

□本报记者 付宇

在日前举办的第四届中国—中东欧国家博览会暨国际消费博览会期间,黑龙江—浙江园区合作交流会在哈尔滨召开。这场跨越南北的对话,让我们看到了两地在资源禀赋与产业优势互补。

黑龙江与浙江,一个承载“中华大粮仓”的生态与资源底蕴,一个引领“数字经济”的创新活力,在政策协同与市场驱动下,展现出南北联动的深远意义。

当前,“东北振兴”与“共同富裕”两大战略叠加,区域协调发展成为关键命题。黑龙江与浙江的合作,正是对这一命题的精准回应。黑龙江省商务厅开发区管理办公室主任张若辉在致辞中表示,两省将以园区为载体,

推动经贸合作迈向新高度。

黑龙江的优势在于资源与区位。作为“中华大粮仓”,其耕地面积占全国首位,92个开发区加速构建“4567”现代化产业体系,哈尔滨、黑河等自留片成为向北开放枢纽。浙江开发区以占全省7%的土地面积,贡献了70%的规上工业增加值,数字经济、民营经济领跑全国。2024年,浙江企业在黑龙江新签约项目103个,签约额244.81亿元,实际到位资金58.24亿元,南北要素流动的潜力可见一斑。

浙江省开发区研究会副会长郑宁海表示,浙江在粮食供应、产业链协同等领域与黑龙江合作空间广阔。比如,浙江企业可通过黑龙江稳定粮源、完善供应链,黑龙江可引入浙江技术提升农产品附加值。

此次交流会不仅停留在理念探讨,更通过具体项目推动合作落地。会上,浙江省开发区研究会与黑龙江省开发区协会签署战略合作框架协议,绍兴柯桥经开区与海林经开区达成共建合作,标志着两省合作从“意向”迈向“实操”,为后续项目落地铺平道路。

商会积极发挥作用,进一步推动两地“双向奔赴”。黑龙江省浙江商会在黑龙江省有会员企业450家,累计在我省投资约3000亿元,已促成农产品深加工、智能制造等领域多项合作。

宁波市黑龙江商会会长刘学良作为在浙江扎根30年的龙江人,会上倡议“强化企业互动”,推动两地企业互访互学,以“以商引商”模式增强项目可行性,未来合作还可以聚焦数字经济、绿色农业、冰雪经济等领域。例

如,黑龙江可借浙江电商平台推广“黑土优品”,浙江可利用黑龙江冰雪资源开发文旅项目,形成关联度高、支撑性强的产业集群,提升区域经济韧性。

刘学良提出的“飞地经济”“反向飞地”等模式成为合作亮点。双方跨区域共建园区,实现资源与市场异地整合——浙江企业在黑龙江建生产基地,利用土地与人力成本优势;黑龙江企业在浙江设研发中心,吸收技术与管理经验。这种模式打破地理限制,推动产业链上下游深度融合。

黑龙江与浙江的园区合作,证明资源差异并非障碍,而是互补共生的机遇。当“黑土粮仓”对接“市场活力”,“冰天雪地”拥抱“数字经济”,南北协作为两省注入新动能。未来,将有更多项目落地。

外资企业龙江行 共绘开放发展新蓝图

外来企业在龙江

□文/本报记者 孙铭阳
摄/本报记者 刘心杨 张春雷

当雀巢咖啡的醇香浸润黑土地的肌理,当凯斯纽荷兰的农机轰鸣声响彻三江平原,当沃尔沃汽车的绿色科技驶向龙江的创新赛道,一场关于开放与发展的深层对话正在龙江大地上悄然展开。

日前,中国贸促会与黑龙江省政府共同主办了外资企业“龙江行”活动,60余家外资企业、在华商协会及机构代表齐聚一堂。这场看似寻常的政企交流,折射出老工业基地在新时代的转型智慧与开放雄心。

是“政策洼地”更是“产业高地”

恳谈会后,企业家们带着对黑龙江的全新认知,先后来到凯斯纽荷兰工业(哈尔滨)机械有限公司、益海嘉里(哈尔滨)粮油食品工业有限公司、百威英博哈尔滨啤酒有限公司和哈尔滨英才快餐食品有限公司进行参观考察。

在益海嘉里(哈尔滨)粮油食品工业有限公司,总经理吴志华表示,深耕龙江二十载,我们深刻感受到了从各部门“最多跑一次”向“一件事最多跑一次”的转变,体验到了政府打造跨业务、跨部门、跨平台、跨层级、跨地域的整体服务,投资项目审批减环节、简流程、压时限、提效率。省市区三级政府建立了包保机制,提供“一对一”“点对点”服务。此外,政府还出台了多项扶持政策,企业投资的同时还可以享受到政府补贴,真正实现了“既有真金白银,也有精准服务”。

一路参观,一路了解,一路思考。

从此次外资企业“龙江行”活动中可以感受到,外资企业的关注点不再只是政策优惠,而是聚焦产业生态的完整性与创新动能的持续性。

伯克希尔·哈撒韦集团中国区总裁韦朝贺说:“作为一名东北人,我始终关注着黑龙江的发展。这里有丰富的风光资源,希望可以联动集团旗下的能源公司,探索‘新能源+储能’项目,携手打造‘中外碳中和示范区’。”

碧迪医疗大中华区副总裁李平看中了黑龙江在人才储备方面的优势,希望通过与大专院校、科研机构、医疗机构的合作,探讨医疗器械创新转化、孵化落地等问题,助力黑龙江发展成为具有全球影响力的科创中心。

当外资企业将目光从短期政策转向长期产业价值,龙江的“洼地效应”正转化为“高地引力”。

从“招商引资”到“共生发展”

从雀巢、正大、凯斯纽荷兰等企业的发展轨迹中,不难发现龙江开放的深层逻辑:不是单向度的“引资”,而是双向赋能的“共生”。

瑞士雀巢集团自1987年在哈尔滨市双城区设立中国大陆第一家工厂以来,不断加大投资力度,推进转型升级,企业生产规模和效益水平不断提升,已实现从单一乳制品工厂到带动产业链上下游产业集群的跨越式发展。

泰国正大集团作为中国改革开放后首批外资企业,在黑龙江布局深远,投资包括现代化养殖基地、饲料厂及农业合作项目,构建“从农场到餐桌”全链条,助力龙江粮食转化与畜牧业升级,是黑龙江农业现代

化的重要合作伙伴,既激活了本地农业资源价值,又实现了企业全球化布局。

10年前,凯斯纽荷兰投资2.5亿美元在哈尔滨设立了东北地区最大的农机生产基地,到2024年,凯斯纽荷兰哈尔滨公司实现工业总产值及主营业务收入同比增长15%左右。企业扎根黑龙江,持续加大科技创新投入,升级迭代拖拉机和联合收割机产品,助力黑龙江实现作物增产、收获减损,带动合作社和农户增收。

这种“扎根式发展”,印证了我省营商环境的迭代升级——从早期的土地、税收优惠到如今供应链完善、法治环境优化、产学研协同,形成了“引得来、留得住、发展好”的生态闭环。

以开放之姿链接全球

外资企业“龙江行”还走进了齐齐哈尔、牡丹江、佳木斯、大庆等地考察。他们不仅在沿途看到大江河、大湖泊、大森林、大平原、大湿地,还看到肥沃的土地、富集的资源、大国之重器、科教之先进,更看到“绿水青山”“冰天雪地”与“金山银山”的转化可能。

看中国地图,黑龙江位于中国东北部;看世界地图,黑龙江就是东北亚的腹地,中国向北开放的前沿。

黑龙江的“向北开放”,早已超越地理意义上的“向北”,而是以开放姿态链接全球:向东可以拥抱大海,向西可以直抵欧洲,向北可以通达北极,向南区合作天地宽广,使黑龙江成为全球产业链中的“活性节点”。

正如中国贸促会在活动中传递的信号:外资企业“地方行”不仅是招商引资的平台,更是观察中国区域经济发展的窗口。当龙江以“大美生态”“大国重器”“大开放格局”重新定义自身,外资企业的“龙江行”,实则是一场对未来的“投票”——投给老工业基地的转型韧性,投给开放型经济的生长潜力,更投给中国式现代化的多元可能。

2023年9月,习近平总书记在新时代推动东北全面振兴座谈会上发表重要讲话强调,东北是我国向北开放的重要门户,在我国加强东北亚区域合作、联通国内国际双循环中的战略地位和作用日益凸显。

再看今天这场跨越山海的“双向奔赴”,企业家们的跨界设想将不仅是简单的产业承接,而是以全球智慧激活本土资源、创造新质生产力、激发创新的“共生范式”。

正如兴安岭的红松,根系越深越能抵御风雨。黑龙江的开放之路将越走越实,风浪越大越能挺立潮头。

1

激活跨国投资新动能

长期以来,“投资不过山海关”的刻板印象曾让外界对东北的发展产生误读,但数据是最有力的“破冰者”,2024年黑龙江使用外资新设立企业同比增长68.5%,实际使用外资增长11.8%。

哈尔滨本就是一座因中东铁路修建和松花江通航而兴起的城市,其开放基因是与生俱来的。

从1987年首家来黑龙江投资的外资企业瑞士雀巢集团落地,到如今泰国正大集团、意大利凯斯纽荷兰集团等跨国巨头的深耕,黑龙江用近40年的时间证明:这里从来不是开放的“边缘地带”,而是跨国企业布局东北亚的“战略支点”。

正如加拿大加中贸易理事会北京代表处首席代表David Perez-Des Rosiers所言,黑龙江与加拿大在地理禀赋、产业结构上高度相似,同具冰雪经济潜力,从产业逻辑来看,这为双方在生物科技、农食品加工等领域创造了天然合作基础。

中国意大利商会副秘书长Federica Viggiani虽然是第一次来黑龙江,但她表示,通过此次活动,让她对黑龙江省的产业优势有了更全面的了解,尤其是在有机农业加工、高端装备制造、生物医药以及冰雪旅游等领域,这些正是意大利企业寻求合作的重点方向,一幅中意企业合作的蓝图已经逐渐清晰。

3



参观百威英博哈尔滨啤酒有限公司。

前4个月黑河市 外贸总值同比增31.2%



海关查验。黑河海关提供

本报讯(张硕 记者付宇)据黑河海关统计,2025年前4个月,黑河市货物贸易(下同)进出口总值143.8亿元,与去年同期相比增长(下同)31.2%。其中,出口21.2亿元,增长29%;进口122.6亿元,增长31.6%。

2025年前4个月黑河市进出口主要特点:一般贸易方式进出口占比近9成。前4个月,一般贸易方式进出口总值129.3亿元,增长34.5%,占黑河市贸易总值的(下同)89.9%;边境小额贸易方式进出口总值13.5亿元,增长14.3%,占9.4%;海关保税监管场所进出境货物贸易方式进出口总值7124万元,下降53.8%,占0.5%。

国有企业占据主导地位。前4个月,黑河市国有企业进出口总值119.5亿元,增长33.7%,占83.1%;民营企业进出口总值23.7亿元,增长17.6%,占16.5%;外资企业进出口总值6244万元,增长512.9%,占0.4%。

共建“一带一路”国家为主要贸易伙伴。前4个月,黑河市对“一带一路”沿线国家进出口143.5亿元,增长32.9%,占全市外贸总值的99.8%。其中,出口20.9亿元,增长41%;进口122.6亿元,增长31.6%。

钢材出口大幅增长,进口商品种类扩展。前4个月,机电产品出口12.6亿元,增长9.4%;农产品出口2.9亿元,增长77.9%;钢材出口2664万元,增长227.6%。粮食进口2亿元,下降35.1%;食用油进口3786万元,下降43.5%;液化危险品进口2437万元,去年同期无同类商品;天然及合成橡胶(包括胶乳)进口1558万元,去年同期无同类商品。

下一步,黑河海关将完善“进千企、解千题”等关企动态响应机制,持续优化通关生态,助力我国产品走向国门。



走进企业考察。



工作人员为群众办理业务。

□文/杨鸿燕 本报记者 张翎
摄/本报记者 张翎

“这个卡片虽然不大,但在办理个体转企业营业执照时帮我解决了大难题。政务服务中心的这项举措真的太便民了。”为破解企业群众办事“反复跑、咨询难”等问题,全方位构建高效政务服务新模式,日前,齐齐哈尔市克东县政务服务中心在全省创新推出了“助企服务卡”。作为首批体验者,黑龙江文辉建筑有限责任公司负责人刘女士告诉记者,原本需要半天时间办结的业务,有了“助企服务卡”只需1个小时,让她切身感受到“政策有温度、服务有速度”。

刘女士告诉记者,她拨打了卡片上的企业服务专线,工作人员一次性告知所需手续,第二天,她来到克东县政务服务中心企业设立窗口,“政务专员”热情接待,全程“一对一”陪同办理手续,并免费送上价值680元的“惠企大礼包”,内含公章、法人名章、财务章、发票章、税务U-Key、营业执照正本和致企业的一封信,实现企业开办“零成本”,办事“零障碍、少跑腿”。

据政务服务中心负责人介绍,“助企服务卡”以二维码为载体,梳理整合涉企服务事项清单,可实现“一码通办”,让企业足不出户即可获取全流程服务指引。同时,他们为每家企业精准匹配一名政治素质高、业务能力强的“政务专员”,建立“一对一”长效对接机制,实现服务全覆盖。“政务专员”充分发挥专业优势,为企业提供从注册登记到政策申报、从证照办理到惠企政策落实的全流程帮办服务。通过主动介入、靠前指导,帮助企业少走弯路,节约时间成本,切实解决企业在设立、运营、发展中的痛点难点问题,助力企业“轻装上阵”、健康发展。

下一步,政务服务中心将持续优化助企服务模式,全力为企业清障、搭台、纾困、护航,撬动营商环境“大变革”,为企业发展减负赋能,为地方经济高质量发展注入澎湃动能。