

# 招商

第71期  
2023年4月3日 星期一

本期主编:王 玮(0451-84655267)  
本期责编:王传来(0451-84692714)  
执行编辑:张长虹(0451-84655085)

## 招商看板

### 大庆龙凤区 星级酒店项目

项目介绍:按照国际标准设置不同等级客房及高级商务写字间,另设置多功能会议厅、商务中心、宴会厅、唐人食街、卡拉OK厅、健身房等配套功能。

项目地址:项目所在地为大庆世纪唐人购物中心,毗邻大庆市高新技术产业开发区、大庆市龙凤区政府、大庆东站、大庆公路客运枢纽站、大庆市旅游综合服务中心等,商务需求较大,区位优势明显。

项目概况:项目总占地面积11.03万平方米,其中商业区占地面积5.74万平方米;总建筑面积约53万平方米,其中商业区建筑面积16.22万平方米。购物公园客流旺盛,具有较强人气和商业聚合力。

投资效益:项目计划总投资3亿元。投产达产后,年营业额7000万元,利润1500万元。预计投资回收期10年。

投资模式:独资、合资、合作。  
联系方式:大庆市龙凤区投资促进服务中心  
张涵 18945989021

### 萝北石墨尾矿 综合利用项目

项目介绍:年产150000立方米GH砌块板材。从石墨矿石中选取石墨矿物后留下大量的尾矿,将这些尾矿利用起来可对园区长远发展产生巨大的推动作用。

投资估算:18800万元  
投资模式:独资、合资  
投资效益:项目达产后,预计年可实现销售收入19000万元,利税6000万元。  
联系方式:萝北县经济开发区  
史本兴 13069943777

### 他山之石

#### 600个项目 推向海内外

日前,在2023粤黔产业协作大会期间,贵州向海内外推出600个产业招商项目,拟引规模逾3800亿元。招商项目涵盖十大工业项目、农业特色产业项目、现代服务业项目和其他产业项目。

2023年,贵州省把招商引资作为经济工作头号任务,将今年作为“产业大招商突破年”,持续开展“双千百亿”“夏秋攻势”大招商行动,力争全年引进优质企业1600家以上。

贵州发挥传统产业基础、矿产资源、劳动力资源、优质农产品资源等优势,围绕“特色优势产业”“潜力产业”“转移产业”三大重点产业领域,重点谋划编制600个招商推介项目,具体产业包括新能源汽车及电池材料、现代能源、酱香白酒、生态食品、茶、辣椒、中药材、文化旅游;大数据电子信息、航空航天及装备制造、现代化工、康养服务、现代物流等;纺织轻工、跨境电商、加工贸易等。

贵州诚挚邀请海内外企业走进贵州、深入贵州、兴业贵州,当地大力营造良好的营商环境,做好“贵人服务”,让企业家们在贵州投资舒心、放心、省心、安心。  
信息来源:人民网

# 绥芬河为俄客商提供全方位服务



本报记者 杜怀宇摄

本报讯(记者杜怀宇)今年以来,中国(黑龙江)自贸试验区绥芬河片区良好的营商环境迎来了俄罗斯人跨境创业的热潮。年初以来,绥芬河片区俄罗斯人注册外资企业7户,外籍自然人登记27户。

从俄罗斯来注册登记企业的萨维茨基·马克西姆·亚历山大洛维奇说:“我非常看好中国市场,希望能把我们的食品带入中国,同时也发展自己的事业。绥芬河的环境好、服务好,办理证件很方便,工作人员全程陪同,我很满意!”

为加快自贸试验区建设,促进俄罗斯企业来华投资,绥芬河市营商局进一步优化营商环境,加强俄罗斯企业服务,在绥芬河片区

政务服务大厅开设“俄罗斯人服务专窗”,提供一对一翻译服务;设立中俄文指示牌,印制中俄文版办事指南;同各入驻大厅单位形成合力,对俄罗斯客商、企业开通绿色通道,全程优先办理,共同做好俄罗斯客商和企业服务工作。目前,绥芬河市营商局已梳理高频服务事项25项,涉及外商投资企业登记注册、外国企业常驻代表机构登记、外国企业在中国境内从事生产经营活动登记等领域事项。

绥芬河市营商局相关负责人说:“我们将合理规划窗口布局,提供引导服务等措施,不断提高俄罗斯人和涉外企业的满意度和获得感。”  
政务服务工作人员接待俄罗斯客商。

本报记者 杜怀宇摄

## 招商新观察

□本报记者 付宇

招商引资是经济发展的“生命线”,是推动发展的“源头活水”。今年以来,我省以奔跑姿态狠抓招商,用真心实意打动客商,不遗余力寻找产业发展新契机。一次次招商之旅,一阵阵招商热潮,一个个项目签约落地,次第而来的喜讯为这个春天开篇,也吹动着龙江经济高质量发展的一池春水。



2023 海南国际文创周。

# 招商喜报 为春天开篇

### 好环境助力以商招商

3月19日,七台河市与五角场集团、康泰瑞源集团签署合作协议,标志着五角场集团正式入驻黑龙江省东部再生资源回收利用产业园区,携手共创再生资源产业发展新空间。

上海五角场集团成立于1999年,是一家以产业投资为主导,多元化发展为根本的大型综合性企业集团,产业布局横跨房地产、汽贸服务、商贸服务、海外投资和高新技术五大领域,拥有雄厚的资金、技术、人才等优势,年产值近500亿元。七台河用项目吸引五角场,从考察、谈判到签约只用了1个月时间。

“去年11月,通过康泰瑞源集团牵线搭桥,我们首次来到桃山区再生资源园区实地考察。首次接触就感受到了七台河市良好的营商环境,细致周到的服务让我们深受感动,这是

我们把项目落在七台河的重要因素。”五角场集团党委书记、总经理崔勇说。

在日前结束的亚布力中国企业家论坛第23届年会上,黑龙江省商会副会长、黑龙江省宁波商会会长杨昌仁说,我带领企业在黑龙江省深耕已达18年之久,现已形成了集生态农业、创新科技、医养健康、文化传媒、商会总部五大板块为核心业务的多元化、现代化民营企业集团,商会企业累计在黑龙江投资千亿元,实现纳税百亿元,提供就业岗位十万余人。

“在商会和企业持续发展壮大的同时,看到了黑龙江省营商环境日新月异的变化。黑龙江已经是我的第二故乡,我希望更多企业家可以通过我的经历了解黑龙江的发展政策、营商环境,坚定他们投资龙江的信心和决心。”杨昌仁说。

### 外出招商诚意十足

开年以来,黑龙江招商队伍一直“在路上”。

3月26日,富锦市“聚势荟商 共富锦程”商务恳谈会暨粮都优品进京城活动在北京市举行。近300名在京及外埠优秀乡贤代表、企业家代表围绕富锦市产业发展、科技创新、招商引资、营商环境等方面交流体会。会上,富锦市与客商成功签约项目13个,签约额152亿元。

3月29日,牡丹江市爱民区项目集中签约暨政银企合作对接会召开,现场共集中签约24个项目,总签约额达25.8亿元。

3月30日,2023海南国际文创周结束,哈尔滨市道外区作为全国唯一一家区县级论坛发言者,在海南国际文创城市更新专题论坛上做推介,全面介绍了道外区的优势特点,为中华巴洛克历史文化街区寻找投资合作伙伴。最终,他们与海南博鳌文化研究院、不退文化创意有限公司等多家企业达成合作。

一场场招商活动接连登场,在这个春天到来的时刻,我省将招商引资作为经济工作中重中之重全力推动,全省上下一心,各级各部门主要领导挂帅出征,瞄准“招大引强”目标,分赴各地开展招商工作。紧起来、动起来、拼起来,黑龙江正努力迈好第一步,跑好接力第一棒。



签约现场。

### 南北互动合作走深走实

日前,哈尔滨市香坊区2023年首场域外大型招商会在深圳召开。会上,深哈两地200余家企业齐聚,不仅找到合作机遇,更扩大了朋友圈。

从事生物材料降解再利用研发与生产的深圳市百事达卓越科技股份有限公司,看中了黑龙江省富集的秸秆资源。公司董事长魏东金说:“我们专注农林秸秆资源循环产业,如果将500万吨的秸秆做一个资源化利用,不仅会产生一个世界级的纸品厂,还能够产生不少于100亿元的利润。”

哈尔滨市香坊区与深圳灵狮文化产业集团有限公司签订了框架合作协议。灵狮集团负责人说,企业选择与香坊区深度合作,投资信心主要来源于香坊区经济发展的优越环境、良好区位、优惠政策和贴心周到的服务。

像这样的市县(区)级的龙粤合作,今年以来,在我省和广东各地不断涌现。

今年3月初,以“发展智慧农业

助力乡村振兴”为主题的第六届广东(佛山)安全食用农产品博览会举办,我省双鸭山市精选了木耳、榛蘑、蜂蜜、鲜食玉米等具有本地特色的农产品生产企业参会,努力将双鸭山市绿色生态和农业资源转化为更多合作成果。

3月8日至11日,广东省东莞市松山湖管委会与东莞市发改局、各企业协会赴我省牡丹江市进行考察调研,松山湖莞商联合会与牡丹江市经合局签约,这是南北互动的又一力作。

“牡丹江的旅游资源、中俄贸易免税区的木制产品、农副产品都是我们可投资的方向!”广东汇德盈控股有限公司董事长吴一昊说,“这次来到牡丹江调研考察,好产品、好项目让我应接不暇。”

跨越山海,合作共赢。在这个春天里,黑龙江起步、起跑,以火热的招商行动为春天写下雄浑乐章。

本稿图片由受访者提供



富锦市在京商务恳谈会现场。

## 招商看点

### 东宁

#### 智慧风电项目速落地

□文/摄 孙浩天  
本报记者 张长虹

3月27日,由东宁市多个政府部门组成的工作组专程赴哈尔滨,为100MW智慧型试验风场项目开展“上门服务”,帮助企业解决公司注册、设立账户、前期落地手续等事项。

“东宁市境内山多,风力资源丰富,具有发展风电产业集群的优势。我们坚持把绿色低碳发展作为调结构、转方式的目标,将大风电项目作为招商推进的‘重头戏’。这次我们来到建设企业,针对项目落地的难点、痛点问题,主动上门服务,争取将智慧型试验风场项目尽快落地。”东宁市营商环境建设局局长王良武表示。

近年来,东宁市结合风资源特点和地理优势,高质量谋划招商图谱,紧扣产业招商地图,瞄准大型企业、行业领军企业,把“招大引强”作为风电项目招商引强的首要目标,精准对接哈尔滨电气集团。

哈尔滨电气集团在我国发电设备高端领域走在前列。为了牵手哈电集团,东宁市借助有效资源线索,组团登门拜访,积极对接,深入企业进行调研交流,频繁互动,精准推介东宁发展风电项目的各种优势,最终与哈电集团达成合作意向。

今年2月16日,东宁市智慧型试验风场项目在牡丹江市冬季会战项目中集中签约仪式上完成签约,项目总体规划开发总规模为500MW,共投资约40亿元人民币。从那时起,东宁市各部门“四措”并举,在精准招商、以情招商、专班发力、靠前服务中做实落靠。



到哈电集团上门服务。

## 记者带你 看环境

### 林口

#### 干部包企 有需就“办”

杨海红 本报记者 张雪地

林口县一季度工业总产值预计完成24945万元,同比增长24%;外贸进出口总额预计完成380万元,同比增长102.13%;工业增加值预计同比增长12%……自林口县开启县处级领导“敲门行动”以来,对项目定目标、定任务、定责任、定时限,挂图作战,全面了解企业诉求,切实帮助企业解决一批实际问题,取得一季度经济发展好成绩。

林口县奥丰石墨新材料有限责任公司副总经理郭有照说:“自从项目落地以来,县委县政府及时深入企业了解需求,实时间向入驻项目进展情况,征求意见,切实帮助我们解决实际问题。”

牡丹江市夏林蜂业有限公司在林口为大型养殖场提供养殖技术及养殖附属产品。包保该企业的县领导了解到企业缺少线上销售经验后,积极指导企业以第三方委托的方式进行销售,并联系电商产业园给予技术支持,引领企业深耕传统市场,充分开拓新兴市场。

“马上就办,办就办好”,林口县优化企业问题诉求直达机制,对重点企业开展“一联到底”服务,建立24小时畅通联络机制,全程协调、跟踪、服务重点工业项目建设。

林口县恒福农副产业有限责任公司是一家集生产、加工、销售马铃

薯系列产品的企业,开办初期,由于不懂政策、技术滞后、销售市场狭窄等诸多因素,导致公司效益不高。县领导包联后,引导企业转型发展,走“合作社+企业”的模式,争取政策红利。

恒福公司总经理康玉霞说:“在县委县政府的帮助下,我们引进了马铃薯粉丝生产项目,与河北廊坊友联食品有限公司签约。该项目年加工马铃薯粉丝7万吨,可与农户建立订单农业关系,每户可实现增收。”

去年以来,林口县为了降低企业融资难度,推动7213户企业入驻全国“信易贷”平台,成功授信31笔,授信金额2.49亿元;归并整合与企业群众生产生活密切相关的经济调节、市场监管、社会治理、公共服务、生态环境保护等领域的16条热线电话,严格工单流转及办理流程,有效拓宽了政企沟通渠道。

林口县立足资源优势,以产业招商助推县域经济发展提速。县领导前赴浙江、湖南、山东、安徽等省份开展外出招商,参加黑龙江(绍兴)重点产业推介会,与绍兴旅游协会、饭店业协会签署合作框架协议,重点围绕研学、旅游线路、特色产品品鉴馆等领域,打造“林口—绍兴”深度合作先导区和示范区;与浙江百思寒羽绒制品、仁昌酱园等企业达成初步合作共识。