

招商

第10期
2021年11月1日 星期一

本期责编:王传来(0451-84692714)
执行编辑:张长虹(0451-84655085)



四川内江招商 一招一招一串

今年以来,四川省内江经开区坚持大招商、招大商、实招商、招实商,面对新情况、新趋势,及时调整优化招商理念和思路,在出台优惠政策的基础上注重与企业进行资源匹配、利益共享和协同推进。

“招商的同时,我们会同时考虑招引上下游企业落户,为企业解决物流成本,形成产业链条。”内江经合局局长李程举例说道,引进重庆中显智能科技有限公司时,企业向招商团队推荐了触摸屏和盖板生产的深圳市和圣达光电有限公司,之后和圣达公司又推荐了从事移动电话及电子产品生产的宁波麦博尔移动电话有限公司,招商团队都一并进行了考察,积极洽谈。

当前,内江经开区正以前所未有的力度、速度、温度,构筑开放引领的大格局,突出以商招商、委托招商、延链招商等一系列最有效办法。

信息来源:封面新闻

招商看板

牡丹江阳明区 村集体招商产业项目

黑龙江日报全媒体记者 张雪迪



项目名称:牡丹江市腾飞禽类养殖专业合作社二期项目
项目类型:生产经营类
投资总额:100万元,其中村集体投资30万元,村民入股20万元,招商引资50万元
项目概述:主营蛋鸡养殖,销售新鲜鸡蛋、富硒鸡蛋等。年存栏蛋鸡8万只,年收益100万元。
预计年收入:20万元,其中村集体年收益5万元,投资方年收入15万元
经营方式:合作经营
建设时间:2022年6月
联系人:王超,北甸村党支部书记
联系方式:18714434444



项目名称:五林镇杏树村生态养殖场二期项目

项目类型:生产经营类
投资总额:130万元,其中村集体投资80万元,招商引资50万元
项目概述:该项目实施主体为五林镇杏树村村委会,项目总投资80万元,由村集体投资建设基础设施及其附属设施、配套设施,与黑龙江笨笨乐有限公司合作,黑龙江笨笨乐有限公司提供猪源、饲料,成品猪回收,预计出栏200至500头。投资方投入50万元用于建设猪舍及配套设施,日常运营由村委会统一负责管理。
预计年收入:15万元,其中村集体年收益10万元,投资方年收入5万元
经营方式:合作经营
建设时间:2022年6月
联系人:李海波,杏树村党支部书记
联系方式:15846493999

“服务员”驻企帮办全程不掉链

记者带你 看环境

文/摄 黑龙江日报全媒体记者 赵吉会

“出白色颗粒了,成功!”10月25日22时,省重大项目大庆海鼎化工新材料产业园传来捷报,经过495天的紧张施工,一期年产13万吨高性能聚丙烯树脂项目一次试车成功,预计11月中下旬将开始试生产。

“项目能创造出同行业最快建设速度,非常不易!”现场,大庆市重点产业项目服务专班首席“服务员”刘殿华和服务专员李凤东百感交集。两人从去年5月项目落地开始一直全程跟进,协调各职能部门,为企业沟通解决了相关手续审批、用工短缺等一系列实际困难,被企业亲切地称为“娘家人”。

10月27日,记者跟随两位“服务员”,一同来到大庆海鼎化工新材料产业园,感受到了他们特殊的工作流程。

服务 从“接单”到“接单”不掉链

走进海鼎产业园,记者一行巧遇了另一拨服务团队——大庆市市场监督管理局特种设备检验研究所一行四人,他们是来上门为企业进行压力容器安装检验。工程师赵国庆也是企业的“常客”,经常主动介入,提前帮助企业研究解决问题方案。

跟两位驻企“服务员”一起工作时,记者了解到,自2019年2月,大庆市成立重点产业项目推进服务办公室,设6个小组,首席“服务员”由工作组组长兼任,组员为项目推进专员,为重点产业项目提供“保姆式”服务。目前,全市共选派6个首席“服务员”、26个服务专员,服务重点项目100个。

李凤东是大庆市政府研究室综合科科长,今年1月开始他有了新身份——海鼎化工新材料产业园服务专员,每周两天,李凤东到海鼎办公,及时将企业需求反馈给首席“服务员”刘殿华,刘殿华收到反馈后协调市区各单位通力解决。

两位“服务员”说,在跟进项目过程中,他们探索建立了“五单”工作法,即企业提出问题“接单”,服务专员现场“接单”,经首席“服务员”会商“派单”,各部门联合“办单”,最终由企业问题解决成效“接单”。今年“十一”期间,企业的用电问题就通过这一流程得到快速解决。

“驻企‘服务员’的职能就是坚持‘有求必应,有事速办’,过去是企业‘请服务’,现在是我们‘要服务’。”刘殿华笑称。

信心 追加投资引来“朋友圈”

记者在海鼎走访中了解到,大庆海鼎新材料科技有限公司总部在江苏徐州,这个投资大庆的10亿元项目全部投产后,将形成由多个石化下游产品生产链组成的产业链,最终形成大庆海鼎石化新材料产业园区,将有力推动大庆市“千万吨炼油”产业链上下游协同、闭环发展。

自今年3月1日项目复工,李凤东和其所在的项目推进组时刻打出服务提前量,从项目用地到相关手续审批,从雨天排污到企业用工,第一时间协调项目解决建设难题,确保企业尽快中交、尽快投产达效。

“说实话,项目落地大庆之初还是有些忐忑的。”大庆海鼎新材料科技有限公司项目总指挥刘勇说,但通过一段时间的接触,公司上下对服务专班的服务和大庆的营商环境很满意,因此在原来



刘殿华(左二)、李凤东(左三)在施工现场。

10亿元化工产业园项目基础上,准备追加投资100亿元,建设大庆海天烷烃综合利用项目。有了这个项目成功落地的经验,同企业合作的伙伴们也将陆续来到大庆投资建设厂,一个高性能聚丙烯项目产业链正在加速推进形成中。

点赞 从简政放权到创新服务

“对于企业而言,时间就是金钱,早一天投产就早一天有收益。”刘勇说,大庆市政府推行“承诺即开工”,企业从提出申请到获得开工许可节省了一个多月的时间。

招商者说



孙立虎

文/摄 黑龙江日报
全媒体记者 董盈

孙立虎· 促进市场化 社会化招商

“商协会是企业与政府间沟通的桥梁,黑龙江省招商引资要充分调动各个层面的力量,鼓励本地商协会积极参与招商引资,发挥行业商协会链接产业资源的优势,探索政府与商协会在招商引资方面的合作机制,促进黑龙江省的市场化社会化招商。”谈到招商引资,黑龙江省中小企业协会秘书长孙立虎思路明晰。

孙立虎说,良好的营商环境是招商引资的软实力。商协会是企业与营商环境部门之间的沟通者。省中小企业协会通过走访企业、与企业座谈、担任企业营商环境监督员等形式,征集建议,积极反馈,助力黑龙江省进一步优化营商环境。我省各商协会不仅与本省企业互动频繁,同时也和全国同行业协会甚至国外相关机构有着密切联系。目前,省中小企业协会有会员企业1500余家,在服务会员企业、了解企业动态的同时,还经常性地参与中国中小企业协会及各省市中小企业协会的互动交流,分享各协会经验做法、各地企业发展状况等,其中招商引资是交流的重要内容,不少人是带着产业项目去的。

孙立虎认为,招商引资需要专业能力和思维。他建议省要组织对商协会会员进行招商引资方面的专业培训,建立起商协会与政府招商部门间的长效沟通机制,提升商协会的专业化招商职能。他建议,将黑龙江优惠政策、重点产业分布、重点产业招商方向、特色或优势产业链,以及需要延链、固链、强链的产业环节、招商引资策略和方法向商协会定期公布共享,以便商协会向外推介。

“应加强招商政策的宣传推广,宣介内容简明扼要,让人一下就能抓到重点,尤其是企业比较感兴趣的优惠政策、真金白银的奖励措施等,让招商工作更加行之有效。”孙立虎说。

另外,孙立虎建议,在促进商协会助力招商引资上,我省也可借鉴外省市的一些经验做法。例如,青岛今年出台了办法,鼓励支持商协会拓展招商引资功能,提出数字化赋能,推动“数字商协会”与本地招商服务平台对接打通,把各商协会会员企业的投资意向发布出来,借此引进合作伙伴;同时还可借助数字化平台,让外省市企业了解当地区位优势、实实在在的惠企政策、产业规划等,这也让政府在对外招商时更有抓手。

孙立虎表示,我省应发挥企业招商引资的作用,政府鼓励支持,商协会加以引导,促进以商招商,通过企业将产业链关键环节引入黑龙江,政府做好相应服务,在厂房、水电等方面提供便利和优惠政策。

孙立虎说,包括省中小企业协会在内,很多商协会也处于市场化发展的转型期,往往受到人员有限、业务范畴、维持运营等限制,抽不出专人跟踪招商引资项目,不能充分参与到招商工作中。希望政府能为商协会参与招商引资活动提供必要的资金和政策保障,可以尝试通过商协会进行委托招商,由商协会牵线搭桥,政府来进一步跟踪,促成更多优质企业、优质项目在黑龙江落地。

十亿级项目倍速落地

桦南45天做了什么?

王冬 纪世强 黑龙江日报
全媒体记者 刘大泳 刘亿服

提前、加速、冲刺……从洽谈到签约,从图纸到落地,总投资10亿元的江苏宇田医药有限公司迪诺医药中间体项目,落地桦南仅用了45天。45天里,领导带头、行动落实、环境保障,全县上下通过精准的对接和细致的服务,倍速推进项目落地,再次以新速度刷新投资者心中的桦南印象。

“问题清单”变满意结果

敢抓真抓有冲劲,常抓善抓使巧劲。桦南县主要领导靠前指挥、高位推进,情况在一线掌握,政策在一线落实,工作在一线推进,解决好项目推进遇到的问题。

一次,在与宇田公司的对接洽谈会上,企业方拿出了一份足足有五页纸的“问题清单”,清单上列举了大大小小数十个需要解答的问题。

“很多专业问题我们确实不懂,但要促成合作,我们必须快学多问,只要决心足总能做到。”桦南县商务局的一位工作人员坦言。对照“问题清单”,县商务局工作人员打电话请教省、市专家,跑部门、找信息、寻答案,每个人都在用行动写下“答案”。

再次对接时,问题清单上列出的所有问题都一一有解,各部门提供的相关数据和内容,被企业认定为高质量、高标准的答复,桦南的办事速度和服务态度为促成合作铺就基石。

“45天里,登门拜访、电话沟通、短信问候达12次,从主要领导赴江苏的频率,到问题清单的‘答案’,让企业看到了满满的诚意。”企业对此十分满意。

桦南县发改局局长金鑫告诉记者,为了让更多的项目落地,县招商团队走出去敲门,请进来考察,云视频连线,对招商引资的项目进行细致谋划,做好前期调研,做好数据保障。他们还实行“承诺即开工”容缺受理模式,让企业先开工建设,配专班为企业领办代办手续,项目建设实现加速跑。

招工难是这家企业在江苏发展中遇到的老大难问题。对于落地桦南的项目来说,企业也需要大量熟练工。“明年7月项目投入生产后工人招不上来怎么办?”面对企业的顾虑,桦南县人社局、就业局专门开了三场招聘会,在各乡镇就业推介点加大宣传,进行现场招聘,1000余名劳动者报名参加,目前已选拔63人组成产业工人代表队,赴江苏省连云港市进行以工代训。

“相关部门现场开会办公、联合办公,很多问题现场就解决了,解决不了的问题也会明确办结时限,解除了我们的后顾之忧,在这投资心里真敞亮。”实实在在的“桦南速度”让江苏宇田医药有限公司总经理李其荣倍感欣喜。

“研究‘怎样行’‘如何能’”

鸿展、龙源、迪诺“三个大块头”项目相继落地,桦南县化工产业园区“脉动”有力,一场加速赛已经开启。

在施工现场,吊车、挖掘机等设备机声隆隆,工人忙而有序。迪诺医药中间体项目,是2021年省级重大项目,总投资10亿元,主要建设造影剂、心血管、抗病毒等系列医药中间体5000吨生产线及相关配套设施,项目满负荷运营后,年产量可达1.2万吨。该项目的落地建设推动了桦南精细化工产业项目串“珠”成“链”,拉动了县域经济向迈进。



桦南县行政审批局。

焦勇摄

企业开办无难事 自助服务一站通

所有的审批事项,提前谋划每一个环节需要走的流程、步骤,企业由“坐等”变为同步办理,容缺预审再加上专班的跟踪服务,大大缩短了企业的审批时间,为工程建设赢得了更多时间。

为了解决“九龙治水,各管一方”的弊端,桦南县成立了行政审批局,实现“一件事一次办”,企业只跑一个窗口,准备一套材料,“一枚印章”管审批,办事效率和服务质量双提升。“即便是已经投产的项目,遇到问题只要反映在专班微信群里,我们就会尽心尽力地帮助解决。”张春萌说。

“一个项目+一名县级包保领导+一套专班”制度,就是“桦南速度”的强力支撑。桦南县对江苏宇田医药有限公司迪诺医药中间体项目有推进工作方案和任务分工,每项工作、每个环节都列出时间表,明确路线图。吴迪是这个项目的领办员,在他的工作本上记录着每月专题协调推进会解决土地报批、手续办理、用水用电等具体问题。目前筹建过程中的症结问题10余件(次)后面都划上了对号。专班在项目招商推介、签约、开工、投产经营等各环节全程跟踪,一包到底,重点协调解决项目推进过程中遇到的各类困难和问题。

“以前在我们老家办各种手续,各个部门来回跑,少说也得半年时间。在桦南,这半年时间变成了我们的建设时间,施工都赶在了‘黄金期’,明年7月份肯定能投入生产了。”李其荣说,到什么时候节点,需要办什么手续,有相关部门的工作人员上门服务。最让他惊喜的是模拟审批,为企业节省了时间,这种超前服务他是头回遇见。

桦南县行政审批局局长张春萌告诉记者,“模拟审批”就是提前一次性告知企业

“作风提上去项目落下来”

采访中,记者同桦南县委副书记、县长杨宏志攀谈时,他说要多关注报道基层干部,每一个项目的招引落地都与他们的付出密不可分。

一点星火可以聚起一团火焰。领导挂帅,铁军出征,每次出发的军令状都饱含桦南党员干部必胜的信心和决心,勾勒出营商环境的干部群像。

决战四季度的号角吹响,杨宏志坦言,虽然有难度但依然充满信心。他说:“佳木斯市委市政府高度重视招商引资工作,领导亲自招、带头引,全市上下一盘棋。近年来,桦南县紧紧围绕绿色食品、精细化工、新能源及现代服务业四大主导产业,有了江苏宇田医药有限公司、鸿展集团和龙源生物科技有限公司的相继落地,桦南县已经打造出发展空间广、市场潜力大、更具优势的精细化工集成产业园区。我们将继续为企业提供优质服务,带着激情,打破常规,真诚以待,将实干的作风转化为项目落地的生动实践。一个梧桐成林凤成群的美好桦南值得期待。”



鸿展生物能源有限公司一角。

黑龙江日报全媒体记者 邱成摄