

哈尔滨新区的农民不一般 玉林村 苗木卖全国产业串成链



玉林村一角。

留言板

头雁带群雁 合力奔小康

□薛婧

雁飞千里靠头雁。头雁率先垂范,发挥了示范带动作用,就会形成“头雁效应”。玉林村30多年种植苗木花卉的发展史,就是“头雁效应”充分释放的典范。领头雁都有着敢闯敢试的特质。以孟庆丰为代表的6位村民之所以成为头雁,是因为他们心中一直有一个目标——改变收入微薄的现状。思考、探索、行动,他们都先人一步。当确立正确的方向后,他们勇敢起飞,以战胜一切困难和阻力的勇气划破长空,带领雁群飞向幸福的小康生活。

本领大才能飞得高。玉林村的头雁擅于学习,三天的考察,他们掌握了种树苗的本领,回到家里一种成功;种了三年树苗,他们琢磨着自己育苗,从此又多了一份收入;种了三十年树苗,他们拓展种花又带头成立公司,在全村形成苗木花卉产业的闭合链条。

不仅如此,他们一直牢牢把握市场动向,在市场趋于饱和、无序竞争的当下,他们又开始思考如何规范市场秩序,保持全村在苗木花卉产业中的竞争优势,让高飞的翅膀更加强壮。

头雁引领,群雁跟随,团结合作才能飞得远。每一个前来学习的村民都得到头雁们的支持,给树苗,教种植方法,玉林村全体村民抱团取暖共同致富。与此同时,村党支部、村委会尊重民意,提出打造“龙江苗木花卉第一村”的发展战略,并组织苗木花卉博览会、农民丰收节、春季苗木签约推进会,叫响“龙江苗木花卉第一村”品牌,合力鼓胀村民的腰包。

上上下下团结一致,30多年来,玉林村的“头雁效应”充分发挥,目前,雁阵已成,未来发展更加可期。



花卉销售好,村民喜装车。

□文/摄 本报记者 薛婧 李爱民

仲夏时节,走进哈尔滨新区利业街道玉林村,道路两侧绿树成荫,田地里,大片的苗木与大豆、玉米等农作物竞相生长,一派生机盎然。30多年前,在6位带头人的引领下,玉林村开始种植苗木,拉开了种植业结构调整的大幕。如今,苗木花卉年产值已突破亿元的玉林村,村民的腰包日渐鼓胀,去年人均收入达到23838元。而且,无论是苗木花卉的种植面积、品种、数量还是产值、销量,玉林村均为全省行政村之首,成为响当当的“龙江苗木花卉第一村”。

苗木葱茏,生机盎然。

A 6人背回十余万株苗趟出致富新路

上世纪90年代初,玉林村村民以种植玉米、大豆等大田作物为主,收入微薄。当时,30岁出头的村民孟庆丰一直在琢磨种什么能更赚钱。一天,偶然在报纸上看到一则“长春市九台区波泥河镇村民种苗木花卉发家致富”的消息,让孟庆丰倍感振奋。

约上志同道合的5位村民,孟庆丰一行6人坐上绿皮火车,前去波泥河镇“取经”。

“与种植户交流时,我们震惊了,没想到种苗木的利润能高出种粮几倍,甚至几十倍!”孟庆丰说,6人当即买了十几万棵树苗,并虚心向农户学习种植技术。三天后,6人用编织袋背着“希望”之苗,踏上了返程路。

回来后,孟庆丰拿出5亩地做试验田,种上了买回的丹东快柏、女贞、东北连翘、锦带等花灌木苗。当年秋季,足有一米多高的丹东快柏,让孟庆丰收获了“第一桶金”。

“正常苗木需要2~3年才能见到回报,但快柏只要长到一米就可以售卖。”孟庆丰告诉记者,当年秋天,正巧做绿化的朋友需要快柏,这让他收获了10万多元。“那时,利润真高啊,4角钱买的一棵苗,到销售时可以卖到18元一棵!”转年春季,孟庆丰又售出其它品种的苗木。同样,其他5人也都以十几元一棵的价格将苗木售空。6位先行者闯出了致富新路。

那时,种一亩玉米,净利润二三百元;种一亩苗木,净利润一万多元。尝到甜头的孟庆丰,扩大了种植面积,自家15亩地拿出14亩用来种苗木。“起初,大家认为我们是在胡闹,但看着我们一亩多赚几倍甚至几十倍的钱,胆儿大的开始跟风。”孟庆丰说,慢慢地,在村党支部、村委会的引导下,大家观念转变了。现在,玉林村90%以上的农民种苗木花卉,其中超百亩的种植大户达70余户。苗木花卉远销甘肃、陕西、新疆、内蒙古等全国各地,农民的收入水平也大大提升。

B 从育苗到干工程形成闭合产业链条

“能种植树苗,就能自己育苗。”这是孟庆丰“改行”第三年的想法。孟庆丰给记者算了一笔账:种子几十元一斤,能出1.5万~2万株小苗,一株苗才合3分,而购买树苗一株最少2角。一亩地能产出20万~30万株小苗,所以,自己育苗一亩地能挣4万~6万元。

从买苗,到自己买种子育苗,再到去山里、公园等地采籽儿后回来育苗,玉林村走上了“自给自足”的苗木种植之路。

苗木种植形成规模后,随之也衍生了新商机——起树。

20年多年前,村民夏连荣靠站大岗贴补生活。一天,一苗木种植户来大岗上找人帮

着起树,夏连荣连同几个站大岗的村民接下了这个活儿。随后,这样的活儿多了起来,夏连荣便成立专业起树队,主要负责起树、捡树、装树。起树人每天至少能挣四五百元。

“老夏起树那叫一绝!”口口相传之下,夏连荣的起树队名声在外,春秋旺季,活多到挑着干。如今,在玉林村,像夏连荣这样的起树队就有十多支。

市场供需,倒逼产业链条自主闭合。村民黄野不满足于种苗木,2000年,他开始“跨界”种园林花卉。从最初20亩、1个温室、7个大棚,到现在1500亩,拥有3000平方

米现代化智能温室一栋、节能日光温室6栋、大棚80栋。

黄野在销售苗木花卉时,有些客户提出能否进行工程建设,甚至提出能否做后期养护。应客户需求,黄野不断延展产业链,于2004年成立公司开始做绿化工程。当下,黄野的公司不但可以直接参加绿化工程招标,还可以做养护。

目前,玉林村全村有70多家可以承接绿化工程的公司。由此,育苗、种植、起树、销售、绿化工程为一体的产业链条在玉林村已经闭合,并带动辐射周边十几个乡镇数百个村屯。

C 放眼全国为行业的良性发展奋力而为

今年4月12日,由哈尔滨新区利业街道办事处举办的“哈尔滨新区2020春季苗木签约推进会”通过线上线下签约的方式在玉林村举行,共签订订单1205万元,实现疫情期间苗木花卉销售开门红。

据介绍,为了握指成拳形成合力,在尊重村民意愿的前提下,玉林村党支部、村委会持续在调整优化种植业结构上做文章。2018年年初,该村提出打造“龙江苗木花卉第一村”,积极推进区域联合、行业联合、产

业联合的发展新战略,通过举办“农民丰收节”、“哈尔滨新区第一届苗木花卉博览会”搭建苗木花卉产品、信息、技术交流平台,促进产、供、销有效衔接。疫情期间的这场签约活动,也是该村在街道办带领下的全村合力突围,目前全村苗木花卉销售额仍超5000万元,预计全年产值1亿元。

在与疫情抗争的同时,针对树苗行业竞争越来越激烈的现状,玉林村村委会和种植大户们一道,开始了“二次创业”的新征程。

“近年来,苗木花卉市场从卖方市场变为买方市场,客户在苗农间游走、压价,再加上苗木经济人的不规范操作,造成无序竞争,农民种树苗的利润越来越低。”孟广丰说。

同样为此事苦苦思索的还有玉林村党支部书记刘瑞成。记者采访时,他正在与

村干部筹划着几个大事:打造全国范围苗木花卉行业联盟、建设东三省最大的苗木花卉交易大厅、规范苗木花卉行业经纪人标准。

刘瑞成坦言,没有任何公司可以靠单干保持竞争优势,所以玉林村苗木花卉产业要想壮大,需要借助全省乃至全国同行之力。成立苗木花卉联盟,可以拓展玉林村发展视野,并通过联盟制定行业规则,避免恶性竞争。而苗木花卉交易大厅的建设,则可以让供需市场重新回归平稳。

刘瑞成说,当下,有些客户不能到现场选苗木,就得找经纪人代劳。为了逐利,个别经纪人不惜将不符合客户要求的苗木装车发货。这虽然是个人行为,但客户会认为是玉林村的人不讲诚信,有损全村形象。为解决这一问题,该村准备依托苗木花卉联盟成立经纪人培训机构,培训合格发证后方可上岗。若上岗后发现违规行为,将在网上进行公示,让其无法再踏足本行业。

面对未来,玉林村要做的是和全国同行联合,共同助力苗木花卉行业良性循环发展。

田地里,苗木长势良好。



扫码观看生机盎然的玉林村。

引进7个合作大项目 入园注册企业36家 深哈产业园建设招商 同发力加速跑

本报讯(记者薛婧 李爱民)记者从深圳(哈尔滨)产业园区(简称深哈产业园)获悉,在紧锣密鼓建设的同时,园区的招商工作也取得明显成效。截至目前,深哈产业园已引进华为黑龙江鲲鹏产业创新中心、东北申威自主可控示范基地项目、硅光芯片集成制造基地等7个大项目,总投资约196亿元;已注册企业36家,注册资本近10亿元;与20余个重大项目达成合作意向。

据了解,深哈产业园是深哈合作首个“飞地经济”项目,规划面积约26平方公里。核心启动区的首个启动项目——科创总部项目自2019年9月1日开工建设以来,以7天成立合资公司、36个工作日取得施工许可证、101天科创总部项目一期I标段地下室正负零结构封顶的业绩,追赶“深圳速度”,塑造“深哈速度”。

今年3月12日,科创总部项目一期I标段复工、一期II标段开工,比预计时间提前33天。目前,一期I标段综合展览中心正进行展陈及室内精装修施工,研发办公楼主体结构完成90%,预计7月底所有主体结构封顶。一期II标段地下车库主体结构完成65%,人才公寓及研发办公楼部分主体结构已施工至地上三层,预计11月底所有主体结构封

顶。

产业园建设飞速推进的同时,招商工作也捷报频传。不到一年时间,已引进7个合作大项目,36家企业在园区注册,与20余个重大项目达成合作意向。

7个引进项目中的华为黑龙江鲲鹏产业创新中心,拟投资4.5亿元,运营面积不低于2500平方米,将设立鲲鹏产业研发适配、测试认证、人才培养基地,为鲲鹏生态伙伴提供计算资源、开发适配、联合创新、测试认证等公共服务。东北申威自主可控示范基地项目,拟投资40亿元,占地面积约7.67万平方米,将建设申威集成电路设计研发中心、软件研发中心、硬件研发中心、安全可靠适配中心、安全可靠运维保障快速响应中心及申威学院。硅光芯片集成制造基地,拟投资65亿元,占地约15万平方米,将重点规划建设8寸硅光子流片产业化平台,开展硅光子及SiGe BiCMOS流片及模块生产与销售,并根据市场需求开展下游硅光子芯片应用的开发及生产。

据悉,目前,深哈产业园还与腾讯、比亚迪、华大基因、百度、京东、深圳能源集团、海克斯康、云盛联达等20余个项目达成合作意向。

“新区精神”践行 人物(群体)评选启动

本报讯(记者薛婧 李爱民)为全面推进“新区精神”学习实践活动深入开展,形成崇尚典范、学习优先、争当先进的良好风气,近日,哈尔滨新区江北一体发展区开展“新区精神”践行人物(群体)评选活动。报名截至8月10日。

据了解,本次评选以培育和践行社会主义核心价值观为根本,以庆祝哈尔滨新区批复五周年和中国(黑龙江)自由贸易试验区哈尔滨片区获批一周年为契机,通过挖掘、评选和宣传一批身边好人和典型代表,进一步培树在推动哈尔滨新区全面打造龙江版“新浦东”过程中涌现出的先进典型,充分展示哈尔滨新区人民爱岗敬业、奋发进取、改革创新、见义勇为、奋力抗“疫”、共建和谐的良好形象。

据介绍,本次活动由区委宣传部、区文明办主办,哈尔滨新区融媒体中心、《哈尔滨新区时报》承办。“新区精神”践行人物(群体)主要指2019至2020年度在树立新区意识、强化新区标准、践行新区精神中发挥较强的带动和引领作用,具有很强的代表性、时代性和典型性的先进个人和群体;近几年极其感人的事迹,获得较高荣誉并引起社会广泛关注的先进个人和群体。

据悉,参加评选的人物(群体)需满足四个标准,即推动新区改革创新发展的先进个人和群体;创造新区企业神奇、财富神话的先进个人和群体;积极弘扬和传承美德的先进个人和群体;疫情防控作出突出贡献的先进个人和群体。

面向全国征集 原创歌曲“新区江畔”

本报讯(记者薛婧 李爱民)为庆祝哈尔滨新区批复五周年和中国(黑龙江)自由贸易试验区哈尔滨片区获批一周年,进一步叫响哈尔滨新区品牌,展示新区文化内涵,扩大新区影响力,增强新区凝聚力,哈尔滨新区面向全国开展“新区江畔”原创歌曲征集活动,截止日期2020年10月15日。

据了解,征集作品须为原创完整作品,不可节选,投稿前未在任何场合公演,严禁抄袭剽窃,如有造假行为一经发现取消比赛资格,获奖者须签署原创作品著作权承诺函。聘请词曲专家对征集作品小样进行专家评选,利用网络对初选歌曲进行社会评选,结合专家和社会评选情况,确定奖项等次,确保评选出作品的权威性、公正性、透明性和传唱度。本次原创歌曲征集特设特等奖一首、奖金10万元,一等奖三首、奖金各5万元,二等奖五首、奖金各3万元,三等奖十首、奖金各1万元。

服务项目建设强力拆除违建

本报讯(唐迢 记者薛婧 李爱民)记者从哈尔滨新区管理委员会综合行政执法总队获悉,今年以来,哈尔滨新区江北一体发展区以“零容忍”态度,紧盯群众反映强烈的新增违建,聚力服务新区项目建设,高效推进“拆违风暴”行动。截至目前,共计拆违1313处、面积165016.13平方米。

据悉,新区先后对集乐村、太阳岛西区林场、高尔夫球场、太阳岛博物馆公园、松花江河道、东北亚世博城及配套设施、绿地集团世博城综合配套用地、哈轴和华远新家园等小区、裕强新村、王太屯、于金店屯等村屯违建进行拆除;拆除黑龙江生态学院、黑龙江中医药大学等高校和海洋大街、青年公园未取得规划许可的违建,拆除明悦浪漫城9栋涉黑涉恶人员的违建别墅,形成多年的历史遗留问题得到彻底解决。

同时拆除鑫海之星小区、义乌城等圈占绿地、占用公共空间、私搭乱建的违法建筑物、构筑物,将多起违建消灭在了萌芽状态。

哈尔滨新区管理委员会综合行政执法总队始终坚持控违拆违思想不减压,查处不手软,强化违法建设巡查管控力度,防止突击抢建行为发生,对存量违法建设逐步拆除的同时,对新增违法建设露头就打、动工就拆,确保违法建设不反弹,新增违建“零增长”。