美元,有效破解我省小微企业“有单不敢接”的难题。

“中国信保”针对小微企业外贸经验不足、资金短缺、风险管理能力弱的短板,推出了“小微企业信保易”专属产品,该方案保障全面、操作简单,为小微企业开拓国际市场,提高出口竞争力,扩大业务规模,保障经营稳定,提供全面、便捷的政策性金融服务。目前,该产品已经能为小微企业提供16种不同等级的风险保障,费率同比下降20%,政策性出口信用保险惠及更多小微企业。

去年以来,中国信保黑龙江分公司向总公司申请在保持保费成本不变的前提下,大幅提升我省小微企业的风险保障程度,对出口额小于100万美元,单一买方/开证行赔付金额上限由3万美元提高到8万美元,出口额大于等于100万美元,单一买方/开证行赔付金额上限由5万美元提高到15万美元,将国家信用保险资源最大程度向龙江小微企业倾斜。

为精准支持小微企业发展,“中国信保”与建设银行共同开发,依托国家口岸办公室“单一窗口”打造了出口保单融资线上产品“信保贷”。该产品运用了“单一窗口”的数据支持以及建设银行的大数据贷款审批技术,简化了业务流程,可实现“免抵押、全线上、秒响应、无干预”的效果,让“数据多跑路,企业少跑腿”,受到我省小微企业的好评。

“中国信保”针对小微企业理赔需求及特点,建立起一套全面、成熟的理赔和追偿工作体系,进一步提高小微企业的赔案理赔效率,帮助企业稳健经营。牡丹江祥达化工有限公司专业从事化工品出口业务,产品出口三十多个国家和地区。2018年投保“中国信保”后,该企业逐步与国外客户开展远期付款业务。2019年初,祥达公司巴基斯坦买家突然拖欠到期货款,经中国信保黑龙江分公司快速理赔,不到一个月的时间内企业拿到了2.26万美元赔款,极大地弥补了企业的收汇损失。

## 民营资讯

# 共谋企业“翻山”之路

来自第三届龙江民营经济发展论坛的报道

□本报记者 王玮 孙铭阳

第三届龙江民营经济发展论坛日前召开。这是一场纵论龙江民营经济发展的智慧盛宴。当前,民营企业普遍遇到“发展的冰山、融资的高山、转型的火山”,论坛汇聚关心和支持我省民营经济发展的国内知名专家学者,政府、金融、高校等社会各界人士,集思广益、群策群力,共商发展新路、共话重塑环境、共谋重振雄风。

### 另辟蹊径解难题 传道解惑拓思路

寒冷抵挡不住龙江人谋求发展的激情和脚步。在第三届龙江民营经济发展论坛现场,偌大的会议厅座无虚席,省直有关部门、市(地)中小企业主管部门、部分银行及投资机构、民营企业家代表近600人悉数到场。一场关于民营经济发展的头脑风暴开始了。

著名经济学家、中国社会科学院民营经济研究中心主任刘迎秋的主旨演讲令人精神振奋。刘迎秋说,我国民营经济发展进入了一个新的政策全面利好时期,龙江政府部门、民营企业家甚至普通百姓,要抓住机遇,选择好入手路径,努力实现更好更高质量发展。他紧扣“为何高质量发展”“要实现龙江民营经济高质量发展还需破解哪些认知误区”“新时代龙江民营经济高质量发展还有哪些新路径可供选择”三个话题,为龙江民营经济发展精准“把脉”开出“良方”。中欧商学院特聘教授、深圳德富投资集团董事长刘军则围绕着民营企业家如何实现业绩高速增长发表了自己的精彩观点。

普惠金融分论坛的活动更具针对性。中小型企业融资难甚至融不到资问题怎么办?论坛邀请相关部门、金融机构等各界人士,从支持小微企业发展金融政策解读、企业如何通过引爆招商实现创新融资、让企业实现现金流最大化等方面,为企业打开融资新思路,帮助中小企业和民营经济解决发展中遇到的实际困难。就“如何推动龙江民营企业家成为‘百千万’工程建设主力军”开展的高端对话,更是为民营企业积极投入龙江经济发展主战场打开了一扇新视窗。

### 齐心协力话发展 找准方向开好头

“特别高兴今天能来参加第三届龙江民营经济发展论坛。”老哈食品有限公司董事长胡红激动地说,我们是以生产哈尔滨特产红肠为主并全国加盟连锁的传统型企业,在经济快速发展的今天,一直按照传统模式在运营,这次参会使我打破了传统经营理念,开拓



第三届龙江民营经济发展论坛现场。

了视野,转变了思维模式。我对未来的发展更有信心了!

黑龙江红荔农业科技发展有限公司(红利庄园)是一家集房地产开发、物业管理、农业旅游等行业的综合性民营企业。“参加这次论坛,收获非常大。”董事长马丽说,近年来,民营企业发展同样遇到了市场、融资和转型的“三座大山”,还有普遍存在的思想观念落后、创新驱动不足、不注重品牌建设与营销、不善于与资本市场合作等问题,通过参加这次论坛,我明白了,应该用发展的眼光看待、用发展的思维对待、用发展的办法解决这些问题。作为一名民营企业家,更要立足新时代,塑造和发扬企业家精神,以新气象新担当新作为推动民营经济发展。

“在食品行业干了40年,就自身的经验来讲,‘心疼你的客户,成就你的员工’,是我作为企业家成功的秘诀。”省民营经济促进会副会长、秋林里道斯集团董事长仲兆敏说,秋林里道斯品牌成为哈尔滨的一张名片,靠的就是一个“干”字。企业家有一颗想干的心,迎着困难上,踏着艰苦行,凭借着坚持、努力、创新就会成功。仲兆敏在论坛上呼吁现场的企业家,在新时代找到方向,找到路径,

振奋精神,转变观念,提高学习力和执行力,以新的战斗姿态收好官,开好头。

### 政策措施齐给力 提升干事“精气神”

论坛上,无论远道而来的各界人士,还是近在家门口的民营企业家,都为近年来我省民营经济日益优良的发展环境点赞。《中共黑龙江省委黑龙江省人民政府关于进一步支持民营经济高质量发展的意见》等文件的出台,不仅令人看到了龙江发展民营经济的决心,更对其未来发展充满信心。“政府负责阳光雨露、企业负责茁壮成长”正在龙江大地上精彩上演。“投资必过山海关,首选黑龙江”已经成为我省的一张新名片。

有数字为证。近几年,我省市场主体数量呈逐年上升趋势。2016年至2018年,全省市场主体增速分别为16.9%、9.0%和7.6%。截至今年9月底,全省累计实有市场主体239.2万户,同比增长8.7%。市场主体中企业48.4万户,同比增长8.7%;其中私营企业41.7万户,同比增长9.8%;个体工商户181万户,同比增长9.2%。今年1月—9月,全省新登记市场主体33.3万户,同比增长0.4%。其中私营企

业6.7万户,同比增长6.1%,民营经济和中小企业发展环境不断优化,市场主体活力不断增强。

困扰民企的融资难题正在得到破解。论坛上,中国工商银行黑龙江省分行党委书记、行长张晓辛介绍,今年前三季度,工商银行黑龙江省分行的普惠型小微企业客户增加到7012户,比去年同期增长2.2倍,普惠贷款余额同比增长45%。未来三年,还将向民营企业提供授信规模400亿元,向小微企业提供授信规模150亿元,坚定不移支持小微企业,努力解决好小微企业最担忧的担保、信用、期限、利率等问题,使小微企业轻装上阵。

作为本届论坛的承办方,省民营经济促进会充分发挥着省级中小企业公共服务平台作用,不断为会员企业提供“陪跑赋能”“全生命周期成长”等全方位一站式孵化服务,助推企业健康成长。省民营经济促进会秘书长张宏信表示,希望民营企业以此此次论坛为契机,提升干事创业“精气神”,抓住时代机遇,把握发展方向,加强政策学习,积极主动作为,走出融资困境,为实现我省民营经济“三分天下有其二”的目标贡献新的力量。

# 融资:不仅信贷资金一条路

□本报记者 李播

第三届龙江民营经济发展论坛之普惠金融分论坛传递出这样的信息:拓宽民营企业融资途径,通过引爆招商实现创新融资,加强民营企业融资服务……论坛汇聚了关心和支持我省民营经济发展的国内知名专家学者,政府、金融等社会各界人士。思想正面交锋,智慧激情碰撞,论坛为与会人士带来了一场关于民营小微企业破解融资难的知识盛宴。

### 吃透多重利好 沐浴政策阳光

来自权威部门的数据显示,民营企业典型特征“五六七八九”——贡献50%以上的税收、60%以上的GDP、70%左右的技术创新、80%的就业岗位、90%以上的企业数量。可以说,民营企业是新时期经济增长的稳定器和技术创新的重要源泉。

在普惠金融分论坛上,工商银行总行网络融资中心副总经理、金融政策专家郑昕直言,普惠金融发展滞后、小微企业融资难、融资贵问题是当前社会主要矛盾在金融领域的集中反映。2017年9月新修订的《中小企业促进法》明确规定“国有大型商业银行应当设立普惠金融事业部,为小微企业提供金融服务”。做好小微金融服务,已上升到法律高度,成为了国家意志。

据省工信厅中小企业局局长王东纯介绍,今年以来,我省陆续出台了《加强金融服务

民营企业发展二十项政策措施》《加快推进企业上市工作方案》等一系列接地气的政策措施,这样密集的出台政策在全国来讲也是少见的,对民营小微企业来讲是重大利好。正因如此,该局将政策宣传好、解读好,切实加强政策知晓度,助力企业充分理解政策、享受政策,这样才能解决好企业的融资问题。

### 融资思路要创新 自身“造血”是王道

对于破解民营小微企业融资难,大商之道教育产业发展有限公司联合创始人、招商专家王昕见解独到。她认为,要通过招商进行融资。大多数情况下,小微企业离资本很远,企业如何自力更生,首先要解决市场问题,就是招商前置。小微企业如何通过渠道快速建设一条进货、发货、卖货的管道,让现金流回流,在当前经济形势下,企业家们要升级思维,要学会抓企业资金、抓招商、找市场这些关键性问题,用招商的思维发展企业,进行全渠道招商,就打通了企业变现的最后一公里,用招商实现企业血脉通畅,用招商实现融资,用招商实现企业的业绩快速提升。很多资本方看民营小微企业,认为你就是缺钱的,找钱来要钱的。但如果企业渠道通畅起来,他们就会认为能够投资你的企业是他们的福气。所以,对于民营小微企业来讲,渠道通起来,业绩做出来,才是王道。

省民营经济研究院院长张宏信也认为,我省民营小微企业往往在利用金融工具方

面欠缺,而且对市场走势的研判不敏锐,从而形成融资难。从这个角度来说,要吸引更多资本,就要练好内功,要加强自身的“造血”功能,产品要过硬,而且要学会利用股权、债券直接融资方式融资,不能光等着信贷款资金“输血”。

### 产品适销对路 方解融资之难

前沿的融资思路,高质量的金融服务,若没有适销对路的金融产品,民营小微企业融资就会卡在“最后一公里”。令我省民营小微企业振奋的是,近年来,我省金融机构进行了良好的尝试和实践。

来自权威部门的数据显示,截至今年10月末,工行黑龙江省分行普惠贷款余额29亿元,较年初增长近10亿元,增幅45%,新型普惠产品成为最主要业务增长点,着力降低小微企业融资成本,平均利率5%以下。而这一切皆因该行因地制宜,在我省推出的具有黑龙江特色的普惠金融产品。比如深耕农业产业,融资服务普惠三农,工银农e贷是工行推出的涉农贷款品种,依托农业大数据真正解决农业经营主体融资难、融资贵、融资慢问题;通过构建农垦e贷、农抵e贷、农保e贷、农信e贷、农链e贷五大产品体系,逐步覆盖涉农经营主体的信用、抵押等各类融资需求。再比如发挥大型制造业企业优势,供应链融资惠及老工业基地小微企业,工行创新推出数据信用凭证产品——“工银e信”,实

现商业信用多级流转,目前已服务于中航工业集团哈飞、东安发动机、中车集团齐齐哈尔机车等多家核心企业下游的小微企业,累计放款近亿元。此外,助力自贸试验区跨境经贸贸易发展,服务进出口小微企业,依托地缘优势和“一带一路”倡议,哈尔滨、牡丹江、黑河等新设自贸区逐步成为对俄及东北亚全面合作的承载高地和联通国内、辐射欧亚的物流枢纽。此外,在黑龙江产业结构转型升级,加快发展新兴产业的新时代背景下,工行将融资智融商服务相结合,持续助力小微科创企业成长壮大。推出“投普贷”融资产品,通过“股权+债权”方式,服务科创型小微企业,为企业打造全面综合的金融服务方案,支持种子企业成长壮大。

令人欣慰的是,今年以来,我省小微企业贷款保持平稳增长,截至9月末,全省小微企业贷款余额为3289.6亿元,同比增长5.5%,与全省各项贷款同比增速持平。全省金融机构普惠口径下小微企业贷款加权平均利率6.75%,较年初下降0.08个百分点,同比下降0.45个百分点。全省拟上市挂牌企业资源库共有企业140家,民营企业占比约90%。相信不久的将来,定会出现金融活水源源不断流向龙江民营小微企业的喜人态势。

## 权威解读

中国社科院民营经济研究中心主任刘迎秋

# 破解认知误区是前提 做好产品服务是关键



□本报记者 王玮 孙铭阳

两年前,刘迎秋出席首届龙江民营经济发展论坛,并做了“东北振而不兴之谜与龙江民营经济大发展之路”的演讲。两年后,刘迎秋参加第三届龙江民营经济发展论坛,并做了

“新时代龙江民营经济高质量发展的路径选择”主旨演讲。两年时间,话题未变,龙江民营经济发展却发生了很大变化。刘迎秋说,政策,从中央到地方,已经非常宽松;环境,从北京到龙江,已经特别优化,剩下的就是行动,上下同心,其利断金。

作为中国社会科学院民营经济研究中心主任,刘迎秋的主旨演讲在第三届龙江民营经济发展论坛上引起强烈共鸣,与会人士多次给予热烈掌声。

刘迎秋说,两年前召开的第一届论坛上,我曾把黑龙江乃至整个东北“振而不兴”之“谜”归结为“体制机制”上存在“激活缺陷”、“小富即安”习惯、“官本位”观念下形成的权力崇拜等,今天,我们欣喜地看到,原有“民营经济偏弱”、“经济振而不兴”的“谜团”已经有所化解或正在化解。刘迎秋说,《黑龙江省优化营商环境条例》的颁布,以地方法规的形式

对“法有授权必须为和法无授权不可为”做出了具体规范;《关于进一步支持民营经济高质量发展的意见》的出台,把推进龙江民营经济发展的放到了非常具体的操作层面。这些都表明曾经制约黑龙江民营经济发展的众多消极因素正在向积极方面转化。

新时代、新阶段,龙江民营经济如何实现更高质量发展?

“首先应该着力破解一些认知误区。比如说,国有经济占据垄断地位,小本经营难于竞争;创新创业必须有足够的资本,否则无法创业发展;出身草根,社会关系势单力薄等等——这些都是龙江民营经济实现更大更高质量发展的障碍,需要一一破除。”刘迎秋为龙江民营经济发展“把脉”“开方”。

“从大方向上,要清醒地认识并把握当前我国经济发展已经进入了一个‘过剩经济’的时代成熟期,要正确理解和科学把握我国基本

矛盾发生的新变化,把企业产品和服务做专、精、特、细、好作为出发点和落脚点,谋划和实现民营企业发展长期持续稳步发展。”刘迎秋说,要抓住新一轮经济结构大调整的历史机遇,运用现代信息和预期理论,开发最优质产品和服务,占领最大市场份额,实现民营企业的新的高质量发展。

刘迎秋还谈到,要科学理解和深刻把握生产要素的最新构成、生产经营方式的最新变化,通过科学设计和实施企业的产权优化与组合、业态选择与运营,实现民营企业的合作共赢。

最后,刘迎秋表示,曾经的龙江“民营经济偏弱”已经开始得到纠正,民营经济在很多方面和领域的高质量发展,已经开始在全国面前。相信黑龙江人的聪明、勤劳和智慧一定能够在新时代焕发出新的光芒,创造出新时代龙江民营经济高质量发展的新篇章。

图片由受访者提供