

# 开放龙江

# 政务改革提速 企业办事无忧

本报讯(记者曲静)营商环境好不好,企业最有发言权。近年来,黑龙江省以“高效办成一件事”改革为抓手,全面提升政务服务效能,让经营主体感受到了实实在在的便利。

哈尔滨伟顺土方砂石运输有限公司是一家专业从事建筑施工工程的综合性企业。随着天气转暖,公司开始整备机械,准备复工复产。“公司有许多工程渣土自卸车需要办理营运证等相关业务,以前办理还是挺繁琐的,而现在真是太方便了。就拿营运证年审这件事儿来说,自从开通了网上审批业务以来,现在不跑腿不见面就可以完成年审,就像网购一样方便。”提起如今的办事效率,经理冯彦辉赞不绝口。

在哈尔滨伟顺土方砂石运输有限公司办公室内,工作人员登录政务服务网,按照流程提示,上传需要审核的资料,一个小时后,网上显示车辆年检已通过。这高效便捷的背后是我省开办运输企业“一件事”改革。

“在区营商局的帮助和指导下,现在已经实现了企业一次申请、一次填报、一次办结。办理时效由7个工作日减少为3个工作日;跑动次数由4次减少为0次;营运手续年审提交材料由12份减少为4份;办理环节由3个减少为1个。”哈尔滨道里区交通运输局审批科审批员夏婧说。

从政务服务的速度到惠企服务的精度,再到为企服务的温度,我省“高效办成一件事”改革成效走在全国前列。截至目前,全部完成国家部署的42个重点事项,累计办理1000多万件,减材料、减时间、减环节、减跑动等整体服务效能提升80%以上,企业和群众满意率达到99.94%。

春潮涌动处,奋进正当时。三月的龙江大地,复工复产的生动画卷已全面铺开。而从线上到线下高效便捷的政务服务,则为奋进实干的经营主体注入了澎湃动能。

“我们这代人买东西,先看成分,再看眼缘,最后才看价格。”亚布力论坛首届“青火创赛”青年创新项目路演专场,一位“00后”观众和记者分享了年轻人的消费心理。在这场创赛现场,“00后”群体不仅是观众,也登上了路演的舞台。作为年轻企业代表,他们带来的项目也是“五花八门”,二次元社群、情绪价值宠物、极简养生茶饮……他们讲产品,也讲圈层文化。

论坛外,春雪覆盖的锅盔山静谧无声;论坛内,两代企业家的思维碰撞正酣。穿行于各个论坛,记者有一种强烈的感受:这个走过二十多年的老牌论坛,今年格外青春。

论坛间隙,记者遇到了亚布力青年论坛理事、优儿集团董事长、优儿智能科技创始人苏德中,他回顾了“80后”企业家,如今,“00后”已经站上了首届“青火创赛”的舞台。

“这些年轻创业者热衷于将AI等硬科技应用于传统行业或改变生活,但也亟需补强商业化落地能力。”苏德中说,建议论坛每年都举办创赛,吸引高校及刚毕业的科创群体,依托平台实现思想、投资、产业应用的多维度深度交流,秉持“年轻化、科技化、国际化”的发展方向。

在他看来,新消费领域的变化尤为明显。年轻群体更注重好玩、情绪价值与个性化,不再只追求产品功能性,定制化消费正在成为新趋势,他们希望产品能表达自我,服务能读懂自己。

十年前那批“80后”企业家,如今已是各自领域的中坚;今天台上的“00后”,正带着全新的想法登上舞台。两代人的接力,正在亚布力悄然发生。

## 联合飞机 领航低空经济新赛道

TD550在敦煌开展试验测试。

□本报记者 薛婧

在哈尔滨联合飞机大型无人直升机产业基地内,一场关于低空经济的技术革新正在悄然推进。“十五五”规划开局之年,联合飞机以TD550共轴无人直升机的迭代升级为支点,撬动生产提速、技术突围、场景拓展三大引擎,在2026年首季度交出一份沉甸甸的“技术答卷”。

作为国内首款获民航局型号合格证(TC)的无人直升机,TD550自2025年取证以来,持续引领行业发展。进入2026年,这款明星产品迎来重大迭代升级——TD550重油版适航取证工作正在全力推进中。目前,重油版适航认证的符合性验证试验已全面展开,预计第二季度可完成重油版型号合格证(TC)取证,标志着TD550产品矩阵迈向更高性能、更广场景的新阶段。

据介绍,TD550重油版并非简单升级,而是从动力源到任务效能的全面蜕变,实现了“能力跃升、自主可控、安全可靠”的三大跨越。

性能更强。TD550升级重油版后,性能有了全方位的提升:最大起飞重量730公斤,有效载荷260公斤,实用升限6500米;海平面载重100公斤时续航6.5小时,载重200公斤时续航2小时;海拔5000米的高原环境中,最大起飞重量仍可保持在600公斤,从而具备更强的任务效能。

安全性更高。重油燃料在储存、运输及使用全流程中具备更高的安全性能,具有闪点高、挥发性低、不易燃爆等特点,可显著降低高危场景下的安全隐患,尤其适用于舰载环境、油田平台、森林草原等严苛作业场景。凭借这一核心优势,TD550无人直升机在森林消防、海上作业、边境巡逻等高风险任务中展现出更强的环境适应性,与任务可靠性,执行任务更加从容稳定。

发动机国产化,实现自主可控的产业链支撑。TD550无人直升机成功适配国产自主研发的重油航空发动机,标志着该机型彻底补齐了国产自主可控的最后关键短板,实现了核心动力系统的自主保障,大幅提升了产品的安全性、可靠性与供应链韧性,为后续规模化应用与长远发展奠定了坚实基础。

作为航空领域的“链主”企业,联合飞机充分发挥龙头引领与产业协同作用,积极整合航空动力产业集聚区的技术、人才、制造等优势资源,强化上下游企业联动与创新要素集聚。通过持续深化产业链布局,企业已构建起覆盖“核心部件研制—子系统集成—整机制造—测试验证”的完整国产化供应链体系,实现了关键环节自主可控、全流程高效协同。这一成果不仅推动了TD550机型性能与竞争力的全面跃升,更为我国无人直升机产业自主化、高端化发展树立了典范,有力支撑了航空装备产业链供应链安全稳定,助力我国高端航空装备实现更高层次的自立自强。

据介绍,依托黑龙江独特的农业、林业、边境、极寒等场景优势,联合飞机多款无人机型产品在省内完成了系统验证,形成可输出的“龙江能力包”。

在森林消防领域,TD550同样表现卓越。在黑龙江山道林场,TD550围绕日常巡护与防火灭火、物资运输和应急通信等任务开展实战演练。面对广袤林海和复杂地形,TD550仅需8分钟完成部署,挂载4枚50公斤灭火弹执行高空灭火任务,单枚水基弹可覆盖60~80平方米火场面积。在“断路、断网、断电”的极端场景中,TD550搭载通信保障设备升空,实现4G/5G公网恢复,通信覆盖半径达5公里以上,同时挂载130公斤救援物资精准投送至失联村庄。一线巡护人员感慨:“以前这片区域巡一遍要一天,现在无人机两小时就覆盖了。”

联合飞机集团董事长田刚印表示:“联合飞机研发的不仅是飞行器,更是经过复杂环境验证的低空经济系统解决方案。我们期待与全球合作伙伴携手,探索物流、应急、农业等领域的无限可能,让安全、高效、普惠的低空服务赋能世界每一个角落。”

TD550在黑龙江山道林场实战演示(资料片)。  
本文图片均由受访单位提供

## 聚焦年轻消费市场

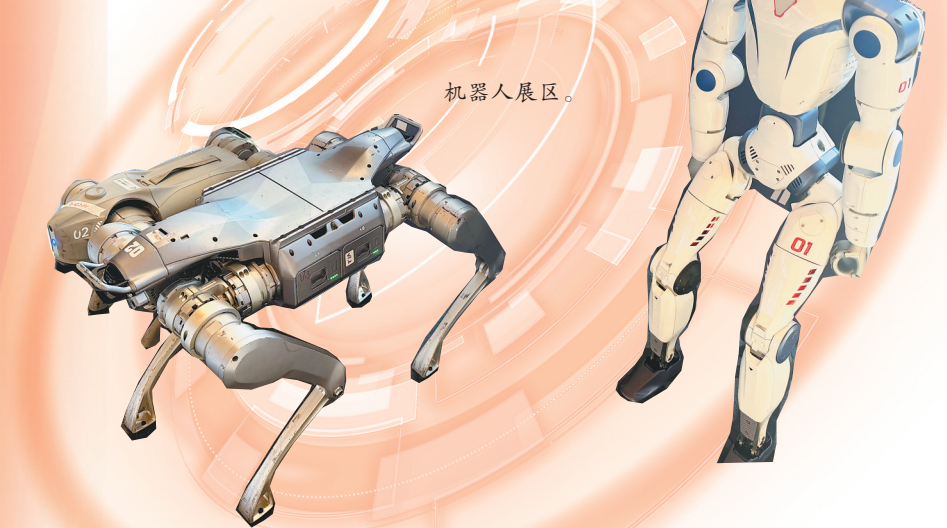
# 抢抓新消费逻辑下的黑土新机



□文/摄 本报记者 杜清玉

“我们这代人买东西,先看成分,再看眼缘,最后才看价格。”亚布力论坛首届“青火创赛”青年创新项目路演专场,一位“00后”观众和记者分享了年轻人的消费心理。在这场创赛现场,“00后”群体不仅是观众,也登上了路演的舞台。作为年轻企业代表,他们带来的项目也是“五花八门”,二次元社群、情绪价值宠物、极简养生茶饮……他们讲产品,也讲圈层文化。

论坛外,春雪覆盖的锅盔山静谧无声;论坛内,两代企业家的思维碰撞正酣。穿行于各个论坛,记者有一种强烈的感受:这个走过二十多年的老牌论坛,今年格外青春。



## 新消费逻辑 新场景与产品创新

在新消费论坛上,多位企业家反复提到一个词:新场景。

“在新场景下,消费者才可能会有新的消费。”广州蜂群互联网科技有限公司董事长何建志说,以桦树汁为例,从默默无闻的小众单品到全网追捧的爆款,正是因为找准了消费场景。

如何结合龙江产业优势抓住年轻消费群体是何建志一直深耕的课题,他给出的答案是产品创新,“一定要结合我们当

下的产业优势,生产一些更加符合当下年轻化消费的产品。现在的年轻人都喜欢低糖的,甚至低碳水的,‘远方好物’就聚焦于怎么在低糖的情况下做到好的口感,让客户更能接受。”他说。

这代年轻人的消费逻辑变了。他们愿意为兴趣买单,但拒绝被收“智商税”;他们看重产品功能,更在意是否懂自己。做年轻人的生意,得先懂他们在想什么。



## 亚布力与黑龙江 还有更大的想象空间

如果说论坛是思想的交锋,那么科技展区就是这场交锋最生动的注脚。

宇树科技的人形机器人刚在央视春晚刷屏,此刻正站在展台前展示“绝活”。不远处,一台机器人正在熟练地打制爆米花。

在这些炫目的机器人中间,一家名为汤问致新的年轻企业格外引人注目。这是一家专注于中小型具身智能机器人研发的公司,他们不做炫技的大机器人,而是瞄准年轻人的情感需求,提供高度拟人化的深度互动与陪伴体验,同时可以实现IP定制化设计与开发。

汤问致新的创业灵感,恰恰源于对当代年轻人情感需求的深度洞察。从宇树科技到汤问致新,从四足机器人到陪伴机器人,这些年轻企业带着硬核科技亮相,也让人们看到黑龙江更大的发展空间。

黑龙江的年轻市场在哪里?就在这些扎根黑土地的科创企业中,在政府加大扶持力度、营商环境更加开放的机遇里,在冰雪旅游等特色资源借助人工智能科技走向全国和全球的想象空间里。

夜幕降临,亚布力企业家论坛永久会址的灯光亮起,馆内讨论仍在继续。这一届的亚布力论坛,让人看到一种鲜活的张力:老牌论坛敞开怀抱迎接年轻人,年轻人带着新想法注入这片沃土。二十六年间,亚布力彰显愈发浓烈的青春气息。

春风又度亚布力。在这里,商业的代际传承不是一句空话,而是一个个路演项目、一场场激烈讨论、一次次畅谈。读懂年轻人的消费逻辑,或许就从听懂他们在说什么开始。而这片黑土地,也正在成为年轻市场值得期待的沃土。

## 《中国企业新出海风险报告(2025)》发布

本报讯(记者曲静)日前,由亚布力中国企业家论坛研究中心联合国内专家学者撰写的《中国企业新出海风险报告(2025)》在第二十六届亚布力中国企业家论坛年会正式发布。

本报告共八章。第一章分析了全球外国直接投资的现状与发展趋势。基于联合国贸易发展会议、国际货币基金组织等机构有关全球外国直接投资的数据,本章对全球外国直接投资发展历程进行了回顾,分析了近十年来全球外国直接投资的特征、近年全球外国直接投资的现状、趋势,以及全球外国直接投资风险的变化。

第二章分析了中国对外直接投资的现状与趋势。对1979年以来中国对外直接投资的历程进行了回顾,对上世纪八十年代以来中国对外直接投资政策的演变进行了梳理。同时,本部分报告分析了2024年以及2025年上半年中国对外直接投资的现状与趋势。

第三章就中国企业海外投资风险特点进行了分析。本部分基于2020年至2025年11月间中国企业海外投资风险典型案例,介绍了2020年以来中资企业海外投资风险的新图谱,并就未来三至五年构建新出海时代对外投资风险韧性体系提出了建议。

第四章、第五章分别介绍了变局时代对外投资的国家风险形势,海外投资国家风险评级体系以及基于评价体系得出的海外投资国家风险评级结果,对全球100多个国家的风险情况进行了介绍,并提供了有关中国企业防范海外投资国家风险的措施建议。

第六章分析了新出海时代中国企业海外投资风险的八个典型案例,这些风险案例涉及地缘政治竞争、国家安全、国有化、并购审查以及环境等方面的风险,行业涵盖矿业、芯片、信息技术以及基础设施等领域。

第七章基于风险案例以及中国企业海外投资的风险现状,从政府层面以及企业层面提出了相关风险防范建议。

第八章基于公开资料汇总了2020年至2025年11月间中国企业海外投资风险事件。

## 服务对接 赋能科创企业发展

本报讯(记者韩丽平)近日,一场别开生面的服务对接会在黑龙江省科检检测技术有限公司热烈展开。为深入贯彻落实优化营商环境、服务科创企业发展的决策部署,哈尔滨新区工商携手枫叶小镇(哈尔滨)酒店管理有限公司、哈尔滨泽能环保科技有限公司、哈尔滨农商行新区支行、太平洋保险松北科技支公司,走进企业一线,面对面倾听需求,点对点破解难题,为科创企业高质量发展注入“金融活水”与“合作暖流”。

对接会前,哈尔滨新区工商联负责人化身“政策宣讲员”,紧扣全国两会精神,围绕支持民营经济、优化营商环境、强化科技创新等热点,展开了一场既有高度、又有温度的政策解读,引导企业坚定发展信心、抢抓政策机遇,走好创新发展之路。

会上,科检检测负责人介绍了企业在设备购置、市场拓展等方面的实际需求。针对企业诉求,哈尔滨农商行新区支行与太平洋保险松北科技支公司迅速响应,现场推介科创金融、普惠信贷、企业保险等“一企一策”专属方案。

与此同时,专注于环保解决方案的哈尔滨泽能环保科技有限公司,凭借在水治理、固废处置等领域的深厚积淀,与科检检测的检测服务形成天然互补。双方围绕环保产业链协同、业务资源共享等方面进行务实交流,为未来合作埋下充满潜力的种子。

“企业的需求在哪里,我们的服务就跟进到哪里。”哈尔滨新区工商联负责人表示,未来将建立常态化走访机制,持续整合政策、金融、产业资源,搭建政银企精准对接平台,推动资源精准“滴灌”,助力企业提质增效、创新发展。

此次对接会,不仅实现了政企沟通“零距离”、银企对接“面对面”、企企合作“点对点”,更打通了政策落地、金融服务、产业协同的“最后一公里”,为企业稳健发展注入动力,也为金融机构拓展科创业务、优化服务场景提供精准方向。