

汤原

□文/摄
本报记者
崔立东

春来早，工地上，一座座塔吊昂首挺胸，吊臂下工人们在紧张有序地操作；车间里，一条条新建生产线正在加紧安装、调试。连日来，记者在汤原县看到的是一片片紧张、忙碌、火热的劳动场面，处处彰显着大干快上的节奏感。

今春，又一批新项目在汤原落地开工，产业涉及生物经济、冰雪经济、新材料等多个领域，其项目数量、涵盖领域、投资规模均创历史最好水平。

做强鹅产业 引来新项目



“鹅司令”羽绒服生产车间。

形成鹅产业全要素链条

多年以来，汤原县的鹅产业一直停留在养鹅卖鹅的初级阶段。直到2022年，汤原县政府将江西雪鸭羽绒服集团有限公司引入到汤原县投资建厂，该企业董事长、江西省羽绒工业协会会长刘济民来到这里投资兴业，汤原县鹅产业翻开了创新发展新篇章。

刘济民投资6000万元，在汤原注册成立了黑龙江鹅司令服装有限公司，专事羽绒生产、羽绒服和羽绒被制造。以“鹅司令”为引领，围绕产业上下游，目前，汤原县已经形成孵化、养殖、屠宰、鹅肉利用、冷链物流、羽绒加工、羽绒制品生产全产业链条。为此，汤原县政府争取各类资金累计投入1.9亿元，扶持鹅全产业链发展。

“在鹅产业发展的过程中，刘济民是汤原的‘领头鹅’，为汤原鹅产业提档升级作出了突出贡献。”提起刘济民，汤原县委书记、县长杨宏志深有感慨。“前年，我们把‘鹅司令’引入到汤原投资兴业，今年刘济民在汤原买房安家，外来投资者的认可是对我们工作最好的检验，说明我们‘尊商重商亲商安商’的理念得到了验证和回报。”杨宏志说，汤原县鹅产业今非昔比，突破了传统鹅经济模式，正在走上科技创新发展的新赛道。



“鹅司令”产品展区。

进军高端市场打响品牌

瞄准高端化、智能化、绿色化，聚焦鹅全产业链发展，今年，“鹅司令”又投资6000万元进行二期扩建，装配4条国际先进的吊挂智能羽绒服生产线，年产羽绒服30万件、羽绒被1万床，产值可达3亿元。据了解，年底前“鹅司令”将发布60款新款羽绒服，并开发帽子、靴子、滑雪服、行政商务夹克等系列羽绒服装产品。

“‘鹅司令’具备这样的实力，刘济民在江西的企业目前在为‘PRADA’等几十个国际品牌服装代工，年产羽绒服100多万件。”杨宏志更了解“鹅司令”的实力。

汤原县政府副县长杨冰介绍，今春，龙鹅羽绒二期项目也如期启动，二期将建高标准羽绒加工车间、国内(国际)质检标准室等，可生产国标含量95%以内的高等级羽绒。杨冰说：“目前国际市场高等级羽绒已经从70万元/吨涨到110万元/吨，市场前景非常看好。”

为了打造有特色、有辨识度的区域品牌logo，汤原县聚焦鹅产品品牌塑造，突出创新抓设计。县里成立了专门的服装创意设计公司，参照国际时尚设计理念，以“北境”(Northeast)为主题，结合零下20℃至零下40℃防寒等级，融入“尔滨绿、抗联红、极寒蓝”等元素，加紧设计新的品牌logo。

汤原县经济合作中心主任张壮告诉记者，汤原县还积极拓展高端市场，积极为亚冬会提供服装供应，并采取“互联网+产品直播营销”模式，推进产品营销与网络直播有机结合。借助即将举办的哈洽会等展会策划开展展销会，积极开展时装周走秀，持续扩大产品影响力，抢占更多销售市场，打响“好鹅在汤原，好绒在汤原”的金字招牌。

打造鹅产业标杆县

围绕鹅产业发展，汤原县统筹调动各方力量，推动政策、金融、人才等各类资源向鹅产业聚焦，切实强化要素保障。成立了土地环评、审批服务、防疫保障、技术支持、安全维稳等9个要素保障专班，建立联席会议、联合现场办公、督查检查等8项机制。以畜牧专业为重点，进一步完善全县驻企人才库，选派驻企服务专员到相关企业任职，有效保障企业生产运营。

杨冰告诉记者，今年，全县梳理现有可利用资

源，全力推动龙鹅牧业关联产业园区建设，盘活闲置学校、牛舍、养殖区等资源26440平方米，拟建设大鹅养殖场、饲料场6个。下一步，汤原县将聚焦鹅产业高质量发展，强化科技创新，在生态养殖、鹅肉加工、羽绒加工、冷链物流、食品包装等重点领域，精准谋划项目，强化精准招商，着力引进一批补链强链延链的优质项目。推动“海之歌”“鹅司令”等企业加快新产品研发，实施配套建设，切实发挥协同效应。目前已谋划储备鹅产业项目11个，总投资3.3亿元，其中招商引资项目9个，预计全部投产达产后，可实现年产值5亿元，拉动税收0.6亿元。

“届时，汤原县羽毛利用将实现新突破，鹅产业集群效应将初步显现。”杨宏志说，下一步，汤原县将举全县之力推进大鹅产业高质量发展，力争将汤原县打造成为黑龙江省东部地区规模最大的养殖领先县、龙江本土羽绒品牌代表县、龙江大鹅全产业链发展标杆县。

“招大引强”培育新动能

“项目为王”“招大引强”是汤原县政府在招商引资工作上秉持的理念。

杨冰用了“铺天盖地”和“顶天立地”形容汤原县目前产业项目建设情况，“‘项目为王’的效果是产业项目‘铺天盖地’，比如今春54个项目集中开工；‘招大引强’的效果是产业项目‘顶天立地’，比如300万吨粮食物流仓储项目上马。”

今春，除了11个鹅产业项目之外，一批新的产业项目在汤原集中落地开工。全县共实施重点项目71个，总投资129亿元，其中，基础设施项目49个，产业项目22个，产业项目总投资71.8亿元。

截至目前，今春已有54个重点项目全面开工，总投资93亿元。其中包括“鹅司令”羽绒服二期项目、海南鑫中桥汤原玉米仓储物流粮食精深加工项目、力佳2万吨豆制品精深加工二期项目等22个产业项目。

多年来，汤原县始终秉承“尊商重商亲商安商”的理念，以诚招引、以真相待，服务企业、护航发展，为汤原快速发展奠定良好基础。

杨宏志表示，今后，汤原县将继续提高服务温度，“只开绿灯，不设路障，有求必应、无事不扰”，为项目建设提供全生命周期服务。秉持“项目为王”，积极“招大引强”，加快产业转型升级、培育发展新动能、推进县域经济高质量发展。

我在现场

春日菌棚挂袋忙



□文/摄 郑佳璐 本报记者 刘大泳

在汤原县香兰镇的四木大棚里，一列列木耳菌棒整齐排列，工人们忙着搬运、接菌、挂袋……

“每年这个时候我都过来干活，离家近，方便我回去照顾家里，春耕前还不耽误家里耕种，一天能挣三四百元。”香兰镇新建村刘焕霞高兴地说。

“我种植木耳已经8年了，跟着也学习了不少技术，现在也算是木耳种植专业户了，以后的木耳一定会种得越来越好。”承包人武金利充满希望地说。

新建村木耳园区于2017年投产使用，园区占地面积3万平方米，建有大棚38栋，配套设施完善，管理房、水泵、配电箱等设备设施一应俱全，可投放木耳菌包75万袋，产出干木耳9万余斤。除经济效益可观外，基地动员周围群众积极参与木耳菌棒养菌、打孔、吊袋、地摆、晾晒等工作，就近就地就业，有效增加农民收入，进入采摘期可带动70余人务工，真正让村民实现家门口增收。

“我们将持续加强木耳园区管理和从业人员培训，拓宽品牌知名度，加快电商平台建设，向栽得好、卖得好方向发展，持续推动园区发展壮大、群众增收致富。”新建村党支部书记马英说。

香兰镇大塘菌业园区木耳挂袋也正在如火如荼地进行，基地内共158栋大棚，为充分发挥资源优势，力求食用菌持续化生产，切实争取效益最大化，基地采用上半年种植黑木耳，下半年种植滑子菇的方式，大力推动食用菌产业同步发展。“今年种植木耳约600万袋，带动周边劳动力务工500人，预计在7月初开始进行滑子菇培育。”大塘菌业负责人贾振鹏介绍。

今年，香兰镇大力发展食用菌特色产业，主要以挂袋及地摆木耳两种方式培育，新建、陶家等278栋食用菌大棚，预计培育木耳、滑子菇、羊肚菌等食用菌950余万袋。

汤原县将持续优化农业产业结构，因地制宜、因材施教，发展农业特色产业，以新建村为引领，根据地理位置特点，以新建村、木山村、陶家村“菌三角”食用菌种植产业集群为基础，精深食用菌生产技术。运用“线上+线下”的销售模式，通过网络电商平台进行线上销售，打开品牌知名度，拓宽产品销路，推动食用菌产业向更高层次、更高质量发展，为乡村振兴产业发展注入源源不断的动力和生机，走出一条科技化、合作化、园区化的特色产业发展路。

抢抓农时确保春耕开好头



永安乡村民们正紧张忙碌地开展水稻育苗春耕工作。

□文/摄 孙福文 本报记者 刘大泳

眼下正是春耕备耕关键期，汤原县永安乡抢抓农时，开足马力，全面推进春耕春播生产开好头、起好步，为今年丰产丰收打下坚实基础。

走进永安乡裕新村，村民们正紧锣密鼓地开展水稻育苗春耕工作，平整秧床、摆盘、覆土、浇水、播种、盖膜，大家分工明确，规范操作，描绘出一幅幅生机勃勃的春耕农忙图。

村民夏艳明家种了14垧水田，今年为了抢抓农时，春节刚过他便开始谋划春耕工作。“今年3月初就把育秧棚扣好了，提早扣棚能够提高苗床温度，4月4日开始铺秧、11日就出苗。”夏艳明说，由于科技的提升，加上扣棚的提前，育秧和出苗都比往年提前了一周左右，5月4日秧苗就可以进行大田插秧。

水稻育秧稳步推进，木耳挂袋也在有序进行，近日，永安乡朝阳村的70栋木耳大棚相继投入使用，100万袋木耳菌包在村民的手中摆放整齐。

近年来，永安乡朝阳村结合实际统筹谋划，积极挖掘发展潜力，大力发展食用菌产业，壮大村集体经济，推进农业增效，农民增收。70栋木耳大棚预计年收益70余万元，每季度能够增加村集体经济10万元，同时可带动35名村民务工，人均日收入150元。

今年，汤原县在抓备春耕生产方面，坚持做到思想上早动员、措施上早谋划、物资上早准备、集中精力抓春耕，确保春耕生产顺利开展。全县农作物计划播种面积177.6万亩，粮食作物种植面积计划达到167.02万亩。今年2月制定下发了《汤原县备春耕生产方案》，成立了7个工作组，深入乡镇进行技术指导，全面开展农机具检修工作，组织农机总站技术人员，深入乡镇村屯，对有机户进行技术指导。检修及扣棚工作在3月末全部结束并达到待作业状态，为适时开展春耕生产奠定坚实基础。

完善监督投诉 优化营商环境

本报讯(付海波 记者刘大泳)汤原县以打造营商环境“六最”品牌为目标，将优化营商环境监督投诉与深化能力作风建设一体推进，通过全面运用“四个体系”闭环工作落实机制，采取多措并举监督服务保障工作模式，持续完善监督投诉渠道，使企业和群众的意见建议反映更顺畅、落实解决问题更高效，进一步坚定企业扎根汤原发展壮大的信心，持续推动县域营商环境建设向着更优更好迈进。

今年以来，汤原县健全合同履约监管协同机制，利用黑龙江省政府采购履约平台，协调推进185家政府部门600余名工作人员对政府采购、公共资源交易等方面所涉及1100份合同进行监督管理，实行了自我监督、自我管理、自我约束，形成部门联动的协同监管机制，构建打造了营商环境监督投诉工作新活力、新磁场、新品牌，进一步推进县域营商环境建设往深处走往实处走。

棚室经济 花开生金



村民正在给樱桃树培土浇水。

□文/摄 祝羽彤 高宇松 郭晨媛
本报记者 刘大泳

天气转暖，春意渐浓。在汤原县，暖棚内的果树也迎来了盛花期，娇艳的花朵成为了乡村旅游的“流量密码”。

在汤原县汤原镇北靠山村的温室大棚里，洁白的樱花散发着甜蜜的香气，让人流连忘返。“听说北靠山的樱花开了，非常好看，我们就溜达玩儿，等到樱桃熟了我们一定要来摘。”游客马桂玲说。

樱桃花开了，樱桃成熟自然不会远。据介绍，今年北靠山村大棚樱桃的果期大概在6月中旬，每棵树的产量在20斤左右，按照去年的销售价格，每棵树的产值能够达到2000元左右。

在汤旺朝鲜族乡金星村的樱桃大棚里，沁人心脾的花香扑鼻而来，一簇簇樱花缀



桃花迎春盛开。

满枝头，竞相绽放。工人们正在树木间来回穿梭，有序地进行摘花、授粉、防治病虫害等果园管理工作，确保今年的大棚樱桃丰产丰收。

“我们的樱桃预计5月中旬可采摘上市，比普通的樱桃提前近一个月，上市时段正好填补樱桃市场空白，价格也会略高。”采摘园负责人郭春艳介绍。据了解，金星村共有大棚樱桃温室大棚11栋，栽种俄罗斯8号、红灯、美早等品种1000余棵，樱桃陆续成熟从5月中旬上市，采摘期持续至7月底，预计收益可达120万元。

纯洁的樱桃花让人流连忘返，粉色的桃花更让人心动不已。在汤原县胜利乡合力村的温室大棚里，粉嫩的桃花开满枝头，在青翠欲滴的绿叶映衬下更显娇媚。不少游客被这儿的桃红“拴”住了脚步，赶紧趁着假日和美丽的桃花合影，花期时游客量能达到平时的3倍多。

“正好放假了，听朋友说这里桃花都开了，到这儿一看真是非常漂亮，我们拍了很多照片，非常出片儿。”游客王奕昕说。

这美丽的桃花当然也是农民们增收致富的好渠道。一颗颗刚坐果的小油桃悬挂枝头，村民们浇水、培土、喷药……在一棵棵桃

树上撒播致富的希望。胜利乡合力村党支部书记张健利介绍，合力村共有温室大棚5栋，种植蜜桃、水蜜桃600株，每株的产量在20斤左右，1栋大棚的总产值在8万到10万元。

“咱们温室种植的桃成熟较早，‘五一’左右就能上市，按照去年同期的价格，预计每斤能卖到40元左右，效益非常可观。”种植户李万说。

据了解，目前该种植地采取“党建引领+带动脱贫务工”的形式进行发展，每年可为村集体带来10万元收益，同时可以带动22人务工每年增收5万元左右，解决了困难群众就业问题，真正做到了反季种植“抢鲜”，棚室经济“生金”。

近年来，汤原县抓住龙江旅游产业蓬勃发展的有利契机，依托设施农业，大力发展特色产业，推动乡村旅游等特色产业融合发展，不断拓宽农民增收致富渠道，让乡村产业不“空”，农民钱包更鼓。

