

促文旅升温 促消费升级

冰天雪地 金山银山

□本报记者 毛晓星

2月松花江,厚厚的冰层中暗藏股股春潮,孕育着新一轮破冰而出的磅礴热浪。

来自省文旅厅消息,春节期间全省累计接待游客2626.3万人次,实现游客花费336.5亿元,同比增长18.3%、23.8%。随着第九届亚冬会开幕,亚冬会和“尔滨”的讨论热度不断攀升。美团旅行数据显示,2025年2月第一周,亚冬会搜索量环比上涨662%,让阳光这个冰雪季热度加长,迸发出全新活力。2024—2025冰雪季以来,我省共接待游客6533.9万人次,同比增长17.6%,实现游客花费1045.4亿元,增长32.3%,再创历史新高。

借助亚冬会,黑龙江正通过以赛兴业、以赛兴城,推动赛会效应向各领域延伸,塑造城市形象,释放消费潜能,培育新兴业态,为东北老工业基地全面振兴再添原动力。

全域迸发新动能接住“泼天富贵”

在“尔滨火”“亚冬热”溢出效应带动下,大庆、牡丹江、伊春等地看准时机,谋定思动多措并举,主动调整文旅发展思路,加快构筑四季皆景、四季皆“热”旅游目的地,成为接住“泼天富贵”的一个又一个新“尔滨”。

作为环哈尔滨“小时交通圈”内的重要节点城市,大庆今冬前瞻性规划设计的让湖湖水世纪猛犸乐园等11个大型冰雪旅游项目,投资规模创历史新高,带动大庆实现冬季旅游收入41亿元,同比增长22%。其中,因看好亚冬会客流推出的首届冰河世纪猛犸乐园,在全国冬季冰雪热门榜单中位列第13,累计接待游客70余万人次,让企业对明年投资充满信心。

为方便游客吃住住行,“一部手机游伊春”APP上线,包含各县(市)区的叫车、餐饮、住宿、景区等信息,实现“一键查询”。在雪乡,除了对原有栈道加固亮化,还新打造雪乡大街、沿河景观漫步道和奇

趣森林登山栈道,全新数字化升级改造雪乡文化展览馆,为游客带来全新旅游体验。春节期间,景区接待游客人数18万余人次,同比增长29%。

为办好亚冬盛会,哈尔滨住宿、餐饮、景区等涉旅企业纷纷进行软硬件升级。其中,亚布力滑雪旅游度假区全面提升住宿接待能力,房间自去年1539间增加至2473间,床位数达到5140个;亚布力西站、南站和雪乡至亚布力南站完成改造,亚冬会期间每隔30分钟发车……以赛养旅中,持续推动亚布力打造世界级冰雪旅游度假区胜地。

齐齐哈尔全力开启硬核接待模式,不仅开通冬季冰雪旅游专线,举行北大露营地大会等,还通过歌舞表演尽展黑龙江人热情待客之道。另外,民航、铁路等部门多措并举,通过增开省内支线航班、航线,首发运营伊春号旅游列车,北京至亚布力滑雪专线,及哈尔滨240小时免签政策等赋能文旅发展,得到国内外游客广泛认可。

多元创新助推冰雪游高质量发展

在高山滑雪、雪地穿越、冰钓冬捕、雪地摩托等冰雪体验带动下,黑龙江近年来持续加大冰雪创新力度,不断赋予冰雪别样魅力。真是越冰雪,越热冰,让黑龙江的冰雪季在不断创新中热“雪”满沸!

佳木斯差异化打造“雪BA”冬日潮玩IP,创新策划“雪BA”潮玩系列活动,将“打雪仗”玩精玩亮玩出圈,举办国际“雪BA”争霸赛、莫越嗨嗨音乐节、新春花灯会等活动,截至目前这个冰雪季接待游客912.8万人次,同比增长28.7%。

牡丹江抓住“冰雪+地域特色”,推出“风雪宁古塔”户外实景演艺,并与影视剧《甄嬛传》相关联动,推出“安小乌”冰嬉表演,深受游客欢迎。春节期间,全市累计接待游客同比增长28.08%,实现旅游总收入同比增长29.46%。

费去年“广西砂糖橘”与“黑龙江蓝莓莓”双向奔赴成全网佳话之

后,两地今冬再续龙桂冰雪缘。佳木斯为广西老铁送去10万瓶荔枝莓莓莓,活动吸引近40万人参与,“黑悟空”雪雕获全网好评热点,“黑悟空之佳木斯分馆”话题浏览量达836.6亿,推动佳木斯文旅出圈。

发挥最北、最冷两大核心优势,漠河今冬在原有项目基础上重点打造“两宫五宫六区”。

黑龙江锚定冰雪特色的国际化发展之路不动摇,旅游文化产品呈现一地向多地、一项向多项辐射新局面。

亚冬会助力打造国际冰雪旅游度假区地

细心的网友发现,很多外国网友表现出对哈尔滨的向往和出发打卡热情。携程数据显示,春节期间,黑龙江省入境游订单量同比增长208%,来自俄罗斯、美国、匈牙利、韩国、泰国等国家和地区的游客增速较快,哈尔滨太平国际机场春运期间口岸出入境旅客数量同比增长达180.3%。

借助亚冬会,目前黑龙江正致力于打造国际冰雪旅游度假区地。其中,哈尔滨观光国旅与泰国旅行社签署旅游包团组合作协议,省文旅厅与中国南方航空集团签署战略合作协议,我省在东北亚设立3处海外旅游合作推广中心,成立黑龙江—东南亚旅行社联盟……黑龙江在持续扩大的朋友圈中,不断挖掘国内外冰雪旅游市场潜力。

世界旅游联盟主席张旭表示,第九届亚冬会“花落”哈尔滨,这座被誉为“冰雪之冠上的明珠”的城市,正在努力打造世界级冰雪旅游度假区胜地和冰雪经济高地。亚奥理事会第一副主席霍震霆也认为,哈尔滨或将成为一个世界的冬季旅游中心。

哈尔滨亚冬会,这场凝结全体黑龙江人梦想,书写无数励志奋斗故事的体育盛会,助推全省文旅产业深度融合,全面点燃一路向北的龙江四季游文旅新热潮,从“尔滨”出圈到“亚冬”共振,实现全域、全季长红。

图为冰雪大世界。

本报记者 刘心梅摄

亚冬盛会 激燃冰雪

□本报记者 付宇

2025年春节,哈尔滨冰雪大世界单日入园人数突破10万,红专街早市日均客流过万,亚布力滑雪场教课课程排满全天……

第九届亚冬会更助冰雪消费热,从热飞腾腾的市井早市到童话世界的冰雪乐园,从政策红利下的“焕新”浪潮到新经济新业态的蓬勃生长,黑龙江正以多元场景书写消费新篇。

2024年,黑龙江围绕餐饮、住宿、冰雪旅游等领域,出台服务消费高质量发展实施意见。省市县联动组织开展省级促消费活动10场,各地市品牌主题促消费活动800余场。据统计,去年全省社会消费品零售总额5738.9亿元,增长1.9%,其中实物商品网上零售额740.3亿元,增长9.2%,增速高于全国2.7个百分点。

冰雪热点燃冬日消费激情

当清晨的第一缕阳光洒在哈尔滨红专街市,这里早已人头攒动。熙熙攘攘的人群中,不仅有本地居民,更有捧着各地口音的游客。亚冬会的召开,让这些冰雪之城的热度持续攀升,红专街早市也成为展示黑龙江特色与热情的窗口。

早市上,摊主们忙着支起炉灶,蒸腾的热气裹挟着羊肉汤、油炸糕的香气弥漫街头。“二筐鸡蛋,500多个蛋堡,不到中午就卖光!”蛋堡摊主边拌粥一边翻动铁板一边说。

这条不足千米的街道,日均客流超万人,外国游客占比近两成。

夜幕降临,冰雪大世界宛如梦幻的冰雪王国。五彩斑斓的冰雕在灯光的映照下熠熠生辉,仿佛将人们带入了一个童

话世界。景区内,售卖热饮、特色小吃的摊位前总是排着长队。工作人员小张介绍:“自从冰雪大世界开园以来,我们每天的客流量都在创新高,营业额比去年同期增长了好几倍。大家看完冰雕,再喝一杯热乎乎的姜茶,浑身都暖和了,玩得特别开心。”

亚冬会助推冰雪旅游核心“扩圈”,热度辐射至龙江其他地市。美团旅行数据显示,黑龙江热门城市为:尚志、肇东、海林、五常、海林。其中,亚布力所在的尚志市热度最高。

在亚布力阳光度假村滑雪场,“00后”滑雪教练吴锦格格外忙碌,他每天要上两节课,认真指导每位学员动作要领。“这个雪季,很多人来亚布力滑雪,早上八点半开始上第一堂课,一直忙到下午四点左右。”吴锦说,“冰雪热”效应影响下,度假区周边不少村民变身滑雪教练,实现增收。

政策红利激活“焕”新热潮

“旧手机抵了800元,商家补贴叠加国家补贴的15%,不到3000元拿下新手机!”在哈尔滨电子产品卖场,市民张晓霞算着账,满脸欣喜。

去年,我省统筹部署推进全省消费品以旧换新工作,开展“以旧换新”“新春嘉年华”等系列活动,全年使用补贴资金24.3亿元,带动消费额200亿元。2025年,我省省加力扩围实施大规模设备更新和消费品以旧换新政策,消费潜力持续释放。

苏宁易购哈店内,一款款烤箱箱多重补贴后价格腰斩,日成交量翻倍。据苏宁易购黑龙江区总经理单卓丰介绍,亚冬会期间,黑龙江苏宁易购开展元庆欢购活动,目前销售规模同比增长近一倍,其中滚筒洗衣机增长2132%,多门冰箱增长935%,大屏彩电增长307%。“针对即将到来的家装旺季,黑龙江苏宁易购将在2月17日启动春季家装节活动,国补+工



图为亚布力滑雪场。

本报记者 郭俊梅摄

厂补+苏宁三重补贴至高补贴50%,并推出免费检测、免费试用、免费橱柜改造、免费设计、部分空调与厨卫产品免费安装的服务。”

汽车市场同样火热。在黑龙江运通之车奔驰4S店,教师刘先生置换新车享受近8万元补贴,“开新车回家过年”成为现实。政策刺激下,2024年,全省汽车报废和置换更新提交申请14.5万笔,拉动消费额150亿元。

以旧换新不仅惠及民生,更推动产业升级。哈尔滨空调股份有限公司立足现有产品,对设备进行升级改造及技术创新,每年用于设备升级改造的固定资产投资达2000余万元。目前,完成了从原材料下料(激光下料机)到加工(数控机床)到管箱焊接(真空电子束)再到检测(自动化检测设备)的更新,企业数字化程度达到80%。

在哈尔滨轴承集团有限公司电机分厂,宽敞的车间内一条条轴承加工、装配生产线整齐排列。生产线上,两名工程师正在调整控制屏幕上的数据参数。“以前制造一个轴承,需要

经过投料加工、装配两个主要环节,每个环节都有十几道工序。这一整套制造过程下来需要20个工人在生产线上,而现在只需一两个人,通过屏幕前的操作,就能完成生产。”建龙哈轴工程设备处处长学家说,目前,建龙哈轴已经完成投资1.2亿元,实现电机分厂内的12条生产线的智能化、自动化更新升级。企业将继续更新、引进智能生产设备和数字系统,加速向数智工厂转型升级。

新经济、新业态激发消费动能

在哈尔滨中央大街松雷商场的“谷子”店,年轻人围满货架,挑选印着动漫角色的徽章和手办。“‘吃谷’是支持热爱的方式!”市民李乐已消费超8000元。

谷子经济在黑龙江悄然崛起,省内企业依托东北虎、冰城IP开发潮流。“黑龙江既有文化根基,也有市场潜力,希望有更多人关注了解二次元文化。”潮玩店主充满期待地说。

首店经济同样点燃消费热情。中央大街上,东北首家阿

迪达斯BCS旗舰店日客流破2000人;西城场商圈内,“北上广同款”店铺排起长队……

1月10日至15日,哈尔滨国际时装周举办,来自英国、美国、德国、瑞士、俄罗斯、斯洛伐克、印度尼西亚等25个国家的35位国际设计师,将他们的开年首秀献给了中国,为哈尔滨,其中多位设计师更是为哈尔滨国际时装周量身打造了专属作品。活动成为时尚界的璀璨焦点,网上传播量超3亿次,激活首发经济向“新”力。

“首店是流量密码,更是城市消费力的证明。”中央城规划部部长金耕表示,品牌与城市的“双向奔赴”彰显黑龙江的商业活力。

黑龙江的冬日,每一处火热场景都在诉说消费的无限活力。从市井到商场,从景区到赛场,黑龙江正以冰雪为支点,撬动消费升级与产业转型。正如红专街早市摊主所言:“烟火气不息,未来可期。”这场由亚冬会点燃的消费热潮,不仅温暖了北国的寒冬,更照亮了高质量发展的前路。

创意设计点燃经济“新引擎”

哈尔滨新区

□文/摄 本报记者 孙海顺

连日来,亚冬会赛场上选手们高举的奖牌成为全场焦点——一枚以“红日”造型镶嵌的北红玛瑙,在奖牌中央内镶嵌着“中国红”的光芒。被创意设计赋能的北红玛瑙,从地方瑰宝跃升为国际赛事IP的一部分,从赛场内“红”到赛场外,传递着亚冬热度。

2023年12月,黑河·逊克北红玛瑙正式入驻哈尔滨新区创意设计中心,开启了从“深闺”走向世界的旅程。2025年1月26日,首家逊克北红玛瑙门店在中央大街亮相。第九届亚冬会期间,门店游客络绎不绝,他们围着橱窗欣赏各种用玛瑙雕刻的冰雪主题摆件。门店负责人曲福透露,这个冰雪季,以亚冬会奖牌为灵感设计的“红日系列”吊坠日均销量超过百件,“许多游客特意来打卡,说要带‘尔滨的太阳’带回家”。

这个冰雪季,创意设计带来的惊喜随处可见。在极地公园文创店内,一款“AI文旅互动玩偶”让游客们爱不释手,这是由哈尔滨新区创意设计园区入驻企业的黑龙江中期创意设计有限公司推出的全国首款AI互动玩偶“AI淘淘”,它小小的身体里住着一个“哈尔滨人的灵魂”。结合人工智能技术,“AI淘淘”

能够准确识别语音指令,用“东北话”进行互动,还能介绍哈尔滨的历史文化与风土人情,“科技感+实用性”的设计迅速引发抢购热潮。在中央大街雪妮妮主题文创店,收银台前排起了长队,各类充满奇思妙想的文创产品让游客们难以取舍。入驻企业黑龙江零墨工业设计有限公司推出的创意互动冰箱贴,结合AI拍照、AR体验与NFC识别技术,用实际触碰即可实现AI换装旅拍。“恋上哈尔滨·丁香之城”系列文创以丁香花为核心设计元素,与冰雪文化、城市地标融合,打造出丁香花无火香薰、紫丁香香巾等爆款产品,兼具生活美感与城市文化内涵,释放城市品牌价值。

据统计,2024年,哈尔滨新区创意设计产业营收达2亿元。创意设计赋能冰雪产业,不仅延长了冰雪产业链,更塑造出“设计+文旅”“设计+科技”“设计+制造”的多元产业生态。2022年以来,省委省政府提出将创意设计产业作为“四大经济”新引擎之一。同年,哈尔滨创意设计中心在哈尔滨新区落户并于2023年7月揭牌运营。一个月后,新区创意设计产业园投入运营。哈尔滨新区对创意设计产业进行系统性布局,迅速吸引50余家深圳、上海等地知名设计机构、科技企业落户。



图为逊克玛瑙中央大街亚冬会产品专柜。

图为AI冰箱贴。

冰雪与海洋的梦幻狂欢

波塞冬旅游度假区

□文/摄 本报记者 董广硕

蛇年春节与亚冬会的热闹交织,“尔滨”全城沉浸在一片欢乐与激情之中。波塞冬旅游度假区作为城市旅游的“内圈名片,以全新户外“冰雪小镇”为核心,在新年期间推出一系列创新文旅产品与特色活动,为游客打造了一场前所未有的新春冰雪梦幻盛宴。

踏入冰雪小镇,10米雪树矗立中央,每日准时上演的“财神打雪秀”,将游客带入如梦如幻的奇妙世界。观众不仅能近距离欣赏精彩表演,更能深度参与其中,人工降雪营造出的浪漫雪景,让市民游客一同畅享“秒入冬”的欢乐,真正实现沉浸式冰雪游玩互动体验。

度假区内,蜿蜒曲折的冰封隧道、冰壁晶莹剔透,精心设计的冰封墙与冰封门头等冰雪造景都散发着冬日的独特魅力。除了冰雪小镇,波塞冬景区还精心筹备了春节特别演出,成为新春期间的热门打卡项目。“蛇发女妖美杜莎”惊艳登场,专业美人鱼演员化身“睡莲”送福,海神波塞冬驾临“水下战车”携金鼠献瑞,多元的演出形式将春节的喜庆氛围推向高潮。

值得一提的是,在春节期间,海底世界男美人鱼表演在网络上迅速走红,吸引了无数游客前来打卡。“美杜莎”见面会更是为游客带来了新奇的互动体验,游客们纷纷与“美杜莎”合影留念,感受神话与现实交织的奇妙氛围。

蛇年春节,波塞冬旅游度假区用创新与热情为游客们带来了一场难忘的冰雪与海洋之旅,成为这个新春“尔滨”最热门的旅游目的地之一。

图为全新户外冰雪小镇。

为迎接亚冬会,波塞冬旅游度假区还推出赛事专属特惠门票,游客在欣赏精彩赛事之余可以畅享欢乐的度假时光。同时,农历蛇年出生的游客可享受蛇年生肖票优惠,还有双人票、新年卡等超值预售。

来自湖南的游客兴奋地表示:“冰雪小镇热闹非凡,特别适合拍照打卡,在这里还品尝了哈尔滨、冻柿子,体验了与白狐互动,太惊喜了!”本地游客同样赞不绝口:“每年都来波塞冬,每次都有新惊喜。冰雪小镇还准备了免费热饮,真的太暖心了。”

波塞冬旅游度假区内,海豚灵动的舞姿、海洋大马戏的诙谐幽默、美人鱼与深海奇缘的震撼演出,以及丰富多样的海洋生物展示,都让游客们沉浸在海洋世界的奇妙与欢乐中。工作人员细致入微的服务,更为游客的旅程增添了温暖与安心。据统计,过年期间,波塞冬旅游度假区客流量同比增长30%。

此次冰雪小镇项目及系列冰雪活动,不仅是景区对亚冬会的热烈支持,更借助助力哈尔滨冬季冰雪旅游持续升温的有力举措。作为“城市形象”的展示者,波塞冬旅游度假区将不断开创新游新模式、新玩法,持续激发冰雪消费活力,拓展冰雪经济新空间。波塞冬旅游度假区企划营销总监张凯说。

蛇年春节,波塞冬旅游度假区用创新与热情为游客们带来了一场难忘的冰雪与海洋之旅,成为这个新春“尔滨”最热门的旅游目的地之一。

图为全新户外冰雪小镇。

「森」式文创扮靓冰雪经济

龙江森工集团

□文/摄 张牧秋
本报记者 马一梅 李健

文化旅游商品对一个地域来说,是一张文化名片,可以展示当地的魅力和文化自信,对于游客来说,是一份浓缩了当地文化的新意,能为旅行增添乐趣和回味。

除了黑陶文创产品,刚刚制作完成的“吉祥物与运动员”泥人系列文创产品也新鲜出炉”。身着靓丽滑雪服的滑雪运动员、滑冰运动员造型各异,栩栩如生,制作成型后罩在树脂玻璃下,即将送往亚布力、雪乡等景区进行销售。

走进位于哈尔滨市文昌街的龙江森工森林食品展销中心,最为吸睛的便是绥棱黑陶文创产品。“这是来自龙江森工集团绥棱林局的黑陶,是黑龙江的非物质文化遗产,具有很高的历史价值与艺术研究价值……”展柜前,工作人员介绍着黑陶文创产品背后的故事。

绥棱黑陶采用纯手工技艺,融合剪纸、木雕、刺绣等民间工艺,原料取自绥棱地胶黏合度极强的黄土,将透雕、刻花、压花、戳花等方法结合起来,生产的黑陶艺术品造型新颖、颜色纯正、风格多变,在秉承数千年龙江文化的基础上,追求古朴自然、大胆创造。

亚冬会作为全球关注的舞台,为这些文创产品提供了前所未有的曝光机会,使得传统文化在现代化进程中焕发新生。

在绥棱林业局有限公司的“龙江工匠·季少森”黑陶工作室,索非亚教堂和雪花图案的创意看盘、雪花雕刻图案的花罐、冰花茶具等富有龙江冰雪旅游特点的黑陶文创产品整齐陈列,这些作品造型独具匠心、外观精美、实用性强,展现了艺术与冰雪文化的完美结合。

进入体验区,工作室负责人季少森与几位学员正在制作陶艺作品。季少森熟练地操作机器,黄色的陶泥在他的手心里听话,转眼从圆柱形变身成像杯子一样的容器。季少森

手上蘸满水,伸进陶坯的内壁不断塑形,慢慢将泥往上拉,不知不觉中心一个轮廓就成型了。“这是我们结合亚冬会和冰雪旅游主题创新打造的雪花样式的冰雕,现在在哈尔滨、亚布力、雪乡等景区都有售卖。”季少森边操作边说。

除了黑陶文创产品,刚刚制作完成的“吉祥物与运动员”泥人系列文创产品也新鲜出炉”。身着靓丽滑雪服的滑雪运动员、滑冰运动员造型各异,栩栩如生,制作成型后罩在树脂玻璃下,即将送往亚布力、雪乡等景区进行销售。

工作人员介绍,在黑龙江省特色旅游商品第二届“黑龙江礼物”选拔大赛上,绥棱局公司选送的“亚冬会运动员滑雪比赛与吉祥物合影”泥人作品,以精彩创意和扎实品质,荣获大赛铜奖,并被送往亚布力、雪乡等景区进行销售。

“目前,我们已经研发黑陶、泥人两大类九大类系列亚冬会文创产品,让非遗产品借助亚冬会‘活起来’‘火起来’,推进绥棱林区文旅产业快速发展。”绥棱局公司人文分公司经理姜凤东说。

文创产品不仅是消费品,更是文化的传播者,成为连接过去与未来的桥梁。为讲好红专街故事,省林局设计研发的“压花”旅游文创产品,是大海林局公司独具黑龙江文化特色的福瑞锦带、福瑞丝巾等文创产品,在亚布力、雪乡景区也深受消费者的喜爱。

“压花”旅游文创产品是利用树木、花卉、草等自然资源和素材,借助现代科技手段,对特色地域文化进行创造和升级,创作出风景画、人物画、动物画、人物物等的艺术作品,是具有龙江森林旅游特色的生态环保型旅游产品,也是融合绘画与花材装饰的艺术作品,可以让森林旅游文化和故事传播得更深、更远、更广。”

图为绥棱黑陶。

引进新设备「焕新」加速度

哈变公司

□文/摄 本报记者 韩丽平

2月12日,元宵节,记者走进哈尔滨变压器有限责任公司(简称哈变公司),各车间内洋溢着喜庆的节日氛围,生产线上忙碌的身影随处可见。

见到哈变公司总工程师韩提时,他正在冷作车间巡检。提起过去一年设备更新为企业带来的显著变化,韩提时打开了话匣子。

“切割机上正在穿孔的钢板是为华能集团某变电站项目中变压器生产的,该项目是公司今年年初承接的新项目,预计3月末交付。”韩提时指着车间内一台正在作业的数控光纤激光切割机介绍,这台机器就是去年11月份引进的,原来的等离子切割机在对钢板穿孔时,切割速度约为每分钟400毫米,现在的数控光纤切割机可实现对钢板穿孔,切割速度约为每分钟1600毫米,生产效率提高4倍。不仅如此,该设备的引进还节省了下料后钻孔工序及相关操作人员,在降低成本的同时,还提高了产品质量。

据张凯欣介绍,哈变公司2025年的生产订单已排至4月中旬,其中,一季度产值预计达2.3亿元,同比增长超10%,展现出强劲的势头。订单方面,哈变公司持续加大市场开拓力度,积极开拓新市场。截至2月初,公司已手撕4.6亿元订单,另有2.5亿元订单在洽谈,预计2025年产品订单需求将持续旺盛。

图为生产现场。

大幅面钢板起吊上料的问题,新建喷漆房,烘干房,极大提升喷漆效率;引进双层溶锡机,高压自排线机,提升了产品质量和生产效率;购置管焊焊机机器人、升高器焊机机器人、导油盒焊机机器人、夹件焊机机器人等,提升智能化水平。钱同来介绍,2024年哈变公司设备更新和技术改造总投资约1251万元,共涉及32个项目,涵盖设备更新、技术改造、效率提升等方面,技改投入对哈变公司历史之最。2025年,哈变公司将加大设备更新和技术改造的投资力度,预计全年总投资达2900万元。

“2025年伊始,哈变公司便全面启动设备和厂房改造,重点对喷漆房、烘干房、真空干燥罐及车间地面进行了大规模改造,这些都将为公司全年持续高速增长提供坚实保障。”公司党委副书记张凯欣说,公司的不少技改工程都是在春节期间抢抓时间完成的,目前各生产线火力全开,工人们干劲十足,全力以赴投入到新一年的生产任务中。

张凯欣介绍,哈变公司2025年的生产订单已排至4月中旬,其中,一季度产值预计达2.3亿元,同比增长超10%,展现出强劲的势头。订单方面,哈变公司持续加大市场开拓力度,积极开拓新市场。截至2月初,公司已手撕4.6亿元订单,另有2.5亿元订单在洽谈,预计2025年产品订单需求将持续旺盛。

图为生产现场。