



太平洋寿险黑龙江分公司 恭祝全省人民新春快乐

有家园好团圆 有保单不孤单

来源:摄图网

中国宝宝的压岁钱“膨胀计划” 以分红险为起点 培养小小理财家

压岁钱现状:

孩子的小富翁时代

随着生活水平的不断提升,压岁钱已成为孩子们春节期间的重要收入来源。不少孩子因此一跃成为“小富翁”。面对这笔突如其来的财富,如何合理打理,成为了家长们亟待解决的问题。

压岁钱不仅是孩子的一笔小财富,更是教育孩子理财观念的绝佳契机。

选择理财工具:

考虑要长远

在帮助孩子打理压岁钱时,选择正确的金融工具至关重要。家长需要引导孩子树立正确的理财观念,选择安全、稳健的理财方式。在众多金融工具中,保险产品因其独特的特点,成为了许多家庭的优选。

保险产品:

收益有期盼

保险产品,特别是分红型保险,因其

潜在的收益性而受到青睐。保险公司每年会确定各分红保险账户的可分配盈余,并分配给保单持有人,分配比例不低于可分配盈余的70%。

压岁钱与财商教育:

开启孩子的财商之门

通过压岁钱打理,家长可以引导孩子学会理财,培养孩子的财商意识。选择分红险作为起点,为孩子提供了学习理财的宝贵机会。让我们以分红险为起点,共同培养小小理财家,为孩子的未来加油助力! 投资有风险 理财需谨慎



以分红险为起点 培养小小理财家

压岁钱打理不仅关乎孩子的财富增长,更关乎孩子的财商教育。选择分红险作为起点,为孩子提供了学习理财的宝贵机会。让我们以分红险为起点,共同培养小小理财家,为孩子的未来加油助力! 投资有风险 理财需谨慎

中国大宝的养老金“蓄水池” 科学规划 越早越好

养老规划的重要性

随着人口老龄化的加剧和长寿时代的到来,越来越多的人开始意识到养老规划的重要性。想要美好的养老生活,仅靠存钱是不够的,需要更加科学的配比规划。本文将引入蓄水池理论,帮助大家更清晰地理解养老金规划的三要素。

蓄水池的三要素

·长:延长养老金储备时间

越早越好,可以逐步增加养老金的储备量。

·宽:多元化配置养老金产品 通过保险、基金等产品满足个性化需求。

·高:增加养老金储备量 在满足自身风险承受能力的前提下配置养老金产品。

蓄水池理论不仅为我们提供了一个清晰的养老金规划框架,还强调了规划中的关键要素。通过延长储备时间、多元化配置产品和增加养老金储

备量,我们可以在人生奋斗期稳步将养老金蓄水池装满“水”。

提前规划,尽早行动

每个人都会老去,养老是我们都将面临的问题。通过科学规划养老金“蓄水池”的长、宽、高三个维度,稳步将养老金蓄水池装满“水”。提前做养老规划,不仅可以实现养老金的逐步增加,更能享受未来美好的养老生活,因此,让我们尽早行动起来,为自己的美好养老生活做好充分准备!



扫码可以参加“有家园好团圆、有保单不孤单”系列活动!



具体详情请联系您身边的保险规划师

未来可期,中国太保与您 同心同行 稳健前行,共创美好生活

★2020年6月17日,中国太保沪伦通全球存托凭证(GDR)于伦敦证券交易所正式挂牌(证券代码:CPIC)交易

★中国太保由此成为在上海、香港、伦敦三地上市的中国保险企业

★引入国际战略性投资,全球范围内配置资源,完善国际化布局,全力助推“转型2.0”战略冲刺

世界500强 中国太保连续14年入选《财富》世界500强

走进太保,生生不息 踏浪前行的保险巨轮

中国太平洋保险(集团)股份有限公司(以下简称“太平洋保险”),自1991年成立以来,已发展成为一家综合性保险集团,并在A+H+G三地成功上市。太平洋保险以“成为行业高质量发展的引领者”为愿景,做精做深主业,拥有人寿保险、财产保险、养老保险、健康保险、农业保险及资产管理等全牌照,致力于为客户提供全方位的风险保障、财富规划和资产管理服务。

太平洋寿险:

深化转型,成果显著

中国太平洋人寿保险股份有限公司(以下简称“太平洋寿险”)成立于2001年11月上海,是中国太平洋保险(集团)股份有限公司旗

下专业寿险子公司。太平洋寿险以“打造服务体验最佳的寿险公司,做寿险行业的长期主义者”为使命愿景,纵深推进“长航行动”深化转型。2023年,公司实现规模保费2,528.17亿元,同比增长3.2%;实现新业务价值109.62亿元,同比增长19.1%;综合偿付能力充足率210%,高于监管要求。

太保服务:

责任、智慧、温度的品牌

太平洋寿险建立了覆盖全国的销售网络和多元化服务平台。公司坚持以客户需求为中心,围绕“健康保障、养老传承、财富管理”的产品服务金三角,打造客户驱动的产服供给和

迭代模式,为客户提供覆盖全生命周期的“保险+服务”综合解决方案。

技术创新:

智能化服务,提升效能

太平洋寿险不断加快人工智能和大数据等新技术应用,推进投保、核保、理赔、客服等运营服务全流程的数字化、智能化。这不仅提升了客户服务体验和运营效能,还为客户提供了更加便捷、高效的保险服务。

诚信经营:

赢得市场认可

太平洋保险始终坚持诚信经营,认真履行保险责任,切实保障保险消费者的合法权益。

多年来,公司凭借卓越的服务质量和诚信经营的理念,赢得了市场的广泛认可和赞誉。2021年以来,历次人身保险(寿险、意外险、健康险业务)服务质量指数、消保监管评价得分均列行业前茅。

展望未来:

锚定长期主义,共创美好未来

未来,我们将牢牢抓住时代的接力棒,锚定长期主义,用实干有为践行伟大时代赋予的新使命,让“稳”更有底气,让“进”更有动力,让“立”更有方向,牢记国家嘱托,不负人民期待,不断开创新时代保险业高质量发展的全新局面在建设金融强国的伟大征程中作出新的更大贡献。



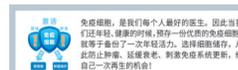
拥抱太保,共话未来 共享生活的美好服务

1、太保蓝本: 地久天长,一站式就医绿通服务

地久天长 医路护航

太保蓝本是太平洋寿险为客户用心打造的“保险产品+健康服务”一体化解决方案,内容覆盖诊前、诊中、诊后的健康管理、就医绿色通道等医疗服务。通过整合国内优质医疗资源,为客户提供高效、便捷、优质的就医协助服务,守护客户及家人的健康。

2、细胞存储: 看见细胞的力量·储存健康的未来



太平洋寿险携手上海细胞治疗集团,为客户提供免疫细胞冻存服务。运用高保真技术将健康免疫细胞储存,为客户和家人备份生命资源,改善生命的长度和丰度。

3、太保家园: 高品质养老服务,乐享美好时光



太保家园以“服务新时代美好养老生活”为使命,以“快乐、健康、长寿”为品牌价值主张,提供幸福家庭的养老解决方案。按照“南北呼应、东西并进、全国连锁、全龄覆盖”的发展思路,已在长三角、大湾区、环渤海、成渝及中部地区投资落地项目15个,已开业运营9个。“太保家园”围绕安居、美食、文娱、健康、智能等五大方面,提供全年龄覆盖、全天候响应、全方位呵护的高品质养老服务,让长者乐享“舒心、开心、欢心、安心、省心”的美好时光。

我们承诺,以诚信经营缔造卓越口碑,以专业保障守护美好生活,以匠心服务打造优质体验。展望未来,我们将践行长期主义,与您携手相伴,共话美好未来,共享美好生活! 将践行长期主义,建设“保险+服务”大生态,打造客户服务“芯”体验,持续提升客户导向的服务能力,不负您的信任与期待! 与您携手相伴,共话美好未来,共享美好生活!

携手太保,未来可期 同心同行的心灵约定

日拱一卒无有尽,功不唐捐终入海。在过去的日子里,中国太保行而不辍,稳健成长,为客户、投资人和全社会创造了美好的价值。未来,中国太保将会继续领航,推出更加优质的产品和服务,与您分享这份喜悦与经营成果。太平洋保险,在您身边!