



数字化平台上线运行。
黑龙江日报全媒体记者
刘剑 邵晶岩摄

本报讯(杨晓琪 黑龙江日报全媒体记者刘剑 邵晶岩)近日,孙吴县举行“孙吴智慧招商”数字化平台发布会,以“云”推介形式向社会各界宣布“孙吴智慧招商”数字化平台正式上线运行。

参会企业普华永道综合商务咨询公司负责人介绍和讲解了“孙吴智慧招商”数字化招商平台开发背景、平台技术应用。孙吴县将通过数字招商平台发布会活动,与参会各方共绘“投资兴业的坐标图、山河秀美的风景图和发展的路线图”三幅未来发展蓝图。孙吴县将依托这个数字化招商平台,积极引进符合孙吴发展定位的“优质项目”,共同开展园区运营、产业招商等工作,打造更优质的产业载体、引进更前沿的产业项目。

据介绍,孙吴县将招商引资工作作为经济发展的“一号工程”,创新招商工作方式,与普华永道公司开展委托招商工作,吸引辽河集团进驻孙吴,成立黑河市招商集团有限公司。“十四五”开局之年,全县招商内资入统到位资金完成全年任务的135%,同比增长56.3%,外资入统到位资金实现零的突破,引进的主导产业项目达到60%以上。

龙江招商记者帮办热线

生态·环保	17800590667
文化·旅游	17800590668
金融·财税	17800590669
社会保障	17800590670
工业·民企	17800590671
商务·营商	17800590672
农业项目	17800590673
投诉监督	17800590674
土地·交通	17800590675
科技·教育	17800590676



服务热线
18345161500

“外来企业在龙江”今起开篇

曲静

自1984年9月1日香港晨曦贸易公司与哈尔滨国际饭店合作设立我省第一家合资企业“国晨食品有限公司”以来,经过近40年的发展,截至2021年11月,全省累计设立外商投资企业9844家,有来自101个国家和地区的企业在我省投资。“十三五”期间,我省实际使用外资金额23.4亿美元,年均增长14.5%。



外来企业在龙江

外资在龙江发展回顾

国晨食品有限公司

1984年9月1日,香港晨曦贸易公司与哈尔滨国际饭店合作设立,是我省第一家合资企业。

双城雀巢有限公司

1987年6月,瑞士雀巢公司在华开设第一家工厂,建在哈尔滨市双城。

桦林佳通轮胎有限公司

2004年3月30日经中国证监会批准在牡丹江成立,是中国国内上市公司国有股被外资收购的首个案例。

新加坡益海嘉里集团

从2006年开始,在我省投资第一家益海嘉里(佳木斯)粮油工业有限公司,现有8家生产型企业。

空中客车中国有限公司

投资3.7亿美元设立哈尔滨哈飞航空复合材料制造中心有限公司。高端制造业等企业的引入,进一步巩固和提高了我省装备制造业的水平。

英糖公司

为英国联合食品集团(ABF)的全资子公司,是世界第二大制糖企业。该公司是第一家在黑龙江省发起设立的外商投资股份制企业,也是第一家在黑龙江省设立地区总部的跨国企业。

韩国国民银行

经中国银行业监督管理委员会批准,2008年10月15日在黑龙江省设立韩国国民银行哈尔滨分行,成为黑龙江第一家营业性外资银行,注册资本为2亿元人民币。

一个“中心”落户 引一串企业入驻

中韩国际创新创业中心促成创业生态链



首家入驻“中心”的韩国初创企业签约现场。

□文/摄 黑龙江日报全媒体记者 付宇

举行各类线上项目及其他活动6场,组织日常路演及对接会100余次,引进人工智能、科技金融、智能制造等数字经济核心技术韩资企业8家、正在注册3家,引进入驻中资并实际运营企业6家、正在注册2家……短短一年多的时间,一次次成功的项目筛选,一个个优质创业项目的引进培育孵化,倾注着中韩国际创新创业中心团队的辛勤汗水,彰显着中韩两国科创企业未来的无限可能与勃勃生机。

由中韩合资的中韩国际创新创业中心及哈尔滨宾西中韩创新产业合作中心于2020年8月10日正式成立,这是一个链接中韩两国科创企业,助力企业孵化、加速、交流、合作的平台。

“我们通过搭建以中韩双向合作为主的国际创新创业平台,帮助两国科创企业加速‘引进来’和‘走出去’,完善‘孵化—加速—产业输出’体系,尤其对于韩国的创业企业,我们有完整的筛选、孵化流程,并全程提供‘保姆式服务’,使符合条件的高新技术企业可以加速落地黑龙江。”该中心总经理金学锋说。

韩国什么样的科创企业适合引入黑龙江?金学锋表示,韩国拥有整套创新创业培训体系,且创业人员大多是各行业的“佼佼者”,他们的创业项目基本在成熟期。中心在挑选有意向并符合黑龙江市场的项目时,会优先考虑有自己专利、成立三年以上、有融资经历或经过市场验证及韩国高新技术企业认证的项目,优中选优,在其中充当中间商+服务商的作用,帮助对接市场资源、融资渠道、进行顶层设计等,使企业尽快适应中国投资环境,加速落地达产。

高新技术企业是创新驱动发展的“牛鼻子”,通过高新技术企业的培育壮大,既可以推动传统产业快速优化升级,也可以培育出更多的新兴产业。早在2014年金学锋就有了创建一个能链接中韩两国科创企业中心的想法。在招商引资日益激烈的环境下,韩国高新技术初创企业有很强的发展空间,尤其是韩国创新生态圈三年以内的初创企业,可以在短时间内快速成长,引进这类企业符合黑龙江发展实际,加以培育孵化后,未来更有可能成为黑龙江省本土高新技术的“独角兽”企业。

经过6年时间的考察、调研和研讨,金学锋最终确定了与哈尔滨市宾县县政府合作成立哈尔滨宾西中韩创新产业合作中心,以“定制化招商”“批量化导入”为服务来源窗口,用“平台化运营”“产业化发展”“政企合作”的准则更好地为中韩两国企业进行服务。

2020年入夏时节,金学锋在哈尔滨太平国际机场迎接到以韩国创业加速器协会会长李準培带领的16家韩国科技创新型企业负责人,这一行21人是乘黑龙江省政府派出的特别包机通过“中韩快捷通道”抵达哈尔滨的。半个月后,“中韩国际创新创业中心及哈尔滨宾西中韩创新产业合作中心”正式成立。

哈尔滨吾朗深韩科技有限公司是首个人驻到中心的初创企业。在代表南延和看来,哈尔滨的招商服务让她满意。“我们是一家做韩语培训、职业教育的初创企业,当得知黑龙江省政府派包机邀请韩国企业来哈参观考察的消息,我们非常惊喜。在考察过程中,哈尔滨市及创业中心给予了企业很多帮助,坚定了我们在哪里落地的决心。经过一年多的发展,我认为当时的选择非常正确。我已经邀请其他韩国创业者将目光放在黑龙江,鼓励他们前来考察。”

“对于可以引进的韩国企业,我们都会提前介入、及时跟进,希望在中心团队的努力下,有更多韩资企业落地黑龙江。”金学锋说,下一步,他们将通过设立韩国科创企业专项扶持资金、举办“中韩科技创业大赛”、搭建中韩科技交流与转让信息平台等方式,让更多优质企业孵化落地,形成循环良好的中韩创业生态链。



招商新观察

5年进4市成立11家子公司

牧原集团如何布局龙江 下得先手棋?

□朱奕霖 黑龙江日报全媒体记者 周静

“国家有需要,企业谋发展,黑龙江有条件,2016年进驻黑龙江后,先后在齐齐哈尔、绥化、大庆、哈尔滨等4市及所属11县成立7家全资子公司和4家控股子公司,建成饲料厂5个,在这里做充分布局。”牧原集团黑龙江区域融资财务总经理齐志在接受采访时介绍,作为全国生猪养殖龙头企业,历经30年发展,牧原集团现已形成以生猪养殖为核心、集饲料加工、种猪育种、商品猪饲养、屠宰加工为一体的猪肉产业链,2021年出栏生猪4026万头。

自然条件引投资

从全国生猪生产发展规划上看,黑龙江省是潜力增长区。2016年经过深入调研,牧原集团领导层一致认为,黑龙江区位优势独特、粮食资源丰富,可用饲料原料丰富。而且这里冬季气候凉爽,以寒驱疫,具有相对较好的疫病防控条件,在生猪的安全品质上具有比较优势。而更让牧原人心动的是,黑龙江大面积的连片土地更适宜牧原集团的“全自养、全链条、智能化”养殖模式迅速发展。

为了能在黑龙江发展,牧原集团依靠创新优势,研发出了无供热恒温猪舍,实现了零下40℃的极寒环境下不需要锅炉供热,猪舍可保持适宜猪群生长温度。于是2016年,他们在黑龙江迈出了第一步。

周到服务促扎根

“我们选龙江县建设生猪养殖基地。初到龙江县还担心‘水土不服’,但是当地政府很快就打消了我们的

顾虑。”齐志说,龙江县委县政府主要领导牵头成立了项目建设推进领导小组,并抽调招商、农业、畜牧、国土、住建、环保等相关部门的精英强将,组建牧原服务专班,建立地企定期例会制度,开辟“绿色通道”,简化流程、压缩时限,对项目的选址、立项、手续办理、开工建设、生产运营等进行全过程、全方位、上门跟踪服务,给企业发展提供保障。专班领导带领乡村干部走村入户,夜以继日,帮助牧原快速完成养殖场土地流转,使养殖场项目顺利落地,让他们用了20天就正式开工,这是他们在别的省没有的待遇。

项目施工前,专班会提前组织电业、交通部门把临时用电、临时道路修建完成,解决了他们后顾之忧。

齐志回忆说:“那年8月份正赶上施工旺季,我们的建筑材料发生了供应问题,县里主要领导组织人员带领项目团队四处协调建筑材料,解决了我们的‘卡脖子’问题,保证项目能够如期完成,牧原人对此非常感动。”

“逢年过节,专班成员经常来看我们,带来慰问品慰问施工人员,解了我们的乡愁。招商服务人员和企业员工打成一片,结下了深厚的友谊,公司同事因为工作需要调回总部对这里也是依依不舍。”齐志介绍。

在龙江县政府的大力支持下,养殖场在11月份顺利建设完毕,要装猪投产时发现水、电、路条件无法满足要求。得知这一情况后,龙江县委县政府整合全县力量,仅用一周时间,就保障了养殖场水、电、路畅通,帮助项目实现当年开工当年投产运营,创造了5个月高效建成的龙江速度!



牧原集团小猪保育舍。

图片由受访者提供

招商动态

本报讯(王晓微 黑龙江日报全媒体记者贾红路)嘉荫县首届网上“招商之冬”通过开展“屏对屏”不见面形式,充分展示特色资源优势、重点招商引资方向、优惠政策及优良营商环境,吸引“科技含量高、投资规模大、财政贡献高、产业拉动强、吸纳就业多”的好项目、大项目落户嘉荫。

结合区位、口岸、资源等特点、优势,嘉荫县在本届“招商之冬”明确了农林产品精深加工、畜牧水产养殖、特色生态旅游、北药种植加工、新型能源产业等五个招商引资重点方向,并将本届“招商之冬”定义为嘉荫县的“发展之冬”,紧密开展项目谋划、招商引资、产业筹划、能力提升等。近期,嘉荫县还制作了“招商引资落地服务卡”和“人才项目引进拜师卡”,加强招商引资及招才引智工作。

在刚刚闭幕的中共嘉荫县第十五次党代会上,该县明确提出“创新驱动、城乡一体、绿色转型、开放兴边、共建共享”五大发展定位,细致谋划了“产业提升、生态建设、城市提质、乡村振兴、内引外联、文化繁荣、社会治理、民生改善”八项重点工程,为推动县域经济社会高质量发展创设良好的投融资环境。此外,嘉荫县近年来还先后出台了《招商引资优惠政策》和《促进民营经济高质量发展若干政策》,投资企业可享受5年免税、用地奖补、贷款贴息、科技奖励、人才奖励、外贸进出口补贴等若干优惠政策。

嘉荫 网上“招商之冬”明确五大方向

招商看板

嘉荫县燎原村乡村振兴康养旅游项目

项目优势:燎原村所在红光乡具有一定的集中养老服务需求。同时,国家级4A旅游景区恐龙国家地质公园、县农业科普示范园坐落于此,项目可为旅游做配套服务。

内容与规模:建设5000平方米康养中心,附属建设汽车垂钓、民宿、农家餐饮、采摘园,形成游玩一体化的康养旅游美丽乡村。

建设周期:1年

预计总投资:1.18亿元

联系人:嘉荫县红光乡人民政府 刘健维

联系电话:15636410999,0458-8803202

嘉荫县马连界江旅游小镇项目

项目优势:该项目位于嘉荫县东南部的马连林场,在全省重点实施的“醉美331边防路”旅游廊道中。马连林场江段上接观音山,下连龙江小三峡,是不可多得的天然原生态休闲度假胜地。可充分发挥嘉荫马连——萝北太平沟界江旅游路线的重要节点作用,打造丰富多彩的休闲度假地。

内容与规模:设置活动式旅游码头,建设游客接待服务中心、垂钓区、天然沙滩浴场、停车场。

建设周期:2年

预计总投资:6500万元

联系人:嘉荫县招商引投资务中心 张磊

联系电话:18645898677,0458-2621800