

五常 多方聚力擦亮稻乡避暑文旅品牌

五常

乔府大院第十一届稻花节启幕



活动现场文艺表演。本报记者 李飞 王志强摄

本报讯(王晓丽 记者李飞 王志强)近日,“基地定制行——寻味五常”乔府大院第十一届稻花节在乔府大院现代农业产业园启幕。全国各地的定制客户、经销商代表、媒体达人齐聚稻海之畔,共赏稻花盛放之美,共品五常米食之韵,共商农文旅融合发展与乡村振兴提质升级新路径。

以稻花为信,激活黑土新价值。作为五常农耕文化的标志性盛会,稻花节承载着连接农耕与市场、串联生态与人文的重要使命,是乔府大院继秧节之后,推动“农业+文化+旅游”深度融合的又一核心载体。乔府大院以节会为抓手,将生态优势、产业优势与文化优势深度融合,推动稻米产业从单一生产端向全链条增值延伸,让黑土地不仅产出优质好粮,更衍生出生态观光、农耕研学、文化体验等多元价值,为稻米产业转型升级注入全新动能。

以节庆为媒,传承稻米文化。本届稻花节深度挖掘稻乡文化底蕴,将东北民俗、稻作文化与观光体验融为一体,为现场嘉宾奉上一场稻乡文化盛宴。活动现场,原创稻乡舞蹈、民俗节目轮番上演,生动描摹稻花飘香の田园盛景;特设稻海打卡环节、君道亭、网红秋千与蜿蜒栈道串联起沉浸式游览动线,人们穿行于碧波稻浪之间,用镜头定格黑土风光的辽阔、稻香花海的悠然,留下一段专属稻花时节的难忘记忆。一场稻花之约,让传统农耕文化与当代审美碰撞交融,推动五常稻米文化在创新传承中持续焕发新生。

以创新模式,聚力多元发展。活动期间,乔府大院全方位解读米店“产品+健康服务+社交体验”三位一体创新运营模式,展示企业全产业链源头优势、家庭健康膳食产品矩阵与标准化健康服务体系,充分彰显乔府大院专注营养健康食品的创新实力。

签约仪式上,乔府大院与多家企业客户签订助农基地定制协议,有效拓宽定制农业全国布局版图,畅通产销对接渠道,精准对接高端市场需求,持续提升五常大米的市场竞争力与品牌影响力。

据了解,乔府大院将持续优化全产业链布局,创新零售业态,深耕定制农业、丰富农文旅融合场景,坚守品质初心、传承稻米文化、践行助农使命,持续擦亮五常大米金色招牌,助力五常稻米产业高质量发展,为谱写乡村振兴新篇章贡献力量。

本报讯(伊飞帆 记者李飞 王志强)近日,由五常市文体广电和旅游局主办的“山水稻乡·避暑五常”2026年五常市夏季文旅推介会在向阳镇蔚秀山森博园举行。辖区景区景点、高端演艺、哈尔滨及周边40余家旅行社、30余名文旅网红达人、本地文旅推介官齐聚一堂,共话夏季文旅合作新机遇。

本次推介会以山林为幕,打造“文旅推介+潮流市集+草坪演艺”的沉浸式活动场景,诚邀八方游客奔赴稻乡五常,赏漫山繁花、游青山碧水、踏万顷稻浪,携手同行,合力打响“山水稻乡·避暑五常”夏季特色文旅品牌。五常市文旅局在会上发布三条两日精品避暑游线路:山林登山康养线、湖湾

嬉水休闲线、稻乡田园研学线,覆盖登山吸氧、水上玩乐、农耕研学多元夏日体验。凤凰山、龙凤山、双跃湖、蔚秀山、稻乡小镇相继推介,并推出旅行社组团折扣、达人流量扶持等利好合作福利,发布暑期套票、民宿特惠等优惠活动。

全国十佳农民乔文志,中国音乐家协会会员、金牌音乐制作人崔轼玄,成功登顶珠穆朗玛峰的五常朝鲜族女性张燕,北京蚁人动力传播有限公司总经理、影视制片人张明强,五常籍CBA球员曾繁日及《大东北我的家乡》原唱何玉受聘成为2026年至2027年度“五常文旅推广大使”,受聘后他们将助力五常城市宣传、文旅推广、地域文化传承及农文旅产业融合发展等。

推介会后,现场嘉宾游览蔚秀山森博园,感受环湖景观、花海营地,参观品鉴“好东西”集市,山特农产品、哈特五常大米精酿啤酒、光栅透扇、名人与“五常精神”文创饮用水、非遗剪纸等五常特色好物;旅行社代表现场踏查,与景区人员洽谈暑期团队合作;文旅达人全程短视频直播打卡,全方位展示五常山水避暑优势与万亩稻田人文风光。

此次推介会旨在深挖五常夏季生态旅游资源,为本地景区景点搭建推广合作平台,完善五常全季文旅体系,持续擦亮“山水稻乡·避暑五常”夏季特色文旅品牌。

大山深处 蜂农酿出延寿好味道



刘会杰介绍主打产品。

王殿全展示蜂群。

□文/摄 吴丽美 钱玺勇
本报记者 李飞 王志强

大暑节气,延寿县新开道林场。

走进养蜂基地,张福财小心翼翼地揭开箱盖,轻轻抽出一张蜂脾,蜜蜂瞬间腾起,扬起一片金色的尘雾。他将蜂脾放入摇蜜机,缓缓转动把手,蜜汁顺着滤网汩汩滴出,金黄透亮,空气里满是清甜的蜜香。

张福财在这里奋斗了半个多世纪。像他这样的养蜂人,延寿县大山深处还有很多。他们追着花期、守着山林,在花丛中忙碌、在蜜香里守望,用心酿出独属这片黑土地的“甜蜜事业”。

深山20载,只为一滴“纯正”与“甜蜜”

在位于延宾公路分水岭处的一片山林中,蜂箱错落有致,蜂群忙碌穿梭。这里不通自来水,只有一口小井;不通电,全靠两块太阳能光伏发电板供电。72岁的王殿全和老伴,已经在这里坚守了整整20年。

王殿全14岁起就跟着父亲和蜜蜂打交道,初中毕业后回家务农,养蜂的手艺从未放下。52岁那年,他和老伴重返山林,“心里头还是放不下这群蜂”。

老王的蜂场有60箱蜜蜂,年产蜂蜜6000多斤。椴树蜜清亮,百花蜜馥郁,黄柏蜜微苦回甘,都是这片山林最真诚的馈赠。但他和老

伴的日子简单到极致,卖蜜却讲究到骨子里。

不打广告,不做直播,就在路边守候开车路过的人。他说:“我认准一个理儿,信誉比蜜甜。”绥化一对夫妇,开了几个小时的车,只为买4罐蜂蜜,“吃老王酿的蜜放心,我们认准他这个人了。”

这份信任,王殿全用20年守住了。每次摇蜜都挑成熟封盖的,绝不提前取蜜;每一瓶都标清日期和蜜种,货真价实。“守着山里的日子,踏实、安稳。”王殿全说。他用最简单的方式,酿出了时间的味道、诚信的味道,更是延寿最本真的“好味道”。

追花路上,一对夫妻的“甜蜜征途”

清晨4时许,辽宁省凌源市瓦房店镇的山林笼罩在薄雾中,51岁的李金龙和妻子刘玉梅钻出帐篷,查蜂、分蜂、摇蜜……小臂上被蜜蜂蜇的红点密密麻麻,他笑称“这是养蜂人的勋章”。

前几天,李金龙刚把230箱蜜蜂从1000多公里外的家乡延寿运抵此处。夫妻俩傍晚5点出发,次日上午9点才落脚。“我们养蜂人追花而生,花开何处,家便安在何处。”

夫妻俩的一年四季,循着一份精准的“花历”展开:每年7月中旬转战江西,采集荆条蜜;9月初西行内蒙古宁城,为万亩葵花授粉;9月下旬返乡休整,11月中旬再远赴云南

大理、玉溪、保山、罗平一带,借助南方暖冬繁育蜂群、采集冬蜜;次年开春辗转湖南、湖北,追逐油菜花;5月奔赴河南三门峡、河北唐县、陕西延安等地,采集洋槐蜜、枣花蜜和五倍子蜜;6月至7月中旬,回延寿采集椴树蜜……全年往返2.5万公里,“追花长征”化苦为甜。

“每年搬家近20次,住帐篷是常态。米是从老家带的延寿大米,吃完了让亲友邮寄,菜就在当地买。”李金龙养蜂27个年头了,光是在云南就过了10个春节。那230个蜂箱见证了他们的半生——追着光,追着花,追着日子里的甜。但奔波千里,尝遍百蜜,夫妻俩始终念着的,依旧是延寿的“好味道”。

青丝变白发,他用“甜蜜”守住初心

73岁的万寿山蜂业专业合作社理事长刘会杰,从17岁初识蜜蜂,到当上食品公司站长、经理,再到2001年牵头成立蜂业合作社,他的人生与蜂群、花蜜和蜂农紧紧连在一起。

延寿经开区生产车间里,刚从蜂农手中收购的椴树蜜经过过滤、灭菌、灌装,一瓶瓶晶莹剔透的“万寿山”牌东北椴树蜜走下生产线。刘会杰语气自豪:“延寿地处张广才岭西麓,深山沟谷里椴树多,蜜质浓、口感好,这是大自然给的宝贝。”他把“决不掺假”写入合作社章程,作为任何人都不可逾越的红线。

合作社社员遍布延寿及周边尚志、五常、宾县、方正、通河等地,生产蜂蜜、蜂王浆、蜂花粉、蜂胶等十多个品种。2025年5月,合作社启动“万寿山椴树花香晒蜜”研发项目,目前已顺利通过权威检测机构的各项检测,拿到了市场“通行证”。

合作社不仅是收购加工的中转站,也是蜂农的“技术靠山”和“市场桥梁”。刘会杰定期举办培训班,手把手教蜂农培育强群、无公害生产、防治病虫害等实用技术。

正是这份执着,让“万寿山”牌椴树蜜成为市场公认的“甜蜜名片”。合作社已与汪氏蜂业、北京知蜂堂等上百家企业深度合作,产品畅销全国20多个省市及香港市场。作为党龄40多年的老党员,刘会杰心心念念的是,让这最甜蜜的“延寿好味道”香飘全国,做成乡村振兴的大产业。

“锚定绿色低碳、生态增效、延链增收三大方向,推动蜂产业向规模化、标准化、绿色化全面升级。”延寿县农村合作经济服务中心主任谢晓春告诉记者,中心将充分发挥蜂产品绿色原生态的核心优势,积极拓展线上线下市场覆盖面,让更多村民参与林下生态养蜂,在家门口实现就业增收。

木兰大鹅年出栏量将突破百万只

本报讯(吴海兵 张士强 记者李飞 王志强)时下,木兰县柳河水库又添一道盛景,13万只狮白鹅漫山遍野,滚浪如白色浪花,场面壮观,别具一格。近来,木兰县立足生态品牌,持续完善鹅产业链条发展体系,稳步扩大养殖规模、夯实产业根基,拓宽富民路径,让大鹅产业逐步成长为赋能县域经济提质、助力乡村全面振兴的特色支柱产业。

依托生态林地、水库水域资源,木兰县探索跨区域品种改良创新。将广东狮头鹅与安徽白鹅杂交改良,培育出适配北方寒地气候、抗性更强、肉质优良的狮白鹅。该品种适配林间散养、水域放牧的生态模式,天然采食林间杂草、饮用天然活水,肉质坚实、品质优良,凭借绿色生态的品质优势,去年已端上北上广等地的餐桌,为产业规模化、品质化发展筑牢良种根基。

同时,木兰县依托黑龙江省丰羽鹅业有限公司,改变以往零散养殖、产销脱节的发展模式,在养殖过程中,由企业提供鹅雏和全程技术指导,农户负责标准化生态养殖,企业保价兜底回收,最大限度降低农户养殖风险,节约养殖成本。今年4月,首批10万枚鹅蛋进入智能孵化器。5月,10万只鹅雏顺利孵化。目前,木兰县已形成规模化养殖态势,据黑龙江省丰羽鹅业有限公司董事长高维民介绍,去年,

全县已有40余家合作社及农户参与鹅产业养殖,年养殖规模达50万只。

通过完善灵活的收益机制,兼顾农户保底收益与增值收益,企业的保价回收保障了农户基本收入,也切实让特色养殖成为群众就近增收、稳定致富的优质产业。今年,木兰县成功签约100万只生态大鹅合作新项目,待全面达产后,全县年出栏量将突破100万只,并持续规范养殖标准、提升养殖水平,推动鹅产业从“规模增长”向“质量提升”转变。

下一步,木兰县将不断补齐产业发展短板,提升产业附加值,拓宽市场覆盖面,推动特色鹅产业规模化、规范化发展,持续激活乡村振兴内生动力,为县域经济高质量发展注入持久特色产业动能。

方正 寒地小龙虾香飘啤酒节

本报讯(苏宏欣 申智文 记者白云峰)第二十四届哈尔滨国际啤酒节正在火热进行中,方正县的寒地小龙虾、方正富硒米等本土优质农产品持续受青睐,尤其是生态养殖的寒地小龙虾凭借纯正的寒地鲜味火爆出圈,为啤酒节增添浓郁的地道黑土风味。

在啤酒节现场,方正特色农产品展位人气高涨。工作人员现场烹制本土寒地小龙虾,鲜香Q弹的虾肉搭配冰爽醇厚的啤酒,成为本届啤酒节备受追捧的特色美食组合。同时,展出的方正富硒米也吸引了众多市民和游客驻足了解,沉浸式了解方正稻虾共生的生态优势与产品特色。市民和游客品尝小龙虾、了解富硒米后纷纷选购,打包带走。

据现场工作人员介绍,此次参展的核心亮点是方正县深耕多年的稻虾共生生态种养模式,方正县以马杰农场为代表的种养主体持续攻坚高寒地区水产养殖技术难题,创新打造规模化、标准化稻田生态养虾体系,打破了北方低温养殖壁垒。依托低温慢养的生长优势,方正寒地小龙虾壳薄肉厚、肉质坚实鲜甜。共生模式下产出的方正富硒米吸纳黑土与稻田天然养分,米粒饱满、口感醇香,实现了“稻虾共生、一亩田地、双重产出、双向增值”的生态富民效益。

借助大型文旅展会平台拓宽销路、擦亮品牌,是方正县特色农产品走出县域对接广阔市场的重要途径。近年来,方正县持续壮大寒地小龙虾、富硒稻米特色产业,不断完善种养、冷链储运、市场销售一体化产业链,持续提升区域特色农业品牌知名度与市场影响力。如今,美味的寒地小龙虾、优质的富硒稻米已成为方正县互补共生的特色优质农产品矩阵,有效带动农户增收致富,为乡村振兴注入强劲产业动力。

通河 政务服务窗口人员 参训强本领

本报讯(杨依明 记者李飞 王志强)日前,通河县政府服务中心组织各窗口工作人员、业务骨干参加哈尔滨市营商环境建设监督局召开的全市政务服务窗口工作人员咨询服务专项培训,全面提升政务服务窗口工作人员业务素养和咨询服务能力。

培训紧扣窗口日常服务实际,由道里区业务骨干结合岗位分享经验和做法。围绕引导手势不规范、政策解读过于专业、回应方式单一等常见问题,为参训人员提供了一系列可借鉴、可复用的解决思路。培训还针对群众因多次跑腿产生不满情绪、对办事流程提出质疑、对审批时限存在异议等高发情形,系统梳理了全流程应答规范,涵盖情绪疏导、政策解释、流程指引、进度反馈等关键环节,帮助窗口工作人员做到有章可循、应答有据,切实提高现场沟通效率和群众满意度。

下一步,通河县政府服务中心将以此次培训为基础,持续优化窗口服务流程,统一服务用语、增强应变能力,以更高标准打造群众满意的政务服务窗口,为优化营商环境贡献窗口力量。

巴彦 保险护航养殖业 理赔服务暖民心

本报讯(高岩 王君巍 记者李飞 王志强)面对极端多变天气对县域特色养殖产业带来的风险冲击,日前,人保财险巴彦支公司工作人员深入巴彦县丰乐乡荻创农民养殖专业合作社,开展灾情实地查勘工作。

在养殖基地,工作人员走进鹅舍场区,细致查看鹅群复产状况与养殖设施恢复情况。今年5月,一场大风灾害造成两万余只肉鹅死亡。灾情发生后,人保财险巴彦支公司迅速启动理赔绿色通道,第一时间将赔款送达农户手中,提振养殖户发展信心,有效防范因灾致贫、因灾返贫风险。

一直以来,人保财险巴彦支公司深耕县域“三农”服务领域,持续扩大特色农业保险覆盖面,不断优化查勘理赔服务流程,依托“防灾减损+风险补偿+融资增信”多元化服务模式,切实打消广大农户“受灾怕损失、减产怕亏本”的后顾之忧。

据人保财险巴彦支公司理赔经理张鑫介绍,今年巴彦支公司扩大了承保范围、承保数量,旨在为养殖户做好坚强的后盾,为巴彦县肉鹅养殖业蓬勃发展贡献人保力量。据了解,政策性肉鹅养殖保险保障周期为150天,当前保险周期仅过半,后续养殖阶段仍面临大风、疫病等各类风险考验。人保财险主动担当,持续扛起产业保障责任,为巴彦县肉鹅养殖户兜底避险。截至目前,人保财险巴彦支公司该险种整体赔付率达到160%,其中荻创农民养殖专业合作社赔付率100%,前期灾害损失已得到及时补偿,有效支撑起养殖场灾后恢复生产。

尚志 启动“三新”集成 促进粮食增产增效



技术人员观测玉米长势。董芮茵 本报记者 李飞 王志强摄

本报讯(董芮茵 记者李飞 王志强)日前,尚志市农业农村局在黑龙宫镇、亮河镇正式启动“三新”集成推进县项目,重点围绕玉米作物集成推广施肥新技术、新产品、新机具,旨在提高肥料利用率,促进粮食增产增效。

尚志市农业技术推广中心技术人员对肥料配比、无人农机作业安全进行现场技术指导。该项目构建“2个万亩片、10个千亩示范方”布局,核心区面积3万亩,辐射带动周边18万余亩,惠及两镇9个行政村,引入智能化精准施肥装备,实现全程精准化作业。技术模式上,采用“机械深施+缓控释尿素+无人航化作业+水溶肥料”集成配套模式,在玉米拔节期和籽粒形成期分别喷施氨基酸、腐殖酸叶面肥各一次。

该项目的实施让尚志市农民进一步掌握了先进农业技术,降低了生产成本,提升玉米单产和品质,真正实现高产高效。

依兰

“首办必帮”便民利企

本报讯(胡春风 曹楚凡 记者白云峰)为切实破解群众、企业办事“不会办、办不快、跑多次”等难题,依兰县政务服务中心全面落地“首办必帮”工作机制,以首问负责、主动帮办、全程督办为抓手,推动政务服务从“被动应答”向“主动服务”转变,让高效贴心的便民利企服务直达民心,不断提升群众和市场主体的获得感和满意度。

依兰县政务服务中心立足办事大厅服务一线,健全“首办必帮”工作体系,明确首位接待工作人员即为第一责任人。针对群众、企业办理业务过程中遇到的咨询答疑、材料填报、流程不熟、事项复杂等各类问题,工作人员全程跟进、一抓到底,切实做到事事有回应、件件有着落。

聚焦高频民生事项和企业开办、项目审批等重点业务,依兰县政务服务中心组建专职帮办代办队伍,推行“一对一”专属服务。对流程繁琐、跨部门联办事项,实行全程陪同、协调督办、跟踪回访,提前预审办事材料、梳理办理流程,有效减少办事堵点、卡点。

同时,依兰县政务服务中心依托线上政务服务平台,同步延伸“首办必帮”服务,通过线上答疑、远程指导、材料预审等方式,打通线上线下服务通道,实现“线上帮办、线下快办”双向联动,全方位提升办事便捷度。

宾县

政务服务面对面 便民惠企零距离

本报讯(刘婧婧 王若冰 记者白云峰)为让便民惠企政策走出窗口、走近群众,日前,宾县政务服务中心组织开展“政务服务面对面,便民惠企零距离”活动,为全县企业和群众提供更方便、更高效、更贴心的政务服务。

活动现场,宾县税务局、交通运输局、卫健局和医保服务中心等派驻单位工作人员通过设立咨询服务平台、发放宣传手册、现场讲解等多种方式,向群众普及医保报销、反诈知识等相关内容,并耐心解答群众办事过程中遇到的各类问题,指导群众操作政务服务网、龙易办小程序等线上办事渠道,帮助大家熟练掌握线上便捷办事方式,现场解决群众疑难问题150余件次。

活动中,工作人员还现场受理高频政务服务事项。同时,广泛收集群众和企业办事过程中的困难、意见与诉求,全面梳理政务服务堵点短板,为后续优化办事流程、完善便民服务举措提供精准依据。本次活动共发放宣传材料3200余份,发放并回收调查问卷120余份。