

克东县
“一对一”结对帮带
落实处



农户在缝补车间忙碌。

□本报见习记者 梁金池

下好“先手棋”，筑牢“定盘星”，激活“新动能”……一年来，克东县驻村工作队交出了自己的成绩单，为本地全面实施乡村振兴战略奠定了坚实基础。

其中，成立乡村振兴临时党支部98个，先后协调派出单位争取产业项目资金722万元，确定新型产业项目22个。与村干部结成229个帮扶对子，帮助村干部开阔思路，明确产业发展方向。

截至目前，全县监测帮扶对象共516户1090人，其中已消除风险484户1021人，占比93.8%。协调资金解决路灯安装、道路维修等实际问题。

此外，驻村工作队积极探寻乡村振兴发力点，“一村一品”村达到43个，落实各项产业168个。省林草局驻宝泉镇富民村工作队投资100万元成立全省首个农民造林专业合作社。培育24个造林绿化和园林绿化品种，苗木面积237亩，2021年共销售苗木30万株（墩），带动农户增收9万余元。省邮局驻昌盛乡东兴村工作队建立全省废旧邮袋缝补车间，提供务工岗位6个~8个，带动30户农户增收。

海伦市
“网红带货”助
农副产品进城



□本报见习记者 梁金池

为助力乡村振兴，海伦市电子商务服务中心通过直播带货、线上线下订单供应等销售方式，推动农业农村工作稳步推进，农户持续稳定增收。

这几天的海伦市海北镇西安村很是热闹，海伦市电子商务服务中心的工作人员正在忙着把西安村村民送来的黄瓜进行分类、装箱。这些黄瓜全部来自西安村村民自家的小菜园，虽然现场人数众多，但大家都有序地排着队，脸上洋溢着喜悦的笑容。自6月27日开始，通过线上销售，海伦市电子商务服务中心组织电商创业园区企业通过开展线上直播销售活动，仅一个半小时就把当天收购的800斤黄瓜全部售罄。

今年，当地农户田向奎在自家小院种了黄瓜、草莓柿子、豆角、茄子，现在黄瓜已经成熟，并采摘了4茬。现在看，今年他家仅通过小菜园预计就能增收1万多元。

伊春市伊美区
“三注重”壮大
村集体经济



□本报见习记者 梁金池

为切实提高农村党建工作质量，伊春市伊美区以“三注重”引领，推进乡村振兴取得新进展。

其中，以加强基层党组织建设为抓手，注重基层组织建设。采取远程教育、视频学习等方式，注重干部队伍建设。另外，注重驻村干部综合素质，通过考核，选拔有责任心、工作能力强、业务水平高的党员干部担任驻村第一书记。注重夯实产业基地，制定了《关于2022年扶持发展壮大村级集体经济的实施方案》，相继规划建设“食用油生产加工”“鲜食玉米加工及冷库仓储”等项目。目标到2022年底，各村集体经济平均收入20万元。

本组稿件图片均由受访者提供

一米菜园 农家乐 采摘园……

已让村集体年增收50万元



“五个三四规划”

驻村队这样助安邦兴村

□本报记者 宋晨曦

“我家‘开心农场’里的菜都能摘了，现在我每周都去集贤县福利镇安邦村看看我的这个小菜园。”集贤县居民秋实兴奋地说。

据省农投集团驻安邦村第一书记冯喜生介绍，安邦村建设的“一米菜园”、“农家乐”、“采摘园”等项目，很受城里人欢迎，“我们这儿现在订餐火爆，餐位紧张，农家乐饭店要提前预定。”该村农家乐店主张金兰说。

据悉，这一系列的“安邦模式”，已让村集体年增收50万元。

1 重点发展哪个产业 他们费尽了心思

一直以来，集贤县相关部门为发展安邦村的产业费劲了心思，做了不少尝试。但因缺少长远规划和系统谋划，加之资金、人才、管理匮乏，面对抗风险能力弱、配套缺失等现实问题，这些尝试多不了了之。

“没有调查就没有发言权”，为了寻找产业方向，以冯喜生为首的驻村工作队行动起来，经过长期、大量的样本考察和案例分析，今年初商议的“五个三”规划初步构想完成，既“充分利用三项优势，实现三类共享，达成三个规划，采用三步走，实现三个目标”。

冯喜生介绍，安邦村有区位交通、庭院资源优势，有条件实现产品共享、农庄共享、土地共享。同时整合村内资源，规划村里“庭院一米园，餐饮一条街，鲜花一整村”。逐步实施三步走策略，即低成本整合现有资源，开展一米菜园出租托管、时蔬会员配送、草莓园采摘、农家乐等项目。第二步，围绕第一阶段项目，开发可品鉴、可外销、可上电商的产品。第三步，实现形象上档次，模式可复制。通过完成体验式耕种活动，进而“带动人、带起人、带来人”，让城市人重返乡村，创业、消费、体验。

接下来，如何说服农户跟着干呢？工作队开始了“走街串巷”的游说，村民们说：“工作队的努力和付出我们看在眼里，能跟着工作队干事、挣钱，何乐而不为？”

当时，节约资金和扩大宣传是两项重要工作内容，驻村队员们煞费苦心，另辟蹊径，将两项工作同时推进。“五一”前后，集贤县内很多人的朋友圈、微信群都收到了一则关于安邦村筹建农家乐需要借餐桌餐椅的消息，随即得到很多人的帮助，因此打开了知名度。

村民纪艳杰说：“自从驻村工作队来后，村里越来越热闹！”



2 首发项目“一米菜园”大获成功

“第一枪必须打响！”冯喜生说，“一米菜园”是牵动全局的先行项目，关系着小园采摘、蔬菜配送、小园农家乐、小园民宿等项目能否更好地融合联动。其主要运营模式是将村民自种小菜园的多余部分进行集中连片经营，村集体租用符合条件的村民菜园，铺设地砖甬道、架设风情小栅栏，分隔成标准单位，统一对外进行招租。

“村民们多为观望态度，真要动了他们的土地，多数农户推三阻四。之前选定的6户村民，有5户出现了问题。”工作队队员吴庆红说。问题反馈回来后，工作队员们一致认为，核心问题是把菜园子交给政府租赁，农户心里不踏实，为此队员们及村干部众筹，每人出1000元启动资金，现场量地、签约、点钱。地还没种，农民就见到了实惠，很快便完成了测量工作。

小菜园统一整备，完成地砖甬道铺设和栅栏分割后，下一步就是统一对外招租了。“制定什么样的价格，提供哪些服务，大家争议很大。同时，建议客户种什么种多少，是否满足不同客户自主需求等一些问题有待确定。”工作队队员杜柏秋说。

因此，工作队与村两委又紧锣密鼓地开始多轮探讨，最终制定了全托管999元、半托管699元、自主种植299元，每50平方米一个单位的三种租赁模式，和团购三块地以上优惠200元的促销政策。

5月2日9时，集贤县县长李伟江发了朋友圈：“驻村工作队再行动——‘安邦小园’预订模式开启！”几天后，安邦村30个“一米菜园”全部预定。

3 多元化产业效益正在显现

“这农用车比‘大黄蜂’都大！真气派啊！”6月24日，安邦村新到了几个大型农机具，村里的老人小孩争先来看热闹。

村会计张加寒说，“这是村两委和驻村工作队向上级争取了183万元的农机产业扶贫项目，为此还制定了农机具管理制度和收益分配办法，采用自主经营与租赁经营相结合的方式，每年大概实现收益10多万元。”

张加寒说：“为了让村民受益，接下来，我们要优先在村民中培养大型机械操控操作能手，让更多农民具备一技之长。”

“扶贫工作不是一个工作队、几个人能完成的事，我们的背后有农投集团的支持和鼓励。”冯喜生说。

前不久，通过第一书记的协调和沟通，农投集团同安邦村开展粮食产区生产储备项目



的年收益6万元已到账，该项目利用中央和省专项资金扶持壮大村级集体经济项目资金50万元，村自筹5万元，合计投入55万元到农投集团二级板块龙粮集团，开展粮食储备。

冯喜生介绍，由于村级业务拓展能力有限，风险管理能力弱，将专项资金和村集体自筹资金投入到龙粮集团，优先收购本村和本县玉米，同时市场化收购外地粮源。项目主要利用龙粮集团承接的京粮、川粮等异地储备指标获得储备收益，同时开展部分深加工及市场化运营，以实现稳定利润。投资收益进村集体账户，每年提取50%，平均补贴给每位村民缴纳合作医疗保险。

安邦致富方能安民心！安邦人动了起来，安邦的产业活起来，“安邦模式”的后续效益正在显现……

图片由受访者提供



种植规模9亿袋 产值33.2亿元

看东宁如何做大黑木耳产业

□文/摄 本报见习记者 梁金池

小木耳成为当地支柱产业

小木耳，大产业，它无疑为东宁市的经济发展与乡村振兴注入了“源头活水”。王良武说，东宁市的木耳产业已经“多面开花”。数据显示，全市已累计建成200亩以上园区39个，各类黑木耳专业合作社89个，登记黑木耳相关企业116户。从木屑经销到菌用物资经销，从菌包生产到菌械制造，从废弃菌包利用到木耳加工，东宁市的黑木耳产业走起了自己的“扩链之路”。

国家级黑木耳批发大市场就在这里

销售作为产业链的重要一环同样不容忽视。记者在当地雨润绥阳黑木耳交易大市场发现，这里围绕黑木耳设置了具体部门：展示中心、结算中心、检测中心、生产营销中心、电商直播服务中心……此外，这里作为国家级黑木耳批发大市场拥有643间门店、1700余位常驻黑木耳经纪人，黑木耳年均交易量超10万吨，交易额超6亿元。

“接下来，我们要聚焦‘标准化、科技

化、品牌化、金融化’发展，加速产业提档升级，持续推进废弃菌袋治理，促进产业稳定健康发展，不断夯实黑木耳支柱产业地位。”王良武认为，东宁市未来将贯彻落实省第十三次党代会关于建设全国重要的食用菌生产加工基地的发展战略，以打造百亿级黑木耳产业为目标，加快实施数字经济、生物经济，推动生产模式创新，全面提升东宁市黑木耳产业核心竞争力。

记者手札

“九山半水半分田”，这是记者在当地采访中最常听到的对东宁地貌的形容。东宁人依托独特的气候资源禀赋，缔造了富民增收的黑木耳产业，可以说，东宁人的“木耳梦”就凝聚在一个个小小的菌包之中。王良武告诉记者，菌包的制作颇为讲究，每个菌包重2.8斤，高22厘米，直径10.5厘米，打眼234个，内容物多是木屑、麦麸、豆粉、石膏之类。但记者想，这并不是全部，人们的勤劳与智慧才是其中最重要的添加。

2022年7月26日 星期二

E-mail: hlrbxczx@163.com

本期主编:周 静(0451-84692740)

本期责编:李天池(0451-84655463)

执行编辑:毛晓星(0451-84655721)

美 编:赵 博

码上端详



龙江农业好品牌之讷河大豆

数说龙江好味道

坚果之王
叫响龙江榛子品牌

□本报见习记者 唐海兵



“咱们黑龙江的榛子，口感丰富，味道香甜，很多人吃过地道的龙江大榛子后，都说比国外的品种更香。”在佳木斯桦南县本全榛子专业合作社，大片绿油油的榛子树映入眼帘，拨开细密的树叶，颗颗指大的果实在层层包裹中露出头来。”黑龙江省林业科学研究所二级研究员杨凯一边查看榛子长势，一边自信地讲道。

榛子外壳坚硬，果仁肥白圆润，带有独特的香气，含油脂量大，吃起来口感香美，余味绵绵，可生吃也可炒食，是非常受欢迎的坚果食品之一。榛子与核桃、杏仁、腰果，被人们称为“世界四大坚果”，并位列之首，有“坚果之王”的美誉。

杨凯介绍，榛子营养丰富，果仁中除了含有蛋白质、脂肪、糖类外，胡萝卜素、维生素B1、维生素B2、维生素E含量也很丰富，榛子中富含人体所需的8种氨基酸，其含量远远高出核桃，榛子中各种微量元素如钙、磷、铁含量也高于其他坚果，榛子中不饱和脂肪酸含量丰富，尤其是油酸含量很高，能有效防止心血管等疾病的发生是一种优质的功能性油脂，具有多种功效。

黑龙江的榛子为何格外香？这多亏了黑龙江的好山好水好良田。“黑龙江地处中高纬度，雨热同季，日照充足，雨量充沛，在榛子结实作果期，昼夜温差比较大，有利于物质积累。而且我省的榛子园多建在丘陵地区，生态环境良好无污染。”杨凯说。

在哈尔滨市通河县，茂密青翠的榛子树布满山野，目前全县人工种植面积有13.2万亩，占全国人工种植面积的十分之一，是名副其实的“全国大榛子第一县”。“通河大榛子”已获批国家地理标志产品，并通过国际SGS双向质量检测，成为响当当的地域品牌，通河县也被评为“国家大榛子产业化示范县”。目前，通河正全力打造集大榛子种植、存储、运输、加工、销售为一体的绿色产业链，将龙江大榛子的品牌之路越走越远。

图片由被采访对象提供

更多“数说龙江好味道”精彩报道，扫描二维码看吧。

