

科学种植闯出“致富路”

□本报记者 孙铭阳

秋高气爽的时节，通北林业局有限公司的紫苏种植基地里一片忙碌景象。沉甸甸的紫苏穗压弯了枝头，收割机在田间穿梭，轰鸣声中，紫苏被收割、粉碎、打包。在这片丰收的田野上，一个身影像忙碌——他时而俯身查看紫苏的品质，时而与种植户交流收割技巧，时而对着地图规划下一步的种植方案。他就是通北林业局的副总经理于明哲。

“今年的紫苏长势比预期还好，一垧地保守估计能达到2500斤以上。”于明哲拿起一束刚收割的紫苏，脸上洋溢着丰收的喜悦。他指着紫苏的叶片和籽粒介绍：“你看这叶片厚实、颜色浓绿，籽粒饱满，说明今年的种植技术到位了。”围在一旁的种植户们纷纷点头称赞。

于明哲继续和种植户们讲解着：“种地讲究因地制宜，咱们得根据土地的情况和需求来调整种植品种和方式，不能守着老一套不放。”他的话朴实无华，却蕴含着深刻的种植智慧。而这份智慧，源于他此前二十几年的基层历练。

2000年，于明哲从农业院校毕业后，便来到了建三江青龙山农场。从最基层

的农业技术员做起，他一步一个脚印在黑土地上摸爬滚打，从土地整理、种子选育到田间管理、秋收销售的全过程，积累了丰富的基层农业管理经验，更对现代化大农业的运作模式了如指掌。

就在事业顺风顺水的时候，于明哲却做出了一个令人意外的决定——离开熟悉的农场，加入森工集团。2024年4月，通过社会招聘考试，于明哲正式加入通北林业局，担任农业副总一职。初到森工，他便深入基层，对当地的土地状况、种植结构和农业发展现状进行了全面调研。调研中，他发现通北林业局的农业发展存在诸多短板：土地长期使用旋耕机耕作，形成了坚硬的犁底层，影响了土壤的透气性和肥力；种植品种单一，以玉米、黄豆为主，市场竞争力不强；种植技术落后，缺乏科学的田间管理和病虫害防治措施。

针对这些问题，于明哲结合自己的经验，制定了一整套从整地到秋收的标准化农业方案。他首先从土地整理入手，推行深松整地技术。“森工这边的土地以前大多用旋耕机，只能耕10厘米~15厘米深，形成了坚硬的犁底层，根系扎不下去，肥料也吸收不了，产量自然上不去。”于明哲

解释道，“我们采用深松到30厘米~35厘米的方式打破犁底层，再进行垧地起垄。这种方法不仅能让土壤透气，提升地温，还能有效灭草。”

为了让种植户们接受新的种植技术，于明哲可谓煞费苦心。他没有采取简单粗暴的方式强制推广，而是在田间地头开设“流动课堂”，用通俗易懂的语言为种植户们讲解深松整地的好处和科学种植的原理。他还组织了肥料、种子、密度等对比实验，用事实说话。“我会拿整好的地和没整的地做对比，让他们亲眼看到深松后的地温比没深松的高2.2摄氏度，出苗率和长势都明显更好。”于明哲说。

在调整种植结构方面，于明哲更是大胆创新。当地以前种植玉米时常因市场价格波动影响收益，他便建议减少玉米种植面积，试种市场前景好、经济效益高的紫苏。“紫苏不仅是一种中药材，还可以用于食品加工、化妆品等领域，市场需求大。”于明哲介绍，“垧产可达2500斤~3000斤，一斤能卖8块钱，扣除成本一亩地能剩

900块钱左右，比种黄豆还挣钱。”今年，他在通北林业局试种了5000亩紫苏，从目前的收获情况来看，经济效益十分可观。

于明哲的工作得到了通北林业局领导的大力支持。林业局不仅为他配备了专职农业技术员，还在政策和资金上提供了充足的保障。“领导让我站在整个森工的角度看土地整理和农业发展，这给了我很大的施展空间。”于明哲感激地说。在他的带领下，通北林业局的农业正从“广种薄收”向“精耕细作”转变，今年他负责的2万6千多亩示范田预计效益可达上千万。

如今，于明哲已经成为森工系统农业发展的领军人物，但他并没有停下前进的脚步。他正在计划引进更多的优良品种，探索“紫苏+”的种植模式，如紫苏与中药材套种、紫苏与旅游观光结合等，进一步提高土地的利用率和经济效益。他还打算建立紫苏深加工生产线，延长产业链，增加产品附加值，让更多的种植户受益。

海伦：金豆丰盈 颗粒归仓

□姜立峰 本报记者 董新英

金秋十月，“中国大豆名城”海伦大地浸润在浓郁的豆香之中。享有“中国优质大豆之乡”美誉的这座小城被连片的金色豆田覆盖，田间地头，农户弯腰拾豆的身影与农机穿梭的轰鸣声相互交织，共同奏响了一曲热闹非凡的秋日“丰收交响曲”。

在海伦市前进镇双泉村大豆农业示范园区，1510亩核心种植区宛如一块硕大的金色地毯，格外引人注目。大型收割机轰鸣作业，将饱满的豆荚卷入机身，留下整齐的根茬，处处是忙碌的丰收景象。采访中记者了解到，这里是全国大豆产业发展的“标杆示范区”，该园区由军垦农机专业合作社负责种植经营管理，海伦市农业技术推广中心的科技人员常年驻守田间，从种植方案制定，到田间技术培训，再到

生产过程中的实时指导，全程为大豆种植“把脉护航”。

“依托寒地黑土、天然富硒的核心优势，再加上科技助力，今年大豆长势格外喜人，丰收已成定局！”园区负责人董伟琢满脸笑容地介绍，预计今年大豆亩产将突破400斤，较常规种植增产10%，总产量可破302吨，总产值约114.7万元，丰收的账本越算越亮眼。

据了解，海伦市共有504万亩耕地，今年大豆种植面积达216.4万亩。近年来，海伦市大豆优良品种推广应用率超90%，优质大豆生产优势显著。自2016年以来，海伦大豆年种植面积始终稳定在200万亩以上，历年平均亩产超320斤；2024年亩产达346斤，总产7.8亿斤；今年有望实现亩产350斤以上，总产突破7.5亿斤。



高粱收获。刘欣宇摄

金黄豆粒。姜立峰摄

红五月农场：高粱穗红秋收忙

□罗世玺 本报记者 姜斌 刘畅

10月9日，北大荒集团红五月农场3475亩高粱迎来丰收时刻。一株株高粱籽粒饱满、随风摇曳，几台大型收获机车在田间穿梭忙碌，有条不紊地完成收割、脱粒作业，眼见着一穗穗沉甸甸的高粱被“收入囊中”，现场一派繁忙景象。

为确保作业质量，农场农业发展部和各管理区工作人员都会沿着机车作业轨迹进行实时巡查，随时掌握当前地块的收获质量和进度，确保每一寸土地的产出都能高效回收。

“我们的酒用高粱在生产上全面推行‘六统一’标准化管理，从源头把控生产各环节，全方位确保酒用高粱的安全与优质，为下游酿酒企业提供可靠原料。”农场农业

发展部部长赵锋介绍，这一标准化管理体系不仅提升了高粱品质，也让农场的酒用高粱在市场上具备了更强的竞争力。

据了解，装车后的高粱将统一进行清选除杂、脱壳处理、低温烘干等精细化加工流程，最终存入专业仓储设施，为后续销售、加工做好充分准备，确保丰收成果得到妥善保存。

下一步，红五月农场将持续跟踪高粱仓储管理情况，安排专人定期检查粮堆温湿度、通风状况，严防霉变、虫害等问题发生。同时积极对接下游酿酒企业、粮食收购商，开展订单式销售洽谈，推动优质高粱精准对接市场需求，实现“种得好、收得净、储得安、卖得俏”的全链条发展目标，进一步提升农业生产效益，全力推动酒用高粱产业规模化、标准化发展。

饶河小南河村：品农味 享农趣

本报讯(杨启坤 记者潘宏宇)8日，饶河县以“庆丰收·享农趣·促振兴”为主题的丰收节在西林子乡小南河村拉开帷幕。

活动在“农味竞技”中拉开序幕，精彩节目轮番上演，路边猪肉炖酸菜飘着香味，热乎饺子煮出烟火气。丰收市集上，特色农家乐组成的“美食长廊”香气四溢。老董牛肉馆的铁锅炖牛肉咕嘟作响，新收的土豆、南瓜浸满汤汁；杀猪菜、羊汤一字排开，村民们端出热气腾

腾的蒸饺，让游客尝到“从田间到餐桌”的新鲜。

活动现场的“振兴成果墙”记录着小南河的蜕变：从农家乐抱团发展实现月均营业额增长120%，到网红IP引流带动客流增长3倍；从盐碱地变身“鱼米仓”，到辣椒酱、山野菜等特产走出村屯。

这场融农事竞技、美食体验、产销对接于一体的丰收节，不仅让小南河的“农味”飘得更远，更让乡村振兴的根基扎得更牢。

邮储银行大兴安岭地区分行

金融“活水”送到家

□本报记者 程瑶

金秋时节，大兴安岭的广袤田野上，金黄的大豆田一望无际，收割机在田间穿梭作业，一派丰收的繁忙景象。由于地处高纬度，农业生产周期短、易受霜冻等自然灾害影响，秋粮生产“抢农时、防风险”尤为关键。邮储银行大兴安岭地区分行立足该地农业生产特点，以精准高效的服务、科技赋能的创新、“政银协同”的合力，为秋粮稳产增收、筑牢国家粮食安全防线注入强劲动能。

精准滴灌全程护航秋收

当前，秋粮生产已进入“冲刺收尾”的关键阶段，邮储银行大兴安岭分行将保粮好与乡村振兴深度融合，既聚焦“种得好”，更关注“收得稳、卖得好”，构建从“田间”到“车间”的全链条金融服务体系。

为精准掌握农业生产现状，邮储银行大兴安岭分行所辖各机构工作人员深入田间地头，俯身查看马铃薯成熟度、大豆结荚情况，与农户面对面交流，全方位摸

清农户在秋收、农资补充等环节的资金需求，为信贷投放夯实“需求底座”。针对秋收期农户“急、频、快”的资金使用特点，依托“线上信用贷款”“规模种植产业贷”等特色产品，创新推出“手机银行申请+系统自动授信+线下快速核查”的“10分钟极速审批”模式，让金融服务真正“跑”在农时前面。

在粮食收购环节，该行则针对本地粮食加工企业、收储企业资金需求，推出“粮食收购贷”，支持企业扩大仓储容量、提升收购能力。同时围绕大兴安岭地区大豆产业优势，加大对大豆精深加工企业的信贷支持，推动大豆从“原粮销售”向“大豆蛋白提取”等深加工方向延伸，提升粮食附加值。

科技赋能破解融资瓶颈

呼玛县象山现代农机专业合作社今年规模化种植玉米、大豆等作物超一万亩，当前已进入待采收的关键期。该合作社通过“统一耕种、统一管理、统一收割”的集约化模式，将生产效率提升近30%，但因大型联合收割机购置、秋季化肥集中

采购、农机手薪酬预付等方面都需要大量资金投入，面临资金周转压力。邮储银行呼玛县支行根据该合作社的经营收支、粮食仓储能力、后续销售计划及具体资金缺口，结合三维授信模型测算结果，为该合作社迅速制定了信贷服务方案。

记者从邮储银行大兴安岭分行了解到，作为我省“金融+科技+大数据”数智化服务试点单位，该行通过深度对接地方农业农村数据平台，整合土地确权、种植规模、土地流转、农业保险等多维数据创新搭建起“种植规模+土地流转+农业保险”三维授信模型。该模型可通过系统自动匹配土地确权官方数据，结合农户历史种植情况、履约记录等信息，智能核算并生成农户信用评级，依据评级为农户发放最高300万元纯信用贷款。科技为笔，数据为墨，从根本上破解了传统农业信贷“重抵押、轻信用”的瓶颈问题，重构了农业金融服务模式。

政银协同凝聚保收合力

保障秋粮生产不是“独角戏”，而是需

要多方协同的“协奏曲”。邮储银行大兴安岭分行以政银协同为纽带，凝聚起保秋粮、稳增收的合力。

据悉，邮储银行大兴安岭分行与大兴安岭地区农业农村局、乡村振兴局建立常态化合作机制，联合开展“整村授信”工程，依托数据模型提前完成信用评级与授信额度预批，实现“农户有需求、银行有额度”的精准对接。

同时，为打通金融服务“最后一公里”，该行在重点乡镇、行政村建立起4个“乡村振兴金融服务站”，配备金融辅导员提供“贷款咨询、合同签订、资金发放、政策解读”一站式服务，让农户在村口就能咨询秋收贷款政策、办理贷款手续，让金融服务真正扎根乡村、贴近农户。

“服务秋粮生产既是国有大行的政治责任，更是我们扎根龙江、服务三农的使命所在。”邮储银行大兴安岭分行三农金融事业部总经理于洋表示，下一步，邮储银行大兴安岭分行将持续加大秋粮生产信贷投放力度，确保秋粮收购资金足额到位。

我省“敬老月”暨养老服务消费季活动启动

本报10日讯(记者王迪)10日，黑龙江省2025年“敬老月”暨养老服务消费季活动启动仪式在齐齐哈尔市举行。此次活动由省老龄委主办，省民政厅、省教育厅、省司法厅、省卫健委、中国建设银行黑龙江省分行共同协办，旨在大力弘扬孝亲敬老传统美德，凝聚社会各方力量，扎实推进老年友好型社会建设，全方位保障老年人生活，发挥其作用并维护其权益。

今年敬老月以“弘扬孝亲敬老美德，共建老年友好社会”为主题。启动仪式上，省慈善总会与齐齐哈尔市慈善总会分别捐赠价值50万元的敬老物资；北京韩红爱心慈善基金会捐赠1000例免费白内障手术名额。青少年志愿者与银龄志愿者携手宣读倡议书，老少两代人以实际行动诠释

尊老爱老的传统美德。此外，本次活动特别设置“银龄行动”授旗仪式，号召更多社会力量加入助老行列，共同为老年人创造更美好的生活。仪式现场精心设置了五大主题活动区，为老年人提供涵盖健康、文化、法律等全方位的贴心服务。

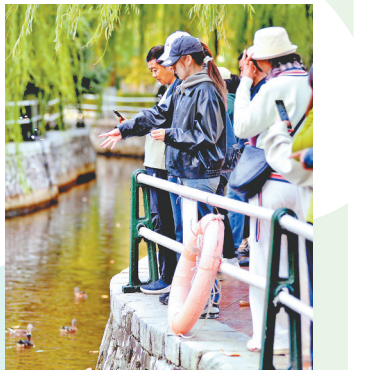
敬老月期间，全省将广泛开展形式多样、内容丰富的敬老爱老助老活动，从健康讲座到文化演出，从慰问走访到法律援助，让每一位老人都能感受到“老有所养、老有所依、老有所乐、老有所为”的幸福。此次活动得到了中国建设银行黑龙江省分行、省福彩中心等单位的大力支持，通过金融赋能、公益助力，推动养老服务资源有效整合，为老龄社会注入源源不断的温暖力量。

兆麟公园鸳鸯即将南飞



9日，哈尔滨市兆麟公园人工湖内，许多鸳鸯在水中游弋、觅食、追逐，吸引游人驻足观看。多位爱心人士带来了面包等食品掰碎了进行投喂，为这些即将远行的鸳鸯补充营养。随着气温持续降低，再过几天这些鸳鸯将陆续飞往南方过冬。

本报记者 苏强摄



大庆汽车产业：千亿级“智造集群”蓄势崛起

(上接第一版)今年1月~7月，大庆汽车产业规上企业实现产值超100亿元。“到2027年底，整车产量将突破10万辆，产值有望达300亿元。”大庆市工信局装备科科长左佳的话勾勒出清晰的增长路径。

集群聚合：“门对门”协作催生产业磁场

在大庆高新区汽车零部件产业园，延锋彼欧(大庆)汽车外饰系统有限公司的机械手正精准抓取前保险杠。“产品出厂15分钟就能送到沃尔沃工厂，这种‘门对门’协作，让我们响应速度提升30%。”总经理温玉龙的话语道出了配套企业的心声。这家拥有12万套年加工能力的企业，正是产业园“磁场效应”的缩影。

2019年开始，大庆市通过“整零”协同，开始系统构建完备的汽车产业链条，汽车零部件产业园项目应运而生。一期实现了与沃尔沃大庆工厂“门对门”协同配套；二期则创新采用“定制化厂房”模式，并布局新能源配套厂房，为新能源汽车产业预留发展空间。

其中，“定制化厂房”模式备受青睐——根据企业需求灵活调整厂房高度、跨度、地面承载等参数，让安道拓座椅、道本金属等7家核心零部件企业“各取所需”。目前二期已吸引延锋彼欧、醇氢科技等企业入驻，年可实现产值30亿元，新增就业1000人以上。针对新能源产业布局，专门新建的零部件配套厂房也即将投用，届时可容纳10家新能源零部件企业落地。

“整车带配套、生产带服务”，两期产业园接力构建出从传统到新能源的全链条配套体系。“短短十几年，我们完成了从‘零配套’到‘全链条’。2027年配套零部件企业有望突破20家。”大庆高新区负责人介绍，近年来，通过承办沃尔沃亚太区供应高峰论坛等活动，推动生产服务企业于2010年的30家增至145家，营业收入突破540亿元。

政策护航：全生命周期服务激活发展动能

“企业发展的每一步，都离不开政策托底。”这是大庆汽车企业的共识。政府服务的精准度与持续性，是产业从萌芽到壮大的关键催化剂。十余年来，大庆市委市政府“勤紧靠腰带过日子”，将有限财力集中投向汽车产业。市级领导20余次带队赴浙江、上海、重庆等10多个省市开展招商洽谈，成功引进两款沃尔沃超级混动车型；组织多部门开展“大包围”“六必访”活动，100余次现场办公解决企业招工、子女就学等100余个难题，打通服务“快速通道”。

大庆高新区构建的全生命周期服务体系更让企业安心。从项目治

谈至投产运营，“精准式”支持贯穿始终：组建大庆高新汽车工业园有限责任公司，为企业“量身打造”23万平方米厂房，节省资金1.25亿元；争取绿电、天然气保障政策，为沃尔沃节省电费9000万元、燃气费8000万元；联合高校定向培养人才近3000人，投资两亿元建设专家公寓、人才公寓、蓝领宿舍等配套设施，解决千余人住房问题。

让专业的人干专业的事，十余年来，大庆市已锤炼出高度契合企业发展需要的专业化服务团队。

项目建设之初，大庆高新区就成立了汽车产业项目推进组，与企业合署办公、开展驻企服务。十余年间，大庆高新区汽车产业服务专班始终坚守一线，累计赴外招商300余次，坚持在一线协调解决问题，“把企业的事当成自己的事办”，正是这份赤诚，让大庆赢得了企业的信任与深耕的决心。

换道超车：锚定千亿蓝图加速前行

“瞄准新能源、智能化趋势，我们要实现‘换道超车’。”大庆高新区招商工作负责人表示。通过靶向招商，大庆已经成功引进汽车零部件产业链项目20余个，全部达产后年产值将达55亿元，新能源零部件产业布局持续完善。

大庆市从“零”产业基础、“零”供应体系，“零”零部件配套起步，到2024年，大庆汽车全产业链规模突破500亿元，实现增加值23.8亿元，近三年沃尔沃增加值均占大庆地方规上工业10%以上，为该市产业结构转型、全省加快构建“4567”现代化产业体系作出了积极贡献。

现如今，大庆正加快构建“1357”现代化产业体系，将汽车及装备制造列为三大优势产业之一。依托沃尔沃、吉利龙泰，协同发展传统汽车、新能源汽车、智能汽车，打造中国北方高端汽车制造基地、北方寒地新能源汽车示范基地；通过“整车+配套+后市场”战略，串联石油石化装备、风电装备等产业，探索智能机器人领域，培育高端装备产业集群。

“我们力争到‘十五五’末集聚3~4家具有核心竞争力的整车制造企业，整车产量突破30万辆，引进50家以上核心零部件配套企业，本地化配套率达50%以上，打造成为中国北方高端汽车制造基地、北方寒地甲醇汽车生产应用示范基地，建成千亿级汽车产业园区。”大庆高新区负责人信心满满。

如今，大庆汽车产业的车轮正疾驰在高质量发展的路上。从荒原建厂到全球标杆，从单一车型到全链布局，犹如铁人当年在荒原立起钻井架，大庆正以同样的坚韧在汽车赛道深耕、扎根。