

齐齐哈尔龙江县关琳琳：

# 为老夫妻跑腿的贴心“闺女”

生活报讯(见习记者刘维娜 记者李丹)“咱家有没有换洗的衣物?”正在耐心询问老人的,是齐齐哈尔市龙江县第一小学教师关琳琳。由于疫情,克东县古城村的贺殿海夫妇被隔离不能回家,关琳琳就经常打电话询问老人有什么需求。“大爷大妈隔离不容易,我就尽我所能吧。”关琳琳腼腆地说。2019年,关琳琳参加了去农村宣传政策的工作,直到今年7月才结束。在近两年的工作中,她每天早出晚归,为村民送去了温暖。近日,生活报记者采访了关琳琳。

## 六点半出门工作到深夜回家

2019年9月,关琳琳所在的学校选派优秀教师到农村开展政策宣传工作,在动员会上,她主动请缨。“我没考虑那么多,当时就觉得自己毕业就当老师了,从来没有体验过学校以外的生活,而我一直都有帮助别人的想法,遇到这个机会就主动申请了。”

1988年出生的关琳琳,是家里的独生女。她在出发前就做好了面对各种困难的准备。“刚开始我们去克东普查时,20多天

没回家,那时候我女儿才6岁,总哭着问我什么时候回去。”关琳琳说,“这两年顾不上女儿,觉得挺对不起她的。”后来关琳琳回到龙江县继续工作,领导考虑到她的情况,就每天晚上让她回家了。“我每天六点半出发,回家时都是晚上九十点钟了,加班的话晚上十一点才能到家。”关琳琳告诉生活报记者。“工作时经常来不及吃饭,我包里常备着面包、饼干。”

## 老两口的贴心“闺女”

郑检夫妇是关琳琳所帮扶的龙江县山泉镇红胜村的一对老夫妻,“大爷大娘都70多岁了,子女条件也都不好,顾不上照顾他们。”关琳琳说,在一次走访过程中,她注意到了这对老夫妻。了解郑检老两口的情况后,她坚持每周去老人家里一次,帮他们打扫卫生、料理家务,并查看老人的身体状况。除日常帮扶外,关琳琳每个月都会去

医院帮老人代办领药,再送到老人家中,一坚持就是近两年。

“只要有需要跑腿的活我都会全力帮他们解决,能为他们解决点实际困难,哪怕是一件很小的事,对他们来说也是一份温暖。”关琳琳告诉记者。“丫头啊,她可比我家闺女还亲……”郑检提起关琳琳赞不绝口,直说比自己子女还贴心。

# 绥化购彩者刮中“宝石之王”150万大奖

生活报讯(杜昉)11月5日,绥化市明水县购彩者F先生携哥哥、弟弟到省体彩中心兑奖,他在位于明水县康盈医院东侧的2320020809体彩实体店刮出了“宝石之王”150万元头奖。“宝石之王”面值30元,奖级是体彩顶呱刮即开票中最高的,堪称“奖金之王”。

据了解,F先生是一位90后,平时

喜欢买各种玩法的体育彩票,由于性子急,希望彩票马上就能开奖,对顶呱刮即开票更是情有独钟,只要去体彩实体店,肯定要刮几张试试手气。

谈到这笔大奖的奖金如何使用,F先生说,他打算和哥哥、弟弟分享,因为哥仨都一直坚持买体彩顶呱刮即开票,为了中大奖,他们已经等待很多年了。



## 男子10元中七星彩500万大奖 选号用的家人生日

田先生说:“开奖当天晚上就知道中奖了,我们马上就来兑奖,一切都挺顺利的。”他介绍,开奖当天他和几个朋友在外吃饭,接到媳妇电话说,家里有急事需要他回家处理一下。田先生赶紧回到家,媳妇兴奋地拿着彩票对他:“我们是不是中大奖了?你这个‘专业人士’快来说一下!”田先生一看当期开奖结果,数字和顺序都对,他不放心又上网查询了一下,还是这个开奖结果,“我们中了500万!”

说到奖金的用途,田先生表示,他非常感恩幸运的眷顾,和妻子商议好了,首先用来提高父母晚年的生活质量,其次要还清家里的房贷,好好培养孩子,为他提供更好的学习条件。

生活报讯(许褚)一夜之间10元“变”成500万元,山东临沂的田先生(化姓)最近收获了七星彩带来的大惊喜。体彩七星彩第21122期开奖,田先生喜中一等奖1注,奖金500万元。得知中奖后,田先生夫妇火速赶往山东体彩中心兴高采烈地领取了奖金。

“这彩票是我买的,在我媳妇那里保管着。”衣着朴素的田先生边说边让妻子把彩票拿了出来,这是一张投注金额10元5注的单式票。



## 夫妻同心热心公益

关琳琳的爱人王大宇自主创业,开了一所口才学校。夫妻俩都热心公益,王大宇的学校经常开办免费公益课,年均送教下乡30余次。

小严(化名)是个特殊的孩子,父亲病重,母亲带他过着清贫的生活,而他本身又有些自闭。“起初是县妇联联系的我们,说明了孩子的情况,因为我们自己也有孩子,知道

带孩子的辛苦,更能理解一位单亲妈妈带着一个自闭孩子的艰辛,就想尽自己所能帮助他们。”王大宇告诉生活报记者,“当时想,让孩子来我们学校学习语言,能让他张嘴说话就是进步。没想到,五年之后,小严的性格也变得开朗、向上了,还经常参加学校组织的各类演讲比赛。“看着他一点一滴的变化,我们心里特别满足。”关琳琳开心地说。

## 简包装 喝好茶

价格一降到底/免费包邮



**大红袍6泡**  
原价19.9元/盒  
特惠:买2盒送1盒

订购电话 13613600156



**果香小种10泡**  
原价25.9元/盒  
特惠:买2盒送1盒

订购电话 13613600156



**大红袍半斤装**  
原价98元/盒  
特惠:买1盒送1盒

订购电话 13613600156



**正山小种:158元/250克**  
赠送:98元大红袍/250克

订购电话 13613600156



**大红袍伴手礼盒:**  
88元/盒(150克)  
**正山小种伴手礼盒:**  
98元/盒(150克)

订购电话 13613600156

## 生活报中缝阅读指南

1.周一至周日:  
企业招聘专栏  
个人求职免费刊登

2.周三、周六:  
征婚专栏

3.周一到周日:  
老年公寓专栏

4.周一到周日:  
搬家专栏

5.周一到周日:  
助农专栏—武夷山茶场

6.周一到周日:  
丢失声明、公告专栏

7.周一到周日:  
房产公示专栏

**有温度的报纸  
有价值的便民信息  
就看生活报**

刊登电话 13796106320

双鸭山薛慧宇

## 建立彩泥工厂 每年去教脑瘫儿



生活报讯(见习记者刘维娜 记者李丹)“现在我们要把白色的彩泥团圆圈,做成熊猫的小肚子。”薛慧宇正教着小朋友做彩泥。薛慧宇是双鸭山集贤县的一名80后创业者,而她所做的就是彩泥和儿童手工材料包。这一切都源于薛慧宇自己爱玩彩泥,把爱好发展成事业,通过13年的打拼,她有了自己的产业,还在闲暇之余去康复中心教那里的孩子做彩泥。近日,生活报记者采访了她。

## 从爱玩彩泥到靠彩泥赚钱

2005年,薛慧宇大学毕业后来到上海打拼。“我大学学的是农林经济,但是没从事这方面的工作。”薛慧宇说,毕业时她就打算自己创业,但由于经验和资金都短缺,只能选择去打工。2008年,在上海工作3年的她回到家乡打算创业。

“就是在回家考察的这段时间,我接触了彩泥。觉得特别好玩,也很减压。然后,我就想能不能用彩泥做点什么?”爱上玩彩泥后,薛慧宇做的各种小玩偶都很漂亮,很多朋友见了,都觉得她的手艺可以摆摊了。就这样,薛慧宇在当地的商场,租了一个柜台,真的就卖起了彩泥做的玩偶。“我当时做这个就想线上线下一起卖,还让合伙的姐姐去学习了怎么制作彩泥,从源头抓起。”就这样,薛慧宇和姐姐们的彩泥事业风风火火地开始了。

## 线上零售赚口碑 工厂面临两次转型

80后的薛慧宇,想法比较先进,她创业之初就搭建好了网店。“我是集贤县第一批开网店的,那时候开网店最大的困难就是物流。”薛慧宇说,“我记得很清楚,那时候发一件货运费要15元。而我当时玩偶售价在20元至30元间,还是包邮的。可以说基本上是不赚钱的。”而之所以这么做,薛慧宇表示,为了口碑上来了,就不怕销量了,后来我就有批发的订单了。”而在做着这些的同时,薛慧宇和姐姐们还建立起了彩泥工厂,直接自己制作彩泥。

2015年时,为顺应市场需求,薛慧宇对工厂做了一次大改革,那就是从单纯的销售彩泥,到制作材料包。“以前可能是直接打包出12色的彩泥,现在要根据客户想做什么东西配彩泥,比如这个材料包是做一个仙人掌,那就配上足够的绿色和棕色,还有细节处的配色。材料包里还要有工具和其他搭配的用具。”薛慧宇说,这部分的工作量不算什么,唯一让她觉得难办的就是材料包的说明书和教学视频。

为了配上说明书,薛慧宇自学PS技术,为了拍摄教学视频,她又学习拍摄和剪辑。“这些是我以前从没接触过的,我只能一边摸索一边弄。”那时候的薛慧宇和姐姐们经常是白天上完班,晚上还要加班学习。“我妹妹做事很认真,那时候我俩拍摄教学视频,我来操作,她负责拍摄和剪辑。我拍完都要晚上10点了,她还要接着剪辑。”薛慧宇的姐姐薛慧敏表示,“两个多月后,我们拍摄的教学视频就很好了,镜头位置也很准,剪辑也流畅,客户反馈都很好。”

2011年末,根据市场的需求,

薛慧宇又加入了儿童手工玩具和考古玩具。经过两次的转型,现在薛慧宇已经有了很稳定的客户群体,并已注册商标3个,著作权100余件。