

大庆与广州宏昊实业签署合作协议

本报讯(见习记者王阳阳)近日,大庆市企业家发展大会暨庆商联谊成立大会在大庆市举行。此次活动中,大庆萨尔图区与广州宏昊实业有限公司就服装创意设计总部项目建设签署合作协议。

此次活动邀请多位外埠大庆籍企业家、在大庆的投资企业家、大庆本土企业家等人士,新老朋友相聚一堂,共话乡情友情、共谋发展。活动中,大庆萨尔图区主动对接广州宏昊实业有限公司、酒直达有限公司、杭州小志科技股份有限公司等13家受邀企业,并积极促成合作。

广州宏昊实业有限公司是一家集服装研发、设计、生产、销售于一体的大型服装公

司,旗下有法国都彭、金利来两个代理男装品牌和约翰费雷德、兰帕特保罗两个自有男装品牌。截至目前,这4个品牌直营店超200家,年销售额约3亿元。

广州宏昊实业有限公司相关负责人表示,合作协议签署后,会陆续将企业结算总部、设计中心、销售平台、产品展示中心迁入大庆萨尔图区。

大庆萨尔图区相关负责人表示,该项目的落地将填补大庆市品牌服装设计的空白。下一步,萨尔图区将重点围绕“四大经济”,进一步强化招商力量、创新招商方式、提升招商质效,确保高质量、高水平完成全年招商任务目标。

大庆萨尔图区相关负责人表示,该项目的落地将填补大庆市品牌服装设计的空白。下一步,萨尔图区将重点围绕“四大经济”,进一步强化招商力量、创新招商方式、提升招商质效,确保高质量、高水平完成全年招商任务目标。

大庆萨尔图区相关负责人表示,该项目的落地将填补大庆市品牌服装设计的空白。下一步,萨尔图区将重点围绕“四大经济”,进一步强化招商力量、创新招商方式、提升招商质效,确保高质量、高水平完成全年招商任务目标。

招商

第86期
2023年8月28日 星期一

本期主编:姚艳春(0451-84655776)
本期责编:王传来(0451-84692714)
执行编辑:张长虹(0451-84655085)

招商快讯

「中国大豆名城」海伦亮相深圳绿博会

深圳绿博会至今已成功举办八届,累计展览面积超16.1万平方米,参展企业数量超过8000家,前八届共成交农业项目和农产品采购签约超过150多亿元。

“中国大豆名城”海伦市精心组织了黑龙江中强食品公司、黑龙江晒谷米业有限公司、黑龙江秋丰农业服务有限公司等农产品加工企业参加展销,琳琅满目的富硒农产品亮相海伦市展区。优质的海伦大豆、豆浆粉、海伦豆油、海伦大米、海伦甜玉米、蒲公英茶、杂粮等特色富硒农产品在展会上亮相,便深受客商欢迎,特别是现场品鉴环节,让客商及消费者对海伦富硒农产品产生了浓厚兴趣。

借助此次深圳绿博会契机,海伦市举办了优质农产品推介会,向与会者推介了海伦大豆产业的先天优势。推介会上,海伦市人民政府与深圳市龙岗区乡村振兴服务中心、深圳市农产品国际流通协会分别签订战略合作框架协议;中强公司与深圳市大食四方后勤管理有限公司、秋丰农业公司与广东省农卷风农业科技有限公司、晒谷米业有限公司与深圳市绿然集团有限公司分别签订意向采购协议,金额共计达2.09亿元。

招商快讯

他山之石

山东县域招商各亮高招

近年来,山东立足产业基础和特色优势,创新招商模式,全面提升招商引资质量和效益,为县域经济赋能。

山东菏泽鲁西新区,坚持体制机制改革,创新实施“二分之一”工作法、“双定+双专”招商机制、绩效考核激励机制等,打出一套“组合拳”。同时,全面优化营商环境,积极推行“极速审批”制度和减税降费政策,累计精简审批环节70余项,用高质量招商引资聚集优质资源,拓展发展空间。

在同属菏泽市的定陶区,着力在“链式发展”上下功夫,在“服务创新”上求突破,围绕核心产业链,头部企业育链,产业转移谋链,全力打造产业招商新业态。聚焦产业前沿,绘制产业图谱,科学布局新兴产业,落地聚集一大批优质项目。

山东德州市齐河县借势京津冀,全力推动产业向绿色低碳发展,充分利用地处京沪经济走廊和黄河生态走廊交汇处优势,持续开展“一把手”带头招商、登门招商等活动。2022年以来,来自京津冀的新开工项目达到10个,其中,丰树(齐河)国际食品智造产业园项目、京东智能产业园投资均达10亿元以上。

山东临沂市费县持续推进“招商引资突破年”活动,创新招引方式,组建木业、医药、冶金、战略新兴产业等五个产业重点招商工作组,开展专业化招商。职能部门对全县签约未开工项目、开工项目进行专项攻坚,逐一分析研判,对接属地乡镇研究推进措施,保障项目快建设、早投产、早见效。据悉,上半年该县已累计签约项目59个,总投资189.4亿元。

聊城临清市则建立了“市领导主谈+专班服务”合力推进“招落一体化”工作机制,把项目建设摆在重要位置,着力抓前期谋划、落地开工、建设推进等,完善全过程闭环推进体系,推动项目建设取得更大成效。

山东省各地各级各部门切实践行“把企业的事当成自己的事”的服务理念,主动帮办代办,让企业少跑腿、零跑腿,提高企业家满意度,营造“近悦远来”的投资环境。

信息来源:中国新闻网

金灵峰:构建新型政商关系助企闯市场

黑龙江省工商联副主席、黑龙江省上海商会会长金灵峰。

□文/摄
本报记者 付宇

日前,黑龙江省上海商会组织商会企业到黑龙江考察。此次考察的领队是黑龙江省工商联副主席、黑龙江省上海商会会长金灵峰,他说:“企业考察后发现,黑龙江有很多投资空间。每年黑龙江举办的众多大型商务活动,如哈洽会、新博会等展会,哈尔滨国际啤酒节、哈尔滨国际冰雪节等节庆活动,都吸引着众多慕名而来的客商和游客,如果可以将服务质量进一步提升,一定助力黑龙江经济更高质量发展。”

上海开彤实业有限公司是此次来黑龙江考察的企业,该公司从事智慧安防项目,他们希望未来可以在黑龙江打造智慧安防与现代服务业融合新业态。

金灵峰作为一名外来投资者,从2005年开始参与哈尔滨电表仪器厂的重组改制,去年在黑龙江投资大健康产业,今年成立了上海人民企业集团黑龙江高压电气有限公司。扎根龙江近20年,金灵峰深刻感受到黑龙江在优化营商环境、激发市场活力、为企业纾困解难等方面做出的努力,也见证了这里营商环境发生的巨大变化。

金灵峰表示,黑龙江省第十三次党代会作出“着力打造市场化法治化国际化营商环境”的部署,经过全省上下的共同努力,营商环境有了明显改善,但还要更多地学习其他省份的先进经验。浙江省市场监管局推行“有感服务、无感监督”,一些经济发达省份在工程项目招投标中对民营企业出台支持政策等,都值得学习借鉴。只有持续优化营商环境,构建新型政商关系,才能真正让“国企敢干、民企敢闯、外资企业敢投”。

“黑龙江省上海商会不仅是连接政府和企业之间的桥梁和纽带,也是展示黑龙江的形象大使、招商大使和推介大使,未来商会将发展更多会员企业,加强企业与黑龙江省各地市、各部门间的交流沟通,组织他们来黑龙江考察、投资兴业。”金灵峰说。

对于如何更好地开展招商引资,金灵峰认为,要拿出市场、整合市场、创造市场,并形成制度化、法制化环境。他建议,新落地的企业,要为他们从招商到落地提供“一站式”服务。同时,平等对待国有企业和民营企业,本地企业和外来投资企业,进一步提升外来投资企业在政府及大型国有企业采购中的份额,创造公平竞争、竞相发展的环境。

“相信,得到政府和市场的双重支持,企业一定能做大做优做强。”金灵峰说。

外来企业在龙江



正德电气集团有限公司外景。 图片由受访单位提供

正德电气:两代人接力创富龙江

文/摄 本报见习记者 王阳阳

机器轰鸣,焊花四溅,刚刚完成折弯的钢板被整齐地码在一边,工人们忙着进行最后的调试与检验,大型行吊正将组装好的箱式变电站装车运出车间,即将运往电力工程现场……近日,记者走进正德电气集团有限公司,解锁这家外来企业扎根龙江、创富龙江的成功密码。

爱上一座城 创业在龙江

正德电气集团有限公司坐落于哈尔滨新区利民开发区,占地4万余平方米,是一家专注于提供高低压电气、输变电成套电气设备、自动化数字解决方案,集研发、生产与安装服务于一体的国家级高新技术企业。其前身新华电器集团黑龙江销售有限公司,是浙江籍企业家卢福瑞来到龙江的第一个“落脚点”。

上个世纪80年代,卢福瑞和一大批敢闯、敢想、敢为的温州青年一道,在市场经济中求生存,辗转国内多个城市后,来到黑龙江,成为正德电气集团有限公司创始人。公司董事长卢福瑞说:“当时主要是销售电器元器件,为此我去过江西、湖南、安徽等很多地方,最后一站来到哈尔滨。到这里以后,我被这里的城市风貌所吸引,到处都是欧式建筑。那时虽是改革初期,这座城市的有轨电车和无轨电车已遍布大小街道,基础设施完善。我当即决定,留在这里。1984年,我在哈尔滨金属回收公司机电产品经销部承租了节电柜,开启了在哈尔滨的创业生涯。”回忆起初到哈尔滨时创业经历,卢福瑞难掩激动的心情。

在岁月的洗礼中,卢福瑞领导下的团队几经变迁、不断壮大。2006年,哈尔滨精德成套电气有限公司成立;2011年,作为招商引资企业,卢福瑞的公司当时的哈尔滨利民开发区安家落户;2018年更名为正德电气集团有限公司,成为国家级的高新技术企业。截至目前,企业在黑龙江总投资已达8000余万元。

卢福瑞笑言:“起初资金不够,我就南北方一起融资,亲戚朋友的钱都被我借了个遍。印象最深的,是我的几位东北朋友押上自己的房产为我做担保贷款,这更坚定了我扎根龙江开创新业的决心。”



生产车间。

和哈尔滨新区共成长

作为一位外来投资者,卢福瑞见证了哈尔滨新区的成立与成长历程。

“那时候,这边没有路全是淤泥,紧挨着大农田。项目落地以后,政府帮忙修了路,为我们运输物资提供了极大便利。得益于当时的‘优先政策’,2011年企业开始建设,仅一年时间就全部建成,土地证还未下,项目已经落地投产。在政府的扶持下,我们不负众望,在2012年建成投产,当年实现了产值翻番。”卢福瑞说,“几年来,新区的路越来越平,企业越来越多,我们与哈尔滨新区共同成长。”

近年来,黑龙江营商环境不断优化,政务服务体系不断完善,对此,正德电气集团总经理卢达奇深有体会。他告诉记者,政府给予我们民营企业的扶持很多,就新区管委会而言,“便捷、高效、体贴、周到”是最直观的感受。好的政策,他们会上门通知,详细地为我们讲解;适用于我们的福利,他们会极力帮忙争取;疫情期间,为了帮助企业复工复产,高效生产,新区管委会派专人专车上门服务;遇到物资运输困难,新区管委会第一时间为我们解决。

争做同行业领域排头兵

如今,正德电气集团有限公司本着“成为卓越的电气服务企业、为社会进步做出贡献”的愿景,不断为我省输入先进的成套输变电设备与技术。在校企合作方面,企业作为学生的实训基地,牵手黑龙江工程大学、哈尔滨远东理工学院、黑龙江华瑞技工学校。此外,企业设立专门的残疾人车间,帮助20多位残疾人就业。

如今,正德电气集团年产值达1.3亿元,带动当地就业160余人。2023年,这个集团公司成为国家电网合格供应商,为黑龙江省电力领域添光增彩。

“老一辈的选择,新一代的传承”,在卢达奇总经理的眼中,父辈选择落地龙江,子辈有振兴龙江的社会责任。他表示,下一步,企业将扩大生产规模,每年计划性添加新产品,为大型发电厂、高铁、高速公路、民生用电等提供更多、更好、更先进的设备。

石墨烯冰刀材料生产项目

项目概况:石墨烯是目前已知的世界上强度最高、最坚硬的纳米材料,其断裂强度比最好的超高强度钢还高,因此,石墨烯冰刀专用钢材具备高耐磨、低阻力及轻量化的特性,还可以提高冰刀的抗磨损性。项目完成可打破我国专业冰刀材料依赖进口的局面,提升我国冰雪装备制造水平。

项目规模:项目总用地面积约27900平方米,总建筑面积36112.25平方米,其中规划建设主体工程25903.93平方米,项目规划绿地面积2043.31平方米。

项目资金:项目预计总投资8277.11万元,其中固定

资产投资7084.96万元,占项目总投资的85.60%;流动资金1192.15万元,占项目总投资的14.40%。

项目目标:预计达产后营业收入8859万元,总成本费用6878.11万元,利润总额1980.89万元,达产年纳税总额913.21万元,投资回报率17.95%,全部投资回收期7.07年,提供就业岗位75个。

项目进度规划:工程项目建设期限规划24个月。
联系单位:黑龙江七台河市经济开发区第二招商专班
联系人邮箱:542237227@qq.com

招商看板

蓝靛果种植基地及深加工项目

项目概况:七台河市勃利县蓝靛果资源十分丰富,2014年获得了蓝靛果地理标志,目前种植面积1.6万亩,年产量3000吨。该项目计划年加工果汁、冷果冻、浓缩果汁、果酒、蓝靛果色素提取、保健品1万吨,蓝靛果种植面积3000亩。

项目投资:12000万元
项目联系单位:勃利县商务局
联系人邮箱:zgzbllx@164.com