

一地双收 如何实现 1+1>2



孙丹团队查看大玉米长势情况。



“一季双收”田:头茬青贮大麦收获(资料片)。

黑土生金 优品飘香

□文/本报记者 宋晨曦 摄/本报记者 刘心杨

日前,在孙吴县黑尊牛产业集团的屠宰加工车间,自动化生产线正有序运转。一块块安格斯牛排经过分割、排酸,纹理如大理石般均匀。

“你尝尝,这肉有天然的奶香味。”黑尊牛产业集团品牌总监武晓云递给记者一块刚煎好的牛排,一口下去,肉质细嫩,汁水丰盈。

“过去这么好的牛肉,认知度局限在区域市场。有了‘黑土优品’金字招牌,客商不再怀疑品质,谈判桌上我们也有了更多底气。”武晓云说。

黑尊牛的故事,只是“黑土优品”品牌矩阵中的一个缩影。一场关于品牌、品质与市场的深度变革,正在龙江大地上演。



产品丰富的“黑土优品”展区。

品牌赋能 打破“优质不优价”的老难题

在“黑土优品”的版图中,越来越多的企业体会到:省级优质农产品公共品牌的公信力,正在将生态优势转化为市场话语权。

孙吴县拥有“中国安格斯肉牛之乡”“中国大果沙棘之乡”“中国汉麻之乡”三张名片。“孙吴是全球最佳养牛带之一,年均150天以上的寒冷天气,让安格斯牛肉品质格外鲜美。”武晓云说。但过去,好产品卖不出好价钱,是许多龙江农业企业的共同痛点。

变化始于“黑土优品”的全面赋能。近年来,“黑土优品”以316项核心标准,9832项指标构建起品质护城河。2025年,“黑土优品”位列全国区域农业品牌影响力第六名。

黑龙江和粮农业集团是这一赋能的直接受益者,依托“黑土优品”搭建的多元展示与精准产销对接平台,产品曝光度与品牌影响力显著提升。北京渠道商陈广盈直言:“消费者买杂粮买的是健康生活。”

五常市乔府大院农业股份有限公司市场部推广经理关欣然也有同样感触:“有了‘黑土优品’这块金字招牌,收获了消费者实打实的口碑与好评。”在品牌赋能下,乔府大院创新发展定制农业模式,2025年单场签约额达7.85亿元,实现了从“卖大米”到“卖服务、卖体验”的升级。

全产业链 从“原字号”迈向“深加工”

品质的底气,来自全产业链的深耕。黑尊牛是国内首家且唯一拥有I类系种纯血安格斯牛的养殖基地,存栏量近两万头。企业构建了从农业种植、种牛繁育、科学谷饲、高端育肥、屠宰加工、食品加工、产品销售、餐饮管理为一体的产学研综合性全产业链可控体系,借助数字化技术实现全程溯源。

屠宰加工车间获评省级“数字化车间”,年屠宰肉牛1万头;两个加工基地年产5000吨肉制品,自主研发休闲零食、肉灌类、肉酱类等多个系列产品。在“三莓之乡”尚志市,一家专注浆果产业38年的企业黑龙江尚志尚志野浆果有限责任公司,正以另一种方式诠释“黑土优品”的品质内涵。

这里土壤肥沃,气候凉爽,与欧洲盛产浆果的国家有着相似的自然条件。绿野公司拥有合作种植基地5000亩,自有浆果基地500亩,年加工能力达1万吨,产品涵盖浓缩汁、花青素、果汁粉、速冻果、果浆、果酱、饮料基料等,是国内首屈一指的小浆果综合加工企业。

“我们的花青素产品,采用先进的提取和分离技术,从富含花青素的蓝莓和蓝莓中100倍提纯花青素,更好地保证了花青素的纯度和活性。”绿野公司销售负责人景卓介绍,公司的提取车间配备了10万级洁净包装车间,喷雾干燥塔采用孔径小于1毫米的宝石喷嘴,使花青素粉末更均匀、更精细。

景卓说,凭借过硬的产品品质,绿野公司已成为“旺旺”“娃哈哈”“农夫山泉”“元气森林”等国内外知名企业的优质原料供应商。产品远销美国、加拿大、南非、奥地利、西班牙、英国、澳大利亚、新加坡、日本、韩国等国家。从B端原料供应到C端自有品牌“欧百瑞”的蓝莓花青素片剂、果汁饮料,绿野公司走出了一条从“原字号”到深加工的完整路径。

黑龙江北纬四十七绿色有机食品有限公司则以“3小时锁鲜”技术,147项农残检测,让鲜食玉米系列产品在高端市场站稳脚跟。从“原字号”到深加工,龙江农业的产业链正在拉长、变厚、变强。

多元市场 从“单打独斗”到“集群出海”

品牌强了,品质好了,市场自然就宽了。绿野公司的产品已覆盖全国多个省市,并远销十多个国家。“我们的浓缩汁、花青素、速冻果等系列,既服务国内头部食品企业,也直供国际客户。”景卓说:“‘黑土优品’的品牌影响力,帮助我们获得了更多海外客户的信任。”

在中俄博览会期间,北纬四十七携全线高端鲜食玉米系列产品及黑土有机农产品高调亮相,向中外客商全方位展示龙江“黑土优品”的硬核实力。企业负责人张天伟坦言,未来北纬四十七将继续深入贯彻“黑土优品”品牌强农战略,积极对接国内外前沿大市场,力争在国内高端绿色有机食品领域跑出“加速度”,让龙江“寒地黑土、绿色有机”的健康好物端上更多国人的餐桌。

黑尊牛也在积极拓展多元渠道,从高端餐饮到商超零售,从线上电商到休闲零食赛道。“我们希望安格斯牛肉的奶香味飘得更远,让更多人知道黑土地孕育黑尊牛,中国最好的纯血安格斯牛在黑龙、在孙吴。”武晓云说。在中俄博览会期间,已有多家餐饮供应链和高端商超与黑尊牛主动对接。

一个品牌带动一群企业,一群企业振兴一方产业。龙江农业品牌正迈向更广阔的天地,让世界读懂黑土的价值,品味龙江的馈赠。

□张月 本报记者 周静

玉米小麦套种、大麦大豆复种、水稻小龙虾共生……随着我省春耕接近尾声,这些“一地双收”“一季双收”模式也纷纷落地。这些看似微小的探索,实际上都在提升土地利用效率、挖掘粮食增产潜力,并最终汇聚成我省深入实施千万吨粮食增产计划,冲刺1800亿斤粮食产能,当好国家最稳固、最可靠、最坚实的“大粮仓”的澎湃动能。

每个新模式在推广之初,都有一些敢于“吃螃蟹”的人先行先试,他们试验得怎么样?日前,记者走进伊春市铁力市、绥化市肇东市和哈尔滨市双城区,看看这些模式究竟收益如何。

虾稻共生 小龙虾带来额外收益,大米质提价增

记者走进伊春市铁力市项老八农场时,他们刚开始插秧。农场主项春贵站在田埂上,盯着插秧机的作业进度,时不时上前查看刚插秧苗的长势,脸上满是期待。“我们今年共有5100亩虾稻田,现在刚开始插秧,还没到放虾的时候。再有20来天,小龙虾苗才能正式放到地里。”他向记者介绍。

2022年,项春贵看周边地区有人尝试虾稻共生获得不错收益,也动了心思。经过多方考察学习,结合农场的生态条件,他决定放弃传统单一的水稻种植模式,开始探索虾稻共生新路径。“刚开始心里也没底,不知道咱们这边的气候和土壤能不能养好小龙虾,也担心影响水稻产量。”项春贵坦言,初期他只试种了几百亩,一点点摸索养殖和种植的节奏,慢慢掌握了其中门道。

经过几年的发展,农场的虾稻共生模式逐渐成熟,规模也逐渐扩大。项春贵介绍:“我们的小龙虾都是依托稻田自然环境生长,这样养出来的小龙虾,肉质鲜美,市场认可度很高。”

记者了解到,目前农场的小龙虾繁育能力已经达到每年2000万尾。虾稻共生,不仅带来了小龙虾的额外收益,更提升了水稻的品质。小龙虾在稻田中活动,既能松土、除草、除虫,其蜕壳及排泄物作为天然有机肥料还能滋养水稻生长。“以前单种水稻,大米价格没啥优势。现在搞虾稻共生,大米品质改善了,价格较之前翻了一番。”项春贵指着田里的小水稻苗说。

□文/张月

日前,巴彦县最高气温升至28℃,巴彦县垄垦种植业专业合作社理事长唐成龙在地头急得走来走去。今年合作社要种3500亩大豆,他想早点儿开播,可身边种大豆的乡亲们都说,按惯例和经验要等到5月20日再播才准成。尤其今年还有点儿春旱,早播到底行不行,他拿不定主意了。

就在他一筹莫展之际,黑龙江省农业科学院耕作栽培研究所大豆研究室主任毕影东来到巴彦。毕影东下车径直走向田间,蹲下身,拨开表层干土,捻起深层土壤仔细查看。唐成龙紧随其后,一边介绍情况,一边说出心中焦虑:“毕老师,咱今年这大豆种得多,我想抓紧播,但让乡亲们说心里直打鼓。”唐成龙搓了搓手,语气急切:“我现在播早不早啊?而且今年有点春旱,我还能按照3厘米的深度播吗?”

经过仔细查看,毕影东直起身,

麦玉套种 玉米不减产,小麦还可延伸产业链

走进绥化市肇东市向阳乡巨成村,连片的农田一望无际。田地里,绿油油的小麦苗已经有十厘米高,整齐排列,在春风中轻轻摇曳。与传统种植不同,这里的农田采用玉米套种小麦的新模式,是当地破解传统种植瓶颈、实现增效增收的关键探索。

“每年单种玉米,玉米产量已经达到顶峰,不可能再多了。但我们采用玉米套种小麦的模式,在保证玉米原有产量的基础上,额外收获小麦,一亩地能收获两种粮食作物,比单种一种作物的收益提升不少。”巨成村党支部书记刘堂生指着田里的小麦介绍。

“去年试种了400亩地,小麦产量达到了每亩730斤,每亩地增收了270元。”刘堂生回忆道,试种的成功让大家坚定了推广的信心,今年将种植规模扩大,预计每亩地能增收350元。

为了进一步提升小麦附加值,延伸产业链,巨成村还专门建设了巨成面粉厂,日生产产能达40吨,“加工成面粉之后,我们提高了小麦的附加值,不再是单纯卖原粮,收益又能上一个台阶。”谈及未来规划,刘堂生充满信心:“我们明年争取把种植规模做到5000亩左右,同时扩大面粉厂产能,进一步提升收益,让更多村民享受到科技种田和规模化发展的红利。”

黑龙江省农业科学院作物资源研究所所长、黑龙江省小麦产业协同创新推广体系首席科学家张春利直言,巨成村这套模式有实实在在的价值。它既能提高土地利用率,让玉米地多收小麦,助力黑龙江粮食压舱石战略,又能让农民“一地双收”增加收入,加上面粉厂形成产业化闭环,这不仅是巨成村的增收好路子,更是寒地现代农业的鲜活样板。



青贮玉米收获后马上播种大豆,这是两个月后的大豆长势(资料片)。

麦豆复种 让寒地有限资源得到高效利用

哈尔滨市双城区的试验田里,青贮玉米进入分蘖关键期。嫩绿的麦苗整齐挺立,技术人员正指导开展除草剂喷施。今年,在省农科院作物资源研究所的技术指导下,双城区乐群乡、万隆乡落实麦豆复种,通过“一地一季双收”模式,让寒地有限的光热水土资源得到高效利用。

“大麦种得早,熟得快,6月末收获后刚好抢种大豆,一个生长季两茬收成,既不浪费土地,又能多收粮食、多产饲料。”站在分蘖期的大麦田里,国家大豆青稞产业技术体系哈尔滨综合试验站骨干成员、省小麦产业技术体系岗位专家孙丹一边查看苗情,一边向记者介绍。

说起这个模式的由来,孙丹和团队有着最真切的体会。最开始是鹤岗市萝北县共青农场大麦苗收获加工麦苗后土地出现闲置,当地提出能否再种一茬作物。团队顺着这个思路反复试验,结合国家“稳粮扩豆、粮饲兼顾”的政策导向,针对寒地“一季有余、两季不足”、光热水土资源浪费,7月至10月优质饲草缺口大等实际问题,最终根据大麦早播早熟的特性选定大麦,打通了“早春种大麦、收后种大豆”

的复种通道。

2025年,孙丹团队在双城区乐群乡友好村率先开展100亩试验示范,前茬选用“龙饲麦7号”青贮大麦,后茬搭配“龙豆27”高油大豆。经实收测产:大麦亩产2吨,毛收入1000元;大豆亩产201.2公斤,毛收入845元,每亩毛收入合计1845元。扣除种植成本与地租,叠加各项补贴后,每亩增收945元,比传统单一种植玉米每亩增收625元,效益十分显著。目前,这项技术已在哈尔滨市双城区、鹤岗市萝北县等地稳步推广。

黑土地上的每一次创新,都是对“藏粮于地、藏粮于技”的生动注解;项老八农场的虾稻共生,让生态红利转化为实实在在的增收效益;巨成村玉米套种小麦,在提升土地粮食产出的同时还拉动了村里的加工业,带动村民就业增收;省农科院研发的大麦大豆复种模式,以科研创新打破寒地种植局限。它们不仅让农民看到了实实在在的收益,更让我们坚信:在我们熟悉的这片土地上,依靠科技赋能和机制创新,完全能产出更多优质的“龙江粮”。 本文图片由受访单位提供

“有专家现场指导,心里踏实”

对唐成龙说:“根据目前的土壤墒情,现在播种不早,时机适宜,但老方方法得调整,播种深度要改为4~5厘米,这样才能让种子接触到湿土层,易于发芽。”听到这话,唐成龙松了口气,当即告诉农机手:“听专家的,调整参数,开播!”

随着轰鸣声响起,3台播种机同步出发,匀速穿梭在田间。播种机刚驶过一小段,毕影东便上前拨开覆土,拿出尺子仔细测量播种深度和间距,逐点检查后,他笑着说:“正好,1米14粒种子,间距均匀,深度也达标,这样播下去,出苗率才有保障。”唐成龙在一旁看着,脸上露出了踏实的笑容。

检查完播种质量,毕影东又反复嘱咐播种注意事项:“今年前期稍微有点春旱,干土层厚,这是播种的关键难点。除了保证4~5厘米的播种深度,播种后一定要注意镇压,把土壤压实,这样既能防止种子被晒伤,又能减少土壤水分蒸发,减轻干旱对出苗的影响。”毕影东表示,后续还会



播种现场。

采访手记

一天的采访下来,更真切地读懂了春耕背后沉甸甸的责任与期许。

农民焦灼期盼,专家精准指导,每一句细致叮嘱、每一处技术把关,都尽显现代农业的硬核力量,更让科技助农的初心落地生根。3500亩大豆,承载着合作社增收致富的美好期盼,更是龙江大地聚力大豆产业提质增效、迈向高质量发展的生动缩影。

良田为基,科技为翼。农业的出路在科技,丰收的底气在落地。唯有把前沿农业技术真正送到田间地头,送到农户手中,把专业指导、贴心服务落到春耕生产的每一个环节、每一处细节,才能从根本上破解传统种植瓶颈,化解春耕生产难题。

一粒良种,一些良法,一季耕耘,一分坚守,最终汇聚成龙江农业增产的坚实力量。让我们一起去,用黑土地年年丰收、产业的稳步升级,为国家粮食安全筑起坚不可摧的“压舱石”,为乡村振兴注入源源不断的内生动力。