

从养好一头牛到串起一条链

黑尊牛产业集团走上全产业链发展之路

□本报记者 赵吉会

在孙吴县国家级肉牛标准化示范场黑尊牛牧场内,一头头黝黑锃亮的安格斯肉牛听着舒缓的音乐,吃着沙棘果渣“营养餐”,睡着特制的汉麻床。

在黑尊牛高端肉牛屠宰加工基地,一头牛的价值裂变令人惊叹:15分钟内,一头安格斯肉牛被迅速精细分割为32个不同部位,经过低温排酸,变身牛排、肉卷、切片等各类产品。

在哈尔滨,好百客等知名商超和品牌直营店内,黑尊牛品牌衍生产品牛肉酱、牛肉肠、酱牛肉颇受欢迎,通过线上线下结合,产品年销量达300余吨。

9年时间,孙吴县黑尊牛产业集团悄然串起了一条从牧场到舌尖的完整美食链。如今,黑尊牛集团已发展成为集饲料种植、种牛繁育、高端育肥、屠宰加工、食品销售、冷链物流于一体的省级农业产业化重点龙头企业,旗下现有三家牧场,一个高端肉牛屠宰加工基地、一家食品销售运营公司。不久前,企业刚刚通过中国绿色食品发展中心认证,成为我省第一家获得授权的安格斯高端肉牛企业。

近日,记者在孙吴县红旗乡建设村黑

尊牛第三牧场看到,一头头佩戴着电子耳标的安格斯牛正享受着“五星级”待遇:智能饲喂车精准投喂沙棘果渣“营养餐”,推料机器人定时送上“新鲜料理”,数智平台实时监控牛的健康数据。

据介绍,黑尊牛产业集团投入400多万元打造了“牧场数智平台”,变“经验养牛”为“数据养牛”。采用智能化养殖技术,通过电子耳标实时监测每头牛的生长发育数据,结合“音乐调控+汉麻床垫”等“福利”措施,显著提升牛肉品质。独特的沙棘果渣饲料配方,既降低了养殖成本,又赋予牛肉更丰富的营养和风味。

走进黑尊牛标准化屠宰车间,记者看到,随着生产线工作人员利落落地操作,15分钟内,一头牛就被精细分割为32个部位,转化为牛排、肉卷等高附加值产品。超低温排酸工艺使牛肉保质期延长至45天,配合全程-18℃冷链物流,确保产品新鲜度。

黑尊牛产业集团负责人岳永超介绍,安格斯肉牛生长到700公斤需两到三年,目前黑尊牛生产车间每天可屠宰肉牛30余头,年可屠宰肉牛1万余头、肉羊2万余只,年可加工牛羊肉制品2000余吨。经过屠宰深加工,每头安格斯肉牛能增值约2

万元。

在肉制品深加工车间,黑尊牛衍生产品牛肉酱、牛肉肠、酱牛肉、卤制品琳琅满目。薄如蝉翼的新品薄脆牛肉片引起了记者的注意,轻咬一下,酥脆掉渣,浓郁的肉香瞬间在齿间绽放。

在距黑尊牛牧场200米处的青贮基地里,2万余亩青贮迎风摇曳。自产有机肥、自产青贮、自产汉麻、自产大果沙棘,黑尊牛集团通过“种植+养殖+加工+销售+餐饮”三产融合全链条布局,既保证了生态饲养,也降低了生产成本,实现一头牛的价值最大化。

目前,黑尊牛产业集团正式加入中国安格斯肉牛产业联盟,与15家国内著名企业签订了品牌合作协议。“我们已经开设了9家黑尊牛品牌直营店,省内8家,山西太原1家,月销售安格斯牛肉达8000余斤,营业收入实现260余万元。产品进驻省内多家中高端商超,还供应上海等地的餐饮连锁企业,安格斯牛肉产品年销售量达300余吨,实现销售收入3000余万元。”岳永超表示。

随着“绿标”金字招牌的加持,黑尊牛产业集团也迎来了新的战略发展机遇期。“集团将通过新增养殖基地、‘放母返

续’方式扩栏,提高屠宰和加工能力,加大线上销售力度,拓展线下渠道。预计今年合作门店将突破50家,高端商超入驻30家,三年内安格斯牛存栏量达到10万头。”岳永超信心满满。

孙吴县政府牵线搭桥,促成黑尊牛与省农科院等6家科研院所建立战略合作,共建“一院两站三基地”创新平台。投入500万元建设数字化管理中心,实现从饲草种植到终端销售的全流程数字化管理。组建由22名专家组成的科技特派员队伍,开展“一对一”技术帮扶,推动优质肉产出生率提升40%,养殖成本降低15%。

黑尊牛模式的成功,不仅在于产业技术的突破,更在于其联农带农机制:带动2000余户农户参与饲料种植,户均年增收1.2万元;提供就业岗位500余个,涵盖养殖、加工、物流等多个环节;与高校合作建立“肉牛研究院”,培养新型职业农民,推动技术下乡。

孙吴县农业农村局畜牧兽医站韩希辉表示:“黑尊牛的全产业链模式,为县域经济转型升级提供了可复制的样板。未来我们将推广‘龙头企业+合作社+农户’模式,让更多农民分享产业增值收益。”



3000名参赛者蓄势待发。

本报记者 赵吉会摄

沐清风 游龙江

嫩江半程马拉松 激情开跑



参赛者激情开跑。

本报记者 赵吉会摄

本报24日讯(仲欣 记者赵吉会)

24日7时30分,随着发令枪声清脆响起,2025嫩江半程马拉松激情开跑。3000多名来自全国各地及肯尼亚的跑者冲出起点,在“驿站文化赛道”上挥洒激情,用脚步丈量“古驿新城”的历史底

蕴与现代活力。

本次赛事以“驿马当先 乐跑嫩江”为主题。起跑线上,身着清代将军服饰的演艺人员高举“墨尔根古道”大旗,在复刻的清代墨尔根城门下,瞬间将现场带入千年驿路的历史情境。半程马拉

松和五公里欢乐跑选手沿赛道前行,途经墨尔根大街,耳畔仿佛回响着古代驿路马蹄声;转入嫩临公路,眼前是万亩非转基因大豆田铺展黑土地的风光;登上景观大坝,江风、青山与湿地候鸟“随行”,让跑者在奔跑中沉浸式感受嫩江

的人文与自然之美。

此次嫩江半程马拉松吸引力辐射全国乃至国际:男性跑者占比66.7%,女性跑者占比33.3%;省内跑友占89%,浙江、广东等地跑友专程跨省参赛;肯尼亚选手的加盟,为赛事注入国际活力。

“向北开放”杯绥芬河欢乐跑举行



现场补给。 本报记者 杜怀宇摄

本报24日讯(田晓慧 记者杜怀宇)24日清晨,绥芬河中俄体育公园内人潮涌动,活力奔涌。随着发令枪响,近1500名中外跑者应声而出,以奔跑的姿态融入这座城市初秋的晨光之中。

2025“向北开放”杯绥芬河欢乐跑以“心‘绥’我动 勇毅前行”为主题。赛

道起点,《歌唱祖国》的旋律震撼响起,歌声回荡。1500名参赛者中,既有来自北京、上海、广东的国内跑友,还有跨境而来的俄罗斯长跑爱好者们。跑者们途经铁路车站时,“火车拉来的城市”的历史厚重感扑面而来;穿过爱情谷景区时,恰逢两对新人在草坪上举行婚礼,白纱拂过晨露,鲜花映着笑靥,跑者们纷纷放慢脚步挥手祝福,情侣并肩慢跑的身影与新人的甜蜜交叠,“感触心动的城市”的浪漫随秋风漫溢。

随着最后一名选手顺利冲线,欢乐跑活动圆满收官,同时也正式拉开了2025年度“向北开放”杯系列活动的序幕;接下来的机关运动会、篮球争霸赛,以及9月份举行的口岸贸易博览会……绥芬河正以体育为媒,以开放为帆,将赛道的延伸轨迹,转化为城市发展的奔跑路径。

黑龙江省第三届机器人科技创新大赛开赛

本报讯(记者刘晓云)23日,黑龙江省第三届机器人科技创新大赛在牡丹江市正式开赛。此次大赛吸引来自省内多个地(市)及吉林、辽宁、天津、北京四省市的420支队伍700余名青少年参赛。参赛选手们在赛场上充分展现自己的智慧与创造力,围绕机器人技术展开激烈角逐。

本届大赛以“科技创新 引领未来”为主题,旨在推动体育运动与科技创新的深度融合,为广大青少年提供

展示创新能力和科技素养的舞台,进一步营造良好的科技创新环境。大赛项目设置丰富多样,涵盖了Python编程竞赛、机器人足球赛、仿人体验格斗赛等共计17个项目。这些项目不仅考验选手们对机器人编程、操控的技术能力,还注重培养他们的团队协作精神和创新思维。通过模拟各类实际应用场景,让青少年在竞赛中体会科技创新的魅力,激发他们对科学技术的浓厚兴趣。

加快推进中国优势矿产建成战略新兴产业会议召开

本报24日讯(王勇凯 记者吴树江)24日,由中国矿业联合会主办,鹤岗市人民政府、“地质过程与成矿预测全国重点实验室”和中国五矿集团(黑龙江)石墨产业有限公司协办的绿色矿山万里行(鹤岗站)暨加快推进中国优势矿产建成战略新兴产业会议在鹤岗市召开。来自全国各地的院士专家,科研院所、矿业领域及石墨产业链上下游企业近300人汇聚于此,同绘矿产发展蓝图,共话产业

未来机遇。

与会专家表示,要将绿色发展理念贯穿于勘查、开发、利用、生态修复全过程,运用智能化、数字化手段提升资源利用效率和管理水平。深化产学研深度融合,推动产业向价值链高端跃升,着力培育、打造一批具有国际竞争力的龙头企业和专精特新企业。要通过各种形式加强区域协作和产业联动,让矿业发展的成果更多惠及社会发展的方方面面。

龙高集团北黑运营分公司 “满意亭”让路过司机挺满意

□本报记者 杜清玉

“党建工作帮我们破解了收费增收、路衍发展的‘硬骨头’。”龙高集团北黑运营分公司北安东收费站站长王福生说。他面前是一张标注着27项党业融合重点任务的“工作全景图”。而这只是北黑运营分公司党委推动党建与生产经营深度融合的缩影。

走进北安收费站,“青年文明号”牌匾格外醒目。这是该站第二次获此殊荣。“我们每月定一个攻坚课题、开一次交流研讨会,把党建工作从单一活动变成系统工程。”北黑运营分公司党委副书记郭志军介绍,通过“党组织书记领航、党务干部聚力、党员先锋示范、群众职工协同”的融合机制,基层管理效能显著提升。

“2024年分公司收费额同比增长7.37%,2025年上半年同比增长6.25%,路衍经济创收53.83万元……”在北黑运营分公司稽核数据中心,屏幕上跳动的数据见证着党业融合的“倍增效应”。

为破解业务痛点,北黑运营分公司党委梳理了27项重点任务,成立“稽核专班”“收费调研专班”等专项小组,将干部考评与“责任落实、攻坚突破”直接挂钩。

“在我们这有个便民服务‘满意

亭’,常跑这段路的司机都知道。”北安北收费站站长王清龙说,作为首个便民服务“亭满意”品牌,三年来已带动沿线各收费站、路管中队累计开展便民服务1500余件,获表扬工单64个,收到群众赠送锦旗169面。

“我们不仅要收好费,更要服务好。”收费运营中心徐海平说,北黑运营分公司投入91.97万元建设“职工之家”,北安东收费站还荣获“2023年度黑龙江省创新职工之家”荣誉称号。同时,依托“一路向北 龙江醉美”定位,分公司打造“交旅融合、风采北疆”环线,串联山口湖、五大连池、黑河边境等景点,让高速路成为“旅游线”,2024年带动沿线旅游相关消费超千万元。

“经纬度时序控制器控制开关、红绿灯LED闭道杆、收费亭采暖恒温控制器、高速公路雷达声光报警器”……通过成立创新工作室,北黑运营分公司取得了18项技术创新成果。其中,“收费亭窗口用暖风幕装置”更是获批国家专利。

以前治超亭要3套键鼠操控3台设备,现在一机多控,效率翻了三倍。北黑运营分公司对收费站治超亭架构重塑,构建“全景式、实时化”监控体系,既降低了成本,又提升了服务精度。

解放思想开新局 “动力之乡”谱新篇

(上接第一版)

思想协同助力从有到优

借势登高动力足。占地120万平方米的高端电气装备智能制造基地,有何可期?香坊区以66天完成建设审批,刷新常规3至6个月周期的“超级节奏”给出答案:书记专题会10余次、区长专题会30余次,有规模洽谈对接会20余次;主要领导带队招商7次;制定订单赋能、人才政策、科技奖励20余条……

“能提前则提前,能并联则并联,能自己解决则马上解决。”一张图、一股劲儿,各个领域协同发力,项目推进聚势争先。

区委主要领导带队专班与哈电集团进行多次深入交流对接,建立常态化推进机制,并精准掌握哈电集团“三大动力”企业和市场需求,开展定向招商。区政府主要领导半月调度,带领专班及相关部门专题研究解决难点、堵点问题。项目工作专班实施“周例会”工作制度,倒排工期,挂图作战,压茬推进,逐一落实。

跨入2025年,开工进入“读秒”阶段。5月16日取得发改可研批复,6月5日发布土地出让挂牌公告,6月15日市政道路进场施工,6月26日取得规划条件,7月14日取得建设用地规划许可证……

尽管基地已经开工,香坊经济开发区管委会常务副主任张安石依旧驻守现场,这里走一走,那里嘱咐两句,忙个不停。“停不下来的节奏”,他直言,从立项到开工,是他们团队在不断探索、边学边干中过来的,走出去调研、学习记不清次数,周末加班更是常态,“一项可研报告就调整20余版。

招商先行,滚动建设。香坊区树牢“千方百计为企业解决问题,而不是千方百计去企业解决问题”的理念,绘制“招商图谱”,采取“管委会+招商”工作模式,管委会和招商公司人员走访服务配套企业,根据企业需求设计厂房布局,从运输、用工成本等方面替企业算“经济账”。通过订单赋能、金融支持、融资租赁、资源共享、人才引进、一企一策等对入园配套企业提供精准“解渴”服务。目前,已有浙江永誉、哈锅寒地氢能综合性科研实验基地、环宇通以及一家核电配套企业正式签约

入驻,另有18家企业达成入驻意向。

思想之变赋能从优到强

以思路之“变”开新局,向新而行势如虹。这是一场项目与人才的双丰收。

在香坊,想干事、能干事、干成事的人有了更多机会、更大舞台,干事创业精气神更足,干部能力作风在锤炼中实现新的跃升。

杨德鑫,香坊经济开发区管委会副主任,从哈尔滨海关选调来的年轻干部。从项目概念性规划、土地征收、可行性研究报告编制,到立项批复、开发建设,对他来说,完全是一场“跨界”学习成长。杨德鑫全程参与,用倒排工期压缩时限,和专班同事用“解剖麻雀”的方式梳理央企配套需求,土地权属不清晰他就到村里与村委会实地摸排,配套设施不全他就到住建部门查阅资料,厂房设计缺乏抓手他就到企业调研数据……“多当几次‘热锅上的蚂蚁’,多经历几次‘急难险重’,经风雨才能壮筋骨、长才干。”谈及收获,杨德鑫忘却了苦与累。

规划建设部的郝微微有着同样感受。她告诉记者,清晰记得确定地块时是冬天,站在空旷的场边望着白茫茫的雪,身为“领域小白”的她大脑一片空白。“为了实现项目前期‘并联审批’,‘拿地即开工’,在专班‘取经’带回经验后,我连夜联系相关部门,带着业务骨干蹲点行业部门窗口‘拜师’,整理出规划方案讨论稿。为验证方案可行性,我们团队模拟审批全流程23次,创新机制,协调8个部门开展‘并联审批’,较省内同类项目平均周期提速40%。”侃侃而谈中,郝微微俨然已是行家里手。

新思路、新想法“破壳而出”的背后,是干部群众着力摆脱旧观念束缚,打破僵化思维,与时俱进,推陈出新的不断探索,一步一个脚印扎实推进“招商蓝图”逐步转化为发展实景。

想干事、干成事,不是一次偶然,而是持续解放思想,不断打破思维定势和路径依赖,为前行之路开辟无限可能。

满弓劲发,新程再启。如今,一幅新质生产力加快发展、央地融合发展、中小企业共同发展的崭新画卷正在香坊区徐徐铺展……

邮储银行伊春市分行

金融“活水”滋养林区绿色低碳转型

□本报记者 程瑶

今年是我国“双碳”目标深化落地的关键年,中国邮政储蓄银行(下称邮储银行)伊春市分行全力落实监管部门要求,积极践行“绿色让生活更美好”主张,成立工作领导小组,统筹安排对伊春绿色发展和低碳转型的支持,为经济社会发展全面绿色转型和美丽城市建设提供高质量金融供给。

加大绿色信贷投放

为加力支持伊春市企业实现绿色发展,邮储银行伊春市分行不断总结绿色金融发展的优秀做法,依托“绿金云”平台积极寻找符合条件的目标客户,主动开展针对性的走访对接,进一步加大绿色信贷投放力度。

建龙西林钢铁有限公司(下称建龙西钢)是我省最大钢铁联合企业及东北地区重要建筑钢材生产基地。企业重组初期,遗留很多历史问题,一些重点工程项目建

设也亟需金融支持。邮储银行伊春市分行得知企业需求后立即进行走访,了解到建龙西钢低碳发展方向较明确,先后实施了30余项国内先进的智能制造应用项目,部分贴现资金投放到绿色信贷产业项目中,而且多个项目列入国家设备更新改造名单和省重点项目清单。该分行很快形成了《关于建龙西林钢铁有限公司票据贴现业务价格优惠的可行性分析报告》,向总行申请降低贴现利息,大力支持企业绿色发展。

2022年至今,该分行已累计为建龙西钢贴现24.26亿元,并积极与该企业上下游企业沟通,全力支持企业全产业链发展。

支持绿色产业发展

近年来,伊春市高位谋划、精心培育桦树汁产业,产业竞争力不断增强,品牌影响力持续扩大。目前,该市桦树汁生产企业发展到24家。去年,该市桦树汁采收量达到3.3万吨,产值增长70%,67款产品

入选“九珍十八品”名录。邮储银行伊春市分行积极响应区域发展策略,全力支持桦树汁产业发展。

专注于桦树汁系列产品研发与生产的九峰山养心谷森林食品有限公司经理杨毅告诉记者,今年6月,邮储银行伊春市分行在了解到企业面临季节性资金周转压力后,迅速组建专业服务团队深入企业量身定制融资方案。通过“双稳”贷款政策,为企业提供300万元低息贷款,有效解决了企业原材料收购、生产设备升级等方面的资金需求。

记者从邮储银行伊春市分行了解到,今年,该行已为桦树汁产业发放贷款2700万元,存量授信规模4200万元。下一步,该行将不断创新金融服务,持续助力打造践行大食物观先行地,支持培育特色生态产业集群。

推动民生事业绿色转型

由伊春市原金山屯区和原西林区撤