



桦川县迎宾门。

桦川招商引资

用新理念开创新局面

□赵新 本报记者 刘大泳

3个月脚步不间断,赶赴38座城市,这是桦川在这个春天奔跑的姿态。74名干部齐上阵,走访104家企业,这是桦川在这个春天合作的诚意。10个项目完成签约,投资额达17.96亿元,这是桦川在这个春天亮眼的成绩。近年来,桦川县把招商引资作为加快发展的“一号工程”和推动经济发展的“第一抓手”,不断开拓招商思路,创新招商理念和方式,以招商引资的大突破推动经济的大发展、大跨越。

黑龙江·桦川招商引资推介会签约仪式



推介会上签约合作。

创新招商思路走出去

齐鲁松江情,合作谋共赢。为更好聚焦聚力落实省市对持续推进招商引资工作的安排部署,更好地宣传桦川县产业布局及招商引资政策,提振市场信心,增强发展预期,力拼首季“开门红”,桦川县第一时间走出去,赶赴“四面荷花三面柳,一城山色半城湖”的泉城济南,与企业界人士谈发展、话未来,全方位宣传桦川,推介桦川,迎接新发展机遇,奋力冲刺首季“开门红”。

2月22日,在“亲商、扶商、安商、富商——黑龙江·桦川招商引资推介会(济南站)”上,60余家当地知名企业、80余位企业家齐聚一堂,共谋发展新机遇。

特色农产品品鉴区内,一块块展板、一本本资料、一件件农产品、一个个身着朝鲜族民族服饰的工作人员都是桦川的名片,这不仅让与会的企业家领略到桦川是一方充满生机和活力的投资热土,更感受到桦川人民的豪迈和热情,让企业家到桦川投资兴业更加安心、放心。

活动现场,15家企业与桦川县达成初步合作意向,4家企业现场达成签约合作。

山东英科维芯生物工程有限公司是一家集兽药、饲料添加剂、肉禽养殖、动物疫病三方监测、进出口贸易等研发、生产、销售、服务于一体的高科技动保企业集团。“希望桦川能够发展得越来越好,有更多的优秀企业来桦川投资兴业。”董事长许天罡表示,桦川有非常好的营商环境,将向身边的企业推荐桦川。

招商之行,也是学习取经之行。推介会期间,桦川县委书记徐宏君带队亲赴山东,一方面学习借鉴兄弟城市产业发展先进经验,另一方面深入对接企业,推介桦川的发展优势和政策红利,洽谈合作事宜,不仅让桦川看到“他山之石”,也让南方城市了解北方名城“今日之貌”。

创新提升方式学本领

3月10日下午,桦川县第一中学音乐楼内掌声雷动,热闹非凡。“张院长讲的五大创新招商模式太及时了!我要在对接中吉化化肥项目和唐泽实业上海公司康养小镇项目时灵活的运用,争取这两个项目早日落地。”宝山社区党委书记许岩激动地说。

为进一步解放思想,提升全县干部和民营企业招商引才专业能力,推动全县招商引资工作取得新成效,桦川县特邀省东北民营经济研究院张宏信为全县做招商引资专题培训。县处级领导、各单位“一把手”以及部分民营企业代表共计300余人参与其中。

培训会上,张宏信从充分认识民营经济发展壮大的重要意义,龙江民营经济发展现状、存在问题剖析及对策以及龙江县域经济发展和精准招商的建议三大方面,做了细致深入的讲解。“学生们”全程聚精会神,笔尖在本上沙沙地划动,边记边思考,频频点头。

据了解,桦川县2023年预计开展招商引资专题培训10期,此次培训是全年招商引资培训“第一课”,不仅对提高招商队伍的整体素质和实战能力起到了推动作用,有效提升了干部职工对招商引资工作的认识与信心,而且更是一项贯彻落实推动民营经济高质量发展要求的重要举措,进一步坚定了全县民营经济发展的信心。

参会的民营企业代表纷纷表示,此次培训让大家吃了“定心丸”,为企业发展鼓了劲,更加坚定了对家乡未来的信心,将心往一处想,劲往一处使,发挥各自资源优势,深入落实“以商招商”和“乡贤招商”工作,为桦川建设发展穿针引线、铺路搭桥。



县领导到维希尔生物技术有限公司开展招商活动。



名优特产品亮相推介会。

创新服务举措优环境

项目签约在纸上,更要落在地上。项目引进来,只是招商引资工作的开始,要确保项目建设顺利、早日达产生效,还必须做好跟进服务。

为此,桦川县在相继出台《桦川县招商引资优惠政策》《桦川县落实省市经济全面恢复增长政策的若干措施》《桦川县服务企业“二十条”》《桦川县关于开展联企帮扶活动实施方案》等一系列政策措施的基础上,对投资项目实行“包保领导统筹协调、推进专班具体负责、牵头部门负责、首席服务官、服务专员全程服务、营商环境部门监督推进”的一体化项目落地保障服务联动制度,深入开展“干部大走访、惠企大讲堂、政策大落实、助企大服务”行动,时刻践行“你所需、我所能”的理念,当好“店小二”“服务员”,把企业的事当作自己的事,用心用情服务,坚决做到马上办、网上办、就近办、一次办,切实帮助企业解决落户、建设、投产等各环节难题。

营商环境改善得怎么样,企业最有发言权。桦川县顺发物流有限公司2013年3月落户桦川。让董事长奚传启感受最深的是,10年时间里,政府服务理念、办事流程、机制都有了彻底的变化。“原来最头疼的事儿就是行政审批,现在真的特别方便,企业负担减轻了很多,我的扩建项目和新项目审批非常顺利。”

“走出去、学本领、优环境”,这是桦川在今年第一季度聚焦聚力落实省市安排部署,持续推进招商引资工作的有力开局。也是立足新发展阶段,紧扣“三区一基地”发展定位,贯彻新发展理念,构建新发展格局破题起势的奋进之举。17.96亿元的成功签约将为桦川高质量发展,夯实“稳”的基础,累积“进”的因素,增添“新”的动能。

项目签约是合作开始,实现共赢是共同追求。未来,桦川将以更多务实的举措、更贴心的服务、更优质的环境切实为前来投资的企业提供最好的平台、最强的保障,让企业在桦川这片投资的沃土上感受温情、收获成功、实现梦想。

庭院“方寸地” 农民“致富园”

本报讯(张德丰 记者刘大泳)为深入推动庭院经济发展,全面促进农户增收,桦川县推出了“企业带动、补贴扶持和多方融合”的“一带、二补、三融合”发展新路子,以“小庭院”撰写“大文章”。依托龙头企业“带动”,庭院增收驶入“快车道”。桦川县充分利用龙头企业带动,借助村级合作社平台组织推动,在乡村主导引领并大力发展庭院红辣椒、黏玉米、乌鸡等优势品种种养,通过参股投入、效益分红、就地就近就业等方式,带动脱贫群众稳定增收,持续壮大村集体经济,全力打造“一村一品”“一乡一业”,切实把“小庭院”打造成“大产业”。

落实两项政策“补贴”,庭院支出加上“双保险”。桦川县创新推行发放生产资料和物流运输两项庭院经济补贴政策。对开展庭院经济的脱贫户及监测户发放购买生产资料金额60%的补贴,最高补贴1000元;自行销售庭院产品1000元以上补贴脱贫户及监测户150元交通物流费。截至目前,累计发放两项补贴共计1900余万元,农户发展庭院经济的积极性得到全面激发。

推动三支力量“融合”,庭院产销实现“一条龙”。桦川县坚持从庭院经济“谋划—生产—销售”全链条入手,推行村两委领办、帮扶单位帮办、社会力量带办的“三融合”模式。村两委帮助农户因地制宜谋划“种养加游”庭院经济模式;帮扶单位、驻村工作队协调行业部门落实技术支持和补贴政策;扶贫832平台、万企兴万村、百校联百县千村、消费帮扶等社会活动力量全面畅通线上线下销售渠道,有效保障帮扶户稳定增收。

截至目前,桦川县发展庭院经济种养户5479户,实现增收1650万元,庭院“方寸地”正逐步变成农民增收的“致富园”。

农资摆到位 春耕底气足

□赵新 本报记者 刘大泳

连日来,桦川大地处处涌动着春耕耕热潮,送技上门、农机维修、大棚育苗……桦川县抓住有利时机,切实做好春耕备耕各项工作,确保农业稳产增产、农民稳步增收、农村稳定安宁,为推进乡村振兴“保驾护航”。

走进桦川县继成农副种植专业合作社,理事长王贵成正在与农技专家们聊得火热。

去年,合作社种植大豆1500亩,亩产达到400斤以上,实现了丰产丰收。今年,随着最新补贴政策信号的释放,合作社“大展拳脚”,但如何选种却让王贵成心里犯了难。

得知合作社今年的种植打算,农技专家们主动上门服务,鼓励合作社选择高蛋白大豆种子,不仅产量有保证,而且还能成为秋天的“抢手货”,卖到好价钱。

“听了农技专家的建议,不仅解决了我心中选种的难题,更让我对今年的收成信心倍增。”王贵成笑着说。

据了解,2023年桦川县将坚持“稳粮扩豆”的工作基调,粮食播种面积预计达220.6万亩,并通过日调度、村干部带头、“保险+期货”全覆盖等方式鼓励农民扩种大豆,确保在春耕生产前完成县属面积45.19万亩、全口径47万亩大豆任务目标。

同样“忙春”的还有梨丰乡的农民们。听说县里的农技推广中心专家团要来讲课,大伙早早地就来到了村委会,都想利用这个机会让“土专家”为自家的地开个良方。农技专家们分别从种肥选购、配方施肥、田间管理、病虫害防治、肥料包装废弃物回收与处理等方面给农民们作了深入的讲解。

活动现场,专家讲得精彩,农民听得认真。参训人员纷纷表示,此次培训让大家对春耕生产技术有了更深刻、清楚的认识,培训内容充实准确,不仅掌握了农业实用技术,更提高了科学种田能力。

自春耕工作开展以来,桦川县先后召开春耕培训会议7场,参训人员超600人,发放各类宣传资料800余册,以实际行动手把手教农民科学种田,实打实促农民增收。

同时,桦川县不断加大抢抓春耕农事活动力度,完成清雪扣棚1.56万栋、拖拉机检修15091台、配套机械检修22036台(套),21个水稻智能催芽车间全部检修完毕,开始预定农户水稻浸种催芽。化肥、农药、地膜、种子等各类农资储备到位,农业生产资料完全满足春耕备耕生产需要。

此外,为进一步优化种子市场营销秩序,县农业综合行政执法大队牵头成立联合检查组,对全县23家种子经营门店以及3家种子生产企业进行现场检查,严把进入关、储存关和销售关,杜绝假冒伪劣产品,为农民提供物优价廉的放心农资。