

# 招商

第97期

2024年4月8日 星期一

本期主编:姚艳春(0451-84655776)  
本期责编:王传来(0451-84692714)  
执行编辑:张长虹(0451-84655085)

招商 看点

## 北京黑龙江企业商会在京作项目推介

本报讯(记者王阳阳)日前,北京黑龙江企业商会在京召开黑龙江招商项目推介会。省工商联、省政府驻北京办事处、省商务厅相关负责人及在京龙商代表齐聚一堂,共商龙江招商大计。

黑龙江省工商联、省总商会相关负责人表示,北京黑龙江企业商会自成立以来,服务中心服务大局,履行社会责任,助力龙江发展,受到社会各界的广泛好评,在服务会员发展、促进龙江两地的社会、经济、文化等方面沟通交流作出了重要贡献。

北京黑龙江企业商会表示,商会将做好广大龙商的“领路人”,努力成为会员企业的“娘家人”,当好民营企业的“代言人”,以服务会员为宗旨,不断提升服务质量和水平,引导会员遵守法律法规、诚实守信、合法经营,积极参与社会公益活动,展现社会责任和爱心,为社会和谐稳定作贡献。为企业和政府沟通搭建桥梁,把企业的呼声反映上去,把惠企政策传导下来,当好龙江两地交流合作的媒介,促进两地共享资源、共同发展。

推介会上,省工商联邀请北京黑龙江商会带领会员企业和京商朋友到龙江,抓住龙江打造向北开放新高地机遇,积极参与“民营企业进边疆·龙江行”“2024全国民营企业科技创新与标准创新大会”等会议活动,在加快形成新质生产力和助力边疆省份发展上再寻商机。

## 他山之石

据吉林省商务厅消息,今年一季度,吉林省资金到位项目462个,到位资金同比增长41.9%。

据介绍,年初以来,省商务厅深入落实省政府2024年“率先突破行动”,在谋划项目、签约落地、如期开工全周期上全面发力、全线提速,推动招商引资项目早签约、快落地。

靠前服务谋项目、夯基础。聚焦传统产业转型升级、新兴产业培育壮大、未来产业前瞻布局,精准抢占产业风口,编制吉林省产业链招商图谱,明确十大重点招商导向。着眼“补短板、锻长板”,梳理优势、薄弱、缺失环节883个,重点招商环节449个和目标企业404个,包装推出强链、延链、补链以及科技成果转化项目500个。与34户链主企业、14个产业管理部门、17个专业科研机构建立横向沟通联系机制,锚定重点招商区域和目标企业,耦合协同抓好项目招引。

密集服务强推介、促签约。构建“省级领导分片招商、商务部门统筹招商、省直部门专业招商、市县主要领导主体招商”四位一体、上下联动的工作体系,全年计划开展省主要领导带队重大经贸活动22项。

下沉服务包项目、助开工。跟踪推动重大活动签约项目,及时协调解决困难问题,推动具备条件的项目应开尽开、能开快开。跟踪服务加速资金到位,专项对接促进行意向合同、合同快签约,派出11个包保处实地踏查,督导推进项目落实,力促项目早日投产达效。

信息来源:中国日报网

# 哈尔滨新区 明确方向 高标准谋划招商项目

目标、有计划、有策略地加大招商引资力度,倍增式形成一批招商引资成果。

2023年以来,哈尔滨新区以构建“4567”现代化产业体系,加速打造“四大经济”发展新引擎为导向,推动广药集团、泰康之家、鸿展总部基地等项目签约落地,新签约项目数量、项目协议额、实际利用内外资总量保持全市第一。

为确保2024年招商工作顺利推进,哈尔滨新区向五方面发力:

一是突出招商引资重点。锚定制造业和外商投资领域,进一步梳理数字经济、生物经济、新材料、航空航天、绿色食品等优势主导产业和新能源、人工智能等未来产业的产业链图谱,全面深化与高校、科研院所、央企地企合作,以科技成果招商为引领,加大对龙头企业、链主企业的对接洽谈力度,确保一批电子信息制造类头部企业和一批国内加工制造类企业签约落地。

二是创新招商引资方法。持续开展活动招商、资本招商、驻点招商,以商招商、产业链招商和专业化园区招商,围绕实施“引大引强引头部”行动开展精准招商。充分发挥莫斯科格林伍德投资服务促进中心和深圳粤港澳大湾区投资服务促进中心“一南一北”两大招商平台作用,积极洽谈项目,争取更多新项目好项目投资落地。

三是完善招商引资机制。建立健全大项目全生命周期管理模式,紧盯项目履约、资金到位、项目开工、竣工投产“四率”,全面落实区领导包保制、产业专班负责制等工作机制,倒排工期、挂图作战,强化全要素保障,形成零障碍、高效率、规范化、常态化的精准服务新形态,全面提升项目落地的服务保障等级,确保政策配套到位、力量配置到位、跟踪问效到位。建立项目考核督查常态化机制,加快推动入区项目投资到位。

四是打造招商引资队伍。健全招商引资责任指标考评体系,层层压实责任,逐级传导压力,实行目标考核和市场化激励,以项目论英雄,以产业论成败,激励招商主体将工作重心放在招引优质项目和推动项目落地上,全面提升招商人的内生动力。持续打造专业化招商队伍,提高专业化招商水平。

五是形成招商引资品牌。推广冰雪旅游火爆“出圈”经验,把握连续两年获评“中国投资热点城市”契机,加大招商引资宣传推介力度,挖掘新区独特优势和发展潜力,多层次展示新区投资环境,搭建拎包入住的产业服务平台,具有技术人才优势的科创平台,对俄合作的开放平台,政策优势的支撑平台,高效贴心的政务服务平台等五大优势平台,打造“向北开放之都”的金字招牌。

工大卫星总部基地项目建设现场。

本报记者 薛婧媛

## 招商热点



本报(记者薛婧媛)记者从哈尔滨新区获悉,2024年,面临新的形势和任务,哈尔滨新区招商工作紧紧围绕“固投200亿元、省重点项目年度投资90亿元、市重点项目年度投资140亿元”目标,以引入数字经济、生物经济、总部经济、装备制造等产业为重点,高标准谋划引进一批高质量产业项目,积极“走出去”,有

## 记者带你 看环境



俄罗斯人伊戈尔在绥芬河制作俄式风味香肠。 本报记者 杜怀宇摄

## 绥芬河自贸片区

### 鼓励外国人来华就业创业

□尹金焯 孙靓怡 本报记者 杜怀宇

近日,绥芬河市工业信息科技局为俄罗斯客商马克西姆成功办理了外国人工作许可证,这是今年一季度以来绥芬河为外国人申请办理的第三张工作许可证。

绥芬河自贸片区挂牌以来,多措并举拓宽吸引外来人才和外资政策,竭尽全力提高对外国人来华工作的服务水平。他们创新外国人来华工作许可办理方式,实现服务受理窗口前移,在绥芬河就能办理外国人来华工作许可的网上申请、网上预审、受理、审查等业务,最大程度减少服务对象负担,实现“网上审、快速送、少跑腿”“最多跑一次”;对来华工作要求且符合条件的外籍人员提供高质量服务,进一步压缩办理时限,将新申请外国人来华工作许可事项由原来的15个工作日压缩为5个工作日,许可、变更、变更、注销事项即申即办,极大地激发了外国人来华就业创业的热情。

围绕外国人来华工作许可审批服务,绥芬河市工业信息科技局工作人员通过微信、电话、面对面等沟通方式,与用人单位沟通,对《外国人来华工作分类标准》《外国人来华工作许可管理服务系统》进行详细讲解,细化评估体系、工作许可申请条件、办理流程等业务,积极为用人单位和来华外国人解答有关流程和条件要求,发送材料清单目录,随时提供答疑服务,作出解释回应。

广东大兴安岭商会一行考察调研。



# 龙商发力引资 项目建设加速度

□文/摄 本报记者 王阳阳

自2022年6月黑龙江龙商总会组建以来,黑龙江省工商联充分发挥自身职能优势,积极搭建招商平台,先后指导龙商总会携手亚布力论坛、在京校友会等年会平台和团体开展考察交流活动40余场,累计促成签约意向70余个,项目金额近330亿元……一个个大项目签约落地,一笔笔投资跨越山海奔赴龙江,多方联动,以商招商,“引凤来栖”成绩亮眼。

### >>> 以情招商,借力龙商资源

2023年5月,青岛鸡西商会邀请青岛部分企业家代表前往鸡西市考察投资项目,就4个项目签署了框架合作协议;2023年9月,广东省大兴安岭商会回乡进行了为期13天的考察,并就3个项目签约;2023年11月,由伊春铁力镇走出去的企业家兰兴吸引来投资的广州雨晓生物制品有限公司,今年年初已启动白桦树汁加工产业项目……去年以来,我省积极借力龙商资源招商引资,取得很好效果。

黑龙江省工商联充分发挥外埠龙商会在招商引资中的作用,将北京、上海、天津、广东、湖南、山西6个省市的黑龙江商会设为省工商联招商引资联络处,齐齐哈尔、佳木斯等市采取聘任招商顾问、招商大使等措施,提升招商实效。此外,指导支持各地成立地域性商会组织,齐齐哈尔、佳木斯、大庆等地陆续成立本地商会,积极组织和号召企业家回乡投资合作。佳商联盟牵线家乡与健力宝公司合作建设了饮品产业园。各地围绕本地资源禀赋及产业基础做足功课,在延链、补链、强链上实现精准招商,借助商会这一重要桥梁纽带,不断提高招商引资实效。

在2023年12月召开的“全国工商联青年企业家委员会走进黑龙江暨黑龙江省首届青年企业家大会”上,黑龙江省青商会常务副会长、江苏雨润物流集团董事长王占江以自身经历呼吁广大龙商返乡创业、反哺家

### >>> 以商招商,联动异地商会

黑龙江省工商联多次召开龙商总会、异地商会和外埠龙商会参加的助力家乡发展座谈会,号召广大商会组织更好地发挥对外窗口、纽带和以商招商的作用,担当龙江招商大使,宣传推介龙江。

2023年9月初,借着全国豫商向北开放产业合作交流大会的机会,近500位来自海内外的豫商商会会长及知名企业家齐聚冰城,参观考察,对接交流,洽谈签约……已在龙江投资的豫商老朋友寻机再扩大商圈,而首次踏上黑土地的豫商们则尽力抓住龙江向北开放新机遇,投资兴业。会议期间,多位豫商代表就林蛙深加工产业园、儿童果蔬面条生产等项目与哈尔滨市各级政府签约,总投资额近25亿元。

多年来,黑龙江省河南商会在团结引导企业健康发展、促进当地和家乡建设中发挥积极作用,其“两边熟”的人气搭建了异地客商沟通交流的平台。黑龙江省河南商会党委书记贾银增表示,商会扎根龙江发展,持之以恒宣传推介,为龙江发展注入商会力量,坚持走出去学、请进来帮,以商招商,以大带小等方式,为龙江招商引资持续释放

“磁吸效应”,向全国乃至全世界发出龙江好声音。

### >>> 引凤来栖,搭建招商平台

搭建与全国工商联直属商会对接平台,搭建招商推介平台,搭建与各省市对接的平台……黑龙江省工商联充分发挥职能作用,为推动龙江招大商、大招商当好“红娘”。

省工商联带领各市(地)工商联参加“2023全国农业产业高质量发展大会”,为市县招商工作搭建平台、牵线搭桥;会同省商务厅、省林草局在广州召开恳谈会,粤商和相关商会企业近60人参会对接交流,吸引粤商北上龙江寻求对俄经贸合作及发展壮大林下经济等商机;组织各市(地)工商联“走出去”,赴北京、上海等多个省市对接洽谈;齐齐哈尔市工商联选出30名齐商总会会员担任齐齐哈尔招商大使,帮助市招商主体牵线搭桥,收集项目线索8条、意向合作项目10个,梅里斯区在招商大使引荐下,分别与香港鑫鑫实业等三家公司签订了合作协议,项目总签约额11.5亿元。

省工商联指导黑龙江省河南商会召开全国豫商向北开放产业合作交流大会,签约额25亿元;大庆市工商联充分抓好省级招商活动,实现签约项目28个,签约金额227.4亿元。

省工商联相关负责人表示,下一步,省工商联将继续组织动员外埠黑龙江商会持续发挥对外窗口、纽带和以商招商的作用,围绕“4567”现代化产业体系,积极主动作为,抓住龙江打造向北开放新高地商机,利用“民营企业进边疆·龙江行”等活动平台,支持龙江振兴发展。此外,还将继续发挥龙粤对口合作优势,落实两省工商联战略合作协议,搭建招商引资服务平台,配合省直有关部门,发挥广东省各级工商联和商会作用,协助做好推介、推介、对接等工作,吸引更多粤商来我省考察对接。

“英伦之恋”厂区。



# 梅里斯 思路一变活水流

□文/摄 本报记者 刘心杨

早春时节,黑龙江英伦之恋食品集团有限公司生产车间里,全自动生产设备高速运转,智能化生产线开足马力,工人们正在全力以赴赶订单。在这里,原材料经过混料、冷却、内包、外包、入库等工序,从原料到成品生产只需一个小时,然后经过全自动打包封箱,便可销往全国500多个城市,整个生产过程全部实现自动化。

企业生产负责人高毅介绍:“今年3月,企业投资1000万元新上两条生产线,用于香脆馍块和新品玉米酥的生产,单班日产量可达5吨。随着产能的提升,5月份企业将提供超过100个就业岗位,并带动上下游产业链全面激活。”黑龙江梅里斯经济开发区管委会专职副主任

陈立国说,在常规条件下,企业从落户到投产需要两年的建设周期,区里了解到企业需求后,多方协调,为企业分忧,通过处置园区内闲置资产与企业建设生产实际相结合的方式变“闲”为“宝”,帮助企业节约上亿元建设成本,同时为企业简化勘察用地、施工许可、建设审批等诸多前期手续,真正做到了“签约即拿地,入场即开工”,使项目有效规避了市场风险、金融风险、建设风险,产品快速进入市场,打开局面,企业实现了良性发展。目前“英伦之恋”已成为齐齐哈尔市梅里斯区以商招商的活招牌,每年通过该企业来梅里斯考察调研的商户络绎不绝。

记者了解到,黑龙江英伦之恋食品有限公司2022年落户,2023年9月正式达产,项目全部建成投产后将年产5000吨小米锅巴、5000吨馍片馍丁、10000吨大米、3000吨梅里斯酥饼等系列产品,年产量可达2.2亿元。

“经过几个月的岗前培训,现在已经正式上岗了,工作时间每天8小时。在家附近就可以挣到钱,还能随时陪伴父母,我对这份工作非常满意。”员工胡思维的一番话代表了很多企业工人的心声。

近年来,齐齐哈尔市梅里斯区聚焦特色产业,依托园区闲置资产开发工业地产,让企业轻资产入驻,高效盘活闲置沉睡资产,打造专业化休闲食品产业园区。为全方位做好地域品牌推广,梅里斯区在原料加工、食品研发、材料包装等配套项目上下功夫,派出专人先后赴山东、四川、河南、湖北、广东等地开展定向招商,与30余家休闲食品企业开展考察交流、项目洽谈,目前已与5家企业达成合作意向,进一步助力园区的产业聚集。

## 盘活闲置资产 开发工业地产

## 记者带你 看项目



“英伦之恋”生产车间。