



# “我在矿上过年”

## 鹤矿公司职工响应号召 开启“就地过年”模式

□江海龙 本报记者 王白石

“不给防疫添乱，我在鹤岗过年”，为减少流动和聚集，鹤岗矿业公司积极响应“就地过年”的号召，全力配合做好特殊时期疫情防控，舍小家、为大家，职工开启了“就地过年”模式。

对于家在齐齐哈尔龙江县的新陆煤矿员工高乐来说，每年春节回家探亲的机会都弥足珍贵。往年这个时候，高乐都准备好了回家时送给父母、长辈的新年礼物，而今年他尽管在微信购票小程序上反复查询回家车票的情况，却没有点击订票按钮。

“原本打算回老家跟父母、长辈一起过年的，但受疫情影响，响应‘就地过

年’的号召，今年就不回去了。”

高乐2014年参加工作，由于工作能力强、业务素质高，先后担任新陆煤矿通风区技术员、通风区瓦检队技术员，现在担任安监处工程师职务。今年在做出春节不回家的决定后，高乐将自己所负责的安全培训工作，进行梳理完善，努力为提高职工整体素质和企业安全生产作贡献。

为把人员流动降到最低，富力煤矿党员干部带头“就地过年”，他们采取职工微信和QQ群推发倡议链接、班前提醒、悬挂宣传条幅等措施，积极引导职工和家属安心留在本地过年，通过电话、视频等方式进行线上团圆。同时，对确需回乡的职工和家属加强教

育，引导他们做好错峰返乡返岗安排，全面了解返乡行程，避免前往中高风险地区，严格遵守当地疫情防控规定，落实核酸检测和健康监测，切实做好个人防护。

富力煤矿通风区主管消防和防突工作的副区长张宝，父母都在巴彦县老家，去年就因疫情没有回老家团聚，原计划今年回去陪父母过春节。“就地过年”倡议发出后，他主动放弃回老家与父母一起过年的机会，提出驻矿过年，与兄弟们一起过个团圆节。“现在网上流行一句话‘就地过年不孤单，电话视频话团圆’，今年咱也赶一下‘时髦’，就通过微信跟爸妈视频过新年了。”对于如何解释思亲之情，张宝这样说。

与张宝一样，今年打算过年在线上与亲人团聚的人还有很多。益新煤矿通风区保安队技术员刘世臣，因工作岗位性质，他已经两年没有与家人在一起过年了。“今年爸妈会从齐齐哈尔老家赶来一起过年，但受疫情影响，他们也不来了，我们这一家人分三个地方过年，只能通过‘视频会议’团圆了。”刘世臣说。

为让“就地过年”职工感受到“家”一样的温馨，鹤矿公司积极安排春节期间生活物资和符合疫情防控要求的新年文娱活动。

峻德煤矿积极开展外地职工摸底排查，结合实际向外地困难职工发放节日补助或临时生活补助，并安排专人负责“就地过年”职工的服务保障工作。

## 订单预售供应前移 创新模式线上销售 农资供应货足价稳提前下摆

本报讯(记者王颖)订单预售供应前移、创新模式线上销售、筹措资金储备农资……作为全省农资供应的主渠道，省供销社系统克服疫情复杂形势，多措并举做好农资商品保供稳价，全力战“疫”情保春耕，农资供应货足价稳。

记者从省供销社获悉，直属企业倍丰集团聚集农资主业，努力克服疫情、运力紧张等各种不利因素，全力备战春耕生产。截至目前，倍丰集团签约采购量比上年同期大幅增长20%，到货量比上年同期增长12%，切实发挥农资供应主渠道作用。

倍丰集团各分销公司提前与省内种粮大户、新型农业经营主体确立采购订单，供应前移，成效显著，目前已实现全年分销量计划近70%，其中订单销售超上年同期50%。同时，依托省内12家分销公司、61家仓储库和3000家经营网点，已将这部分货源下摆至全省各市县，较上年提前了15~20天。

资金保障货源采购，倍丰集团通

过积极协调省农信社、省农业发展银行、中国银行等金融部门，先后筹措储备贷款30余亿元，保障了化肥政策性储备需要，并创造条件全力扩采农资货源，保障农资市场供应。

加强沟通催拨调运，倍丰集团与上游各厂商紧密沟通，针对疫情中高风险地区及时调整采购计划与发运方式，打破常规，强力催拨调运，将一线经营人员全部派驻厂家蹲守，确保及时发运，保证省内供应，截至目前已签约采购化肥210万吨，完成采购计划近90%，经过努力，目前绝大部分已经到货。

省供销社充分发挥“供销社+电商”农资电商平台作用，不断加大宣传营销力度，广泛开展农户电商应用培训，做好农资商品线上、线下融合销售。目前平台已注册农户2.8万人，累计完成电商培训60余场、2000多人次，让农户足不出户即可购买农资并配送到家，有效克服了疫情瓶颈。

## 哈铁6000人站区清雪 确保旅客安全出行

本报讯(记者狄婕)1月31日夜，黑龙江省大部分地区迎来今年春运首场降雪，受此影响，大兴安岭北部地区最低气温达-46℃，省内其他地区平均温度跌破-30℃。为确保铁路客货运输安全畅通，中国铁路哈尔滨局集团有限公司组织6000余人次深入站区清雪，加强运输设备维护保养，全力保障极寒降雪天气旅客运输安全畅通。

齐齐哈尔客运段、牡丹江客运段对漠河、伊春等方向运行的公益性“慢火车”加强供暖供水，对车窗缝、门缝隙等易结冰部位采用玻璃胶进行填充，为列车便器、排水孔、厕所洗手盆配备胶堵等小配件，随时将风口隔断，防止车窗积雪结冰，为偏远地区旅客出行提供便捷的乘车体验。

为确保列车运行动力充足，哈尔滨供电段加大对供电设备的巡视频次，及时清除供电接触网覆盖杂物，组织职工对隧道内接触网设备进行除冰作业。哈尔滨电务段在京哈高铁管内区域加装107组道岔融雪装置，轨面温度可以达到50摄氏度，辅助人工及时除雪。哈尔滨、牡丹江、鸡西等地工务单位及时组织人员清除站场道岔、股道及线路、桥梁、隧道道口处积雪，加强钢轨探伤检查频次，及时发现并消除安全隐患，保障线路设备安全过冬。哈尔滨动车段加强对动车组走行部积冰积雪部位进行融冰除雪作业，增大新风供应量，增加空调滤网消毒频次，确保空调系统运转良好，为旅客提供舒适、健康的乘车环境。

与此同时，哈尔滨局集团公司加大哈尔滨、绥化等地民生物资和电煤运输，一月份累计发运煤炭831.4万吨，目前管内34家热电企业库存煤炭314万吨，平均可耗天数达17天，全力保障人民群众节日生活需求和温暖过冬。

## 哈尔滨推广不动产登记业务全程网办

本报讯(记者韩丽平)记者从哈尔滨市不动产登记交易中心获悉，哈尔滨市不动产登记业务改革，自2月1日起，哈市不动产登记、抵押注销登记、变更登记、换证、“互联网+”，由线下向线上拓展。

为了便于管理，王振在强化落地传统服务的同时，全面借助“互联网+”，由线下向线上拓展。2021年新年伊始，王振的黑龙江寒地林果农业科技发展有限公司又传来好消息，他们与宾西示范林场签约，达成深度合作，“‘南果北移’大家庭又添新成员。”

目前，该工作已率先在设立抵押登记便民服务处的商业银行开展试点，下一步将向哈市其他金融机构推广，逐步取消不动产登记线下办理，全部转到线上互联网登记。

以企业办理不动产抵押贷款为例，企业在银行网点申请不动产抵

押贷款时，由银行负责对抵押登记申请材料及贷款材料并代收，之后银行经办人员通过拍照、扫描等方式将抵押申请材料照片上传至不动产登记信息共享服务系统(银行版)，把抵押登记需要的信息数据推送至不动产登记系统。不动产登记工作人员在后台登记系统受理审核无误后予以办结，登记系统自动将登记结果回传至银行信贷系统，企业、群众只需到金融机构即可一次完成不动产抵押贷款申请、审批和抵押登记取证。银行根据回传的登记结果予以放款。

## 健全完善应急体系 推进应急管理能力建设

七台河市应急管理局党委书记、局长 李洪来

七台河市应急管理局以习近平新时代中国特色社会主义思想为指引，深入贯彻落实党的十九届五中全会精神及省委十二届八次全会精神，贯彻

总体国家安全观，坚持预防为主、综合施策，有效发挥固根本、稳预期、利长远的保障作用，着力夯基础、建机制、提能力、强治理，构建与推进现代化建设、实现高质量发展相适应的社会治理和保障体系。

毫不松懈地锻造对党忠诚的政治灵魂。自觉在思想上、政治上、行动上同以习近平同志为核心的党中央保持高度一致，不断增强“四个意识”，坚定“四个自信”，做到“两个维护”，毫不动摇地坚持党的绝对领导。

毫不松懈地锻造纪律严明的过硬队伍。七台河市应急管理局深入贯彻习近平总书记关于应急管理、安全生产和防灾减灾救灾的重要批示指示精神，坚持“人民至上、生命至上”理念，认真落实国家、省、市重大决策部署，以防范化解重大安全风险为主线，全力推动安全责任和重点工作落实，持续为高质量发展提供安全保障。特别是深入贯彻落实《中共中央国务院关于推进安全生产领域改革发展的实施意见》，出台了《关于推进安全生产领域改革发展的实施意见》，健全完善责任体系，增强安全基础保障，提升安全防护治理能力。七台河市应急管理局系统组建以来，着力实施安全生产和防灾

减灾救灾两大领域“改革攻坚”，进一步健全应急管理防灾减灾体制机制，改革攻坚成效显著。

毫不迟疑地履行赴汤蹈火的职责使命。坚持“专家查隐患、部门促整改、企业抓落实”的隐患排查长效机制，以各行业、各领域安全生产“四大行动”、安全专项整治三年行动为抓手，强力推进安全风险分级管控和隐患排查双重预防机制建设，持续实施安全生产标准化达标升级行动。

毫不懈怠地秉承竭诚为民的根本宗旨。保持安全生产形势稳定当作头等大事来抓。在重点时段、重要节日都要成立检查组、督导组，分别深入重点区域、重点领域、重点部位，以“四不两直”的方式，持续开展明察暗访，狠抓安全风险防控措施落实，有效提升了企业本质安全水平，2017年至2019年连续三年未发生较大以上事故。截至2020年11月底，全市事故起数、死亡人数双双下降，春防“零火灾”，汛期“零伤亡”。

七台河市应急管理局党委把学习贯彻落实习近平总书记关于安全生产重要论述和党的十九届五中全会精神，作为首要的政治任务来抓，结合“三会一课”“主题党日”“支部书记上党课”，组织开展视频、学原文、背训词，努力做到内化于心、外化于行，不断增强应急人的荣誉感、责任感、使命感。

守护人民生产生活安全

应用面积超5000亩

## “南果北移”助力龙江百果飘香

□本报记者 周静

近日，在京举行的第八届“光彩事业国绿化贡献奖”表彰大会上，全国40名为推进生态文明建设和脱贫攻坚发挥重要作用的先进个人受到表彰。我省果树协同创新与推广体系专家、黑龙江寒地林果农业科技发展有限公司总经理王振榜上有名。

王振提出并实施的“南果北移”“寒地水果设施栽培”项目填补了省内空白，结束了我省不能生产大宗水果的历史。目前已在6个地区24个县市33处区域进行试验示范，应用面积超过5000亩，每亩地增加农民收入8000元以上，带动1024户农民实现年增收4000万元。

中国农科院和中国农业大学专家一致认为，这是“黑龙江水果产业跨越性的发展”。



经济视点

北移的南果如何落地生根?

“我省温差大、光照充足，水果口感和质量明显优于南方同类水果。”我省果树学领军人才梯队带头人、省果树协同创新与推广体系设施果树岗位专家、推广研究员刘海军介绍：“我省冬季降温早，春季升温晚的气候特点，也会让北方寒温带落叶果树提前进入休眠期，从而提早打破休眠萌芽生长或延后推迟萌芽期。”

如何利用我省寒地优势，丰富我省“果篮子”？刘海军介绍，王振开发的“南果北移”设施果树项目模式，不但实现了南方优质桃、大苹果、大樱桃等高效益树种品种成功北移，而且可以适应寒冷气候和棚室条件，实现南方水果的提早或延后成熟和果品的错峰供应，创造出寒地设施农业的优质高效益生产模式，是寒地农业技术上的创新和突破。既增加了北方地区地产水果多样性，又为探索培育寒地优质高效水果产业提供了难得的经验积累和可借鉴模式。

王振是肇源县古恰镇人。毕业于东北农业大学的他，2011年放弃城里生意，回乡种地。2013年，他去辽宁拜访果树专家。一听要在黑龙江种果树，专家也没给出好的建议。执着的王振没放弃，自己在大棚里不停试验，2016年春季，大棚里的桃花竞相绽放，盆栽果树也如结果。也是在那一年，王振发明的“北方寒地桃树栽培越冬方法”和“利用闲置地培育盆栽果树”两项技术，获得国家实用新型专利。

“经过这些年的研究和试验示范，王振攻克了果树越冬、花期温控、树体控制等一系列技术难题，将苹果、毛桃、梨的种植区域向北分别推进九、十一、六个纬度。”刘海军介绍，“‘南果北移’充分利用了黑龙江的冷凉资源和寒地黑土的地利条件，利用了昼夜温差大的气候特征，实现了林果经济效益最大化，促进了种植结构调整，保障了农民稳定增收。”

南果北移如何发展壮大?

为尽快把寒地果树管理最新技术传授给果农，打通农业技术传播和落地服务“最后一公里”，王振绞尽了脑汁。

肇源县古恰镇二井子村何金生，一直种李子树，可他不懂管理，任其自由生长。2016年，王振碰巧路过他的园子，出于习惯，掏出剪刀就开始修剪。那一年，李子树结果特别好，老何由此也成了王振的“铁粉儿”，不但每年邀他去剪枝，还跟着学成了行家手里，闲时帮别人家剪枝，每年都能收入2万元左右。

“从老何的身上我看得出来，农民不是不想学，也不是学不会，他们需要的是我们放下架子、拿出耐心。”为了推广技术，

王振憋出了大招：把果树技术用简笔画画出来，把果树的照片印成彩图挂出来，把操作规范制作成手册发下去……这些年，他免费赠送给农民的技术手册有4千多册，各类宣传彩页3万多张。

做足“书面”工作，王振接着做实际动员。他把乡里、村里的土能人组织起来，邀请他们到“百果园农庄”，“一看二尝三算账，他们看好了，回去开口相传。感兴趣的老百姓多了，产业就不愁发展不起来。”

通过宣传、推介，到基地参观学习的人多了起来。宾县的老王在自己老家建了果园，牡丹

江一个村来了十几个人，饶河县、富锦市来了两客客人……这些地方，现在都建起了示范园，而且不止这些地方，大兴安岭、尚志、齐齐哈尔、大庆等地均有成功复制的示范基地。

为了便于管理，王振在强化落地传统服务的同时，全面借助“互联网+”，由线下向线上拓展。2021年新年伊始，王振的黑龙江寒地林果农业科技发展有限公司又传来好消息，他们与宾西示范林场签约，达成深度合作，“‘南果北移’大家庭又添新成员。”



技术人员在桃树棚里调试智能监测设备。图片由受访者提供

龙江如何实现百果飘香?

果树种植在我省还是显得有些小众，百姓习惯种大田，稳妥、不愁卖。

“动员农民种水果，有三个问题是你无论如何回避不了的。”王振说，“那就是我种啥？我咋种？我卖给谁？”

面对种种质疑和提问，王振给出了统一答案：“你们只管摘果子、数票子。种苗包供，没钱先欠着；技术包会，定期来指导；剪枝有专业队伍，不用你伸手；水果采下来不用你张罗卖，多卖钱是你的，卖了我来补。”

“我们现在种的最多的是富士苹果和桃子，品种上经过抗逆性筛选，已经完全适应北方高寒天气。而且经检测，我们这里水果的糖度比原产地平均高出5个百分点。”王振说，多名果农通过互联网把寒地优质水果卖到了北京、上海、深圳等地，开创了“南果北移”+“北果

南销”模式。

刘海军介绍，有人在哈尔滨水果市场做过调研，全省每年外进毛桃、大苹果至少2.5亿公斤，总价值25亿元以上。目前全省自产量在400万公斤左右，自给率仅为1.6%。如果我省开发寒地特色优质桃、大苹果产业，达到自给率20%，至少需要再开发1.2万亩以上设施果树才能满足供应。

“我们的水果不愁卖，现在愁的是果农没有积极性。传统果园规模小，管理粗放、品种结构不合理、优品率低，而且没有品牌支撑，大家销售方式简单，所以总体来看，效益还上不去。另外，现在很多地方仍然采取小苗建园，达产周期长，农民收益没有保障。再有就是贮藏方式落后，很多地方产品收获期没有冷鲜库。”王振总结出寒地水果发展中存在的问题。

“我觉得我省寒地水果产业发展之本，就是要发挥独特的气候优势，大力发展反季节栽培、鼓励差异化种植。”王振说，“我们要多建观光采摘园，打造休闲农业。现在，集特色水果种植、加工、销售、花卉观赏、采摘，餐饮为一体的庄园式果园正在全国兴起，庄园式果园极大提高了水果的附加值，果农的收益显著提高，带动了当地旅游业的发展。”

对此，刘海军也提出破解之道：做大我省果树产业，应加快发展寒地特色果树，大力开发寒地设施果树高效益产业，走高质量、高标准之路。建议扶持建设黑龙江省优质特色果树和高效益设施果树示范中心，并扶持建设优质果树种苗繁育基地。发展以典型模式引领，辐射带动周边区域开发的复制、推广之路。