

佳木斯因地制宜打造特色生活圈 从“圈”出便利到“圈”出幸福

□本报记者 付宇

漫步佳木斯街头,从家门口出发,步行15分钟,居民即可满足日常所需——这是“一刻钟便民生活圈”带来的民生温度。自2022年入选全国试点以来,佳木斯市以“为民、惠民、靠民”为核心理念,因地制宜打造特色生活圈,让幸福触手可及。

清晨的万达社区,顺丰快递小哥李强刚送完一批包裹,径直走向步行街六号楼的“骑手食堂”。原价12元的盒饭,他只需支付10元。“社区不仅提供优惠餐,还有免费饮水机和充电桩,送快递间隙能歇脚,心里特别暖。”李强边说边指了指社区门口的“骑士驿站”——这里配备急救箱、雨具和微波炉,墙上贴着“骑士服务地图”,标注了31家“友好商户”的位置,可随时提供如厕、路线咨询等服务。这样的细节,正是佳木斯市“一刻钟便民生活圈”的缩影。

自2022年入选全国试点以来,佳木斯市聚焦“一老一小”需求,织密服务网络。

在郊区友谊街道吉运社区,独居老人张大爷的窗帘成了社区的“安全信号灯”。网格员范莹每天早晚巡查,若窗帘未按时拉开,便立刻上门查看。“有一次大

爷感冒卧床,多亏‘窗帘行动’及时发现,送医后才转危为安。”范莹回忆道。

目前,佳木斯市3833户独居老人家庭安装了智能呼叫设备,92个老年助餐点通过“餐饮企业+社区”“养老机构+助餐”等形式,让老人“出门即享热饭”。沿江公园升级改造后,新增的“红色记忆”“垦荒岁月”等主题板块,成为市民晨练、散步的热门地。71处口袋公园“见缝插针”,向阳区法治文化主题公园里,居民刘阿姨正带着孙女玩耍,“以前这块是废弃边角地,现在成了家门口的小花园,带孩子遛弯再不用跑远路了。”

托育服务同样精准发力。围绕“一小

”,佳木斯市支持幼儿园在现有条件下利用空余师资提供托育服务,并筹建了佳木斯市托育综合服务中心。市民王女士告诉记者:“现在孩子的托育问题解决了,我们上班也安心了,而且托育场所就在家附近,很方便。”目前,佳木斯市0-3岁托育机构达186家,每千人口托位数4.6个,幼儿园增设托班、公办机构扩容等举措,有效缓解了“带娃难”。

周末的佳木斯市向阳区西林街道党群服务中心热闹非凡。舞蹈室内,居民赵

阿姨正和姐妹们排练秧歌舞。“以前冬天只能在公园挨冻,现在有了专业场地,音响、镜子一应俱全!”她擦了擦汗笑道。

隔壁的台球室里,几位老人激战正酣;图书角前,小学生静静翻阅绘本……这里曾是闲置的办公空间,经改造后成为居民“第二客厅”。“便民生活圈不仅是物理空间,更是情感空间和社会联结的空间。在快速城市化的大潮下,社区治理面临众多挑战,邻里情越来越淡,居民缺少共同体意识,参与社区治理的意愿较低。为此,在一刻钟便民生活圈的推广建设中,西林街道整合社区组织、志愿者、公益资源,促使形成“共治共享”的治理生态。现在我们中心

“不打烊”,群众“幸福指数”非常高。”街道党工委副书记马翠莹介绍。

社区治理的“新力量”也在悄然生长。在万达社区,90余名快递员、外卖骑手化身“兼职网格员”。顺丰小哥郭刚送餐时发现万华巷井盖塌陷,立即拍照发到网格群,社区2小时内便完成修复。“我们熟悉每条街巷,发现问题能第一时间上报。”郭刚自豪地说。社区还推出“骑士积分制”,参与隐患排查、文明宣传可兑换生活用品,激发新就业群体融入治理的热情。

商户与居民也是“双向奔赴”。万达社区党总支书记、居委会主任潘佳佳介绍,万达社区充分整合社区、驻区单位、万达商圈等40余家联盟单位资源,建立“教育、商户、舌尖、家居、便民”五大联盟体系,推出“10分钟红色服务圈”:教育联盟组织非遗文化进社区,舌尖联盟开展蛋糕DIY活动,便民联盟为孤寡老人免费维修家电。

“网格员包保到户,商户结对帮扶,大事小事‘秒响应’。”潘佳佳说,这种“共治共享”的模式,让社区从“管理单元”变为“情感共同体”,也让居民生活更便利。

“下一步,佳木斯市将以‘幸福圈’为奋斗目标,持续推进一刻钟便民生活圈提质升级。立足社区人口布局,实施‘一圈一策’,推动便民生活圈建设与城市更新、社区服务体系、嵌入式服务等深度融合,同步推进适老化改造、消费品以旧换新场景嵌入,实现设施布局与居民需求匹配,让便民服务融入城市发展。在2026年底之前,力争全市主城区社区实现一刻钟便民生活圈全覆盖,让城市发展成果更有质感、更暖人心。”佳木斯市商务和经济合作局副局长王晴海说。

10万公里检修路绘就通信蓝图

□孙煦然 郭继辉
本报记者 孙铭阳

两千次,客户满意率高达99.8%。工作33年,钟永久几乎没休过完整假期。他常年清晨6点到岗,深夜加班核查资源系统,常年恶劣环境劳作让他落下腰伤、关节炎,但他从未请过一天病假。一次稻田抢修,他跪在泥泞中扶正线杆,起身时双腿颤抖险些摔倒,却摆摆手说:“没事,杆子立住了就行。”“铁人永久,永久铁人”是身边同事对他的评价,每当说起,钟永久也是微笑着有些不好意思。从“十佳线路员”到省劳动模范,再到全国劳模,钟永久的荣誉柜里摆满了证书,但他最珍视的是,是用户送来的一面锦旗,“信号畅通暖人心,联通工匠显担当”。他说:“通信线是百姓的幸福线,守好它,就是守住了责任。”

钟永久的故事,没有惊天动地的壮举,只有日复一日的坚守。他用三十载春秋诠释了何为“工匠精神”——是屹立风雪中顶杆的专注,是淤泥中接续光缆的执着,是创新破局的智慧实践,更是薪火相传的不忘初心。在这片黑土地上,钟永久依然身着蓝色工装,穿梭于大街小巷。他的背影,是联通人“人民邮电为人民”的无声誓言,更是千万劳动者奋进新时代的缩影。

新龙江 新故事

新一代近视手术机器人落户哈医大二院

本报讯(记者周姿杉)近日,哈医大二院举行中国首批、东北三省首台新一代机器人全飞秒VISUMAX 800及微创全飞秒手术SMILE Pro落户仪式。哈医大二院正式成为全国首批落地该技术的医院,近视手术进入10秒时代。该设备即将投入临床使用,将推动屈光手术迈入智能化、精准化新时代,为东北三省近视患者提供更安全、更高效的诊疗体验。

哈医大二院作为全国首批、东北

地区首家引进新一代机器人全飞秒VISUMAX 800的三甲公立医院,瞄准精准医疗,深入探索钻研并积极将前沿创新技术应用于临床实践,让更多患者在家门口就能享受到比肩国际的高质领先医疗技术。未来,哈医大二院将持续深耕屈光手术技术创新,以尖端设备为依托、以专家团队为支撑,不断提升医疗服务品质,向着成为全国屈光手术领域领航者的目标稳步迈进,为更多患者重获清晰视界注入新希望。

十二载 “陆家围子”的“春秋大考”

(上接第一版)红扬有机种植农民专业合作社注册资金2000万元,目前有社员187户,水田1.3万亩。其中,绿色水稻种植面积3000亩,有机水稻种植面积1万亩。有机稻田中,2000亩获得欧盟(德国)有机双认证。合作社有占地两万平方米的大型专业化大米加工厂、仓储、烘干、加工“一条龙”,注册了“陆家村”“陆家围子”两个商标,成为种植、生产、加工、销售综合体。

坚守水稻古法生产传统,于殿红执着而苛刻。育苗、插秧、除草、收割全流程全人工,选种、种植、生产、加工、仓储、发货全链条都在村里完成,有机土壤改良、优选育种和无农药、无化肥的纯有机种植,合作社“一统到底”。每一粒水稻都是自己种植、自己加工,每一粒大米都是自己仓储、自己发货,原粮不出村、粮贩绕着走,全闭环做到原产正宗、防伪保真。

红扬合作社的大米到底“牛”在哪儿?“这么说吧,近年来参赛获奖的五常大米,几乎都是民乐大米,而近四分之一的民乐大米产自我们村。”答问记者,于殿红得意之情溢于言表。

“高分作答”
“陆家围子”一年两次“迎考”

好大米成就好名声,引来重量级客商上门。

2014年,由农业农村部搭桥,华为全资子公司上海莫塞尔贸易有限公司找上红扬合作社,为华为十几万国内职工、海外员工和39个部门采购优质大米。

拿到华为“入场券”的兴奋劲儿还没过,一场场“大考”就紧随而来。

按莫塞尔公司的要求,作为其供应商,红扬合作社每年要接受两次“大考”,这是双方合作的“标配”。

第一次是春天插秧季,公司采购团队准时上门,考察基地情况、现场查看插秧、确认稻田数量、跟踪稻苗长势、追踪农事记录,调监控、录影像。不仅看地块,还把专供基地的稻田分成二三十个批次,委托第三方权威机构对每个批次的稻田逐一做土质检测、“过筛子”。

第二次是秋天收获季,公司采购团队再次上门,仔细比对、确定

收获地块的位置和面积,现场查看并详细记录收割过程,全程跟随原粮进入红扬合作社专设的仓库,核清数量,锁上库门,24小时视频监控。

在华为人的字典里,根本没有“走过场”这个词儿。红扬合作社紧跟华为节奏拍。2015年,合作社“陆家围子”大米成为华为特供。2016年,合作社正式成为莫塞尔公司供应商,一直到今年,年年被评定为莫塞尔公司优秀供应商,并成为该公司唯一的五常大米供应商。“品华为味道,尝当季新米”的广告语亮相。

红扬合作社这份高分“答卷”赢得的是年种植2000亩,年产量90万斤的“陆家围子”定制大米一年四季源源不断地上华为人的餐桌。“12年来,莫塞尔公司采购负责人换了一茬又一茬,把关标准只升不降,但双方的合作却越来越紧密,越来越顺畅。”说起这些,于殿红历经风吹日晒的脸庞闪过喜悦的亮色。

乘势而上
志在“五常腕儿”“龙江范儿”

“12年来,我们从华为人身上学到了太多的东西。严谨坚韧、开拓进取、敢于胜利,科学品控、市场营销、个个都是宝。”一席肺腑之言,道出于殿红深深的感念。

一流品质一流信誉,加上一年两次“春秋大考”,让“陆家围子”大米再一次圈出彩。合作社有机大米先后入驻京东商城、天猫商城等电商平台,开设陆家村京东自营旗舰店、京东陆家围子官方旗舰店,销售业绩名列前列。央视大型农业人文纪录片“稻之道”先后5次来村里拍摄,CCTV10《探索发现》和CCTV《新闻联播》也把镜头对准于殿红。

合作社大米身价水涨船高。旗舰店每斤售价69.8元,活动秒杀价58.8元,集团采购、线上平台销售、私人宅配定制“开花结果”,社员的腰包加速膨胀,仅2024年分红就额外拿到800多万元。

龙江优质大米品牌林立,“陆家围子”还能走多远?“我们将继续扩大种植、开拓市场、规范管理,争做米业的‘五常腕儿’‘龙江范儿’,让全国人民吃上优质纯正的五常大米,让更多农民走上共同富裕的道路。”于殿红向着更高目标再出发。

陪妈妈去赏花

11日,阳光明媚,空气清新。哈尔滨市群力丁香公园内,一片片丁香花已全部盛开,白色的、红色的、紫色的,散发着迷人的香气。很多市民和妈妈一起来赏花、拍照,以这种方式祝福母亲节日快乐。

本报记者 苏强摄



鹅行“智”道,寒地产业再拓新路径

□姜明雅 本报记者 马一梅 李健

服务中心的工作人员每天通过无人机和温湿度实时监控仪等远程设备,结合我们提交的养殖数据,对鹅的采食饮水情况、鹅棚环境变化等进行综合分析,识别潜在问题,能第一时间进行现场指导,真是太方便了。”说起龙江森工林口局公司新建成功的寒地生态鹅服务中心(以下简称服务中心),胜利经营所养殖户负责人孟宪文竖起了大拇指。

“智”造服务平台,开启鹅业新篇章

“百万白鹅缀绿野,曲颈唱响致富歌。”按照龙江森工集团“五年大发展”部署要求,林口局公司在“一只鹅”产业发展项目中,持续加快“数字林业”“智慧林业”建设步伐,牢牢把握科技创新这个新质生产力的核心要素,于今年年初与黑龙江省兽医协会签订兽医社会化服务框架协议,并按照生物安全二级实验室标准,新建全省首家也是唯一一家寒地生态鹅服务中心。

服务中心由林口局公司、黑龙江省兽医协会等多方共建,依托中国农业科学院哈尔滨兽医研究所、东北农业大学、林业大学、黑龙江省农科院等多家科研院所的技术支持,是集大鹅品种筛选、饲养管理、疾病诊疗、投入品评估于一体的综合性服务平台,以新质生产力赋能大鹅养殖产业高质量发展。

作为全国驰名的“大鹅之乡”,林口局公司施业区山多林密、植被富集,清澈的江河水和寒地黑土滋养出的大鹅肉质鲜美。

“我们这儿的鹅吃的是中草药,喝的是山泉水,连呼吸都带着负氧离子!”说起当地养的鹅,林口局公司养殖基地饲养员张玉言语中充满了自豪之情。

随着龙江森工集团“九个一”产业的蓬勃发展,建设全链条专业管理服务体系已成大势所趋。林口局公司因势利导,着力加强兽医服务体系建设,积极探索出了一条养殖标准化、服务专业化、管理规范化的兽医服务新路子,为全公司大鹅养殖高质量发展提供了坚实的支撑和保障。

林口局公司副总经理孙鸿达表示:“寒地生态鹅服务中心不仅是集科技服务、产业示范、信息交流于一体的综合性服务平台,更可以通过专家教授提供全面专业的服务,提升大鹅养殖的标准化、生态化和产业化水平,增强大鹅产品的市场竞争优势。”

专业护航,打造养殖坚实后盾

工欲善其事,必先利其器。服务中心设有综合检验实验室、病理剖检实验室和基因检测实验室,并配备专业化实验设备,可开展动物殖传学、动物营养学、动物微生物学、动物寄生虫学、动物免疫学相关的检测与分析等项目,实现对大鹅生产

性能初步研究分析、大鹅疫病的早期诊断和流行病学调查,评估养殖风险。

此外,服务中心还设有剖检室、库房、更衣室、无害化处理间及办公室等辅助区域,各功能区布局科学合理,流程规范有序,确保了实验操作的安全性与数据的可靠性,为健康生产和疫病防控提供强有力的技术支撑。

“我们实验室严格遵循生物安全二级实验室的建设标准,特定功能区域设计为负压环境,试剂准备室、样本制备室、扩增分析室的压强依次以5Pa的压差递减。标准化环境的构建不仅确保了实验室工作人员的安全,还保障了样本的纯净性,从而维护了实验结果的准确性。”服务中心检测实验室主任、省兽医协会专家刘长军介绍道。

目前,服务中心共有9名省兽医协会的专家教授坐镇,每名专家的学历都是硕士以上,其中包括1名研究员、2名副研究员、3名中级兽医师。同时,林口局公司还在今年大学生引进计划中,引入2名生物技术专业和动物医学专业的大学生,充实服务中心的人员力量。

“从培训、照蛋、入孵到脱温、入棚,我们全程跟随省兽医协会的专家,通过现场学习提升了我们的业务技能水平,让我们对公司大鹅养殖产业充满了信心。未来,我们会扎根林区、服务林区、建设林区,把我们的大家建设得更加美好。”新入职大學生员工温锐说起入职林口局公司以来

的感受,满心激动。

展望未来,绘就鹅业宏伟蓝图

服务中心的建成,可以为各养殖基地制定个性化的养殖方案,定期对各林场养殖的鹅群进行生产性能评估,并根据鹅的不同生长阶段和生产目的,进行养殖周期安排、饲料配方设计,为养殖基地提供24小时在线咨询服务。

还可以制定疫病防控方案,选择有针对性的疫苗,降低疫病发生的风险,对于发现的问题立即现场查验指导,并根据不同的林地类型和养殖规模,合理控制养殖密度,设计适合的林下生态养殖模式。更能挖掘具有优良特性的地方品种,如抗寒能力强、肉质鲜美、产绒量高的品种和饲养模式,加强品牌建设,提升产品的知名度和市场竞争力,也为林口局公司“一只鹅”产业的高质量发展奠定了坚实基础,开创了省内兽医服务与大鹅养殖业合作共赢双赢的“先河”。

“按照‘九个一’重点产业项目突破工程规划部署,我们将依托林口林区丰富的生态资源,不遗余力推进‘一只鹅’产业发展进程,切实加强服务中心、养殖基地等保障要素,坚持政策‘引方向’、专班‘统全局’、调度‘破难题’,全力打造寒地生态鹅产业集群,扎实推动大鹅经济成为林口局公司经济发展的强支柱、新动力。”林口局公司党委书记、董事长赵阳信心满满地说。

第三次

是秋天收获季,公司采购团队再次上门,仔细比对、确定

环评公示

我单位筹建中国铁路哈尔滨局集团有限公司哈尔滨车辆段喷漆库建设工程,现就项目环评事宜征求公众意见,详见黑龙江新闻网http://b.u6v.cn/6Gzml。

中国铁路哈尔滨局集团有限公司既有铁路改造项目管理部