

建龙北满特钢

这根辊坯拿下钢铁行业奥斯卡

□文/张颖 本报记者 孙铭阳 摄/许石

“全国仅9项产品获评最高等级‘金杯特优产品’，这是钢铁产品实物质量的国内最高认定，含金量堪称行业‘奥斯卡’。”近日，一则喜讯从中国钢铁工业协会传来——建龙北满特钢自主研发的锻制Cr5系列电渣钢冷轧工作辊辊坯，获评2025年度冶金产品实物质量“金杯特优产品”。

面对荣誉，建龙北满特钢特冶锻造厂的工人们波澜不惊，精锻机依然在轰鸣，工程师照常盯着数据屏，检验人员还在逐支检测辊坯……对他们来说，奖项是“句号”，产线上的表现才是“逗号”。

这根辊子，到底解决了客户的什么难题？

高端汽车板、家电板、硅钢的轧制线上，冷轧工作辊是“心脏”。它在高速、高压下要把钢板厚度公差控制在毫厘之间，还要扛住剧烈磨损。辊面稍有瑕疵，整卷高端板材就可能报废。

过去，这类高端辊坯长期依赖进口。对于终端用户而言，产线稳定性、批次一致性，以及绿色合规，始终是选择辊坯时绕不开的三道考题。

建龙北满特钢的答案，写在这次评审的核心指标里。评审专家给出的评价是：纯净度、成分均匀性达到国际先进水平。而底气就藏在“四重精炼”里：转炉冶炼—钢包精炼—真空脱气—电渣重熔。这套组合拳，是当前冷轧辊冶炼的“顶配阵容”。层层提纯之后，非金属夹杂物大幅降低，碳化物分布均匀得像用尺子量过。

“眼前这根辊坯看着普通，但它的内部结构几乎找不到瑕疵。”全程参与申报的工程师唐刚说。

结果直接体现在客户产线上，在国内某重点热轧生产线，Cr5系列辊坯实测寿命达到11500轧制公里，比进口同类产品长10%。少换一次辊，就是多轧一批卷，多赚一笔实实在在的利润。

品质不能靠抽检，这是建龙北满特钢的质量信条。2.7亿元，投向了全流程智能制造升级。MES、PLM等数字化系统联动管控，从冶炼到成型，十余道关键工序全程在线监测、智能预警。每一支辊坯出厂前，都经过100%超声波无损检测，缺陷误报率控制在1%以下。“我们执行的企业标准比国家标准还严。”该公司质量部副部长张亚楠指着桌上的Q/BM 0002-2018企业标准说，“差一丝都不行。”结果是，Cr5系列辊坯合格率接近100%。这不是一个数字，而是给客户的承诺：您不用抽检，因为每一根都是优等品。建龙北满特钢在轧辊领域已经跑了半个多世纪，1962年，中国第一批冷轧辊锻件在这里诞生；1985年，为武钢量身打造的一米七冷轧工作辊坯填补国内空白并拿下国家金奖；从Cr2、Cr3到Cr5全系列，再到MC6、半高速钢、Cr8高端系列；从企业标准到行业“领跑者”，再到主持制定国家标准。“精耕细作，久久为功。”有着30年工龄的研发部董工说得平淡，但这句话背后，是几代工程师把“合格”做成“优秀”，把“优秀”做成“标杆”的执拗。

作为“国家级绿色工厂”，建龙北满特钢通过工艺改进和装备升级，每年减少标煤26万吨，降低二氧化碳排放70万吨。这也是越来越多新能源车企选择建龙北满特钢作为绿色供应链合作伙伴的原因。“我们的辊坯不仅质量优，还更绿色。”建龙北满特钢副总经理陈列说，金杯不是终点，而是新的起点。目前，建龙北满特钢高端辊坯市场占有率已达12%，稳居国内前三，产品不仅稳定供应国内多家龙头钢企，还远销印度、孟加拉等海外新兴市场。未来三年，建龙北满特钢目标明确，大规格辊坯合格率提升至99%以上，加速全球化布局，从区域龙头走向全球主力。

这根辊子，还要跑更远。

质量头条

黑土地上崛起农机小巨人

景西机械以创新智造成长为行业排头

□文/摄 本报记者 董广硕

机器轰鸣，焊花飞溅。走进齐齐哈尔市龙江县景星镇的龙江景西机械制造有限公司（以下简称景西机械）冲压车间，激光切割机、折弯设备高速运转，工人们正埋头加工玉米脱粒机零部件，红色的脱粒转子构件整齐码放，新建成的生产仓储车间里，一台台整机排列待发，即将发往16个省区的田间地头。这家从只有车库大小的修理部起家的本土民营企业，如今已是国内玉米脱粒装备领域的行业排头兵，在黑土地农机装备升级浪潮中，书写着县域专精特新农机企业的成长故事。



最新款脱粒机。



安装脱粒机外壳。

扎根田间找准创新方向

上世纪九十年代，景西机械的起点只是一间狭小的农机修理部。董事长张金锋回忆，1996年，高中毕业后的他回到父亲的修理部当学徒，干着补胎、换件的零碎活。在日复一日维修农机的过程中，他发现市面上玉米脱粒机故障率居高不下，不少农户刚买回来的新机就要进厂加固维修。“当时脱粒机产品迭代慢，市场却供不应求，我们琢磨，自己能不能造出好用的机器。”张金锋说。

2003年，张金锋拿出5.5万元购置车床、铣床等全套加工设备，在简陋车间开启整机制造之路，第一批十几台脱粒机刚下线，就被周边农户抢购一空。从最初的一年十几台，到2006年突破百台，产品赢得了广泛认可。

农户的真实需求，就是企业研发的指挥棒。2010年，各地经销商不断反馈，玉米种植规模持续扩大，原有小机型脱粒效率跟不上生产节奏。景西机械瞄准市场痛点，全力攻关大型玉米脱粒机。2011年，新款大型机型亮相绿博会，现场订货直接突破200台，成为企业发展重要转折点。

“我们的研发不是坐在办公室里做方案。”张金锋向记者介绍，企业技术人员经常跑农村场院，实地观察机器作业状态，把不同地域玉米的干湿程度、籽粒大小、品种差异全部摸透，再带回车间迭代优化产品。2011年，机器每小时脱粒28吨，经过持续打磨，如今主流机型作业效率实现翻倍提升。“很多改进都是来自老百姓的心声。”有着近20年脱粒机使用经历的农户刘双对此深有感触，自家使用的景西脱粒机故障率低、玉米破碎率小，二手设备也十分保值，“窄小地块可以自行进出，排杂闸口不用停机，手摇就能调节，能够瞄准田间作业的实际痛点，现在设备每小时作业能力可以达到50吨以上。”他说。

历经三十载深耕，这家本土企业已实现华丽蜕变。厂区占地6万余平方米，拥有完整的加工、喷涂、组装流水线，员工260余人，手握70余项发明及实用新型专利，获得国家级高新技术企业、省级“专精特新”中小企业、省级玉米脱粒技术创新中心等多项荣誉，“景西牌”已成为黑龙江省著名商标。



脱粒机装车。



组装脱粒机。

产销服务协同拓市场

走进景西机械厂区的配件专柜，大大小小原厂零配件分类摆放、标签清晰，从齿轮、传动轴到密封件一应俱全。订单式生产模式下，全国百余家经销商，有很多人根本没到过厂区就直接转定金签合同，这份信任，来自企业多年坚守的质量与服务口碑。

“技术创造价值、质量占领市场、诚信赢得客户。”张金锋说，这是景西机械始终恪守的经营理念。近几年市场环境承压，企业依旧逆势上扬，实现产销两旺。2025年销售收入3.68亿元，2026年计划生产5200台，目标销售收入5亿元，同比预计增长36%，产品销售网络覆盖黑吉辽、内蒙古、山东、河南、云南等16个省区。

好产品要有好服务来托底。每年生产季来临之前，企业就会派出5台服务车辆、12名技术人员，奔赴河南、河北、辽宁等地市场，上门为经销商、农户检修设备；同时通过网络直播，向合作伙伴展示生产全流程，让远在外地的客户看得见生产、看得懂工艺，打通企业与市场的沟通桥梁。

“很多同行模仿我们的外观，但跟不上持续迭代的内核。”张金锋坦言，每年企业都会根据农户反馈完成产品升级，新扩建的生产、仓储车间已经投入使用，破解了以往旺季场地不足的难题，为订单交付保驾护航。面向未来，企业锚定专业化、智能化、高端化方向持续发力，继续聚焦玉米脱粒赛道，打磨适配现代农业的农机装备，助力乡村振兴与农业现代化建设。

农机装备产业蓄力升级

景西机械的成长故事，是黑龙江省农机装备产业细分领域突围的一个缩影。省工信部门相关报告显示，我省现有规模以上农机装备企业44家，产品覆盖耕种管收全链条。其中高性能播种机、玉米脱粒机等产品已经跻身全国第一梯队，部分产品实现出口海外。

在产业大盘中，一批像景西机械这样的专精特新中小企业，扎根细分赛道，凭过硬产品抢占市场。但我省农机产业也面临龙头企业数量不多、高端人才储备不足、部分核心零部件依赖省外采购、研发端与用户端需求反馈机制仍需完善等现实问题。

为此，我省打出一套组合拳：出台省级农机装备专项政策，贯通“研发—中试—制造—推广—应用”全链条；设立智能农机装备专项科研项目，推动企业、高校、种植主体组建创新联合体，把田间地头的真实需求转化为产品迭代动力；持续培育创新型、专精特新农机企业，推进数字化车间改造，开展产需对接、展会推介，助力本土农机拓展市场；围绕收获机械等重点方向，补齐产业链配套短板，招引关键零部件企业落地，推动整机与配套协同发展。

从一间乡村修理部成长为全国细分赛道的骨干企业，景西机械的实践印证了立足黑土地实际，紧盯农民真实需求，坚持持续创新，县域民营企业同样可以闯出大市场。放眼未来，伴随着政策加持、产学研用深度融合，会有更多和景西机械一样的龙江农机企业，把小赛道做成大产业，为保障国家粮食安全提供坚实装备支撑。

恒丰纸业亮相纸基材料展览会

本报讯（记者**孙思琪**）日前，2026纸基材料展览会在杭州盛大启幕。作为国内特种纸行业领军企业，恒丰集团组织销售、技术团队赴杭参展。现场集中推介企业核心产品，展示技术竞争优势，充分彰显公司创新研发能力与高端制造实力，树立造纸产业高质量发展标杆形象。

据悉，本届展会紧扣纸基材料绿色化、功能化、高端化发展方向，设立特种纸及绿色包装、纤维原料及仪器设备、化学品三大主题展区。恒丰纸业展位位于特种纸核心展区，集中展示了公司多元化特种纸产品矩阵，涵盖薄型印刷用纸、无氟防油食品包装纸、咖啡滤纸、医用透析纸、艾灸纸等数十款特种纸产品，吸引众多下游客户驻足咨询，洽谈对接的专业人士络绎不绝。展会期间，恒丰纸业技术团队与行业专家、产业链上下游合作伙伴，围绕纸基功能材料技术发展趋势、绿色包装替代路径等议题开展深度研讨。

面向未来，恒丰纸业将牢牢把握纸基材料绿色化、功能化、高端化的行业发展机遇，持续深耕特种纸主业。在研发端，持续优化产品结构，重点拓展高附加值特种纸市场，稳固存量优质客户，积极开拓新兴领域客户群体。在生产端，持续推进智能制造与绿色技术改造，不断提升生产效能，严守产品品质，夯实高端制造根基。全力打造国内领先、国际竞争力持续提升的特种纸及纸基新材料企业，引领造纸产业绿色转型升级，助力我国纸基新材料行业高质量发展。

出口信保全链条服务

新能源储能企业加速『出海』

□本报记者 付宇

哈尔滨昆宇新能源有限公司会议室内，中国出口信用保险公司黑龙江分公司（以下简称中国信保黑龙江分公司）服务团队与企业管理层面对面，对照欧洲储能项目清单，分析海外买方信用、国别政策、项目融资等现实难题，现场定制风险保障方案。一旁的生产车间内，智能化电芯生产线高效运转，一批储能设备加紧生产，准备奔赴海外项目现场。

2026年以来，黑龙江省加快构建向北开放新高地，外贸发展质效双升，新能源装备、储能产品等高技术品类出口持续高速增长，成为全省外贸提质升级的新亮点。1至9月，黑龙江省货物贸易进出口总值2574.2亿元，比去年同期增长9.9%。这份亮眼成绩单的背后，是黑龙江省商务厅政策引领、多部门协同发力的支撑体系以及政策性出口信用保险的精准托举。

深耕储能赛道 筑牢出海硬核底气

走进昆宇新能源产业基地，智能化电芯生产线高效运转，这里是龙江锂电储能产业的核心布局节点。作为昆宇电源股份有限公司的全资子公司，其母公司昆宇电源成立于2019年，是专注锂电储能赛道的国家高新技术企业，企业技术团队深耕电化学储能领域30余年，构建起从锂离子材料研发、电芯制造、能量管理系统设计到系统集成的全链条自主能力，形成储能电芯、电力储能、网络能源、锂离子叠片电芯、钠离子叠片电芯等八大产品板块。

凭借全产业链技术优势，昆宇电源全球化布局加速推进，目前已在东营、哈尔滨、常德等地建成7大制造基地、5大研发中心，厂房总面积达85万平方米，年制造产能超16GWh。在省商务厅“千企拓市场”行动助力下，企业先后对接欧洲多国新能源合作项目，西班牙、德国、保加利亚等国的储能项目先后进入落地攻坚与规划储备阶段，海外业务步入快速扩张期。

海外市场的广阔机遇背后，国别政策差异、买方信用风险、项目融资约束等挑战也相伴而生。对于正处于海外项目密集拓展期的昆宇新能源而言，如何在抢抓市场窗口期的同时有效管控风险、打通融资渠道，成为企业亟待破解的现实课题。

“企业出海不是单打独斗，政策护航和金融支撑就是最坚实的后盾”。按照省商务厅精准服务重点外贸企业的工作要求，中国信保黑龙江分公司紧扣我省新能源产业出海布局，主动靠前服务，将出口信用保险的风险保障功能送到生产经营一线，与企业董事长、销售总裁面对面梳理项目清单、拆解核心难题、对接服务需求，和企业一同“抢时间、闯市场”。

定制化精准对接 全方位保驾护航

针对企业海外项目不同阶段的差异化需求，中国信保黑龙江分公司打出“中长期项目险+短期贸易险”组合拳，提供全流程、针对性的专业支撑。

在项目险层面，中国信保黑龙江分公司逐一梳理企业在西班牙、德国、保加利亚等国的在谈及拟建储能项目，结合各国国别风险等级、行业监管规则和项目运作模式，从风险保障方案设计到融资增信路径规划，逐一给出实操性优化意见，帮助企业完善项目架构、补齐合规短板，推动海外项目加速落地。在政策性保险支持下，昆宇新能源出口西班牙储能项目成功落地，承保金额396万美元。

在贸易险层面，中国信保黑龙江分公司结合企业实际贸易单证，现场开展模拟定损核赔演练，直观拆解理赔流程关键节点，重点提示可能影响理赔权益的风险情形，并就企业关心的承保范围、报损时效、海外追偿等问题逐一答疑解惑，帮助企业吃透政策规则、用足保险工具，最大限度保障自身权益。

自2024年以来，昆宇新能源累计服务支持出口3871万美元，同比增长238%，实现融资增信保额2771万元，同比增长211%，支持昆宇新能源开拓海外市场扩展新国别达10余个，累计支持海外买方限额8084万美元，同比增长122%。

一企一策促发展 赋能外贸提质效

昆宇新能源的故事，是黑龙江省政保协同服务企业出海的一个缩影。作为政策性出口信用保险机构，中国信保黑龙江分公司始终锚定服务全省开放型经济发展的定位，在省商务厅的统筹指导下，把“积极助力外贸质升量稳”作为核心目标，持续推行“一企一策”增值服务，针对不同行业、不同发展阶段的企业定制专属服务方案。

从传统装备制造到新能源新兴产业，从大宗商品出口到跨境电商新业态，中国信保黑龙江分公司不断深化政银企协同联动，将风险保障、融资增信、风险咨询等服务嵌入企业出海全链条，帮助企业防风险、拓市场、破融资难题。

下一步，中国信保黑龙江分公司将持续落实省商务厅各项稳外贸部署，下沉服务重心，聚焦我省优势产业和重点企业，充分发挥政策性金融工具作用，为龙江企业扬帆海外保驾护航，助力全省外贸高质量发展和向北开放新高地建设。