

供销社蜕变 绘出乡村商贸新图景

□本报记者 李雪君

县域商业体系建设作为打通城乡经济循环的关键脉络,承载着提升农村生活品质、激活基层消费潜力的重要使命。汤原县供销社以香兰供销社为突破口,通过改造升级、资源盘活、渠道创新三大路径,书写出乡村商贸振兴的生动实践,为广袤乡村注入源源不断的发展活力。

破旧立新:老商场变身乡村“商业地标”

在香兰镇,一座老商场的蜕变故事正成为当地居民热议的焦点。曾经门可罗雀、设施陈旧的老商场,如今已华丽变身为集购物、社交于一体的现代化商业中心。

近日,记者踏入改造后的香兰镇商贸中心。明亮通透的空间里,灯光柔和地洒在商品陈列架上。家电区内,智能洗衣机、高清彩电等现代家电整齐排列;时尚展架上,当季新款服饰款式多样,吸引不少顾客驻足试穿;生活用品区更是琳琅满目,从厨房用具到家居饰品一应俱全。货架间,村民们或驻足挑选商品,或与店主热情攀谈,处处洋溢着热闹的烟火气息。

这座有着多年历史的老商场,随着岁月流逝,逐渐暴露出屋顶漏水、排水不畅、消防设施缺失等诸多问题,落后的经营环境让顾客纷纷流失。为破解困局,汤原县供销社主动作为,经过多方协调争取到169万元专项资金,去年9月正式启动改造工程。

今年1月,改造后的商贸中心正式营

业,不仅硬件升级,经营业态也更加丰富多元。23个精品商铺和75个地摊床位吸引了众多商户入驻,涵盖家电、服装、百货等多个领域。首批入驻的服装店老板刘大姐对此深有感触:“以前商场环境差,顾客逛一圈就走。现在干净明亮、品类齐全,大家愿意花时间慢慢挑选。我的营业额比以前翻了三倍!”

如今的香兰镇商贸中心,早已超越传统购物场所的功能,成为乡镇居民的“社交新地标”。带着孩子购物的李女士开心地说:“以前买家电得跑县城,来回折腾大半天。现在在家门口就能一站式购齐,还能享受贴心的售后服务,真是太方便了!”

资源重生:闲置资产激活“服务引擎”

供销社社部分资产闲置问题制约着发展,汤原县供销社精准发力,通过创新合作模式,成功将沉睡的资产转化为服务乡村的强劲动力。香兰供销社与哈尔滨国鑫供销社生鲜超市管理有限公司的合作,正是这场资源重生的生动实践。

走进供家家生活超市,整洁明亮的购物环境温馨舒适。蔬菜区里,新鲜的蔬菜整齐摆放;水果区中,阵阵果香扑鼻而来;粮油区内,各类米面油有序陈列。凭借规模化采购优势,超市将实惠带给村民,超高的性价比吸引了大批顾客。居民赵大爷推着满载商品的购物车,满脸笑意地说:“这里东西又好又便宜,品种还齐全。我现在天天来采购!”

“供销社+企业”的联营模式,不仅让闲置资产重焕生机,更形成强大的产业联动效应。随着超市的开业,周边商业氛围愈发浓厚,小吃店、文具店等商户的

生意也跟着红火起来。紧邻超市入口经营小吃摊的孙老板深有感触:“营业额翻了好几倍,多亏了超市带来的旺盛人气!”

如今,供家家生活超市已发展成为汤原县西部地区规模最大的商贸综合体,辐射周边20公里范围,为4万居民提供便捷、优质的购物体验。

双向流通:配送专线打通“城乡动脉”

香兰镇商贸中心开业后的火爆场景,并未让汤原县供销社停下探索的脚步。他们敏锐察觉到,不少偏远村屯的居民仍被购物难题所困扰。为破解这一困局,“乡村配送专线”应运而生。

7时许,满载琳琅满目货物的配送车准时从香兰镇出发,沿着蜿蜒村道驶向分布在乡间的各个供销网点。汤原

县香兰供销社主任尹长贵介绍:“我们坚持以进价将商品配送到村,就是要让村民在家门口就能轻松买到和城里人一样的优质商品。目前,‘乡村配送专线’已覆盖10个村屯,惠及2000余位村民。”

配送专线的意义远不止于此,它如同一条双向流通的“经济纽带”,在便利村民生活的同时,也为商户打开了全新的市场空间。这条专线还承担起“城乡桥梁”的角色,将城市的优质商品源源不断输送到乡村,同时又把乡村的特色农产品带回城镇,真正实现了城乡资源的双向高效流通。

从破旧商场到商业地标,从闲置资产到服务平台,从购物不便到城乡畅联,汤原县供销社创新破局,在黑土地上绘就乡村商贸振兴的新图景。

记者手记

踏上汤原县的土地,扑面而来的是黑土地特有的厚重与生机。走进改造后的香兰镇商贸中心,很难想象这里曾是屋顶漏水、门可罗雀的老商场。明亮的灯光下,智能家电、时尚服饰、琳琅满目的生活用品,勾勒出乡村生活的新模样。销售员介绍营业额翻了倍时眼里的光,村民感慨在家门口就能买到家电的轻松,都在诉说着这场改造带来的实实在在的变化。这不仅是硬件设施的升级,更是乡村消费场景的重构,让村民们感受到了与城市接轨的生活品质。

在供家家生活超市,我看到了闲置资产焕发的活力。曾经堆放杂物的角落,如今成了村民们天天打卡的购物天堂。超市内鲜活的场景让我深刻体会到,盘活闲置资源不仅是经济账,更是民生账。“供销合作社+企业”的联营模式,像一把钥匙,打开了乡村商业发展的新大门,也让我看到了乡村振兴中资源整合的无限可能。

最让我感动的是“乡村配送专线”。一辆辆满载货物的配送车驶向乡间,把城市的优质商品送到偏远村屯的家门口。它不仅是一条物流线,更是一条情感线,连接着城乡,传递着温暖,让乡村与城市的距离越来越接近。

青春离别总是诗

在东北农业大学校园内,有一片美丽迷人的紫色鼠尾草花海。15日,一些即将毕业的学生在花海里拍照留念,许多游人也前来打卡拍照。

本报记者 苏强摄



技术的“海绵” 创新的“引擎”

□本报记者 韩丽平

在哈尔滨,有这样一位传奇工程师,从一名普通技术员到行业标杆,从技术领域的“海绵”蜕变为创新“引擎”,二十四载他以光阴为笔,以科技创新与责任担当为墨,在变压器研发的浩瀚星空中,书写新时代的奋斗传奇。他就是全国劳动模范、哈尔滨变压器有限责任公司(简称哈变公司)总工程师钱同来。

2001年夏,青涩的钱同来怀揣梦想踏入哈变公司的大门,从此与变压器结下了不解之缘。面对轰鸣的机械与复杂的图纸,这位23岁的青年立下壮志:“每年攻克一个难点,每月掌握一项新技能。”

然而,初入职场,理论与实践的鸿沟让他意识到了差距。“当我初次面对线圈设计时,足足耗时一周,远落后于同事。”钱同来说。从此,他开启了夜以继日的求学之旅。白天,他深入生产线,从绕线到磁屏蔽,追着老师傅问个不停;夜晚,则埋首于国内外技术文献,笔记本上满是学习的智慧火花。

从一周到一天半,钱同来用汗水浇灌出线圈设计的卓越速度,成为同事中的佼佼者。2008年,他以卓越成绩晋升主任设计师,独挑大梁,恰逢哈变公司新产品研发浪潮,他如鱼得水,大展宏图。

面对研发瓶颈,钱同来加班加点成为常态。同事戏称他为技术“海绵”,而他深知:“制造业之魂在于创新,创新之基在于积累。”

“那时候钱同来办公室的灯永远是最后一个熄灭的。”哈变公司设计师那婕婧说。正是这种“把板凳坐穿”的钻研精神,让钱同来逐步破解变压器设计领域的“卡脖子”难题。

汗水浇灌出硕果,2014年,钱同来荣获黑龙江省科学技术厅两项技术成果奖;2015年,被哈尔滨市总工会授予“创新能手”称号。这些荣誉如同璀璨星辰,照亮了他技术创新之路的信心。

2016年,担任哈变公司技术研发中心主任后,钱同来展现出卓越的战略眼光。他敏锐地捕捉到行业发展趋势,将研发方向精准地瞄准市场空白与技术前沿。

“在钱同来的带领下,公司研发团队先后研发出330kV分裂变压器,单台容量340MVA的220kV海上风电专用变压器、高海拔330kV风电光伏用变压器等多款‘首台套’产品。这些产品的问世,填补了多项省内技术空白,为哈变公司开辟新能源、高端装备等新兴市场提供了强劲的核心竞争力。”哈变公司党委书记、董事长李豫江说。

进入2018年,钱同来的职业生涯迎来

了新的高峰。这一年,他主持的《改进变压器磁屏蔽结构》项目获得哈尔滨市总工会3万元资金支持。这一殊荣不仅是对他个人技术能力的高度认可,更是他带领团队开启创新新篇章的起点。

如今,在“双碳”战略指引下,钱同来的创新目光投向更深处。他将研发重心转向绿色节能领域,带领团队克服重重困难,在高性能低损耗材料应用、智能数字化设计等方面取得突破。成功研发出66kV-330kV全电压等级一级能效变压器,经国家权威检测,产品效率提升8%,碳排放降低20%。2024年,他所带领的团队研发的“SWS222-240000/220-NX1天然酯绝缘油变压器”通过国家级鉴定,综合性能达国际先进水平,其中能效与倾点指标更是位居全球前列。

“每一次材料革命都是制造业的跃迁。”手握国家级鉴定证书的钱同来目光灼灼。

此外,钱同来还积极参与技术创新与知识产权保护工作。他在任期间,取得了9项实用新型专利,这些专利技术广泛应用于公司大部分产品的生产制造中,从根本

上提高了产品的电气性能、机械性能、实用性和外形美观性等多方面性能,带来了不可忽视的综合收益。他的团队通过“五小攻关”开发的铁芯叠片自动设计系统,更是将设计效率提升50%,为企业走向标准化、智能化生产奠定了坚实的基础。

当热爱与工作交织,便点燃了无尽的激情。“我热爱科研,每次接到新任务都激动不已,突破瓶颈时的满足感难以言表。”钱同来说。即便走上管理岗位,他仍心系研发一线,每日与研发人员共商难题,业余时间亲自参与实验。

“钱同来是一个经常有好主意、好点子的人,他会通过自己的钻研学习以及和行业专家的交流,把自己的创新想法不断付诸实践。”哈变公司设计师高海玲说。

在同事眼中,钱同来是“行走的百科全书”,更是“人才的孵化器”。作为哈尔滨市重点学科《高电压技术》人才梯队带头人,他培养出30余名技术骨干,为行业注入新鲜血液。兼任《变压器》杂志编委期间,他在核心期刊上发表多篇论文,参与行业标准修订,成为业内公认“技术灯塔”。

东北四省(区)和美乡村篮球联赛开赛

本报讯(记者梁金池 杨镭)14日晚,2025年东北四省(区)和美乡村篮球联赛(村BA)暨黑龙江赛区揭幕赛在铁力市滨河公园正式开赛。

开幕式在震撼人心的“森林号子”表演中拉开帷幕,随后铁力战峰队、双鸭山宝清队、大庆丰绅队、吉林农科院队、无名之辈队等五支篮球队,伍展开了四场紧张激烈的表演赛。球员们突破、传球、投篮全力拼搏,比分交替上升,不仅展现了五支球队的实力和风采,也为现场和屏幕前的观众带来了村BA的独特魅力。

大赛采用四省(区)联赛赛制,其中黑龙江省赛区赛程分为揭幕赛(表

演赛)、县级基层赛、市(地)选拔赛、省级决赛四个阶段进行,省级决赛中胜出冠军队将参加东北四省(区)联赛。

赛事期间,主办方还将在铁力市、宝清县等地举办“农文旅融合嘉年华”与四省(区)农产品“优选”大赛。打造村BA赛事农产品展区,搭建民俗演绎舞台,将黑龙江省赫哲族等少数民族特色文化、吉林省朝鲜族舞蹈、辽宁省现代工业舞蹈、内蒙古自治区传统歌舞等进行集中展示,观众不仅能尽情品尝选购农产品,更能沉浸式领略四地独特的民俗风情。

“青年红色筑梦之旅”活动启动

本报讯(记者赵一诺 蒋平)13日,中国国际大学生创新大赛(2025)黑龙江省“青年红色筑梦之旅”活动在牡丹江师范学院正式启动。

启动仪式上,联动牡丹江市、绥芬河市、宁安市、穆棱市四地,对话省内高校优秀校友、戍边基层干部、乡村振兴创业先锋等青年代表,生动展现龙江学子在促进兴边富民和稳边固边中发挥的积极作用。情境诗朗诵《赤子丹心耀边疆》、小合唱《青春龙江在路上》等节目从不同角度展现龙江青年扎根中国大地,在创新创业中增长智慧才干,肩负使命、奋勇拼搏的精神风貌。优秀“红旅”项目学生代表分享了他们科技助农,服务乡村振兴的故事。

启动仪式后,各高校师生观看了牡丹江师范学院原创音乐剧《永不磨灭的信念》,重温红色经典,赓续红色血脉,共上一堂“剧场思政课”,传承和弘扬东北抗联精神。

实践环节,各高校师生实地参观了杨子荣烈士陵园、牡丹江市博物馆、八女投江纪念雕像、红旗村东北抗联主题陈列馆、侵华日军细菌战罪证陈列馆等,触摸红色历史脉搏,铭记革命先烈精神。乡村振兴实践小分队走进红旗村,了解民情,鼓励青年发挥专业优势,助推乡村振兴社会发展,践行社会责任。活动还集中展示历年优秀“红旅”项目成果,汇编成项目案例集,激励青年以创新驱动边疆振兴。

绥芬河市场采购贸易出口总额突破13亿元

本报讯(付晓军 赵海鹏 记者杜怀宇)13日,一辆载满果汁饮料的货柜车从绥芬河公路口岸驶出,共计2695箱的预包装食品通过绥芬河口岸发往俄罗斯。货物的顺利通关,标志着绥芬河市市场采购贸易方式试点出口预包装食品实现突破,推动贸易新业态新模式的进一步发展,为绥芬河市融入国内国际双循环注入强大动能,有效地推动了口岸外贸经济高质量发展。

2022年9月27日,绥芬河市青云

市场被商务部、海关总署等七部委批复为全国第六批市场采购贸易方式试点单位,目前为我省唯一的市場采购贸易试点。市场采购贸易集“增值低,免征不退;通关便利,简化申报;收汇灵活,多主体收结汇”等诸多优势,极大促进了内外贸的融合发展。

截至目前,绥芬河市市场采购贸易出口总额突破13亿元大关,累计实现13.02亿元。出口品种涵盖鞋类、皮革类、日用百货、纺织服装等13大类商品。

小小柞蚕 破茧生“金”

□周宇琼 本报记者 赵吉会

当前正值柞蚕出蛾产卵的重要时期,蚕蛾破茧产下粒粒蚕卵,五大连池市新发镇永和村的养殖户们也即将见到经济收益。

记者在蚕房里看到,一只只蚕蛾正奋力破茧出壳。农户将雌雄蚕蛾配对,再对雌蛾进行剪翅、剪足,将剪好的雌蛾投入产卵纸中产卵。

据柞蚕养殖户李秀云介绍,拆完对的公蛾就可以出售,用来食用,每市斤售价在100元左右。蚕壳可制作蚕丝被。“从挂串开始,两个月左右就能见到收益。”

新发镇永和村是五大连池市有名的“养蚕村”,这里不少人

家都养殖柞蚕,从挂串到柞蚕产卵,一家就是一条流水线。如今,永和村柞蚕养殖产业已颇具规模。全村有40多户蚕农投身其中,放蚕总量达到60多批,蚕茧产量稳定在12万斤左右。这些优质蚕茧主要销往辽宁省和哈尔滨市等地,每年可为村里增收300万元。

永和村党支部书记胡海峰表示,眼下正是柞蚕出蛾产卵的重要时期,一粒粒蚕卵是村里产业发展的“金种子”。“近年来,永和村不仅邀请专家团队开展技术培训,还积极打通销售渠道,解决蚕农后顾之忧。我们将进一步完善产业链条,让传统产业焕发新活力。”

小而特养殖蹚出致富路

□孟维欣 本报记者 董新英

鸵鸟、鸚鵡、蚂蚱……这是明水县一些乡村的特色养殖项目,从宠物鸚鵡养殖基地到鸵鸟养殖场,再到大棚里养蚂蚱,一个个特色养殖项目让村民觉得很新奇,效益更是喜人。

在明水县明水镇新发村瑞鸣鸚鵡养殖基地,“蓝黄金刚”“亚马逊”“玄凤”等珍稀品种鸚鵡在笼舍间灵动跳跃,清脆鸣叫声此起彼伏。目前,这座使用面积2000平方米的郊外封闭式基地还在逐步完善中。“蓝黄金刚鸚鵡单只售价可达3万元,其他品种均价在6000元左右。”基地负责人田春雨介绍,通过网络直播带货模式,鸚鵡已借助快递网络发往全国。该项目总投资500万元,预计明年能收回成本。

在明水镇互助村勤天养殖场,一群鸵鸟正在悠闲踱步。养殖场负责人李国超从首批养殖15只雏鸟试点起步,后又引进成鸟,如今已实现规模化发展。“鸵鸟全身都是宝!鸵鸟蛋每枚售价约300元,鸵鸟肉每公斤110元,鸵鸟皮、毛、蛋壳均可深加工。”李国超算起收益账。

走进明水县永兴镇爱国村蚂蚱养殖基地,1000平方米的大棚内,成千上万只红褐相间的蚂蚱在草叶与麦麸间跳跃。基地主人曲志臣介绍,大棚温控保持在35~50℃,自种小麦加工饲料,一次购入虫卵即可实现自主繁殖,每年可产出三茬成品,成本低、见效快。基地已与大庆市一家企业签订回收协议,预计以30元/公斤的价格收购,确保了收益稳定。

我省新增两处进境粮食指定监管场地

近日,海关总署更新《进境粮食指定监管场地名单》,我省新增两处进境粮食指定监管场地,分别位于嘉荫和饶河口岸。至此,我省进境粮食指定监管场地数量增至13个,位居全国前列。

为有效防范外来有害生物传入,保护我国农业生产和生态安全,海关总署对进境粮食实施指定监管场地管理制度,进境粮食必须从具备指定监管场地的口岸进境。近年

(付宇)