

梁惠玲会见国家电投集团总经理徐树彪一行

本报7日讯(记者薛立伟 徐佳倩)7日,省委副书记、省长梁惠玲在哈尔滨会见国家电投集团总经理徐树彪一行。

梁惠玲对徐树彪一行表示欢迎。她说,国家电投集团是中央直接管理的特大型国有重要骨干企业,为保障我国能源安全作出了重要贡献。黑龙江全面贯彻习近平总书记视察我省期间重要讲话重要指示精神,坚决扛起维护国家

“五大安全”政治责任,建好建强“三基地一屏障一高地”,着力推动高质量发展。认真落实“双碳”战略,因地制宜发展新质生产力,加快构建新型能源体系。我省愿与国家电投集团一道,深化央地合作,在服务国家战略中实现共赢发展。希望国家电投集团加大“十四五”时期在我省投资力度,深化与驻省央企、高校产学研用创新协同联动,布局建设重型燃

机项目,深度参与我省算电协同试点、零碳园区建设,积极开发生物质秸秆和畜禽粪污资源化利用项目,推动新能源集成融合发展,助力龙江加快能源绿色低碳转型。

徐树彪感谢省委、省政府对国家电投集团的关心支持,介绍了企业“十四五”时期产业发展情况和未来发展规划。他表示,国家电投集团将深入贯彻习近平

总书记视察黑龙江期间重要讲话重要指示精神,充分发挥自身优势,进一步加大对黑龙江投资力度,加快推进新能源项目建设,积极研究推进重型燃机和绿色氢能能源、生物质能利用等项目在黑龙江布局建设,助力黑龙江经济社会高质量发展。

陈少波、王合生,有关单位负责同志参加会见。

哈尔滨建筑职业技术大学 “黄大年式教师团队”的成长之路

□本报记者 赵一诺

清晨六点半,哈尔滨建筑职业技术大学市政与环境工程实训中心的灯准时亮了。

巨大的数字孪生系统屏幕上,城市供水管网的水流数据实时跳动;智慧供热调控平台前,几位教师正聚精会神地分析着热力平衡曲线。从攻克寒区供水排水处理难题,到设计智慧供热系统助力节能减排;从三尺讲台到企业车间——这些,正是市政与环境工程教师团队的日常。

这支以“双师型”教师队伍建设为核心的教学团队,刚刚入选第四批“全国高校黄大年式教师团队”创建示范活动名单。荣誉的背后,是一条扎根龙江、服务产业的深耕之路。

走进学院教学楼,一条党建文化长廊蜿蜒展开。“六区一廊”文化育人平台上,“红匠·筑绿”党建品牌标识旁,挂满了教师深入企业车间、项目现场的照片——有的蹲在管道旁调试设备,有的戴着安全帽在工地讨论方案,有的在车间里给工人讲解技术原理。

“党建工作做实了,就能转化为发展力。”团队党支部书记郭启臣说。这些年来,党支部与哈尔滨供水集团、省内多所高校及企业共建了4个党建联建发展共同体。组织共建、资源共享、发展共谋——落到具体工作中,就是一起攻克技术难题,一起培养专业人才。

团队还积极参与黑龙江省高校“双带头人”教师党支部书记“强国行”专项行动。“党支部书记既要懂党务,也要懂业务。”学院党委委员、组织部部长刘颖解释,“既要把握政治方向,又得成为业务精湛的专业带头人。”

如今,“红匠·筑绿”已从墙上的品牌标识,转化为团队教师的行动自觉。为了让青年教师快速成长,团队建立了一套系统的培养机制。首先是“五育并举”——育德、育新、育名、育实、育研同步推进,系统提升教师的核

心能力。其次是常态化的老中青“传帮带”,直接让年轻人参与到真实项目中,在解决实际问题中练本事。

面向未来,市政与环境工程教师团队将持续聚焦城市更新与智慧运维前沿,在服务区域发展的实践中,锻造新时代职业教育所需的“双师型”工匠之师。

新龙江 新故事

新就业群体暖“新”服务清单发布

本报讯(记者王彦)近日,黑龙江省总工会在佳木斯市发布新就业群体暖“新”服务清单。

此次活动将佳木斯市作为首发地先行探索,清单聚焦友好场景建设、健康服务、助“新”成长、子女关爱、合法权益保障五大领域,推出700余项精准化服务项目,为6家“友好商家、友好企业”现场授牌。

活动现场还为新就业群体代表发放了“北极暖‘新’礼包”,推广了“随手拍”小程序,聘任了一批新就业群体担任“五大员”(矛盾调解员、法律援助员、情况报告员、履职监督员、信息宣传员),引导他们依托自身优势参与基层治理,实现服务供给与基层治理的双向奔赴。

此次清单的发布,进一步明确了工会服务新就业群体的具体内容。下一步,全省各级工会将对照暖“新”服务清单,常态化做实驿站站务、精准落实关爱举措,切实守护新就业群体合法权益,提升新业态劳动者归属感与幸福感。

鸡西市开展城市内涝应急抢险演练

本报讯(记者吴利红)日前,鸡西市住建局联合市应急管理局、市公安局、消防支队、市政设施维护中心、环卫中心快速集结,闻令即动,按照应急预案分工逐项开展作业,通过交通临时管控、布设警戒区域、架设大功率抽排设备开展积水强排作业、疏通淤堵排水管线、路面清淤保洁雨侵染、穆棱河水位暴涨河水倒灌、造成和平北大街和平小学门前路段大面积积水,最深积水达1米,排水管网淤堵、道路设施受淹,严重威胁周边师生、居民出行安全与群众财产安全险情。

演练指令下达后,鸡西市公安

靶向破难题 聚力兴产业

(上接第一版)穆稜市亚麻产业的跨越式发展极具代表性。曾经产业基础薄弱、业态单一的穆稜,聚焦亚麻产业赛道开展延伸产业链精准攻坚,全市集聚17家亚麻企业,建成全国规模最大的亚麻纺织单体产业集群,当地积极引导各企业生产线满负荷运行,有力推动亚麻纱产品远销欧亚市场,实现亚麻产业从无到有、由弱变强的突破。围绕大健康特色食品、先进专用装备、麻纺织现代家居、新材料加工四大重点行业,牡丹江市针对性破解技术不足、思路匮乏等困境,累计开展专项转型指导300余次,推行“一企一策”定制化改造方案,推动企业生产、工艺、管理数字化、智能化、绿色化升级,通过实打实的攻坚举措,盘活传统产业存量,释放产业创新活力。优化服务,构筑产业发展“好生态”服务关乎环境,细节决定成败。聚焦政策落地、企业诉求保障、政务服务等方面阻碍因素,牡

丹江市主动靠前服务、补齐服务短板,全力打通企业发展服务壁垒。针对总部在外地的企业,市领导积极带领企业拜访总部,争取在新上产线、增加订单、产品更新等方面支持,有效推动企业扩大生产,桦林佳通轮胎有限公司产值连续三年涨幅10%以上。同时,全市深化“领导包联+行业包保”服务机制,建立企业诉求台账、实行销号管理,落实即办、专办、集中办。截至4月底,累计办结用工保障、融资贷款、审批手续、要素供给等各类诉求132个,切实为企业发展纾困解难。

立足“十五五”新起点,牡丹江市将持续以能力作风建设为引领,常态化梳理工业发展突出问题,动态开展查摆检视,闭环落实整改提升,以能力作风建设推动产业提质增效,在打造全国建设新型工业化强市上阔步前行,奋力谱写中国式现代化牡丹江高质量发展新篇章。

全民健身主题活动启动



本报7日讯(记者杨楠)7日,黑龙江省“发展体育运动,增强人民体质”题词74周年全民健身主题活动在哈尔滨太阳岛绿色运动公园启动。全省各地同步开展配套全民健身活动,以丰富多彩的运动实践传承题词精神,助推健康龙江建设走深走实。



启动仪式后,全民健身集中展演与互动体验活动轮番开展,氛围热烈。现场群众积极参与到“迷你跑”中,在快乐中跑出健康与活力;太极拳、广场舞、柔力球、健身气功轮番亮相,中老年健身队伍精神饱满、招式规范;篮球、足球、乒乓球等球类体验,以及轮滑、踢毽等传统体育吸引众多群众参与,尽显全民健身活力。展演场地周边还设置了多处体验专区,面向市民免费开放。

启动仪式后,全民健身集中展演与互动体验活动轮番开展,氛围热烈。现场群众积极参与到“迷你跑”中,在快乐中跑出健康与活力;太极拳、广场舞、柔力球、健身气功轮番亮相,中老年健身队伍精神饱满、招式规范;篮球、足球、乒乓球等球类体验,以及轮滑、踢毽等传统体育吸引众多群众参与,尽显全民健身活力。展演场地周边还设置了多处体验专区,面向市民免费开放。

上图:“迷你跑”活动现场。 下图:太极扇展演。 图片由省体育局提供

龙江交投 打造现代物贸新枢纽

(上接第一版)从单点提质到连线成网,物流效率的跃升正转化为成本优势,为区域经济注入源源不断的活力。

立体化运输体系 跑出向北开放加速度

龙江交投持续畅通向北开放跨境通道,构建多式联运协同发展的立体化运输体系,全方位提升跨境流通效能——公路运输方面,全面拓展国际公路卡航“TIR+”运营模式,打通满洲里、绥芬河、黑河口岸TIR绿色通道,实现跨境公路运输“一车到底、全程通关”;铁路运输方面,常态化开行“哈尔滨—绥芬河—符拉迪沃斯托克”陆海联运线路;航空运输方面,稳定运营“哈尔滨—莫斯科”航空货运航线;多式联运方面,以哈尔滨国际陆港集运中心为枢纽,推动公铁、铁海、公

空无缝衔接,让货物在不同运输方式间高效流转。

跨境多式联运通道的全面畅通,推动龙江物流从单一“过境通道”加速向综合性“增值枢纽”迭代,将龙江从“神经末梢”推向“开放前沿”,为构筑我国向北开放新高地跑出龙江交投加速度。

数智赋能 激活绿色发展新引擎

当前,龙江交投紧跟国家“数字化转型”与“双碳”战略部署,推动物流网络以数智提效能、以绿色增底色。

数智化方面,三大数字平台协同发力:“龙贸通”实现中俄贸易全流程数字化,“交投运翼”提供货运调度一站式服务,“智慧物流枢纽”实现运营可视化与智能化。绿色化方面,在哈同高速启动甲醇

新能源物流车辆测试,在填补运力缺口的同时实现近零碳排放;光伏发电与储能设施正有序在各园区落地,持续降低园区运营碳排放。

数智化与绿色化的深度融合,正在为依托路网站资源,打通跨境多式联运通道注入从“规模扩张”走向“提质增效”的核心动能。

“四流合一” 助力龙江迈向“开放前沿”

龙江交投深化“物流+贸易+产业”融合发展,通过物贸一体化实现供应链集成增值。推动商流、物流、资金流、信息流“四流合一”,助力黑龙江从“神经末梢”迈向“开放前沿”。

跨境贸易方面,依托口岸园区大力发展“互市贸易+落地加工”,服务边民超百

万人次。城乡配送方面,依托高速公路服务区、县域物流中心,打通农产品和小商品配送渠道,让龙江好物出得去、民生商品进得来,助力乡村振兴。产业协同方面,正加速构建“产业+贸易+物流+仓储+金融+数据”一站式供应链服务平台。国际拓展方面,积极推进与中国物流集团、中旅华贸国际物流股份有限公司的合资合作,将龙江物流网络延展融入全球服务大局。“一带一路”倡议与对外经贸合作大局。

依托完整的物流网络、完善的枢纽体系与多元的供应链服务,龙江交投顺利完成从交通基建运营商向现代综合交通服务商的转型。下一步,企业将继续发挥区位优势,持续畅通内外流通渠道,为黑龙江深度融入向北开放格局、实现全面振兴发展增添新动能。

太平川:“苦药材”熬出“甜日子”

□本报记者 毛晓星

从太平川乡出发一路向北,拐进一条岔路,驶上一座小桥,开过几百米长的水泥路……贾洪波的心,又开始抑制不住的兴奋。“这是2017年市场行情最好的时候,我卖五味子果挣钱修的桥和路。这30万元不白花,要不啥也运不出去。”六十多岁的农户贾洪波,声音里透着庄稼人特有的笃定。

推开车门,漫山遍野的五味子、刺五加扑面而来。贾洪波俯身捧起一把黝黑的泥土,闻了闻,“嗯,味道行,一切正常”。阳光洒在他布满老茧的手上,也洒进那双闪烁着光芒的眼眸中。“这是我的‘绿色银行’,也是希望的田野,多好啊!”这句朴素的满足,正是太平川乡“点土成金”背后最生动的底色。

太平川乡,位于佳木斯市汤原县山林交错处,汤旺河冲积平原的边缘,“这里的地,一部分是疏松的沙质土壤,积温低。不管种玉米还是大豆,产量都不高;地势高,地块碎,也不适合大规模机械化耕作。”太平川乡副乡长王粹强说。这些山边地适合种啥?成了2010年前后,乡里几届领导班子共同的烦恼。

乡党委、乡政府和县农业技术推广中心等部门联合各村农户代表多轮商讨,认为这种土壤加上光照充足、昼夜温差大的小气候,特别适合种中药材。于是,一场持续了十多年的产业突围,在这片山边地上悄然拉开序幕。

山边地的逆袭

汤原县农业技术推广中心主任、高级农技师许敬山,是太平川乡的常客,对这方面土的门道了如指掌:“冬天冻得透,虫害少;夏天昼夜温差大,养分攒得足。五味子醇甲含量是国家药典规定标准的三至四倍,说明有效成分积累多,药劲儿足,这才是地道药材。”

新村村宏茂药材种植专业合作社理事长张玉红,最有发言权。

2008年,张玉红开始在附近林场租地种五味子,鲜果一斤只能卖到一块八。一亩地投进去好几千,第一年、第二年光见投入,不见产出。到第三年挂果,赶上价格低,也没卖上好价钱。全家人对周期长、回钱慢的五味子持否定态度,但她仍咬牙坚持:“虽然四年回本,但之后三四十年的纯利,这不就是个绿色银行嘛!”

2017年,五味子鲜果收购价猛冲到15元一斤。她家两亩多地,8300斤果,一次性卖了十多万元,让全家人尝到甜头。“要想保证收入,必须价格稳定、产量充足。于是我决定回村找大伙一起干,攥紧拳头把产业做大做强。”

回到新村,第一个问题是怎么干?在乡、村两级部门的助力下,张玉红根据本村农户年龄偏大、缺技术、怕风险的实际,牵头成立了合作社。虽然市场价格随后回落到了元左右,但市场前景持续看好。合作社只分摊农资、模式的必要费用,这种低门槛、免风险的模式受到村民欢迎,数十户农户陆续入社,新村村很快成为远近闻名的中药材专业村。

年近七旬的中药师金身体不好,干不了大田重活。入社后,他和儿子的6亩地都种了五味子,好年景净利七八万元,生活明显改善,逢人便说:“这点五味子就是我的养老钱了。”

2019年,全省中药材产业现场推进会在太平川乡召开。这让越来越多的农户意识到,这片“冷凉之地”其实是一座“绿色银行”,全乡中药材种植面积随后翻了一倍。截至目前,全乡五味子产值2000多万元,带动务工414人,人均增收2500元。“这还没算那些埋在地理,待年份升值‘宝贝’呢。”太平川乡党委副书记贾长宇说。

青山变“宝山”

“我从小看着爷爷种人参。印象最深的是加工人参时,爷爷动不动就拿一根

吃,吃得直流鼻血。”黑龙江冰参鹿商贾有限公司董事长王宝山笑着回忆。

成年后,王宝山走出大山,在哈尔滨做汽车配件生意,风生水起。但他心里有个执念——电商一起来,中间商早晚被淘汰,市场最后拼的是源头。“啥是源头生意?我第一个想到人参。”

2010年前后,王宝山回到竹青村,在腰营林场的深山里试种林下参。本以为种子种下去就能长出来,结果到了第二年、第三年,眼瞅着存活率从80%降到50%、30%。“最后不足20%,我心里难受的滋味就别提了。”

不服气的王宝山,四处找老把式请教,改技术、调密度、换坡向,直到2015年前后才算技术成型。随后,架铁网防野猪,加上买种子、雇工人、交承包费……前前后后又投进去三四百万元。“最难的时候,我靠网上的信用周转,用哈尔滨生意的利润‘养’山上的参,拆东墙补西墙,那日子真是煎熬啊!”王宝山表示,虽然很多人认可这种模式,但当他缺钱、希望有人投资一起干时,对方都因周期太久婉拒。

“林下参长得慢,十五年算‘小’,二十年到三十年才叫‘成’。”王宝山说,这意味着十五年内没啥大收益。于是,他2012年毫不犹豫地与林场签下二十五年合同,承包下119公顷山地林下参。靠着这份倔强的坚守,他的林下参基地如今成为全省最大的有机人参种植基地之一,开发出人参蜜片、人参茶等几十款产品,年销售额突破两千万。

一支二十年以上的林下参,品相好的能卖到几千甚至上万元。这119公顷山地里的宝贝,利润可想而知。但他不着急卖,“好东西,要等得起。”王宝山说。

截至目前,全乡中草药种植面积突破10800亩,年产量2000多吨,覆盖竹青、新兴、江兴等7个村及2个林场,不仅形成“一村一品、连村成带”的北药产业带,更打造了太平川五味子定制药园、黑金河北五味子、东风林场白鲜皮3个中药材规模

化种植基地,成为全省“寒地龙药”核心产区之一。

“卖原料”向“卖产品”转型

2022年9月,由政府扶贫资金投入的近3000亩北兴村白鲜皮基地建成投用,中标企业负责运营,每年给村里固定分红,村里再惠及农户。“白鲜皮种下去,五到七年才能起收,埋在地下越久越值钱。”贾长宇说。而这五年来,企业每年按预期比例给农户收益;政府还会定期派专家过来,对种植问题进行技术指导,形成了稳定的托底保障。

2025年春,当地出现倒春寒,正值五味子开花坐果生长关键期,乡农技党员志愿者得知情况后,主动对接结对帮扶。“他们白天给五味子喷洒防冻剂;夜间紧盯气温变化,在降温前夕连夜铺设防寒布、堆叠秸秆,开展熏烟防冻作业,看着幼苗全部存活,我们这颗心才算放下。”贾长宇说。

车子在农户家的院子中间穿行,每家院里都搭着架子,五味子藤蔓爬得密密实实……这是最新兴新村村委书记张涛津津乐道的“庭院经济”,“你看,在保证耕地面积的基础上,近年来很多农户都在小园里种上了五味子。一家就算半亩地,一年也能增收万儿八千的。”

在经历了技术瓶颈、基础设施短板、市场波动等一系列考验后,如今,太平川乡已打通销售路径:不仅与哈药集团等大型药企建立长期定向收购合作,还依托“汤原五味子”国家地理标志向全国药材市场批发,通过短视频平台宣传销售,不断扩大品牌影响力。同时,以烘干厂为基础,大力开发精深加工,逐步开发饮片、提取物等高附加值产品,提升溢价空间,全面推动从“卖原料”向“卖产品”转型。

夕阳西下,贾洪波吃完晚饭再次走上这片山边地,望着漫山遍野的五味子在晚风中轻轻摇曳,嘴角浮起一丝笑意——一味味“苦药材”正在熬出乡村振兴的“甜日子”。