

从3个城市发展到28个城市联动 小印章南北交流会 让城市留下旅游印记

实习生 王洋 吴妍 刘昕睿
生活报记者 刘维娜 李丹 文/摄

随着旅游热潮的袭来,在各大景点常常能看到这样的场景:人们手持精美的集章本,眼中闪烁着兴奋与期待,迫不及待地寻找着盖章点,一旦找到,便小心翼翼地印章盖在本子上,还会仔细欣赏印章的图案和细节,仿佛在收集稀世珍宝。

有一种流行叫盖章打卡。冰城冰雪热,11月29日,大批南方印章及文创作者齐聚冰城,通过南北方交流,技术创新的同时,分享了小印章背后的故事。



集章中国印章文创联盟第三届骨干会议

集章中国 GATHER STAMP CHINA

集章中国 GATHER STAMP CHINA



从3个城市发展到28个城市联动

来自重庆的田华,是集章中国的发起人,“我是第一次来哈尔滨,这里的建设风格,历史文化,美食特色,文创氛围,都特别吸引我,真的和我见过印章里的风情一模一样。”面对记者的采访,田华忍不住分享对哈尔滨的喜爱,同时也分享了她的思路历程。

“在重庆我有四家店,几百枚原创印章。当时,印章给我带来了流量,让我享受到了第一波红利。但是慢慢的,跟风、模仿、抄袭甚至盗用的现象越来越严重,在这样的情况下,我开始思考,我必须闯出一条新赛道来摆脱印章千篇一律的处境。”田华告诉记者,中国拥有五千年的历史文化,34个省会,上百座城市,有不同的地域特色、非遗文化、民族元素、民俗民风等等,这些都可以成为创作的方向,而她也是以此来努力的。

“想法有了,但是要我们独自

完成是很困难的,这个时候我就想到可以和各地城市搞联动,以印章为载体,和中华传统文化相结合,如传统节日、二十四节气、非遗、美食、少数民族服装、文物等,通过印章来发扬和传承我们的传统文化。”田华告诉记者,她有了这个想法后,第一个寻找的城市就是哈尔滨,“我特别喜欢哈尔滨,这是一座有温度的、有情怀的,浪漫的城市。”随后田华又找到武汉和苏州的同仁,并于2023年5月27日,推出集章中国第一期“三城联动”,至此“集章中国联盟”正式成立。

第一期成功后,天津,保定,敦煌,南京,沈阳,成都等城市陆续加入,截止到现在的第九期,已有28个城市,分布在东北,西北,西南,华北,华南,华中,原创设计了城市地标、十二生肖、文物、非遗、传统节日、二十四节气等印章。

从技术交流到广交朋友

“来自全国各地的印章文创同仁,他们每家都有特点,通过南北交流活动,大家可以互相学习交流。”薛以恒一边和记者展示他店里的翻转定位印章,一边和记者说道,“像这个印章,我第一次是在南京那边看到的,有了它,就不用把七八个章都罗列到一起,只需一个章,单手或者双手操作三下就可以印出一个完美的印章。”随后,他拿起翻转定位印章告诉记者:“刚有这个技术的时候是5厘米大小的,刚才我盖的这个章,尺寸大概有15×24厘米,技术也在随着交流不断改进。”

除此之外,印章材质也有了创新,“我们现在除了用光敏章之外,还有做亚克力章的,亚克力章印出来之后比较细,甚至人物的头发丝都能描绘得十分细腻。这个技术就是沈阳那边的。”说起南北交流后的收获,薛以恒的话多了起来。

随后,他还颇为“羡慕”地告诉记者,苏州的印章可以通过碰撞变化颜色,不需要弄很多印章叠加,“主要是利用三原色的道理,比如说,第一个章是蓝色的,第二个章是黄色的,蓝色和黄色碰撞之后又

变成第三种颜色,你虽然只用了两个颜色的章,但是呈现出了三种颜色,然后叠加的时候,可能又出现第四种第五种颜色,这也是很吸引人的。”

通过交流,大家在技术创新上收获很多,而鹤岗女孩陈蕾还收获了很多友情。作为一名东北人,如今却是郑州一家文创店的主理人,参与这次活动,回到老家的陈蕾激动地和记者说道,她是第一家在当地做河南创作的,“洛阳、开封、安阳、焦作,包括少林寺,我们都有涉及。我想打造一个品牌,但是作为外地人,是没有什么资源和渠道的。”陈蕾坦言,直到她通过集章中国进行了南北交流,在技术上得到了创新,还获得了很多帮助,“王老师第一次给我做贴纸,只收了20块钱,连邮费都没有;赵姐也会经常跟我分享什么东西卖得好;田老师推荐给我一个供应商,我去年一年就省了好几万。”陈蕾笑着告诉记者,如今的她,不仅收获了事业上的新高度,同时也收获了很多朋友,“我觉得所谓的南北交流就是这样吧,一个东北人在河南创业,受到了全国各地朋友的帮助,真正做到了大融合。”

老少皆宜的旅游新潮流

现如今,对于人们来说,集章是一种时尚的旅行方式,是记录青春足迹、分享旅行经历的重要手段。人们在社交媒体上晒出自己的集章成果,与朋友交流心得,这种老少皆宜的活动,让集章成为一种社交新潮流。一枚枚印章就像一把把钥匙,既能打开城市历史的“大门”,让人们更加深入地了解 and 感受这座城市魅力,也能体现城市情怀,让人们在旅行中感受城市的温暖和人文底蕴。

恒是本次活动的发起人,他告诉记者:“去年我们就做过一个南北联动,效果很好,今年家乡即将迎来亚冬会,所以我觉得不管是在对家乡的宣传上,还是游客的喜爱程度上,都是一个正确的决定。”

据薛以恒介绍,此次共有31位来自全国各地的文创主理人参与活动,“近一点的有大连、沈阳的,远一点的有重庆、海口、甘肃的,大家都有一个共同的目标,就是想通过印章来发扬和保护中华传统文化,讲好中国故事,传递城市正能量。”

活动中,各位主理人分享了自己家乡小印章背后的故事,并讲述了通过南北联动收获的能量与感动。

声明·作废

●李洪庆遗失哈尔滨市永明物业管理有限公司开具的装修押金收据,金额合计5540元整,编号NO.019044,声明作废。

●高学平(身份证号230182198012234613)不慎将哈尔滨宝力通市场开发有限公司签订的商品房买卖合同丢失,合同编号:20163662672。房屋位于哈尔滨南岗区紫郡名都2期22栋3单元201室。特此声明作废。

公告公示

根据市委、市政府相关规定,现对以下房屋的承租权公示如下:

本人刘润松,身份证号230102195510140032,承租道外区振江小区5栋1单元6层3号单位产房屋,使用面积35.90平方米,产权单位为哈尔滨市人造板厂。本人现持承租证明、进门通知单等相关手续对房屋属于单位产部分进行房改实断。本人承诺该房屋权属无争议,无任何法律债务纠纷,所提供材料均真实有效,并自愿承担一切法律责任,现面向社会公示,如有异议,请自本公告之日起十五个工作日内将异议书面材料送达道外区人民政府住房和城乡建设局。

送达地址:哈尔滨道外区人民政府住房和城乡建设局223室
电话:88973312

百业信息

承接家庭装修、办公场所装修;家装、工装、整屋家具定制;承接同行二手单柜体定制;工厂一站式服务→设计→加工→安装。

定制热线
18904515815
15846048899

工厂地址:哈尔滨市南岗区王岗镇哈双公路592号,金福来家具有限公司

生活报中缝广告
受理地址:哈尔滨道里区地段街1号生活报一楼阳光大厅
刊登 84681180
15004697804
13613600156

中国平安 PINGAN
专业·价值

寿险核202411(总)1109CP

专业 让生活更简单

“让每一个家庭 拥有平安家医”

平安家医为每个客户提供专属的家庭医生,建立专属的健康档案,提供涵盖健康管理、轻症小病、重疾大病的医健服务,提供“省心、省时又省钱”的一站式家庭健康管理服务

3大核心能力

支撑平安家医专业服务

四重认证的医生团队,让您省心!

副主任医师 均来自三甲医院
平均20年从业经历
北大医疗国际医院认证
世界家庭医生组织(WONCA)培训认证
中华医学会儿科分会指导
远程医疗规范采用澳大利亚皇家医学会 RACGP认证标准

常用药费就赔,过期换,让您省钱!

全国271城送药1小时到
300+常用药品享优惠,买贵就赔
专属家庭医生用药,过期就换

秒级响应,全天候接诊,让您省时!

7*24小时在线问诊
60s内秒级响应
专属智能档案
实时守护家庭健康

3大服务承诺

平安家医全面升级

权威来指导 慢病有改善

国家慢病中心权威指导
专家守护,全程用药指导
智能设备监测,异常不担心

主动管理好 家庭少烦恼

一对一专属家医,守护全家老小
历年体检有解读
精准定制方案
不盲检,不漏检,不多检

重要提示:

- 1. 持有有效健康险及指定产品总保费达标的被保人及指定的相关人员可使用平安家医健康管理服务计划。所涉及服务由平安健康互联网股份有限公司及其上海分公司、北京北医医院管理有限公司提供。涉及就医服务由第三方医疗机构提供。平安健康互联网股份有限公司提供协助服务,不参与提供相关医疗服务。中国平安人寿保险股份有限公司保留对服务内容、服务提供方、服务提供期限的调整权利。
- 2. 国家医保码只能在医生诊室开具并显示医保的“贵医码”标识和服务页面上显示的“贵医码”规则为准。
- 3. 部分设备专享服务。
- 4. 海报页码仅供参考,信息来源于2024年9月平安人寿总经部下发平安家医推广材料,以实际服务为准。

有实力才能保未来 买保险就是买平安

平安金越产品系列

御享分红25
保单分红 共赢财富

金越尊享25
保额现价 双重增长

金越年金25
年金领取 灵活多样

重要提示:

- 1. 御享分红25保险产品计划由平安福寿25终身寿险(分红型)(简称御享25)、平安福寿25终身寿险(分红型)(简称御享25)组成。您可按照实际保障需求与经济承受能力选择购买保险产品计划,也可选择购买平安福寿25终身寿险(分红型)的任一主险。
- 2. 平安福寿25终身寿险(分红型)为分红保险产品,我们每年根据分红保险业务的实际经营状况确定红利分配方案。保单的红利分配是不确定的,在某些年度红利有可能为零。
- 3. 金越尊享25保险产品计划由平安福寿25(尊享型)终身寿险(简称金越尊享25)、平安福寿25终身寿险(分红型)(简称御享25)。您可按照实际保障需求与经济承受能力选择购买保险产品计划,也可选择购买平安福寿25(尊享型)的任一主险。
- 4. 金越尊享25终身寿险(分红型)的现金价值按年复利增长,其现金价值增长率(1+2.5%)ⁿ⁻¹,n指保龄年数,其现金价值增长率(1+2.5%)ⁿ⁻¹,n指保龄年数,其现金价值增长率(1+2.5%)ⁿ⁻¹,n指保龄年数,其现金价值增长率(1+2.5%)ⁿ⁻¹,n指保龄年数。
- 5. 御享分红25及金越尊享25保单,部分领取的规则,详见保险条款。
- 6. 金越尊享25保险产品计划由平安福寿25(尊享型)终身寿险(简称金越尊享25)、平安福寿25终身寿险(分红型)(简称御享25)组成。您可按照实际保障需求与经济承受能力选择购买保险产品计划,也可选择购买平安福寿25(尊享型)的任一主险。
- 7. 保险产品计划中平安福寿25终身寿险(分红型)为分红保险产品,我们每年根据分红保险业务的实际经营状况确定红利分配方案。保单的红利分配是不确定的,在某些年度红利有可能为零。
- 8. 生存保险金开始领取年龄由我们约定。交费方式为趸交,则开始领取时不高于那个保单年度;交费方式为分期,则开始领取时不高于那个保单年度;交费方式为分期,则开始领取时不高于那个保单年度;交费方式为分期,则开始领取时不高于那个保单年度。
- 9. 领取年龄由您自主选择在开始领取时计算,分55岁、60岁、65岁、70岁、75岁、80岁、85岁、90岁、95岁、100岁、105岁、110岁、115岁、120岁、125岁、130岁、135岁、140岁、145岁、150岁、155岁、160岁、165岁、170岁、175岁、180岁、185岁、190岁、195岁、200岁。可在投保时选择其中一种。若领取年龄为55岁,男性被保险人生存保险金开始领取年龄为55岁之前(不含),女性被保险人生存保险金开始领取年龄为55岁之前(不含)。详见保险条款。
- 10. 有关分红及金越尊享25保单,部分领取、减保的规则,详见保险条款。减少保额会降低保单的保障额度及现金价值。请您根据自身需求慎重考虑。
- 11. 本资料所载内容仅供参考,不作为任何投资建议。具体条款、费率、合同,以保险合同及相关法律法规为准。

中国平安人寿保险股份有限公司黑龙江分公司
黑龙江省哈尔滨市南岗区赣水路21号

中国平安人寿保险