30多位演员分布在三家厂牌 基本都是兼职
白天他们是学生、讲师、运动员……晚上登台成“段子手”

冰城脱口秀演员大起底

生活报记者 王雪莹

前不久,“脱口秀大王”呼兰回哈尔滨演出时,现场座无虚席。记者注意到,台下的观众群体中,除了年轻人还不乏老人和孩子。其实近几年随着语言类综艺节目的热播,脱口秀在国内也得到了迅速发展,成为不少人快乐的源泉。

相比那些已经走红的脱口秀熟脸,哈尔滨也有着一群扎根在各个剧场里的素人演员。他们白天正常上班,晚上出来兼职讲段子,变着法地把生活中的“痛点”转化成“笑点”,为观众解压。

或许有人在线下看过他们的演出,或许有人并不了解这个群体,会好奇脱口秀演员的收入、市场前景等。为此,生活报记者采访到了脱口秀“老炮”王兵兵、脱口秀新人崔博涵等演员,由他们来讲述这个行业里鲜为人知的门道。

哈尔滨看脱口秀 有三家厂牌可选

在2019年《脱口秀大会》的火爆期,记者曾做过调查,了解到当时哈尔滨的脱口秀演员在30人左右,分布在五六个俱乐部和运营团体中。如今六年过去了,记者发现脱口秀演员的数量并无明显变化,只是演出的场所变得更加规范和成熟。

目前,哈尔滨脱口秀厂牌主要有三家,包括波波笑剧场、蒜瓣儿脱口秀和草莓梗喜剧。它们分布在哈西万达、哈西红场、中央大街百盛、学府凯德、567漫天地等知名商场内。其中,波波笑剧场由脱口秀界“小剧场女王”李波创办,属于全国性质的连锁剧场。蒜瓣儿脱口秀、草莓梗喜剧都属于哈尔滨本土俱乐部。

“90后”崔博涵是一位脱口秀新人,他真正的身份是某影院负责人及职业经理人。崔博涵介绍,脱口秀剧场主打“沉浸式”,演员和观众可以近距离互动。剧场的面积一般在100平方米左右,可容纳100多到200位观众,每场演出的票价通常从六七十元到一百多元不等,还会推出学生票。“像蒜瓣儿会定期请徐刀刀、史妍、宁家宇这些卡司来,因此票价会相对上涨。”崔博涵说,哈尔滨的这几家剧场基本天天都有演出,每场演出在90分钟左右,上座率能达到一半以上。“看线下脱口秀的观众以年轻人居多,女观众占比多一些。”

本土演员都是各行业爱“白话”的素人

哈尔滨脱口秀的圈子里,能够在小剧场商演的演员基本有30人左右。除了波波笑剧场的演员会定期流动外,其他剧场的演员基本固定,且来自各行各业。算是脱口秀“老炮”的王兵兵,平时从事跟建筑相关的工作。王兵兵说,“这行儿兼容性较强,但演员整体偏年轻,一般三十八九岁都算比较大的了。”他们中有在校大学生、讲师、医生、律师、运动员、个体户、家庭主妇等。

“说脱口秀的门槛并不高,只要不怯场,能‘白话’,讲出来的段子好笑,就有机会上台。”崔博涵说,“在北京一些剧场,还有不少退休的大爷和大妈登台呢。”

王兵兵介绍,如果你是新人想要说脱口秀,首先要拿着自己写的段子给剧场工作人员审核,内容通过后就会被安排到开放麦演出,至于接下来能否商演就完全看个人天赋和观众反馈了。

看似“闲聊”的脱口秀也挺难

“开放麦”指的是脱口秀演员线下交流、训练的俱乐部。新人来了“练胆子”,老人来了“试段子”。记者了解到,在哈尔滨看开放麦曾经是免费的,现在则要收取19.9元或29.9元的门票。“主要是不花钱看,很多观众容易中途离场,这样会伤害到演员。”王兵兵解释,“现在来看开放麦的观众,有的是第一次接触脱口秀,想看看怎么回事;还有的是非常喜欢脱口秀,开放麦价格便宜、段子新,所以性价比高一些。”

在不少人看来,人生中能讲一次脱口秀是件非常牛的事。不过,演员们看似站在舞台上“闲聊”,其实里面门道不少。王兵兵说,之前很多培训讲师、企业高管都曾来过开放麦,但三分钟下来他们脸上的汗就哗哗往下淌。“按理说这些人讲课、讲话经验都挺丰富的,也不该怯场,可脱口秀真不是说说笑话那么简单,如果段子不行或者节奏把握得不对,观众是真不乐,一看这情景,台上的人就蒙了。像之前有个讲师总是信誓旦旦地对我说,如果他来开放麦讲段子,台下不笑他就不来了,结果讲完一场他真就再也没出现过。”

把“痛点”变“笑点”是创作捷径

与相声和小品略显不同,脱口秀更具随意性和轻松性。

通常在一个多小时的演出中,演员们会跟观众聊婚姻情感、市井琐事、人生哲理。如果能将生活中的“痛点”变成“笑点”,通过发生在自己身上的故事引发大家的共鸣,那就算出色完成了演出。“很多脱口秀演员都把朋友圈的吐槽、感情受挫、创业经历这些不如意的事情编成一个个段子。”王兵兵说。

在脱口秀演员看来,自己能打磨出一个好段子是件非常值得骄傲的事,所以他们非常忌讳别人抄袭。“理论上来讲,每一场脱口秀演出都是独一无二的,每一个段子都需要百分百原创。”用崔博涵的话说就是:“如果不是原创,你上台都心虚。”他上台时曾用过这样一段开场白,取得了不错的效果:“Hello,大家好,我叫芒奇,芒奇就是mon-key,虽然现在我的身材有点像佩奇,但我上大学的时候也是有腹肌的。上班的时候开始练第九块,结果呢,九九归一了。”

写段子虽没有固定模板,不过,现在有不少脱口秀厂牌会开设线下培训班,手把手教你怎么写出搞笑的内容,怎么才能爆梗。“一般上两天课,费用从七八百元到两千元不等。”一位参加过线下培训的脱口秀爱好者介绍道。一些成规模的俱乐部会专门安排职业编剧帮演员打磨段子。“演员提供一个框架,编剧会往里面添梗。”

演员基本都是兼职 火的每月能赚一两万

2019年,脱口秀演出在哈尔滨初具规模时,王兵兵等几位脱口秀演员曾坦言,干这一行的基本都是兼职,因为演出场次少、收入少,如果全职,根本没办法养活自己。

时隔六年,如今哈尔滨的脱口秀剧场里天天都有演出,演员们的收入也基本翻倍,然而大家还是坚持把它当做兼职。“行业脆弱不稳定,得有个正式工作托底。”王兵兵说。

至于演员们的收入到底能达到多少,这得看厂牌的影响力和演员的知名度。比如:哈尔滨某剧场的演员会划分为五个等级:A级一场收入500元、B级300元、C级200元、D级100元、S级1000元。崔博涵说,就哈尔滨脱口秀圈子而言,比较火的演员一个月能赚到一两万元,普通演员如果演出足够多,每月也能赚五六千元。

东北演出市场大不如前 有理想的演员都走出去了

作为舶来文化,脱口秀起初进入中国时无论从数量、规模还是受众群体方面都远不如国外。脱口秀演员邱千曾在采访中直言:“市场太小,不信你在大街上随便问问,很多人都不知道脱口秀是什么。”回忆起那段时光,王兵兵依旧很感慨。2018年偶然进入这个行业的他,一度面临剧场里没观众的情况。“我买了一个拉杆音箱跑到大学操场,结果正好赶上学生放暑假,我就只能给遛弯儿的大爷大妈们讲,其实他们也听不懂,就是累了在那坐一会儿。这样坚持了一年多,直到《脱口秀大会》第二季火了之后,哈尔滨的脱口秀剧场才开始上入,而且经常爆满。”

谈及现在哈尔滨的脱口秀市场,王兵兵表示,“从2024年开始就不太乐观,今年变得更差了。”究其原因,主要还是人才外流。“在北上广,演员有很多机会上节目,进步得也快。哈尔滨本土演员少,竞争力不强,所以导致惰性大,都陷入自己的舒适区里,段子两三年都不换。照这么发展下去,没准一个段子能用一辈子。”说起这事儿,王兵兵倍感无奈,“其实咱东北人自带喜感,说脱口秀有很大的优势,但这些年有理想的演员都走出去了。”

尽管如此,王兵兵说自己对哈尔滨脱口秀演出市场的“回暖”还是充满了期待。“我现在跑到外地做别的行业,就是想多赚点钱,回来还干脱口秀。没办法,太热爱了!”

图片由受访者提供

声明·作废
刊登电话 13946092977

●虎林市鑫旭日文具用品商店(开户行:中国工商银行虎林支行,账号:0907027009201058991),由于保管不善将我公司在银行预留印鉴的公章、财务专用章、法人名章(姓名:张秋玲)丢失,特此声明作废。

●洪丽荣(身份证号:232321198105073329)遗失医师执业证书,编号:141231283000019,声明作废。

●马莹雪,不慎将哈尔滨市平房区国际花都二期28号楼1单元201室的购房合同与购房发票丢失,合同编号:16117162315,发票号:01044315,发票金额:329058元,特此声明作废。

●哈尔滨最一特机电设备厂工会委员会,不慎将银行开户许可证丢失,开户行:中国工商银行股份有限公司哈尔滨平房支行,账号:3500080109000896904,核准号:J2610011909201,特此声明作废。

●黑龙江固铂建筑工程有限公司,统一社会信用代码91230102MAC3XT06X1,不慎将营业执照副本丢失,特此声明丢失。

公告·公示
刊登电话 13946092977

声 明

本人周威,男,身份证号:232127197812243035,于2012年在黑龙江省天林房地产开发有限公司购买其开发建设的泓泰佳苑小区2#-10号车库,建筑面积27.46平方米。以上房产至今未办理不动产权证。因保管不善本人将开发商开具的原始销售收据丢失,特此声明作废!由于本人的产即将转让给他人,现因商品房购房票据丢失,为此向黑龙江省天林房地产开发有限公司,作出如下不可撤销之保证:本人保证前述房产是本人周威一人房产(单独所有),权属清楚,在转让前与第三人无任何争议,不存在任何贷款和抵押行为,因售楼处开具的原始销售收据丢失,无法将原始票据交还给黑龙江省天林房地产开发有限公司。将车库变更后,黑龙江省天林房地产开发有限公司为受让人出具新购房票据后,原购房票据自动作废。

转让此车库所发生的一切纠纷由周威承担法律责任,与黑龙江省天林房地产开发有限公司无关。

声明人:周威
2025年5月24日

房屋权属公示

松北里城市综合整治项目,位于松北区太阳岛街道天鹅湖社区虎园南侧,编号为J-81的一处房屋,没有产权证照(房照),房屋面积约为370平方米。该房屋东邻朱坤龙、西邻村路、南邻村路、北邻黄维国,王加国为该房屋所有人。

现登报声明上述房产为我本人合法取得、单独所有,保证无任何异议和纠纷,我享有该房产全部补偿收益。对因该房屋征收补偿产生的一切问题由我承担全部经济和法律责任,与征收部门无关。现将相关情况登报公示,公示期为七个工作日。

如果您对该房屋权属存在异议,请在该公示发布起7日内到松北里城市综合整治项目指挥部反映。

公示人:王加国

房屋权属公示

松北里城市综合整治项目,位于松北区太阳岛街道天鹅湖社区虎园南侧,编号为J-86的一处房屋,没有产权证照(房照),房屋面积约为860平方米。该房屋东邻王献彬、西邻村路、南邻李云龙、北邻村路,王加国为该房屋所有人。

现登报声明上述房产为我本人合法取得、单独所有,保证无任何异议和纠纷,我享有该房产全部补偿收益。对因该房屋征收补偿产生的一切问题由我承担全部经济和法律责任,与征收部门无关。现将相关情况登报公示,公示期为七个工作日。

如果您对该房屋权属存在异议,请在该公示发布起7日内到松北里城市综合整治项目指挥部反映。

公示人:王加国

公 告

根据市政府关于历史遗留不动产办理的相关规定,现对以下房屋不动产权现受让人及相关情况予以公示:

根据哈政办规(2018)41号文件精神,本人温召洋,身份证:232103198704111290,现为坐落于电缆路77号宏城好人家小区26栋1单元31层01号房屋的受让人,该房屋用途为住宅,建筑面积68.08平方米。该房屋原所有人温梦侠已将该房屋实际交付本人,由本人实际占有,原房屋拆迁协议号01110593603。本人自愿承诺该不动产权属无争议,申请办理不动产登记所提供申请材料均真实有效,并自愿承担由此产生的一切相应后果和法律责任。

如有异议,请自本公告之日起十五个工作日内将异议书面材料共同分别送达哈尔滨市香坊区城市更新局和哈尔滨市不动产登记交易事务中心道里区群力分中心。

异议书面材料送达地址:哈尔滨市香坊区城市更新局,地址:香坊区民生主道街21-7号;联系电话:0451-82105736。

哈尔滨市不动产登记交易事务中心群力分中心,道里区峰迎路352号,联系电话:0451-85986641。

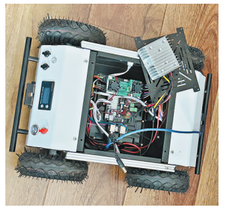
生活报中缝广告
受理地址:哈尔滨道里区地段街1号生活报一楼103室
刊登电话 84681180 15004697804 13613600156
敬告客户
刊登广告请通过以下官方渠道咨询并按需求提供相关资料:1.进行商标、商品及公告的广告,请电话办理;2.刊登房屋出售、出租广告,请直接来本报103室现场办理。
如客户提出要求刊登不实、虚假广告等非本报原因,请通办理广告刊登,对发生的纠纷由客户自行承担法律责任。如果您收到虚假信息请及时报告,我们将会及时进行协查解决,我们将尽法协助提供必要信息,但不承担因此造成损失的责任。

解决医用物资配送痛点,“医智配送”项目斩获国家级银奖
大二创业,项目打动投资人获200万天使投资

龙江青年才俊

哈医大00后研究生刘志新

在医工交叉的“随机森林”寻找生命“温暖路径”



生活报记者 静伟 刘维娜

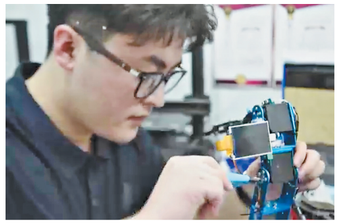
当刘志新第一次听到“随机森林”这个词时,就像听到一串神秘的密码,这串密码为他开启了一个崭新的世界,当时还是大二学生的他,索性把自己的网名改为“随机森林”。

刘志新跟记者解释说:“它是机器学习里一种很有趣的算法,打个比方:如果说决策树像一个人凭经验做判断,那随机森林就像找了一群人各自独立提建议,最后投票决定最优解。它的厉害之处在于‘集体智慧’,特别适合解决分类和预测问题。”

今年25岁的刘志新,也正像用这个网名寓意的那样,“在医学与工程的交叉地带,用集体智慧寻找最优解”。这个哈尔滨医科大学的硕士研究生,正在医工交叉方向的“随机森林”中走出一条属于自己的路。

如今的他和自己的团队,在第十届中国TRIZ杯大赛中,凭借医疗机器人项目拿下国家级一等奖,同时也是创业组总冠军;在中国国际大学生创新大赛中,“医智配送”项目斩获国家级银奖;其在大二时创立的哈尔滨新婧科技有限公司,如今已有超过5家医院的合作,20多所高校的支持,目前也是国家级科技型中小企业。

“用工程的精确解医学的模糊,用医学的温度给工程以方向。”刘志新这一路走来的科研和创业,都在诠释着其实验室里的那条标语。



研发路:医院“智能外卖员”解决配送痛点

出生于农民家庭、从小在逊克一个小镇长大的刘志新,从来没想过自己的职业和医学会有交集。只是在高考填报志愿时,因为小姨恰好在哈尔滨医科大学读书,于是也就“随机”报考了这里,也就从此踏入了医学尤其是医工交叉的“森林”。

本科选择生物信息学专业的他,因为参加了学校创新协会的活动,让他看到了医学、工学、算法的无尽可能,更敏锐意识到了医工交叉的独特价值。而在医院实习的他,更是亲眼目睹了护士每天大量、冗余、繁忙的工作,通过调研发现,医院高额耗材配送的人工成本占比达18%,而且目前现有的医用物资配送机器不能够满足毒麻药品的配送需求,“我就想能不能用机器精准化代替人工,于是联想到了酒店主流的配送机器人,能不能把它应用到医院呢?”刘志新便将场景进行了调整,加入自主研发的预知碰撞算法,并改良了传统机器人结构,让它可以像外卖员一样行走在医院的各处进行配送。说来容易,但在这两年的研发过程中,刘志新和他的团队,碰到过许多意想不到的难题:“令我印象最深的是一次模拟机器人在复杂场景中的避障问题,我们连续烧坏了20多个机器人底盘,单个底盘的成本高达一万元,把我们的研发资金都‘烧’没了。”但他们还是靠自筹资金、反复摸索,用两年的时间,终于让这个医院的“智能外卖员”在他们的手中“诞生”了。

“智能配送系统运行3个月,耗材配送准时率从72%提升至98%,现在每天40多台手术特殊器械的配送工作量,2台机器人轻松3趟回可跑完;机器人在检验科每天运输量约150次,折合约6-7小时,且全年全天24小时不间断独立工作,年节约人力成本约30万元。”刘志新不无自豪地说。“医智配送——医院高危物资的智能配送专家”最终斩获国家级银奖。

大二期间,他还针对中晚期结直肠癌筛查环节设计的相关算法,让算法决策准确率从68%提升至89%,可以更精准地达到癌症早筛、智筛的效果。

也正是在这一年,他创立了哈尔滨新婧教育科技有限公司,开始了自己的创业之路。

创业路:凭借研发产品获200万元天使投资

谈及创业初衷,刘志新说:“我想把专业所学与国家发展战略、与祖国医药卫生事业的发展结合起来,扎根龙江,用创新为医疗行业带来改变。”

创业初期,公司面临诸多难题。合适的办公场地难以寻觅,启动资金也不充裕,开会、做项目经常在狭小的空间进行。更严峻的是,公司遭遇了现金流危机。为了维持医工交叉研发,刘志新开拓了“医学数据工程化服务”业务,为医院提供影像数据标注、临床流程数字化改造等服务,通过以“以工养研”的模式,实现医工交叉能力的商业化延伸。

在一次医院项目洽谈中,刘志新用医工交叉思维提出“将护士排班系统与耗材配送机器人联动”的方案,当场打动客户,顺利拿下首笔50万元订单。“我们就是要从临床需求出发,用创新的解决方案满足医院的实际需要。”刘志新说道。

融资历程中,刘志新他们带着“医工交叉创新实验室”的科研成果参加创投路演,展示了与临床专家共同开发的“手术耗材智能补给系统”,该系统通过分析2000台手术的耗材使用数据,实现术前精准备货,误差率低于3%。“这让我们成功获得了200万元天使投资,我至今还记得投资人当时的评价:你们的项目证明,医工交叉不是概念,而是能落地的产业解决方案。”

刘志新说:“每当我想起创业时遇到的困难时,都会想起那个在黑龙江基层卫生院遇到的场景:一位老医生握着我们公司的智能用小型听诊设备说,‘以前有些病,我只能让病人去城里看,现在有了这个设备,我能给乡亲们一个准话了。’这句话比任何奖杯都珍贵——它让我确信,医工交叉的终极价值,不在于技术有多酷炫,而在于能否让医学的温度,通过工程的精确,抵达每一个需要它的角落。我们也想做这样的事情,这样能够解决千家万户医疗需求。”

未来路:要与母校共建研究院,打造破解医疗痛点的“三把钥匙”

在医学与工程交织的密林里,刘志新始终相信,每道沟壑,都是通向未来的路径。对于未来,他充满想象,更充满信心。

刘志新兴奋地说:“未来的婧科技,想做的是医疗教育人才的模式探索,想通过校企合作完成创业蓝图。作为团队中主导创业蓝图搭建的一员,我现在每天都像在拼一幅复杂的拼图,让我们研发的产品,从‘单点突破’向‘系统搭建’,最终盖起一栋能住人的‘智能医疗小屋’。”

当下的刘志新与他的团队,正与哈尔滨医科大学筹划共建“医工交叉产业研究院”,计划设立智能诊断、医疗机器人、医疗大数据三个研究中心,吸引医学、工学、管理学等多学科人才。“我们预计使这个研究院具有破解医疗痛点的‘三把钥匙’,通俗点说就是让技术听懂临床语言、用工程思维重构诊疗流程、打造学科融合的‘创新熔炉’。”

在刘志新看来,医院是AI落地的“高价值场景”:“老龄化社会下,智能配送、辅助诊断等需求会爆发式增长。我们的机器人如果能在三甲医院验证成熟,可能复制到更多基层医疗场景,甚至拓展到养老、应急救援领域。”

刘志新的微信签名“人生有很多胡同”,源自他多年前在北京的一次迷路经历。当时赶时间却钻进死胡同,急躁时突然发现旁边藏着个不起眼的岔口,拐进去竟柳暗花明。那一刻他突然觉得,胡同的魅力在于弯弯绕绕中藏着惊喜,人生也一样,看似‘绕路’的经历,最后可能成为独特的积累。现在的签名也是在提醒自己:不必焦虑‘直达终点’,偶尔在胡同里停驻,观察砖墙上的苔藓、转角的老槐树,或许会发现比‘正确路线’更珍贵的东西。

刘志新最后说:“其实无论是随机森林、胡同,还是AI,本质上都在讲同一件事:在不确定中寻找确定性,在确定性中保留可能性。创业如此,人生亦如此。”

图片由受访者提供