

于冰:把政策阐释转换成家乡话

□本报记者 蒋平

近日,中央宣传部办公厅下发《关于表彰2022年基层理论宣讲先进集体、个人和优秀理论宣讲报告、微电影的决定》,表彰全国基层理论宣讲先进典型。其中,东北林业大学马克思主义学院院长于冰获得基层理论宣讲先进个人称号。

理论宣讲是传播党的理论创新成果,引领广大人民群众统一思想、凝聚共识、汇聚力量的有效手段。于冰长期热心理论宣讲工作,宣讲足迹遍布龙江大地。近年来,她致力于一系列重大主题宣讲,累计宣讲70余次,深入省市直部门、高校、企事业单位、街道社区、农村,以全面、精准、生动的宣讲践行理论工作者的初心使命,获得广泛好评。

每一次宣讲都是一堂新课

“宣讲接地气、冒热气,我们听得进、弄懂!”这是听众给予于冰党史学习教育宣讲的评价。于冰针对不同受众群体的需求和特点,坚持“量身定制”“一讲一策”,同一主题,不同侧重点,积极回应广大党员干部和群众的关心关切,提高宣讲契合度和时效性。《以史为鉴 开创未来 夺取全面建设社会主义现代化强国新胜利》《弘扬传承党史精髓 学思践悟开创新局》《学习社会发展史 坚定“四个自信”》……于冰每一个专题的宣讲都按照一堂新课的标准来准备讲稿,甚至同一专题宣讲也会准备不同的讲稿。

常常常新,常讲常新。于冰以扎实的理论功底和学术素养精心准备着每一次

的宣讲内容。她以宣讲主题为基点,全面搜集相关资料,紧跟时事变化。尊重宣讲主题内容,不照本宣科,力争在有限时间内精准抓住主线脉络,逻辑思路清晰,宣讲重点突出,实现听众接受和理解宣讲内容的最大化和最优化。

每一次宣讲都是重大任务

“到什么山头唱什么歌,把政策阐释转换成家乡话,把理论知识转换成大白话,把理论逻辑转换成朴实道理,基层宣讲不能靠开大会、读报告,要充分考虑群众实际情况。”于冰说,基层宣讲并非易事,基层有基层的情况,群众有群众的生活,照本宣科、单向灌输有可能让听的人身体还在现场,思绪早就飞走了。

从宽敞的礼堂,到街道社区,再到田间地头,于冰的宣讲足迹遍布龙江大地。为齐齐哈尔市广大党员干部进行理论宣讲,到大兴安岭地区加格达奇区红旗街道办事处给基层党员干部宣讲、参加全省城乡基层“七个一”学习教育活动、给兰西县兰西镇林盛村村民讲党课……于冰“入乡随俗”,围绕基层群众的关注点、兴奋点,有针对性地制定了一张张“宣讲清单”。

而一张张宣讲清单背后,是“柔弱”外表下的过硬作风。宣讲任务最重的一次,于冰从上午讲到下午,晚上还要参加宣讲

单位的学习座谈会。她总是把宣讲看成头等大事,有困难自己克服。

每一次宣讲都要入脑入心

以入脑入心为目标,以激发共鸣为途径。于冰用群众喜闻乐见的形式宣传真理、传播真理,让党的好声音深入人心。

“专题报告、现场宣讲、研讨座谈、互动交流……我们要善用小切口解析大道理,用小故事反映大时代,多举例子、多摆事实、多讲故事,把理论讲‘活’、讲‘透’、讲‘透’、讲到群众的心坎里。”于冰说,语言生动活泼,形式丰富多样,往往能够使宣讲现场气氛热烈、互动连连,这样也能够真正与干部群众同频共振、让宣讲内容“入脑入心”。

“宣讲听了很多,能进脑子里却不多。”“能把深奥的理论讲得浅显易懂,才是真不简单。”每次上台的“大宣讲”结束后,听众往往感到不解渴,还会让于冰再来一会儿台下的“小宣讲”。

“要确保理论宣讲‘接地气’的同时不断增强理论宣讲‘接地气’,让宣讲受众听得懂、能领会、可落实。”于冰说,她将以此次表彰为起点,继续坚持守正创新,以高度的政治责任感和使命感,全心全力全情投入到接下来的宣讲工作中,为推动党的二十大精神落地生根、入脑入心贡献力量。

冷友斌

“我最关注乡村振兴和黑土地保护”



□贺菲 本报记者 姚建平

“黑土地为高品质农畜牧产业的发展提供了优越的自然条件,是黑龙江做好‘土特产’文章、实现乡村振兴的独特优势资源。乡村振兴要让产业真正发挥带动作用。”近日,全国人大代表、飞鹤乳业董事长冷友斌对记者说。

作为土生土长的黑龙江人,冷友斌对这片东北黑土地有着深厚的个人情感。“我在农村长大,又在这里创业,飞鹤的事业就是在这片土地上起步并发展壮大的。”冷友斌说,“产业振兴是乡村振兴的重中之重。我们要用好这一方水土,因地制宜做好‘土特产’文章。”

2018年,当选为全国人大代表后,冷友斌每年都会投入更多精力,深入到农村、产业链上下游企业,走进田间地头开展调研,并结合企业生产实践,不断探索推动乡村振兴的有效路径。

为了带动农民就业,推动乡村振兴,近年来,飞鹤探索出了“工厂+牧场+合作社+农户”的模式,把产业链变为“致富链”,通过土地流转、吸纳就业、职业技能培训等

方式,实现“产业脱贫、产业富民、产业留人”。

在齐齐哈尔市泰来县,飞鹤入驻后,不仅带动周边数万亩的土地流转,400多名农民就业,大家围绕飞鹤的产业也开辟了很多致富的路子。例如,有的人开起了洗衣厂,或将闲置农房出租给工人,还有的张罗起“家庭旅馆”,日子越过越红火,当地也有了“飞鹤落宁姜,打工不离乡”的说法。

据了解,截至目前,飞鹤通过产业链的发展,累计创造17万个就业岗位,拉动15万农民增收致富,带动我省100多万亩耕地增值。

黑土地保护也是冷友斌代表常年关注的另一个重要方向。在当选为全国人大代表后,冷友斌连续4年在全国两会上提交呼吁保护黑土地和生态环境的议案,这些议案都得到了有关部门的及时回复。如今,国家和社会各界对黑土地的保护正日渐重视,《黑土地保护法》等相关政策法规也正在完善。

“围绕黑土地保护,我们也希望积极发挥科技力量,在肥料应用、生态循环等领域实现技术突破。”冷友斌介绍说,飞鹤与多家科研机构经过数年技术攻关和模式探索,联合产业集群合作伙伴建成了我国高寒地区规模最大的“生物天然气与有机肥循环综合利用项目”。

目前,该项目已在克东、甘南、克山三县相继投产,每个项目可解决一个万头牧场的牛粪处理和10万亩玉米秸秆的离田回收问题,制备生物天然气700万立方米、有机肥5万吨。有机肥还田后能让1.4万亩黑土地有机质含量增加1%,并增加黑土层厚度和松软度。本报记者 姚建平撰

新龙江 新故事



开栏的话

北国好风光,美在黑龙江。大美龙江,景美人更美,勇敢豪迈的龙江儿女,向世人彰显着龙江禀赋、龙江风貌、龙江精神。今起,本报开设“新龙江新故事”专栏,推出一批具有“时代温度”的典型人物报道,通过这些龙江新故事,让更多人了解龙江、关注龙江,传递龙江最强赞音。

“做中国最一流的酒水连锁企业”

小酒喔又扩店了

□本报记者 孙思琪

见到小酒喔酒类供应链管理有限公司董事长时伟侠时,她正在筹备2023年小酒喔所有干部的述职大会,为新的一年企业的发展做全面规划。“这个春节我们特别忙,12月要备货,紧接着就是春节档的销售,对于我们酒类流通企业来说,每年的3月才是新的一年,今年起步不错,我们要抓紧时间把全年的目标谋划好。”时伟侠说。

再过几天,时伟侠准备出发去海南代表小酒喔领取第六届中国酒类流通协会酒业营销金爵奖领军企业奖。“金爵奖在我们这个行业含金量很高,对于企业是很大的肯定,我们也将借着这次机会学习优秀企业的经验,积极洽谈合作,努力向着‘做中国最一流的酒水连锁企业’一步一

个脚印,坚实地前行。”时伟侠说道。

成立于2014年的小酒喔是东北地区首家线上线下一体化的酒类连锁平台,依托“互联网+信息技术”创新发展数字经济,成功打造“线上+线下”结合的经营模式,建立了小酒喔数字化矩阵运营。截至目前,小酒喔已拥有线下门店380多家,线下会员300多万;线上入驻京东、抖音、微信等多平台,粉丝量达500余万。在发展壮大的同时,带动社会直接就业1000余人,间接就业1000余人。

受疫情影响,过去的三年小酒喔的发展举步维艰。“疫情影响了全世界的经济,对于我们第三方服务类企业更是重创。尤其是去年,我们小酒喔面临的形势可以说是生死存亡的大考。”时伟侠介绍,小酒喔主要依托线下门店配送,但是疫情期间门店都被封控,不能开门营业,仅人员或

本开销就不少。如何在危机中寻找转机?时伟侠选择对企业内部进行提档升级:潜心整理内业,梳理管理流程,提升员工技能,优化运营链条……三年疫情,小酒喔非但没有解雇一名员工,还通过线上课程培训使员工服务水平得到了较大提升,实现了将配送时长从29分钟压缩到19分钟,为消费者提供了更加安心、放心、省心的购物体验。“人无我有,人有我新,人新我精。”在时伟侠眼里,要提高企业的行业竞争力,能做的还有很多。

今年春节,省政府办公厅印发《关于促进全省经济运行整体好转若干政策措施的通知》(下称“20条”),其中将“双稳基金”担保贷款的延期还本时限延长至2024年1月31日,作为“双稳基金”担保贷款的获益者,小酒喔再次享受到了政策红利。“省金控集团所属鑫正担保公司主动

联系我们送上‘双稳基金’政策,帮助我们解决了备货的资金需求。酒类流通需要进行‘冬储’,今年春节,我们的销售量是平时的好几倍,‘双稳基金’担保贷款不但为我们提供了充足的资金,还累计为企业节约了担保费和利息成本几十万元,也帮我们迎来了2023年的‘开门红’。”时伟侠介绍。

如今,挺过了危机考验的小酒喔迎来了新的春天。展望未来的发展,时伟侠信心满满:“2023年酒业流通行业迎来了全新的开局,我们计划拓展辽宁和吉林纵深销售网络,新增门店50家以上,同时,大力拓宽线上的电商、新媒体的影响力,线上线下都加速跑起来。”

越过寒冬,春天如约而至。和春天一起到来的,还有企业加速跑的信心和不断释放的市场活力。

奋发奋进 共襄伟业

一封感谢信背后的故事

(上接第一版)“多年从业经历中,从未体验过如此快捷的办事速度!”姚丽说,许可证审批涉及省药监局五个部门,他们相互之间环环相扣,企业的需求第一时间回复,件件事有落着。

“在家乡投资发展,有这样不断创新的办事速度,让我们企业更有底气和信心!”在机器轰鸣的生产车间,陈飞豹告诉记者,回乡投资之初,曾有部分股东提出质疑,担忧黑龙江的营商环境。陈飞豹说,回乡投资,感受最深的是,黑龙江的营商环境越来越好!而他也从当初的“试水”,变为满怀信心、向未来谋发展。

“无痕”落地 专班服务让企业发展心无旁骛

“从企业落地并购,到开工生产,千头万绪,没想到五常市‘全盘’接收企业各类诉求,逐条落实,让企业心无旁骛,‘无痕’落地。”陈飞豹说,企业家投资,关键看营商环境。最初回来投资,原想试试看,结果两年多取得了令人惊喜的发展成果。

陈飞豹告诉记者,并购之初,企业获得五常市政府大力支持,企业提出的难点问题,五常市成立专班,列出台账,逐一消号,让企业心里托底,一心一意谋发展。

据五常市牛家工业园区相关负责人介绍,园区“领办”“代办”,用最短时间、最快流程,帮助企业拿到相关审批手续;一事一议、特事特办,助力企业破解并购中遇到的难题,助推早日投产达效;坚持特事特办、一事一议,推行市领导包保机制,建立“政企直通车”,以最快速度、最优服务,为企业排忧解难。

“2021年并购,仅用半年时间调整改造,2022年初就正式开工生产,达产达效,速度相当快捷。”陈飞豹说,2022年,在疫情十分严峻的情况下,哈尔滨公司当年进入规上企业和高科技企业名录,并荣获五常市纳税骨干企业荣誉,生产销售突飞猛进,两种中成药在波兰完成注册,为企业布局欧盟市场打开了突破口。

好的营商环境就像阳光、水和空气,须臾不能缺少。陈飞豹说,回乡投资,感受最深的是,黑龙江的营商环境越来越好!而他也从当初的“试水”,变为满怀信心、向未来谋发展。

扩大投资 双轮驱动发力中医药产业

“为满足市场需求,芪风固表颗粒现在开足马力,每个月的产能达到400万袋左右。”安邦制药(哈尔滨)有限公司副总经理王伟说,力拼首季“开门红”,企业原有颇受市场欢迎的通脉片、清火养元片等品种全部投入生产。采暖风来晒。火热的生产场景背后,还有更大的谋篇布局。

“我们将投资再建一栋大型车间,建设一座研发中心,还将把现有的生产车间扩大重建。”扩大投资,夯实生产基地产业基础,陈飞豹对未来发展的谋划紧锣密鼓。

近日,安邦制药(哈尔滨)有限公司还与龙江森工集团密切接洽,将投资进行黑龙江道地药材的精细化提取,带动我省道地药材的深加工,提升品牌价值。“下一步,我们将以生产加工基地与道地药材精细化深加工‘双轮驱动’,甩开膀子干,回报家乡,助推龙江振兴发展。”陈飞豹说。

“德企中国行一走进哈尔滨”活动在哈尔滨新区举行

(上接第一版)而且哈尔滨在职业教育方面也很有效,博世(中国)需要大量技术工人,她已经告诉她的团队要尽快与新区的职业技术学校接触,洽谈合作可能性,同时,机器人和数字化也是博世(中国)的重点战略,也有合作潜力。

对此,第一次到哈尔滨的威能(中国)供热制冷环境技术有限公司亚太产品项目总监史蒂芬也有同感,“哈尔滨市冬季寒冷,而我们公司正是做制冷制热设备的,所以合作空间很大。”史蒂芬说,哈尔滨给他留下了深刻的印象,这是一个国际化的城市,政府各级部门也很热情,他对未来合作充满期待。

经过一个多月精心筹备,成功举办“德企中国行一走进哈尔滨”活动,为哈尔滨与中国德国商会开展更广阔

的经贸合作打下了坚实基础,在收获合作项目的同时,释放了龙江对外开放的“强信号”,为促进双方经贸、教育等领域交流合作注入了“强动力”。

目前,自贸试验区哈尔滨片区正在成为中国对外开放的“新窗口”,正在努力建设中国向北开放的先行区、示范区和引领区。未来,自贸试验区哈尔滨片区将继续发挥自身优势,用好开放核心腹地这一展示龙江对外开放风采的靓丽名片,以“德企中国行一走进哈尔滨”为契机,搭建合作平台,为德国企业在自贸片区、在哈尔滨、在龙江发展提供更优质的服务,推动黑龙江与德国经贸合作再上新台阶。

参加“德企中国行一走进哈尔滨”活动的嘉宾和客商在哈尔滨市考察期间,前往哈尔滨新区部分企业和学校参观访问。

抢抓农时备春耕

农资齐,静待春风起

□张琳娜 徐磊 本报记者 荆天旭

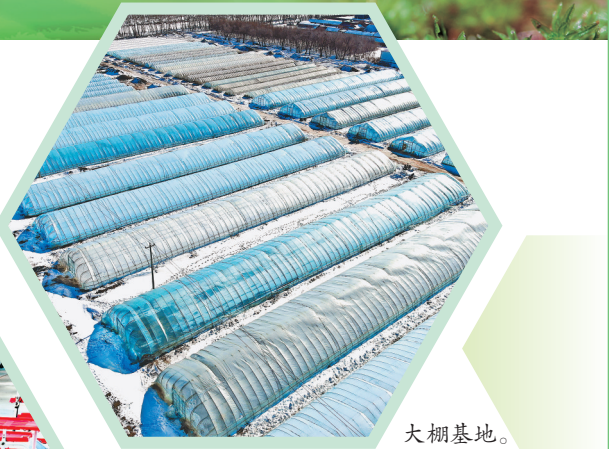
眼下,北大荒农业股份二九〇分公司的春耕工作已进入冲刺阶段,各规模的物资库中堆满了生产所需的农资,一台台新型农机设备整装待发。

徐岩是该公司东山管理区的一名种植户,今年承包了300亩水田,为了提升作业效率,新年刚过,他又为自己购置了一台东方红1404拖拉机,让自己的农业综合作业能力迈上了一个新台阶。望着眼前刚拍好的超级大棚,他对今年丰产丰收有了十足的底气。说起春耕提速带来的好处,徐岩难掩笑意,他说:“往年是‘冰雪不化我们不干’,现在是抢抓早使劲干,这让我们有了更多时间把活儿干细,把物资备齐,让有限的土地能够精细化种植。”

据了解,自春耕工作开展以来,北大荒农业股份二九〇分公司积极抢抓气温回暖的有利时机,全面掀起了“清雪扣棚、农资下摆、农机检修”三管齐下的备春耕热潮。目前,辖区8400栋育秧大棚中已有6500栋完成清雪扣棚工作,较历年同比增长13.8%;三大肥、混合肥、掺混肥、复合肥、水稻测深施肥共20300余吨的统购需求,现已有15000余吨顺利下摆;超过17400台套农机设备完成了全面检修工作,检修率达99%,为即将到来的春耕生产工作提供了全方位的坚实保障。



农机具装饰一新。



大棚基地。



农资采购到位。

徐磊 艾旭升 本报记者荆天旭撰

金融绿色通道助力备春耕

本报讯(记者程瑶)人勤春来早,田间农事忙。随着春天脚步的临近,田野沃土逐渐升温,基层金融服务也是一片“火热”。为更好地满足辖内农户备春耕资金需求,助力乡村振兴,邮储银行北京市支行信贷业务主管行长带着所有能够调动的业务骨干深入田间地头,摸排农户信贷资金需求,加大信贷投放,优化金融服务,保障春耕生产

顺利进行。

在北京市赵光农场,邮储银行的工作人员们分成四组逐户深入农户家。“眼下正是农户备春耕的关键期,大都需要大量资金承包土地及购买种子化肥。为确保不误农时,我们邮储银行北京市支行除了加大信贷投放力度,还开通了春耕备耕信贷服务‘绿色通道’,实现信贷审批优先受理、优先办

结,多措并举保障春耕生产顺利进行。”该行信贷客户经理陈晓介绍。

在现场邮储银行工作人员对有资金需求农户的耕种情况进行逐一考察,对符合该行贷款准入条件的农户,现场指导其通过手机申请“农垦极速贷”线上贷款产品。“有了这笔钱,我就能多备一些农资,希望今年能有个好收成!”赵光农场农户王喜民说。

“今年,我们邮储银行北京市支行将把更多的金融资源配置到农村重点领域和薄弱环节,通过创新金融产品、优化金融服务,全力满足乡村振兴多样化、多层次的金融需求,为粮食生产、农资生产流通、耕地保护及种业振兴等农业全链条贡献更多金融力量。”邮储银行北京市支行行长沈小君表示。