

招商看点

牡丹江 数字法务产业园签约

本报讯(记者张雪地)日前,牡丹江市首家数字法务创新产业园项目签约仪式在西安新区产业园举行。

牡丹江数字法务创新产业园项目由山东翼盾控股集团投资建设,总投资2000万元。该项目以区块链、大数据、人工智能等高新技术的研发支撑为基础,形成电子证据存证、多元调解、批量审判、电子送达、辅助执行五大业务服务模块,提供从互联网金融源头到不良债权处置全过程高端服务。

“西安区委区政府对企业给予细致周到的服务和良好的营商环境,为企业投资增添了底气和信心。”企业负责人说,我们还获得了招商专员的证书,今后将为牡丹江当好招商引资的联络员,让更多的山东企业了解这里、投资这里。

孙吴 大项目审批 “快步走”“马上办”



本报讯(杨晓琪 记者邵晶岩)今年,孙吴县以“极简”为导向,全力打造“北疆孙吴 政务无忧”营商品牌,持续深化项目审批制度改革,通过政务服务帮办代办,打造诚信一条街,推出“政务服务体验官”,为新开办企业赠送“无忧包”等多项创新举措,加快企业落地、项目开工进程,吸引更多企业落户孙吴。

黑龙江益农生物科技有限公司生物育种、种子加工项目,计划总投资1.76亿元,建设面积6.5万平方米。为加快推进项目建设,孙吴县采取集中联审审批服务为企业提供便利。“这里的招商引资政策优惠、营商环境好,目前项目前期手续已经全部办理完成,天气转暖就马上施工。”公司总经理迟洪超说。

孙吴县自然资源局副局长刘鹏介绍,为保障企业实现“开春即开工”目标,自然资源局通过梳理优化项目选址-调规-报批-供地全流程,充分利用政府项目推进会契机,与各部门协同分工多环节同步开展,建立清单会商排期,专人跟踪进展,缩减用地审批时限,为项目顺利审批落地保驾护航。

“自优化营商环境专项行动开展以来,我们进一步深化商事制度改革,不断优化营商环境,压减企业开办时间,实现了高效率办结,为市场主体添活力,为民众增便利。”孙吴县政务中心市场监督管理局窗口工作人员杜孝甜说。

从“一本制”到“并联审批”,孙吴县各部门针对手续办理过程中的难点、堵点逐一进行了研判解决,加强审前辅导,优化审批流程,让全县重大项目推进工作快步走、马上办。

孙吴县经济开发区管委会常务副主任闫先德表示,我们树立抓落实就是抓发展的理念,切实做好项目建设的服务保障工作,把项目目标化、责任化、清单化,绘制作战图,倒排工期抢抓早,全程跟踪服务办代办,全力为项目建设做好服务。

服务企业。 仲毅撰

为投资热土助阵 为营商环境点赞

亚布力论坛



□文/本报记者 董盈 见习记者 王阳阳 摄/见习记者 张春雷

在刚刚落幕的亚布力中国企业家论坛第23届年会上,作为论坛年会的重要组成部分,黑龙江产业投资与开放合作大会同时举行,会上签约项目131个,总签约额1511.56亿元。论坛开启后,500余位嘉宾围绕“弘扬企业家精神 聚力高质量发展”主题各抒己见,很多企业家的发言主旨与黑龙江省构建“4567”现代产业体系、打造新引擎、开辟新赛道高度契合,他们为龙江高质量发展注入商业智慧,为黑龙江不断优化的营商环境点赞,纷纷表达了在黑龙江的投资计划和合作意向。

均瑶集团总裁、均瑶健康董事长王均豪说:“我们会更深一步加强与东北农业大学的合作,学校有技术,我们有市场,我们一起研讨怎么样实现政产学研用一体化发展。”

“亚布力论坛23年来深深地融入黑土地,黑土地就是营养,黑土地就是生态,黑土地就是品牌,黑土地就是未来的希望和阳光。”亚布力中国企业家论坛理事长、泰康保险集团股份有限公司创始人、董事长兼CEO陈东升说,“我们要和这块土地融合,在这块土地上支撑和发展,回馈这片土地。”

新希望集团是中国最大的饲料生产企业,在集团董事长刘永好看来,黑龙江的未来还会有更新的发展。刘永好说:“我是从事农业和食品行业的,在黑龙江也投资好多年,黑龙江是我们的主要市场。我们也积极在黑龙江布局冷链物流运输业,研究新的技术,实现玉米、大豆转型种植。”

谈到对黑龙江营商环境的印象,刘永好表示,黑龙江在切实解决一些民营企业的具体困难,在树立民营企业信心方面做了不少工作,我相信黑龙江民营经济的发展会上新台阶。

今年冬,黑龙江各地冰雪旅游持续火热,游客数量节节攀升,沸腾的冰雪旅游市场也让众多合作者看到了旅游产业的潜力和发展的机遇。

游市场也让众多合作者看到了旅游产业的潜力和发展的机遇。

海南省亿洲投资公司总经理杨浩枫第一次来黑龙江投资,他对黑龙江产业投资与开放合作大会上签约项目的未来发展信心满满。“目前黑龙江省大力推广冰雪经济,这是吸引我们来投资的主要原因。我们计划在三年到五年的时间内,投资四到五亿元,进行吊水壶景区综合开发,我们有信心将吊水壶旅游景区打造成人人向往的旅游胜地。”杨浩枫说。

安天科技集团股份有限公司扎根黑龙江20余年,董事长、首席技术架构师肖新光对黑龙江未来发展数字经济表达了充分的期望和信心。他说,黑龙江省近年来发展新产业,不断释放出活力和魅力。特别是近十年来,营商环境也是越来越好,政府的服务意识越来越强,对安天帮助很大,我对整个行业未来在黑龙江发展有很多期望和信心。

亚布力中国企业家论坛创始人、主席、迈胜医疗集团董事长田源说:“黑龙江立足优势,抓住机遇,我对黑龙江的发展非常有信心。此次参加亚布力论坛,感受到黑龙江有很多新产业在崛起。相信会有越来越多的企业家通过亚布力论坛与黑龙江结缘,携手开拓无限商机。”

铁力 招商一盘棋 引资招数多

记者带你 看环境

□本报记者 贾红路

三月以来,铁力市委书记陈岩带队赴北京、河北等地,深入企业、高校推介铁力、寻求合作,抢抓春季“黄金档”,推介、洽谈、走访、取经……招商活动接连登场,招商引资、招才引智,马不停蹄。

记者了解到,2022年,铁力市招商引资签约入库项目10个,签约总额43.25亿元,实际利用内资12.33亿元,完成全年招商任务的112%,同比增长53%。数字的背后,是铁力市抢抓新机遇、聚重大项目、扩大招商视野、增大地域范畴、铺开招商网络的创新与努力。



铁力年丰200兆瓦风电项目负责人研判前期建设事宜。

图片由铁力市委宣传部提供



招商招数多盯得准

近日,铁力年丰200兆瓦风电项目试桩工程正式开工建设,这是铁力市立足自身资源禀赋谋划的重点项目。在这个项目招商引资阶段,铁力市整合各类资源,将项目简历投送至意向企业、龙头企业,达成初步合作意向后,由市委市政府主要领导登门深度洽谈对接。经过对各意向企业进行全面评估,最终与龙源集团签订了总投资180亿元的新能源战略合作框架协议。

去年以来,铁力市建立起以农林产品、康养旅游、畜禽产品和中医药为支撑,以矿业及矿产品深加工和木制品加工为重点,以数字经济、生物经济、冰雪经济、创意设计为牵动的“4+2+N”现代产业体系,同时编制5条产业链招商图谱,精准定位招商领域和具体项目,按图索骥,精准招商。

铁力市与多家企业及个人签订代理招商协议,并通过在外经商、驻外办事机构和来铁力投资客商等引擎,吸引国内外投资者前来考察。龙头企业金新农公司考察后对接了东进农牧等企业,做到了强强联合。

铁力市还深挖乡贤资源,组建乡贤招商专班,与7个外埠商会建立沟通机制,联系乡贤1062人,获得招商线索50余条。

当好企业“服务员”

在招商引资工作中,铁力市创新提出有约必到、服务周到、说到做到、无需不到的“四到”模式,以亲商、安商、惠商的良好营商环境,吸引优质项目落地生根。

在铁力市投资建设了一期工程的安嘉乳业继续留在铁力发展,追加投资5000万元,入驻经开区扩大企业生产规模。公司副总经理王义凡说:“审批过程中,只要有我们反馈,职能部门就会马上办、立刻办、帮代办。经过反复论证,我们的二期工程婴幼儿配方奶粉项目选择继续落户铁力,建成之后年产值约6亿元,利税约8000万元。”

为进一步强化服务意识,铁力市建立了由政府主要领导为组长的项目服务

专班,下设5个专项组,创新推出“分阶段推进”办理模式,为企业实行“点餐式”直通车服务,与企业签订帮办“菜单”。

日前,青岛寰策集团与铁力市签订寒地水稻高新技术产业化综合开发建设项目协议书,预计两年内分三期在铁力市建设科创中心、种子加工厂、稻米加工厂、酿酒厂、稻米深加工产业、品种繁育基地和品种示范展示基地。项目负责人李林表示:“铁力招商引资的服务非常到位,坚定了企业落户铁力发展的决心和信心。”

目前,铁力市深入推进“敲门行动”,全力做好政策兑现,严格落实领导干部包联企业制度,已累计对接企业341家,帮助企业争取兑现各类政策资金3818万元,并依托“信易贷”平台成功为企业授信放款5.3亿元,确保企业政策应享尽享。

项目落地“加速度”

为确保落地企业能扎根、发展、壮大,铁力市“扶上马送一程”,相继出台、修订了产业项目激励、支持民营经济发展等一系列惠企政策,搭建“有事您说话”“政银企保”两大互动平台,常态化开展“营商下午茶”活动,切实做到为企业办实事,让企业发展提后劲。

伊春新望农牧有限公司年产16万头生猪项目,仅用一年时间就完成了从注册成立到开展生产等一系列流程,被业界誉为“铁力速度”。项目落地铁力三年来,企业享受到了新建规模化养殖企业建设补贴等多项优惠政策,企业提前做好人才储备,为进一步扩大生产效能做好准备。

铁力年丰200兆瓦风电项目,仅用一天时间就完成土地、河流、气象等18类材料收集工作,并建立了政企联动机制,同步推进选址、测量等工作,仅用一天时间就完成了项目用地预审及规划选址手续,一周就完成了项目风位位和生产路选址,累计压缩时限29个工作日。

如今,铁力市成立了投资服务中心,围绕企业开办、立项用地规划许可等7个关键点靶向发力,对重点项目实行“一企一策”精准服务,为企业提供全生命周期服务保障,切实将招商引资的热情和力度延伸到项目开工、建设、运营全过程。

外来企业在龙江

设际邹 用创意撬动龙江市场



□见习记者 杜清玉

阳春三月,雪后初晴,哈尔滨设际邹工业设计有限公司迎来了与龙江五家企业签订合作协议的好消息。

哈尔滨设际邹工业设计有限公司来自深圳,是我省支持创意设计产业发展政策出台以来首家落户哈尔滨新区的创意设计企业。在日前举办的2023年黑龙江省创意设计产业供需对接会上,设际邹与哈尔滨海邻科信息技术有限公司、黑龙江省鲜玉良田农业发展有限公司、黑龙江味集康实业有限公司、哈尔滨老鼎丰食品有限公司、黑龙江正阳楼食品有限责任公司达成合作协议。

跨越千里 落户龙江

2022年12月,深圳市设际邹工业设计有限公司在哈尔滨新区注册成立了哈尔滨设际邹工业设计有限公司。这家公司致力于为中小企业打造撬动市场的爆品设计的企业,此前已积累数百件产品设计与品牌设计成果。自落户龙江以来,设际邹迅速发力,不遗余力地开拓龙江市场。

公司总经理王铭来说,设际邹能够为龙江企业提供战略定位、爆品定位、店铺设计、包装设计、产品设计、VI视觉设计、营销口号、卖点提炼等创意设计服务,帮助企业加快现有产品的优化升级,根据市场和消费者需求,为企业推出个性化定制产品,使老产品展现新活力,增强市场竞争力。

政府助力 撬动市场

新的开始并不容易,办公区域建设、业务的开展、招人计划推进……落户龙江以来,设际邹步履匆匆。回忆起落户龙江的过程,王铭来感叹:“到哈尔滨后,仅用了半天的时间,我们就完成了公司的注册。后续工作,由政府派了联络员,一对一地帮助我们对接企业。举办了六场供需对接会,带我们走地、访企业。政府的扶持让企业非常有信心。”

在省工信厅举办的2023年工业设计服务市地行活动中,设际邹与深圳市工业设计行业协会的会员企业一起走访了绥化市3家企业,对接供需。王铭来说:“省、市政府举办的供需对接活动为我们提供了很好的融入机会。了解企业需求,发现企业痛点、难点,与企业建立联系,对于企业来说,是很实在的帮助。”

因“缘”而来 前景看好

深圳市设际邹工业设计有限公司创始人兼总设计师邹镇孟说,他和哈尔滨很“有缘”。

来到哈尔滨后,身为设计师的邹镇孟看到了这座城市的建筑、冰雪与风景,感受到了这里的风土人情和城市魅力,他被深深吸引了。同时,他也看到了黑龙江创意设计产业的前景。

邹镇孟说,这里资源丰富,产业基础雄厚,创意设计应用场景十分广阔,不论是产品还是城市都有很大的可宣传、可包装的空间。

在走访企业、了解企业的过程中,邹镇孟看到了龙江企业的实力,也让他对公司未来的发展充满信心。“黑龙江的企业基础很好,有品牌,也有优势,并且很多企业已经有了引入创意设计的意识。但总体上,企业的产品缺乏特性,多有雷同。如何做好人无我有,企业就需要通过创意设计来为企业进行提炼卖点,打造拳头产品,在此基础上提升产品影响力。”邹镇孟说,企业可以通过创意设计达到低成本创新。通过改良产品,更好地进行视觉呈现,达到创新目的。

本报记者 姜轶东 见习记者 杜清玉撰

他山之石

天府新区赴海外 “拼手速”引投资

近期,全国多地拼经济“火力全开”,用“出海”招商在内的各种实际行动展现吸引力和利用外资的决心。四川天府新区海外招商团组用10天时间,辗转新加坡、马来西亚、中国香港,先后拜访了20余家龙头企业和机构,一路落地推介,一路展开系列招商洽谈。

“我们从年前就开始筹备此次海外招商行。这次出来有一个直观感受,就是大家都异常‘拼’,全国各地的招商团组都在赴海外抢项目。”四川天府新区国际合作局相关负责人介绍,优质的企业及项目都需要“抢”。每到一处,他们都密集向当地企业介绍四川天府新区发展近况,不错过任何一个潜在合作机会,尽全力邀请企业总部高层来访。

一方面推进在谈项目加快落地,一方面获取新项目线索,招商团组的努力成果,体现在一份份已完成签约的合作协议上。

四川天府新区海外招商团组在香港成功引进一批高能级项目。在新加坡,5大合作项目签约金额超过110亿元,重点聚焦国际经贸往来、现代服务业、城市规划设计等方面全面深化合作。

信息来源:人民网