

刘惠在省委政法委员会2025年第5次全体会议上强调 全力做好中央巡视整改和岁末年初政法工作

本报9日讯(记者李晶琳)9日,省委副书记、政法委书记刘惠主持召开省委政法委员会2025年第5次全体会议,集体学习习近平总书记近期重要讲话重要指示精神,传达中央全面依法治国工作会议及中央政法委员会、省委常委会近期有关会议精神,审议中央巡视整改有关事项,研究部署重点工作。

会议要求,全省政法系统要以高度的政治自觉贯彻落实习近平总书记重要指示精神和中央全面依法治国工作会议精神,深学细悟习近平法治思想,统筹推进全面依法治省各项工作,加强涉外法治建设,不断提升运用法治思维和法治方式深化改革、推动发展、化解

矛盾、维护稳定、应对风险的能力水平,以法治力量护航全省高质量发展。

会议强调,要提高政治站位,以彻底的自我革命精神做好中央巡视整改工作,坚持问题导向和结果导向,主动担当,动真碰硬,坚决把问题改彻底、改到位。要保持“时时放心不下”的责任感,加强社会面治安防控,防范化解各类安全风险,妥善化解社会矛盾纠纷,为全省人民安居乐业创造和谐稳定的社会环境。要做好统筹部署,全面总结今年工作成效,科学谋划明年工作思路,为“十五”开局奠定坚实基础。

李毅、刘永志、乔玉洲出席会议。

东北烈士纪念馆开展“一二·九”运动主题宣教活动

本报9日讯(记者李渐)9日,在“一二·九”运动90周年之际,东北烈士纪念馆流动展览小分队走进哈尔滨市第三十二中学校,为师生们送去了一场兼具深度与温度的红色专题讲座,将爱国火种播撒在青少年心间,让革命精神在校园中赓续传承。

本次主题宣讲以“铭记历史、担当使命”为核心,创新融合红色历史讲解、英烈故事分享等多种形式,构建起沉浸式红色教育场景。

杨靖宇冰天雪地里坚守阵地的忠魂铁骨、赵一曼“未惜头颅新故国,甘将热血沃中华”的家国情怀、赵尚志牺牲前宁死不降的忠诚和勇敢……在英烈故事分享环节,小分队成员韩瑞将“一二·九”运动体现的爱国主义精神与东北

抗联英烈事迹深度结合,描绘了一个个鲜活的革命故事、一段段悲壮的战斗历程,让在场师生仿佛穿越时空,真切触摸到了革命先烈们坚不可摧的钢铁意志与矢志不渝的家国情怀。当她讲到“东北流亡学生投身‘一二·九’运动,返乡组建抗联队伍的热血抉择”时,现场的学生们深受震撼,眼中泛起崇敬的泪光。

此次活动,东北烈士纪念馆将红色课堂搬到校园一线,架起历史与现实的桥梁,让“一二·九”运动的爱国情怀与东北抗联精神在青少年心中落地生根,引导新一代龙江学子在铭记历史中坚定理想信念,在赓续红色血脉中勇担时代使命,为实现民族复兴伟业注入青春力量。

大庆石化超细旦腈纶特种长丝项目投产

本报讯(樊金娇 杨敏 记者刘楠 李民峰)日前,中国石油大庆石化1000吨/年超细旦腈纶特种长丝项目顺利建成投产,实现开车一次成功。大庆石化超细旦腈纶特种长丝项目研发团队历经近两年的精心设计和紧锣密鼓的奋战,完成4条生产线开工调试工作,成功产出150D/80F、75D/40F等性能稳定可靠的合格产品。这标志着大庆石化在特种纤维领域实现重大突破,成为国内首家超细旦腈纶特种长丝生产企业,为企业转型升级注入强劲动能。

在全球纺织新材料产业向绿色化、功能化、高端化变革的背景下,该项目总投资1.1亿元,采用国内先进纺丝工艺,建成国际领先水平的超细旦长丝生产线,关键设备实现国产化配套,填补了国内超细旦腈纶特种长丝产业化制造的空白,对打破国外技术垄断、增强我国纺织产业链自主可控能力具有重要战略意义。项目的成功投产为中国石油“炼化生精材”产业链升级与化纤产业布局优化提供了有力支撑。

据了解,该项目于今年3月16日正式开工,9月28日顺利中交。建设过程中,大庆石化化纤部联合多家参建单位,锚定“高质量”目标,秉承“零事故、零伤害、零污染”的过程管控要求,从冻土层挖掘到附属厂房建设,从管线焊接到设备安装,严格把控每一道工序,最终实现工程质量合格率100%、投资与进度双重管控的良好成效。

牡丹江能力作风转变激发振兴新动能

(上接第一版)危急时刻,开发区主动协调贷款。“这笔钱解了燃眉之急。”穆棱经济开发区包保干部盖穹回忆。

近年来,穆棱市助力企业抢抓新能源汽车芯片国产化机遇,推动切换新赛道。市委市政府主要领导亲自对接头部车企,帮助企业从可控领域向新能源汽车市场进军,产值进入倍速增长期。

在穆棱市委市政府全力帮助和支持下,北一半导体于2022年正式启动投资3.5亿元的二期项目,2023年9条生产线全部量产,产值突破5.14亿元,2024年产值达到7.32亿元。

如今,在穆棱功率半导体及关联产业园,总投资20.8亿元的晶圆工厂项目正加紧建设,2026年试生产后将成为东北地区首家功率半导体全产业链园区,填补我省功率半导体晶圆制造产业空白。

“企业发展的痛点,就是我们工作的焦点。”穆棱经济开发区管委会副主任刘超表示,为保障北一晶圆工厂顺利投产,开发区成立驻厂专班,坚持一线调度、现场服务,倒排工期确保进度。同时通过人才政策引进44名工程师,增强企业研发实力。

水利攻坚:从“三十年期盼”到“创新典范”

海浪河畔,林海水库项目建设现场塔吊林立。这个国家重大水利工程总投资38.86亿元,建成后将为牡丹江和海林年均提供优质水源1.8亿立方米,提升防洪标准,改善灌溉面积15.37万亩。

这个牡丹江人民期盼三十年的“世纪工程”,成为检验干部能力的“大考场”。面对复杂地质、资金筹集、移民征地等难题,牡丹江以创新破局。

海林市自然资源局张胜男介绍,通过召开4次“银政企座谈会”,创新以银行保函替代土地复垦保证金,成为牡丹江地区首个实现该举措的县级市。

更引人注目的是,项目在全省率先探索“项目法人招标+特许经营+政府不分红+混合所有制公司”新路,通过引入社会资本与政府方共同组建项目公司,全权负责投融资、建设和运营,有效破解财政压力。

技术攻关同样展现创新魄力。“隧道传统钻爆法需48个月,百万市民等不起。”林海水库管护中心副主任张晓辉说,他们联合中铁装备制造国产最小洞径双护盾TBM“大禹号”,既大幅缩短了施工期,又有效消除了传统钻爆法的安全隐患。

高寒地区大体积混凝土浇筑易裂,是世界级难题。管护中心联合科研院所专家驻守工地,采用储冰降温、砂石骨料风冷、深井低温水等“组合拳”,年浇筑水库26.7万方混凝土,实现历史突破。

还有“数字孪生”施工体系的构建,将BIM、GIS技术与三维地质模型深度融合,实现了从混凝土生产到温控的全流程智能化管理;

创新垂直仓工艺、改造悬臂模板、研制移动式廊道模板台车……这些看似微小的改进,汇聚成效率提升的洪流,使廊道支模时间缩短一

半。

截至11月末,TBM输水工程一期隧洞累计进尺4.19公里,超年度节点建设计划。这一个一个跳动的数字,一道一道延伸的隧洞,一立方一立方浇筑的混凝土,无不凝聚着建设者的汗水,更镌刻着党员干部冲锋在前、破解难题的坚实足迹。

文旅蝶变:从“单一景点”到“全域旅游”

“第一次来横道河子就赶上雪天,民宿暖和又漂亮,准备多住几天。”湖南游客曹伽慧的体验,是牡丹江旅游蝶变的缩影。

她入住的叶卡民宿是黑龙江省五星级民宿,位于牡丹江海林市横道河子镇,以现代欧式风格设计,背山面水,与小镇文化氛围相融合。

老板丁建东说:“申办民宿初期我们不懂流程,各级干部上门服务,协调专家指导,整个过程没让我们多跑腿。”

“干部敢为,带动企业敢干。”丁建东从广州返乡创业,见证着小镇旅游业的华丽转身:“今年冬天客房已订到明年2月底。明年开春就建设游乐方面的三期项目。”

从“中国雪乡”的冰雪童话到横道河子的异域风情,从威虎山的红色传奇到莲花湖的碧波万顷,牡丹江旅游业正以全新姿态吸引着游客的目光。这场华丽转身的背后,是全市干部能力作风之“变”的缩影,更是一场以“软实力”提升“硬产业”的生动实践。

横道河子镇的蜕变成为典型。这个因中东铁路而生的百年小镇,曾一度沉寂。

转变始于创新营销。牡丹江文旅与小红书合作发布“冬日恋歌”系列,让这个百年小镇走红。如今日均游客3000~5000人,民宿从20多家增至90多家。

干部实干担当成为产业发展的核心动力。横道河子镇党委书记袁伟介绍,镇政府建立旅游工作联席会议制度,做到游客投诉5分钟受理、24小时办结。

海林市文体广旅局局长王春表示,线上服务成为“游客触达第一窗口”,专人值守社交平台,1小时内回应咨询,累计解决问题300余件。

更深层变革在产业生态上。海林市围绕“林海雪原”品牌,打造森林小火车、实景剧本杀等31个新业态,推出6大精品线路。今年以来,横道河子接待游客135万人次,旅游收入超7.4亿元。

牡丹江市文体广旅局局长鄂艳娟表示,全市立足冰雪、生态、红色等特色资源,建立重点文旅项目库,推出30条精品线路,创新“四美一美”产品体系。实施文旅体验官、安全官、首席服务官制度,实现服务质量全程监督;全国首创“行刑衔接”执法模式,启动智慧旅游平台,实现“一机畅游”。

党员干部的汗水赢得市场认可。1~9月,全市接待旅游人次、花费均增长约30%,“冰雪旅游十佳城市”等美誉纷至沓来。

行走牡丹江,解码转型路。当能力作风的“软实力”转化为发展“硬支撑”,雪城正用实干

发展风姿,书写全面振兴的新篇章。牡丹江畔,这场深刻变革仍在持续深化。

要闻

E-mail:yaowen8900@sina.cn

一、二版责编:车 轮(0451-84630038)

一版执编/版式:陈德亮(0451-84655809) 二版执编/版式:周嘉昕

一、二版美编:赵 博 于海军(0451-84655238)

2

“小微农场群”开拓都市农垦新范式

北大荒农垦集团哈尔滨有限公司改革发展纪实

□刘新宇 本报记者 姜斌 刘畅

初冬时节,北国大地已悄然披上银装,黑白双色的田畴仿佛完成了一场漫长季节的洗礼,静卧于雪色之下,感受着冬日里的驿动……

闫家岗农场田园风光景区内,工人们正将一捆捆金黄的秸秆垒起高墙,搭建起占地近万平方米的“秸秆迷宫”,不远处草莓文化小镇的温室内,红彤彤的果实已缀满枝蔓,游客穿梭其间,摘果煮茶,尽享冬日的浪漫;庆阳农场包装车间里,黑米礼盒流水线有序运转,黑米茶、黑米酒陆续封箱,发往全国各地;“优依佳”中央洗涤工厂外,货车缓缓驶出,满载洁净的布草,驶向哈尔滨各大宾馆酒店……



小朋友在阿城农场采摘草莓。

通过产业合作模式,实现资源优势与市场需求的精准对接;红旗农场则以自营模式深耕细作,最大化挖掘资产内在价值。香坊农场更以司法手段为保障,成功收回价值1.76亿元的264套抵债房产,并同步启动324套保障房的盘活利用,为城乡服务扩容提质注入新动能。尤为值得关注的是,利用闲置房产改造的“优依佳”中央洗涤工厂和“青年之星”酒店已深度融入城市服务体系——“优依佳”中央洗涤工厂日处理布草3000套,“青年之星”冬季“酒店+文旅”套餐预订率超95%,线上好评率达99%,既塑造了良好的市场口碑,也实现了显著的社会效益。

引领示范,从“破壁突围”到“范式立标”的嬗变

冰雪淬炼,耕耘有成。2025年,哈尔滨有限公司预计实现营业收入4.3亿元,利润总额2600万元,“和农场”品牌影响力持续扩大,市场认可度与行业话语权稳步提升,标志着“两年大发展”目标圆满实现,企业发展迈上了提质增效的快车道。

2026年,公司将以“三年作范”为关键牵引,把“破壁突围”的实践成果,系统转化为可复制、可推广的“哈尔滨模式”,全面启动以“五个体系”建设为统领的“十五”振兴战略——构建适应新质生产力发展的产业协同体系、引领现代农业发展的都市农业体系、融入哈尔滨都市圈的现代服务业体系、符合“三资联动”需求的资源资产管理体系、具有哈尔滨公司历史底蕴的特色文化体系,通过“五个体系”的彼此支撑,协同发力,实现“在中国有影响、在龙江有价值、在集团有地位”的发展愿景。

纵观其改革发展路径,从“点上突破”到“价值引领”,从“背水一战”到“谋求示范”,哈尔滨有限公司这场变革的深远意义,远不止于经济数据的亮眼翻红,它以生动实践有力地回答了在城市化浪潮中,城郊型农垦企业如何避免边缘化、实现可持续发展的时代之问。如今,他们已用“小微农场群”的星星之火,点燃都市农业的燎原之势,企业也从传统农业管理者蜕变为现代都市服务运营商。

当闫家岗农场的雪国列车满载游客穿梭于皑皑童话世界,当庆阳农场的黑米酒香飘进城市的万家灯火,当“青年之星”酒店的窗棂映出旅客满意的笑颜……人们看到的,不仅是一家城郊农企的逆境重生,更是一种新型城乡关系的生动图景——田园与都市相拥,产业与生活交融。

北大荒农垦集团哈尔滨有限公司已用行动证明:城郊农企的未来,不在“守土”,而在“破壁”;农业的远方,不在远离人烟,而在融入人间。他们以实干的犁铧深耕冻土,以铿锵的脚步碾碎冰霜,在都市的缝隙中,种下北大荒坚韧的深根……

而今,破壁之处,新绿初绽,春山可望。

破局稳盘:从“生存困局”到“自我造血”的蝶变

曾几何时,“北大荒”这三个字,意味着辽阔无垠的沃野。然而,身处哈尔滨都市圈的北大荒农垦集团哈尔滨有限公司,拥有的却是分散零碎的49.48万亩耕地——规模经营难以实现,成本优势、品牌优势更是无从谈起。

随着内外部经济形势变化,特别是房地产政策调整带来的冲击,历史遗留的房地产红利逐渐消退。至2023年底,公司历史债务已达30亿元。资金缺口巨大、项目回款困难、土地权属纠纷复杂、民生保障滞后……这些难题如同缠绕的锁链,将企业紧紧束缚在发展边缘。那时的哈尔滨有限公司,宛如雪国围困的孤岛,发展活力日渐枯竭。

然而,没有一片土地注定沉默,没有一种困局不可打破。2024年初,公司党委以刀刃向内的勇气和自我革命的决心,锚定“向小微要效益,向融合要未来”的发展方向,确立了“一年稳大盘、两年大发展、三年作示范”的奋斗目标,在城市边缘打响了一场突破重围的“破壁之战”。

人事制度改革:从“机关坐班”到“一线攻坚”

改革深入推进,人事制度破冰是关键。

公司党委以三项制度改革为重心,将人才推向产业一线,把活力注入田间车间。

红旗农场率先突破传统行政边界,百余名管理人员转岗至食用菌种植、农产品精深加工及营销一线,构建起“人人扛指标、全员拓渠道”的经营格局,2025年创收420万元;庆阳农场推行“三创一分离”机制,年减少人力成本37.6万元;松花江农场医院推进“服务升级”改革,在财政补助减少200万元的情况下,门诊量逆势增长30%,成功从“财政包袱”转型为“健康服务平台”。人尽其才,才尽其用,企业焕发出前所未有的人才活力。

融合发展:从“小散粗放”到“精专聚合”的裂变

破解生存难题后,哈尔滨有限公司并未止步,而是以“三业三融”的宏图视野,深挖哈尔滨都市圈潜力,谋划建设“两条黄金带”,构建起产业与城市深度融合的“哈尔滨模式”,释放“小微农场群”聚合效应。

远郊“围城黄金带”,耕耘城市健康餐桌。

公司党委跳出传统农业“拼规模、比产量”的旧轨,聚焦“有机、绿色、定制”发展方向,推动远郊农场成为城市健康食材保供基地。

土地自营增收:从“源沉睡”到“效益觉醒”

土地是农垦企业的根基。公司党委聚焦土地效益最大化,启动“双五工程”,以完全市场化竞价发包为手段,以第三方评估为保障,誓要实现亩均收益超500元、年增收超5000万元的目标。

历经艰辛努力,土地亩均发包价从不足400元跃升至549元,土地总收入由2020年的1.08亿元增至2.16亿元。这一突破不仅一举填平了8000万元资金缺口,更彻底打破了“等靠要”的思想桎梏,为公司“稳大盘”筑牢了生存根基。

土地自营增收:从“守田谋生”到“精耕创富”

在土地价值重估的基础上,公司顺势推进“土地自营”计划,通过到期回收、模拟股份制、市场化竞标等方式,推动农场从管理者向经营者转

向。

在土地价值重估的基础上,公司顺势推进“土地自营”计划,通过到期回收、模拟股份制、市场化竞标等方式,推动农场从管理者向经营者转

向。

在土地价值重估的基础上,公司顺势推进“土地自营”计划,通过到期回收、模拟股份制、市场化竞标等方式,推动农场从管理者向经营者转

向。

在土地价值重估的基础上,公司顺势推进“土地自营”计划,通过到期回收、模拟股份制、市场化竞标等方式,推动农场从管理者向经营者转

向。

在土地价值重估的基础上,公司顺势推进“土地自营”计划,通过到期回收、模拟股份制、市场化竞标等方式,推动农场从管理者向经营者转

向。

在土地价值重估的基础上,公司顺势推进“土地自营”计划,通过到期回收、模拟股份制、市场化竞标等方式,推动农场从管理者向经营者转

向。

在土地价值重估的基础上,公司顺势推进“土地自营”计划,通过到期回收、模拟股份制、