

开放龙江

2026年4月13日 星期一

本期主编:姚艳春(0451-84655776)
执行:王洋

「龙江消费码上贷」解锁消费金融新体验

□本报记者 程瑶

提振消费是扩内需、稳增长的关键抓手。为激活龙江消费潜力、服务民生发展,日前,在“强化财政金融协同 提振扩大消费”专题新闻发布会上,中国人民银行(以下简称人民银行)黑龙江省分行(以下简称省分行)正式推出“龙江消费码上贷”一站式服务二维码,让消费贷款政策“一扫即知”,让金融促消费举措看得见、摸得清、用得上。

人民银行黑龙江省分行货币信贷政策管理处副处长程逸飞介绍,按照国务院部署实施的财政金融一揽子政策,人民银行总行联合多部门印发了《关于金融支持提振和扩大消费的指导意见》,设立5000亿元服务消费与养老再贷款,为地方金融促消费提供了顶层指引。结合我省实际,该行联合省财政厅协同发力,整合全省金融机构的相关产品,正式推出了“龙江消费码上贷”一站式消费贷款二维码,让全省居民可以集中、便捷地获得消费信贷服务,打通金融促消费的“最后一公里”。

“我们这三个小小的二维码,可以实现三大功能。一是财政贴息‘一码解读’;清晰展示了贷款财政贴息政策的支持范围、贴息标准、申请流程和经办机构,让符合条件的消费者和商家明明明白享受政策红利。二是金融产品‘一码聚合’;扫描二维码就可以一站式浏览、比较全省各家银行提供的汽车分期、家电家居、旅游教育、信用消费等各类消费贷款产品及其最新优惠利率、活动信息,跨平台享受最便利的金融服务。三是融资申请‘一键直达’;在了解比较后,消费者可以根据自身需求,通过页面链接直接跳转到相关银行的官方App、网页或申请页面,进行安全、便捷的线上贷款申请,实现从产品了解到申请办理的无缝衔接。”程逸飞介绍。

记者从发布会上了解到,为扎实推进消费金融工作,去年以来,人民银行黑龙江省分行就会同省财政厅、商务厅、文旅厅、民政厅等多个部门联合印发了《黑龙江省金融支持提振和扩大消费专项行动工作方案》,并开展了一系列相关工作。围绕服务消费与养老再贷款、财政贴息、文旅养老消费等开展多轮政策辅导宣讲,借助主流媒体及新媒体直播,推动惠民惠企政策精准触达消费者与经营主体。紧扣国庆、冰雪季等消费节点,举办汽车欢购嘉年华等促消费活动;深化金融与电商融合,创新消费金融产品;将金融服务嵌入冰雪旅游、年货大集等特色场景,提升商旅一体化水平。建立消费领域银企常态化对接机制,筛选优质企业入库并开展融资对接,依托省融资信用征信服务平台,提升融资效率。引导金融机构聚焦消费重点领域,推出超40项场景化、定制化信贷产品。开展全省支付便利化提升行动,保障重点商圈、景区多元支付方式兼容,为老年人、外籍人员等提供便捷支付服务。

后续,人民银行黑龙江省分行还将组织开展“金融促消费惠享龙江”活动,通过全省所有银行官方网站、公众号等线上宣传平台,以及营业网点、商圈、社区等线下渠道全面推广“龙江消费码上贷”二维码,宣传各项消费贷款财政贴息政策,展示金融机构消费产品、金融服务与优惠活动,持续提升消费金融便捷度与服务质效。“我们的目标,就是让这个小小的二维码,成为龙江百姓身边触手可及的‘金融服务站’。”程逸飞表示。

鹤岗市召开“政商沙龙”暨企业家代表恳谈会

政企同心解难题 优化环境促发展

本报讯(记者曲静)为破解企业生产经营中的难点堵点,切实优化营商环境,近日,鹤岗市政府召开“政商沙龙”暨企业家代表恳谈会,搭建政企沟通桥梁,精准对接企业需求。29家重点领域企业及行业商(协)会代表,相关市直和中省直驻鹤单位、金融机构及各县(区)政府主要负责同志参加座谈。

会上,相关部门宣传推介了省惠企政策服务平台及本地金融机构融资产品。针对

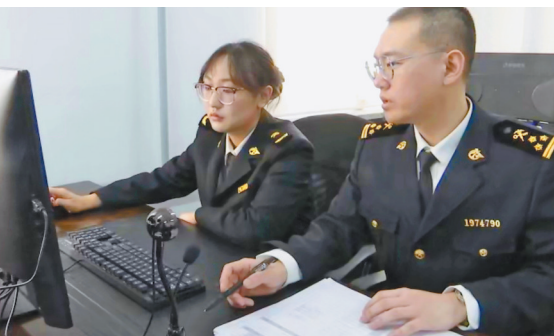
企业代表提出的涉企行政执法规范性及“融资难、融资贵”等问题,积极回应企业关切,持续深化行政执法改革,让行政执法既有“力度”又有“温度”,进一步引导金融机构下沉服务,持续完善信用担保体系,确保金融“活水”精准滴灌实体经济。

今年是“十五五”规划的开局之年。鹤岗市正处于城市转型升级、爬坡过坎的关键时期。鹤岗市委副书记、市长邓维元表示,将

凝聚起政府、企业、社会携手推动鹤岗高质量发展转型的强大合力。一是坚持问题导向,敢于直面短板。对于执法监管规范性及企业融资难融资贵等问题,坚持把企业和群众的满意度作为衡量工作成效的最高标准和最大政绩,以扎扎实实的整改行动和看得见、摸得着的整改成效,回应关切,取信于企、取信于民。二是聚焦关键领域,精准靶向发力。将企业家反映的困难、表达的期

盼,迅速转化为全市上下优化营商环境的共同意志和具体行动,强化顶层设计与统筹协调,做好实体经济的“贴心人”。三是健全服务体系,凝聚各方合力。围绕企业发展全生命周期、全链条需求,坚持对标先进、持续用力、精准施策,努力为企业提供全方位、多层次、立体化的服务保障,搭建多元对接合作平台,拓宽沟通交流广度深度,丰富政策直达宽度力度。

牡丹江 竹木草制品出口首季破亿元



牡丹江海关关员对出口竹木草制品开展视频查验。 图片由牡丹江海关提供

本报讯(记者付宇)记者从牡丹江海关获悉,今年一季度,牡丹江竹木草制品出口超8400吨,货值突破亿元大关,交出首季外贸稳健增长的亮眼答卷。

为破解企业地处偏远、传统查验往返耗时久、货物易积压等问题,牡丹江海关推行远程视频查验,深入企业车间和库房,帮助企业梳理“线上申报—视频核检—快速放行”全流程作业规范,通过远程视频实时核检货物数量、包装、堆码及开箱情况,海关关员线上逐项核检、规范作业,全程留痕,在严守监管标准的同时提升通关效率40%,有效减少货物损耗、降低企业物流仓储成本。

竹木草制品是牡丹江传统优势出口产业,产品远销海外家居、餐饮、包装等多个领域,也是带动本地资源开发、群众就业增收的重要支柱。

“我们厂区位置偏远,以前海关上门查验路途远、耗时长,经常出现货等人、人等货的情况。”牡丹江明诚木业有限公司负责人安女士说,“现在手机连线就能完成查验,不用等、不用跑,货物周转快了,成本也降了。”

高效便捷的通关模式,有效减少货物积压损耗,降低企业物流仓储成本,为企业抢抓海外市场机遇提供了坚实保障。一批兼具生态特色与工艺品质的竹木草制品高效出海,不仅擦亮了地方特色产业名片,更为地方开放型经济高质量发展注入强劲动能。

下一步,牡丹江海关将继续聚焦地方外贸发展需求,持续深化通关便利化改革,不断提升监管服务水平,全力护航竹木草等特色产品走向国际市场,持续服务牡丹江市扩大对外开放。

智能AI客服将亮相 中俄博览会和哈洽会



智能AI客服“洽洽”。 图片由省贸促会提供

本报讯(记者曲静)距离第十届中国博览会和第三十五届哈洽会开幕还有一个多月,展会数字化服务迎来萌趣新成员—卡通形象智能AI客服“洽洽”正式官宣上线,这位集软萌颜值与硬核实力于一身的萌娃小助手,将驻守展会官方平台,为全球宾客解锁“零障碍”逛展新体验。

圆乎乎的卡通模样、超吸睛的“洽洽”,可是位精通多国语言的“全能小翻译”,不管是中文、俄文还是其他语种,用母语提问都能秒懂,彻底打破跨境沟通壁垒。不仅嘴皮子溜,“洽洽”还解锁了双交互技能:文字对话可图文秒回,逛展嘈杂时留痕超方便;语音问询支持自动转写,动动嘴就能问答案,懒人逛展党狂喜。

作为24小时不打烊的“展会管家”,“洽洽”的知识库满满当当,堪称行走的展会百科。想知道大会日程、展馆咋走?想查展商展位、展品信息?想了解论坛动态、交通住宿?甚至门票注册、物流配套这些琐事,找“洽洽”一键搞定,无论身处何地,指尖一点就能获取精准答案,再也不用到处打听。

从信息咨询到服务指引,“洽洽”化身参会者的专属智慧助手,用科技感拉满的贴心服务,让海内外参展商、采购商和观众逛展更轻松。



邮储银行工作人员为客户讲解相关政策。

金融活水润林海 赋能产业焕新机

三步进阶 全周期护航“北药”产业茁壮成长

□文/王娟
本报记者 程瑶
摄/本报记者 程瑶

地处小兴安岭腹地的伊春,森林覆被率达83.8%,是祖国北疆的“绿色宝库”。得天独厚的生态禀赋,孕育了北药、桦树汁等特色鲜明的林下产业。如何将生态资源优势转化为经济发展优势?中国邮政储蓄银行(以下简称邮储银行)伊春市分行以金融为笔、以创新为墨,精准滴灌特色产业,走出了一条“生态优先、金融赋能、产业振兴”的服务新路,为伊春绿色转型和东北全面振兴注入澎湃的金融动能。截至2026年2月末,该分行个人贷款结余11.2241亿元,位列当地国有银行首位,其中个人经营性贷款结余8.4524亿元,同样领跑当地国有银行;累计发放新一轮“双稳”贷款5.73亿元,惠及270户经营主体,金额与户数均位居全市金融机构第一。

黑龙“北药”是特色中药材的金字招牌。伊春铁力市依托小兴安岭的地缘优势,将以北药为代表的林下经济做得风生水起,“铁力平贝母”“铁力五味子”等道地药材名声远扬,相关产业年产值已突破15.6亿元。然而,产业链条长、资金需求季节性强、有效抵押物不足等痛点,也曾制约着产业的规模化发展。邮储银行伊春市分行深入产业一线,摸清发展脉搏,以“三步走”的递进式金融服务,为北药产业提供了从萌芽到壮大的全周期护航。

政策借力“送一程”。在贴息项目夯实基础后,该行顺势借力省级“稳企稳岗”基金政策,将风险补偿机制与北药产业深度融合。通过开发专属方案,将金融服务从种植环节延伸至收购、加工等全链条,特别是在集中收购季,有效缓解了合作社和企业的流动资金压力,助力产业稳健扩张。

信用破冰“跑起来”。针对北药经营主体普遍缺乏传统抵押物的核心难题,该行于2025年四季度成功推动总行批复“北药产业信用贷款”产品。该产品专为收购旺季设计,纯信用、额度高、放款快,专项授信额度达300万元,实现了从“依赖抵押担保”到“凭借信用也能贷”的关键跨越。产品一经推出,便在铁力市迅速落地,收购旺季投放首批贷款1850万元,精准满足产业急需。

政银协同“扶上马”。在产业培育初期,该行与铁力市政府创新合作,联合推出“北药产业户贴息项目”。由政府提供财政贴息支持,邮储银行作为牵头行,为纳入名录的种植大户、合作社提供低成本启动资金,有效降低了产业入门门槛,激发了创业热情。

精准滴灌 让“森林黄金液体”变黄金。桦树汁,被誉为“森林黄金液体”,药用与营养价值极高。伊春凭借丰富的白桦林资源,正致力于将桦树汁打造为林下经济的新突破点。然而,桦树汁采集期短、季节性资金需求急、研发投入大,对传统金融服务提出了挑战。

邮储银行伊春市分行紧扣产业特性,针对企业收购原材料时“等不起”的难题,量身定制方案,运用“房抵贷”“快捷贷”等产品,将审批放款流程所用的时间压缩至最快10天。2025年,该行向行业领军企业伊春兆天生物科技有限公司发放500万元“双稳”贷款,支持其采购原料,其核心产品人参白桦树汁复合饮品在全国糖酒会上斩获超

亿元订单,成功打开高端市场。同时,该行还为灵芝大王酒业等转型企业提供1900万元周转资金,助力其实现蓝莓与桦树汁产业的协同发展。

在服务单个企业的同时,邮储银行伊春市分行更着眼产业生态的构建。积极参与政府组织的“科技赋能桦树汁产业对接会”,推动高校科研成果如桦树汁面膜、医用敷料等加快产业化;通过银企签约、产业联盟等平台,提供一站式综合金融服务。目前,该行已为5家规模以上桦树汁企业授信4340万元,2026年将继续聚焦企业采集期资金与设备更新需求,运用线上线下一体化服务模式,叠加“科创贷”等产品,为这一新兴产业的规模化发展注入更强劲动力。

模式引领 书写金融服务乡村振兴绿色答卷。伊春林都北药种植农民专业合作社理事长张秀全,是邮储银行陪伴式服务的亲历者。从最初通过贴息项目获得启动资金,到借助“双稳”政策扩大规模,再到2025年末凭借290万元纯信用产业贷款升级设备,企业每一步成长的背后,都离不开邮储金融服务迭代升级的坚实支撑。满意的体验转化为口碑,张秀全主动引荐了多家上下游伙伴与邮储银行对接,形成了“服务一户,带动一片”的良性循环。

截至目前,邮储银行伊春市分行已服务北药行业客户超百户,累计放款过亿元,形成了“聚焦产业链、创新定制

化、深化政银企协同”的特色服务模式。三步走的精准服务,根据不同产业的生命周期、需求规律“量体裁衣”,不仅解决了融资难题,更激活了产业发展的内生动力,推动特色产业向精细化、品牌化、高值化升级。

这一系列举措,正是邮储银行践行金融工作政治性、人民性的生动写照。未来,邮储银行伊春市分行将继续深耕林区,深度融入伊春发展大局,持续创新金融产品与服务模式,延伸服务链条,助力北药、桦树汁等特色产业不断提升价值链,为守护小兴安岭的绿色底色、推动东北全面振兴贡献更多邮储力量。

精准滴灌 让“森林黄金液体”变黄金

邮储银行伊春市分行工作人员走访北药企业。

模式引领 书写金融服务乡村振兴绿色答卷

花推进项目建设提质增效,累计完成产值超7000万元,顺利实现首季“开门红”,生动展现了全体建设者加满油、鼓足劲,争分夺秒、只争朝夕的干事创业风貌,为公司全年高质量发展奠定坚实基础。

重点项目齐头并进,产值攻坚成效显著。公司各项目紧盯节点任务,统筹资源调配,核心指标全部超额完成阶段性目标,重点项目建设取得突破性进展。其中,桦川项目部作为攻坚主力,一季度累计完成产值4200万元,关键节点取得突破性进展,为后续工程推进奠定了坚实基础。第三、四、五项目部积极推进在建项目,巴彦县2025年高标准农田建设项目克服严寒天气多点同步推进施工,已完成机耕路砂石垫层铺装路缘石砌筑等工程内容;林甸高标准农田治理项目已完成未级路施工、U形槽安装等;鸡西市兴凯湖流域鸡冠区水环境综合治理项目已完成总工程量的65%;新中标的平潭综合试验区东澳中心渔港提升改造和整治维护项目已完成现场项目部搭建,均顺利完成既定节点目标,施工生产稳步推进。

据悉,各项目部始终将提质增效作为核心

导向,通过强化标准化管理与过程管控,优化施工组织,合理采用流水作业、交叉施工模式提升建设效率,同时严控非生产性支出,实现进度与效益双提升。

征程万里风正劲,重任千钧再出发。港航公司将以首季“开门红”为新起点,紧盯全年目标任务,倒排工期、挂图作战,持续深化项目精细化管理,加大技术创新力度,抓实抓细安全生产与质量管控,全力保障各在建项目按期高质量交付,以实干实绩为航运集团全年高质量发展贡献港航力量。



项目建设现场。 图片由受访单位提供

本报讯(记者孙铭阳)省航运集团港航公司各在建项目部以“开局即决战、起步即冲刺”的奋进姿态,锚定年度目标任务,凝心聚力抢工期、精益求精抓质量、多措并举提效益,多点开

省航运集团港航公司

抢工期抓质量 项目建设提速

据悉,各项目部始终将提质增效作为核心

据悉,各项目部始终将提质增效作为核心

据悉,各项目部始终将提质增效作为核心