

## 招商

## 深哈携手共拓区域合作新蓝海

## “出海e站通”架起龙江企业北上桥梁

在本次大会上,作为广东省唯一的省级“粤企出海综合服务港”,“深圳出海e站通”平台的功能与全球网络成为各方关注的焦点。深圳市前海管理局副局长刘桂林在推介中介绍,该平台上线一年多以来,已构建起扎实的服务生态:集



签约环节。

聚超过200家优质专业服务商,线上集成70余项跨境公共服务,并与全球32个国家的50个海外重点园区建立了合作关系。其“依托香港、服务内地、面向世界”的独特模式,已在服务全国企业出海过程中得到充分验证。

此次活动的一个重要成果,是“深圳出海e站通哈尔滨分中心”与“哈尔滨对俄综合服务中心深圳分中心”实现了双向挂牌共建,标志着深哈两地高水平对外开放的功能性平台正式实现互联互通。

刘桂林表示,今后“深圳出海e站通”将充分发挥其“经港出海”的通道优势和全球资源网络,紧密结合黑龙江对俄罗斯、蒙古国及东北亚的开放定位,为“龙江制造”和优质农产品量身定制国际市场拓展方案,助力其更稳健、更高效地开拓海外市场,成为龙江企业扬帆北上的“超级母港”和可靠跳板。

2026年1月19日 星期一

本期主编:姚艳春(0451-84655776)  
执行:王洋三省一区青年商会携手  
30亿授信  
助力创新创业

本报讯(记者王阳阳)近日,黑龙江省青年民营企业家商会(以下简称省青商会)2026主题年会在哈尔滨召开,近300位省内外友好商会代表、青年企业家及社会各界人士齐聚一堂,共叙情谊、共谋发展。本次年会以“奋进新时代青年建新功”为主题,搭建起高端对话、资源对接、联谊交流的综合性平台。

年会现场亮点纷呈,省青商会会长陆晓琳致欢迎词,回顾商会从无到有、从有到优的发展历程。省民政府、省工商联相关领导对商会工作给予肯定,对青年企业家成长成才提出殷切期望。伊春市现场推介“冬季森林冰雪徒步活动”,诚邀企业家探寻合作新机。

同时,为新增补的商会副会长及团体会员单位授牌。在嘉宾分享环节,北大荒集团、和粮农业负责人分别从“老字号”创新与现代农业发展角度分享经验。圆桌对话中,5位省内外企业家围绕“传统产业的青年破局之路”深度探讨,碰撞智慧火花。

签约环节成为年会焦点,省青商会与内蒙古、吉林、辽宁青年商会签署“三省一区”战略合作协议,标志区域青年商业合作迈入新阶段;与三家银行签署总额30亿元授信协议,为创新创业注入金融“活水”。商会搭建的平台让资源快速对接,30亿元授信更给了我们扩大经营的底气。”省青商会副会长、蟠龙天地科技有限公司董事长李国栋说。

此次年会既是凝聚共识的盛会,更是扬帆起航的动员会。省青商会将以年会为契机,持续深化“地市行”“认门走亲戚”等品牌活动,设立“青商导师团”,团结引领青年企业家在推进“十五五”规划、助力龙江全面振兴中书写青春篇章。

深哈签约“出海宝”  
护航企业出海

本报讯(记者付宇)1月13日,深圳市前海“一带一路”法律服务联合会与哈尔滨市律师协会签署跨境法律服务与资源共享合作项目。期间,联合会推出的“出海宝”服务平台受到企业关注,该平台旨在为企业“走出去”提供系统性支持,应对法律、财税、合规、知识产权等领域国际化挑战。

据悉,“出海宝”提供六大服务模块,包括跨境法律风控与咨询、全球商务资源对接、目标国财税规划、法律实体标识(LEI)认证、海外应急响应机制以及核心人员海外保障服务。平台依托联合会覆盖130多个国家和地区的专业网络,并在埃及、越南、哈萨克斯坦等地设有服务中心,为企业提供本地化支持。

联合会秘书长王寿群介绍,“出海宝”深度融合上述优势,不仅是一次服务工具的升级,更是服务模式的革新——致力于前瞻响应企业全球化战略需求,提供系统化、生态化赋能。黑龙江作为我国向北开放的重要门户,与改革开放前沿深圳优势互补、南北联动,共同为企业出海开辟了双向赋能的新通道。联合会期待以“出海宝”为纽带,不仅服务大湾区企业,也为黑龙江等广大内地企业“走出去”提供坚实专业支撑,助力企业将全球市场转化为发展新动能。

战略协同

平台赋能

生态共建



活动现场。

□文/摄 本报记者 付宇

日前,“黑龙江-深圳(前海)产业合作大会暨‘前海服务行’活动”在冰城哈尔滨举行。这是继新疆喀什、内蒙古呼和浩特之后,“前海服务行”全国巡回服务的第三站。活动聚焦推动粤港澳大湾区的开放动能与专业服务生态,深度对接黑龙江省坚实的产业基础与独特的向北开放优势,旨在为两地构建高效协同平台,共同开拓发展新蓝海,是贯彻落实国家区域协调发展战略的又一次生动实践。

当前,黑龙江正处于推动全面振兴的关键阶段,迫切期望与前海及大湾区企业在现代农业、高端装备、数字经济等重点领域深化合作,携手服务国家向北开放战略。深圳市委常委、前海党委书记、前海管理局局长王守睿表示,此次活动不仅是一次“学习之行、落实之行”,更是一次“服务之行、合作之行”,前海将充分发挥其作为高水平开放平台和市场机制完善的综合优势,与黑龙江振兴发展的战略需求、雄厚的产业基础深度融合,推动南北优势互补,谱写合作共赢新篇章。

深哈合作升级从项目对接到生态共建

深圳与哈尔滨的合作渊源已久,自2017年建立对口合作关系以来,以深哈产业园为代表的一批合作项目已成为跨区域协同发展的成功典范。本次大会在既往扎实合作的基础上,推动深哈合作从单一项目对接向“平台化、生态化”的更高层次迈进,标志着两地合作进入了全新阶段。

活动现场,一批重点合作项目集中签约,覆盖领域广泛、针对性强。农业产业化、跨境贸易、法律服务、冷链数据服务等关键领域均有重磅合作落地。其中,黑龙江省尚志市、黑龙江省农业投资集团有限公司与深圳市农产品集团股份有限公司签署农业领域战略合作协议,三方将共同致力于推动黑龙江优质农产品标准化、品牌化与数字化发展,让“龙江绿”走向全国乃至全球一线市场,为两地产业协同注入新鲜活力。

为构建长效服务机制,一项创新举措备受瞩目。由“深圳出海e站通”牵头,联合粤港澳大湾区及黑龙江省内超过25家顶尖律师事务所、会计师事务所、智库及专业咨询服务机构,共同发起成立“深圳专业机构服务黑龙江企业出海联盟”。这是前海“服务内地”模式在东北区域的首次创新实践。

该联盟将依托“深圳出海e站通”的线上平台与线下服务网络,为有意“走出去”的黑龙江企业提供涵盖国别法律咨询、跨境财税规划、海外投融资辅导、知识产权国际保护等在内的“一站式、陪伴式”专业服务,将国际化的专业支撑从“遥不可及”变为“触手可及”,助力黑龙江企业实现“有序出海、有效出海、安全出海”。

特色金融供给  
冰雪盛宴添异彩

□文/摄 本报记者 张钢

夜幕降临,冰雕玉琢的童话世界点亮松花江畔,巧夺天工的冰雪景观、炫酷刺激的冰上运动吸引八方游客纷至沓来,尽情感受冰雪王国的欢乐与魅力。

“从冰雪资源的勘探规划,到景观设施的落地成型,每一个环节都离不开金融伙伴的鼎力支持。”参与哈尔滨冰雪大世界建设的黑龙江省建筑安装集团总会计师韩建康的一席话是对金融赋能冰雪经济的生动注解。

近年来,我省金融机构围绕黑龙江省冰雪文化、冰雪装备、冰雪旅游全产业链发展,不断丰富和创新金融服务方案,培育壮大冰雪经营主体。从为景区建设提供项目贷款,到为民宿、餐饮等配套服务业提供流动资金支持,高效便捷的金融服务助力“冰天雪地”加速转化为“金山银山”。

## 精准施策 赋能产业发展

“‘尔滨’火爆出圈以来,波塞冬旅游度假区以‘冰雪+海洋’的独特主题,成为龙江冰雪旅游的新晋网红打卡地,今年新增全球首创的户外‘企鹅赛跑’活动。”

“第一次给企鹅加油助威,看着它们摇摇摆摆的样子,真的太有趣了!”来自杭州的游客徐美悦看完企鹅赛跑,难掩兴奋之情:“这种互动形式很新颖,无论是大人还是孩子都能找到乐趣。”

哈尔滨建荣波塞冬文化旅游发展有限公司负责人介绍,度假区包含十大主题项目,年接待游客近百万人次。

为吸引更多的游客,逐步完善“海洋+陆地”的文旅业态,公司启动三期项目——动物王国建设项目。“我们计划引进80多种珍稀动物,建设猛兽区、非洲草原区等六大动物展示互动区,以及室外猛兽表演等五大剧场。”该负责人表示,面对企业巨大的资金缺口,光大银行黑龙江分行金融部负责人表示,针对省内重点冰雪产业项目,该行开通绿色通道,采取一事一议等政策,切实降低企业融资成本。

为进一步推动龙江冰雪经济蓬勃发展,我们成立了工作专班,率先制定、落地冰雪经济专项工作方案,并推出一系列差异化支持政策与专业化服务举措,确保金融服务精准落地。”光大银行黑龙江分行金融部负责人表示,针对省内重点冰雪产业项目,该行开通绿色通道,采取一事一议等政策,切实降低企业融资成本。

冰雪经济热潮涌,金融赋能正当时。近年来,黑龙江把发展冰雪经济作为新的增长点,我省金融机构立足冰雪经济发展实际,将信贷资源向关键领域倾斜、精准施策,大力支持黑龙江冰刀等冰雪装备企业智能化升级,助力“龙江制造”提质增效;针对景区建设、运营升级等全周期需求提供定制化融资支持。去年截至11月末,全省金融支持冰雪相关产业贷款余额673亿元,同比增长14%。

为有效推动金融服务与产业需求深度融合,人民银行黑龙江省分行持续完善“政银企”常态化对接机制,成功举办“聚金融动能 拓文旅蓝海”文旅产业投融资对接活动,促成14家金融机构为企业授信合计18.52亿元,精准满足企业融资需求。

丰富供给  
激发创新活力

为满足冰雪产业链各经营主体的差异化融资需求,我省金融机构持续加大特色金融产品的供给力度,通过创新产品和服务,实现对冰雪文旅、冰雪主题住宿、冰雪运动服务等场景的精准覆盖。

冬季旅游是黑龙江一张亮丽的旅游名片。黑龙江泓泰阳国际旅行社有限公司致力于推广龙江冰雪、避暑及民俗体验资源,公司与国际旅行社签署战略合作框架协议,旨在促进黑龙江与东南亚地区旅游资源互补和产品多样化。公司负责人表示:“旺季来临前,旅行社往往需要大量资金预付景区、酒店、车队等费用,此时就会出现‘资金焦虑’。”

“为破解融资难题,我们面向旅行社等小微企业,创新推出线上‘E信贷’产品,开展高效便捷服务。”光大银行黑龙江分行普惠金融部负责人透露,目前,该行已为该旅行社及其集团成员单位提供授信支持近400万元,积极助推龙江冰雪旅游体验创新升级。

作为国内首家冰球主题酒店,位于齐

齐哈尔市龙沙区的天意酒店成为不少冰雪运动爱好者和旅游者的打卡地,旅游旺季常常一房难求。一座座赛事奖杯、一个个球星签名……走进酒店,仿佛置身冰球的梦幻世界,琳琅满目的冰球元素无不诉说着冰球的魅力。

“酒店项目建设成本高,后续装修改造、扩大经营规模都需要投入大量资金。”回忆创业之路,酒店负责人安凯峰感慨万千,建设银行齐齐哈尔分行先后投放贷款75.5万元,为企业腾飞插上了“金翅膀”。

此外,记者还了解到,漠河、伊春、牡丹江等地农合机构结合当地旅游资源分别推出“北极·民宿贷”“雪都文旅贷”“雪乡驿贷”等信贷产品,支持特色文旅产业创新发展;针对冬季蔓越莓采摘体验、寒地汽车试验等特色文化体验项目,我省金融机构推出专项融资支持,促进产业新业态融合发展。

## 延伸服务 传递金融温度

这个冬季,“尔滨”依旧实力宠客,金融人依旧是生力军。为了让南方“小金豆”体验到冰雪的乐趣和“尔滨”的热情,我省多家金融机构主动延伸“金融+文旅”的服务链条与体验半径,传递金融温度。

和往年一样,省内银行机构纷纷在景区周边打造特色金融网点,以“东北文化”装饰网点环境,免费提供热饮及暖宝宝、充电宝、医药箱等设备。光大银行黑龙江分行多家网点推出向“小金豆”介绍哈尔滨历史、免费接送服务,并设置打卡专区,一站式满足游客的游玩需求。来自云南大理的游客刘先生感慨道:“哈尔滨不仅风景美,人也热情。”

无论是打印照片、寄存行李还是解决用卡问题,银行的服务都很暖心。”

在消费端,我省多家银行都备下“吃住

行游”全链条惠民“大礼包”,让游客将“走马观花”的打卡游变为沉浸式深度游。

“购票、用餐,用光大银行信用卡支付都有优惠,算下来省了不少钱,我打算再多玩两天。”北京游客张策兴奋地说,“玩得尽兴又省钱,这次龙江游体验感拉满。”

光大银行黑龙江分行副行长张亚介绍,光大银行推出“冰雪去嗨节”,在亚布力滑雪场、冰雪嘉年华、外滩雪人码头等多个冰雪运动场景推出了不同的优惠措施,通过景区门票、餐饮、地方特产、冰雪装备多场景的优惠叠加,助力游客畅享冰雪之旅。

此外,建设银行、交通银行也纷纷升级信用卡服务,以金融力量激活冰雪消费市场,为冰雪经济注入源源不断的金融动能。

波塞冬“企鹅赛跑”活动吸引众多游客来打卡。

□文/摄 本报记者 张钢

启动三期项目——动物王国建设项目。

“我们计划引进80多种珍稀动物,建设猛兽区、非洲草原区等六大动物展示互动区,以及室外猛兽表演等五大剧场。”该负责人表示,面对企业巨大的资金缺口,光大银行黑龙江分行通过银团贷款的方式送来6000万元的信贷支持,解决了企业的融资难题。

“为进一步推动龙江冰雪经济蓬勃发展,我们成立了工作专班,率先制定、落地冰雪经济专项工作方案,并推出一系列差异化支持政策与专业化服务举措,确保金融服务精准落地。”光大银行黑龙江分行金融部负责人表示,针对省内重点冰雪产业项目,该行开通绿色通道,采取一事一议等政策,切实降低企业融资成本。

冰雪经济热潮涌,金融赋能正当时。近年来,黑龙江把发展冰雪经济作为新的增长点,我省金融机构立足冰雪经济发展实际,将信贷资源向关键领域倾斜、精准施策,大力支持黑龙江冰刀等冰雪装备企业智能化升级,助力“龙江制造”提质增效;针对景区建设、运营升级等全周期需求提供定制化融资支持。去年截至11月末,全省金融支持冰雪相关产业贷款余额673亿元,同比增长14%。

为有效推动金融服务与产业需求深度融合,人民银行黑龙江省分行持续完善“政银企”常态化对接机制,成功举办“聚金融动能 拓文旅蓝海”文旅产业投融资对接活动,促成14家金融机构为企业授信合计18.52亿元,精准满足企业融资需求。